

**PROVINCIA DE SAN JUAN**

**CONSEJO FEDERAL DE INVERSIONES (C.F.I.)**

**GRUPO SEMILLAS**

**4º ETAPA**

**INFORME**

**JULIO 2006**

## **INDICE**

1-DIVERSIFICACIÓN DE LA OFERTA HACIA LA PRODUCCIÓN HORTÍCOLA. ....	3
2-CONFORMACIÓN DE LA OFERTA AMPLIADA. ....	3
3- OTRAS ACTIVIDADES. ....	4

## **1-Diversificación de la oferta hacia la Producción Hortícola.**

En la búsqueda de oportunidades comerciales el Grupo realizó contacto con la empresa Transmaritima Cruz del Sur situada en la Provincia de Buenos Aires con la cual nos encontramos desarrollando un proyecto para realizar la producción de zapallo orgánico, ya que el mismo tiene un mercado en expansión en el continente europeo y dicha empresa posee potenciales clientes en ese mercado.

Para poder llevar a cabo este proyecto el Grupo esta negociando un alquiler de una finca en el departamento de Rawson, en la localidad del Médano de Oro, esta propiedad ya posee la certificación como orgánica, ya que lograr dicha certificación en una de la propiedades de los integrantes del grupo nos llevaría por lo menos tres años lograrlo.

Dicha empresa exportadora (Transmaritima Cruz del Sur) en principio se haría cargo de los insumos necesarios para el empaque del producto como así también los costos de exportación hasta llegar a destino, debido a que el cliente en Europa desea realizar la compra con una Cotización CIF debido a los altos riesgos que poseen estos tipos de productos.

La operatoria de exportación que se utilizará será por cuenta y orden de terceros lo que les permitirá a los integrantes del grupo un seguimiento de la operación.

## **2-Conformación de la Oferta ampliada.**

En el viaje que se realizó el año pasado a los mercados mas importantes de la Republica Argentina, se mantuvo contacto con diferentes empresas entre ellas se encontraban CAPS y Semillería Emilio.

Con esta última se mantuvieron largas negociaciones con el fin de reproducirles semillas de Pimiento, el Grupo en ese tipo de semillas no poseía experiencia para lo cual se buscó el asesoramiento de Ingenieros de INTA localidad de La Consulta, Provincia de Mendoza.

En ese momento la empresa realizó una visita a la Provincia de San Juan, en la que se desistió de la operación de la semilla de pimiento debido a que los valores que la empresa estaba dispuesta a pagar eran bajos y los costos en los que debía incurrir el grupo eran demasiados altos. Semillería Emilio al ver que la reproducción de semillas de pimiento no se podía llevar a

cabo con el grupo ofreció la reproducción de semillas de zapallo tierno o del tronco.

La empresa pretendía realizar una prueba de 2 hectáreas para ver si el producto se adaptaba a las características climáticas de la provincia, para ello el grupo debía realizar una inversión de \$20000 en la compra de maquinarias para la limpieza de semillas. Dicha prueba era un alto costo en el que se debía incurrir, por ese motivo se trabajo con la U.V.T. (Unidad de Vinculación Tecnológica) para que por medio de ellos se lograra un subsidio para la fabricación de la maquinaria necesaria para la limpieza de la semilla, agotada las posibilidades de conseguir los fondos se desistió y dicha negociación fracaso, debido a la inversión a realizar solamente para una prueba de 2 hectáreas.

El mes pasado Semillería Emilio realizo un nuevo contacto con el fin de llevar a cabo dicha operación, en esta oportunidad el grupo logro un mayor compromiso por parte de la empresa semillera ya que la misma aumentó a 10 hectáreas la superficie a sembrar y además trasladará desde la Provincia de Mendoza a nuestra provincia la maquinaria necesaria para realizar la limpieza de la semilla, con este fin se está analizando la posibilidad de desarrollar este proyecto en el departamento de San Martín o bien en la localidad de Niquivil, departamento de Jáchal.

### **3- Otras actividades.**

El grupo semillas en forma conjunta con la empresa Calzados Argentinos S.A. llegaron a un acuerdo con el fin de que la misma confeccione las bolsas que son utilizadas para el secado de las semillas.

Con este fin se trabajo en forma conjunta en la selección de proveedores, luego de analizar las diferentes posibilidades que ofrecía el mercado se decidió trabajar con una empresa de Buenos Aires la cual fué la única que se encontraba en condiciones de garantizar por medio de un certificado el tratamiento UB.

Dicho tratamiento se realiza en la tela para evitar que la misma sea dañada por los rayos ultra violetas ya que las bolsas deben colocarse por un plazo superior a los 50 días al rayo del sol, este motivo fue el percutor para que el grupo decidiera buscar la solución a este problema ya que los mismos en forma separada compraban las bolsas terminadas a diferentes proveedores sin tener los resultados esperados en la compra de este insumo.

Se espera que por medio de esta operatoria de trabajo conjunto con esta empresa se logre mejorar la durabilidad de las bolsas de semillas para secadero.

El grupo ya logra la confección de 7270 bolsas lo que conforman una cantidad de \$ 20000 más IVA teniendo como objetivo la inversión de \$ 60000 en bolsas.