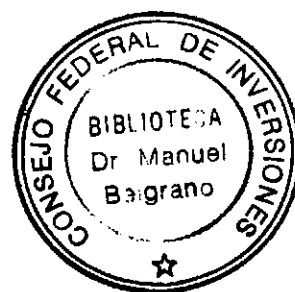


01F.3113  
P 112  
I

42353

# DESARROLLO DE LA ZONA ADYACENTE A LA REPRESA DE YACYRETA



## INFORME FINAL

Experto: Agr. Julio Jorge Palmeyro

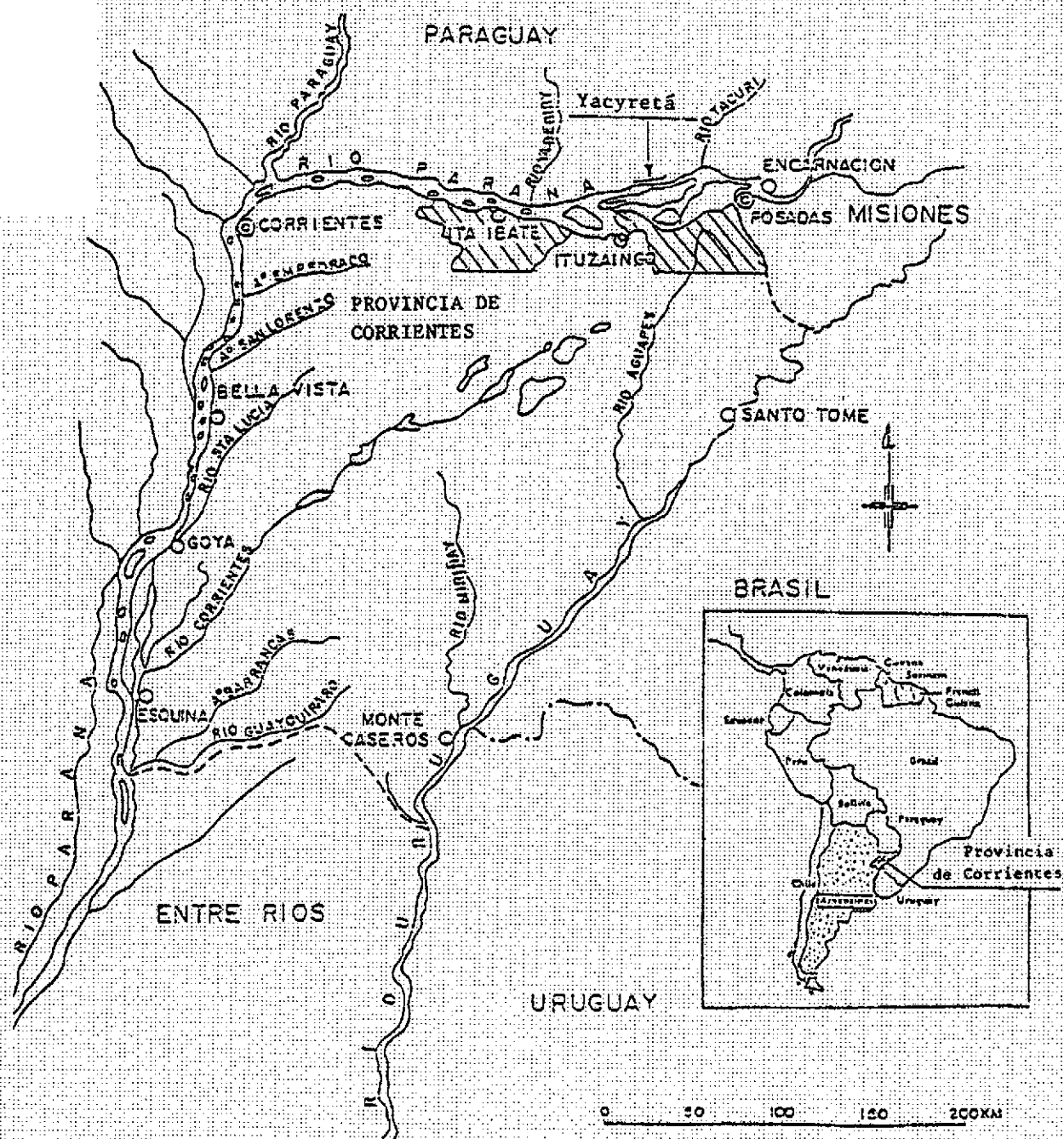
Marzo de 1998


## INDICE

<i>Resumen</i> .....	2
<i>Historia</i> .....	3
1. <i>Generalidades del área de estudio</i> .....	8
1.1. <i>Localización</i> .....	8
1.2. <i>Región Loreto</i> .....	8
1.3. <i>Región San Carlos</i> .....	9
2. <i>Relevamiento Información Catastral</i> .....	10
2.1. <i>Area Loreto</i> .....	11
2.2. <i>Area San Carlos</i> .....	17
3. <i>Uso del suelo</i> .....	24
3.1. <i>Los suelos del área</i> .....	24
3.2. <i>Uso actual – región Loreto</i> .....	28
3.3. <i>Uso actual – región San Carlos</i> .....	29
3.4. <i>Uso potencial</i> .....	30
3.4.1. <i>Región Loreto</i> .....	31
3.4.2. <i>Región San Carlos</i> .....	32
4. <i>Infraestructura Vial</i> .....	34
4.1. <i>Infraestructura vial provincial</i> .....	34
4.2. <i>Infraestructura vial nacional</i> .....	35
5. <i>Infraestructura Hidráulica</i> .....	37
6. <i>Sistema Eléctrico</i> .....	43
7. <i>Sistema de Transportes</i> .....	49
7.1. <i>Transportes de personas</i> .....	49
7.2. <i>Transportes de productos</i> .....	50
8. <i>Grandes Proyectos Regionales</i> .....	52
8.1. <i>Corredor Bioceánico</i> .....	52
8.2. <i>Puente Santo Tomé – San Borja</i> .....	53
8.3. <i>Hidrovía Paraná-Paraguay</i> .....	55
8.4. <i>Complejo multimodal de cargas</i> .....	55
8.5. <i>Gasoducto del Mercosur</i> .....	57

9.	<i>Determinación de los Recursos a nivel región.....</i>	58
9.1.	<i>Tipo y escala a Nivel Regional.....</i>	58
9.2.	<i>Escala de las demandas de los Productos Regionales.....</i>	86
9.3.	<i>Análisis de la Evolución de los PBR departamentales.....</i>	101
10.	<i>Análisis de Inversiones y Rentabilidades.....</i>	116
10.1.	<i>Beneficios actuales para inversiones provinciales, nacionales e internacionales (MERCOSUR).....</i>	116
10.2.	<i>Potencial de Inversión.....</i>	120
10.3.	<i>Regímenes Especiales.....</i>	123
10.4.	<i>Disposiciones en Materia Tributaria y Previsional.....</i>	126
10.5.	<i>Innovación Tecnológica.....</i>	135
10.6.	<i>Ley Nacional de Empleo.....</i>	136
10.7.	<i>Sistema de Crédito para la producción en General y las Pymes en particular.....</i>	137
10.8.	<i>Minería.....</i>	141
11.	<i>Comercio Exterior.....</i>	144
11.1.	<i>Fuentes Informativas y Entidades Crediticias del Sector.....</i>	144
11.2.	<i>Incentivo a las exportaciones.....</i>	149
11.3.	<i>Importación temporaria.....</i>	149
11.4.	<i>Draw Back.....</i>	151
11.5.	<i>Excensión del IVA.....</i>	153
11.6.	<i>Impuestos Internos.....</i>	154
11.7.	<i>Impuestos a las ganancias.....</i>	155
11.8.	<i>Impuestos a los Ingresos Brutos.....</i>	156
11.9.	<i>Impuesto de Sellos.....</i>	157
11.10.	<i>Régimen de Especialización Industrial .....</i>	159
12.	<i>Análisis de las posibilidades de expansión de la infraestructura básica.....</i>	160
12.1.	<i>Presentación de propuestas de anteproyectos .....</i>	167
12.1.1.	<i>Riego y drenaje.....</i>	167
12.1.2.	<i>Infraestructura vial complementaria .....</i>	169
12.1.3.	<i>Interconexión de abastecimiento eléctrico .....</i>	170
12.2.	<i>Propuestas complementarias.....</i>	172

Plano de Localización



 Area de Estudio

## **RESUMEN**

La Represa de Yacyretá es la más importante Gran Obra construida dentro del ámbito geográfico de la Región Noreste de la Provincia de Corrientes e influencia directa o indirectamente a la misma, en una diversidad de aspectos, que trascienden el marco político-institucional de su competencia, para convertirse en un sistema interrelacionado que requiere ser estudiado e investigado como tal.

La escala de este Emprendimiento produce importantísimos impactos de carácter social, ambiental, territorial, económico, laboral, legal e institucional, introduciendo una nueva problemática que se debe abordar como tal en el espacio regional.

En esta problemática la Provincia de Corrientes a través de su sistema de evaluación y planificación, debe acompañar el proceso que origina la concepción y definición de los Propósitos Múltiples asociados a la Gran Obra y sus impactos dinámicos, y evaluar en forma rigurosa y en el tiempo posterior de su ejecución, si se cumplieron las metas previstas en su planificación.

La ubicación estratégica del emprendimiento, la potencialidad de los recursos naturales existentes, sumada a las posibilidades de expansión de la infraestructura de riego, drenaje, energética y de transporte, permiten augurar un futuro promisorio para la zona, basándose en la expansión de la frontera de producción primaria y favorecida por los sistemas de beneficios promocionales tanto para el comercio interno como el internacional.

El presente trabajo ha abierto las puertas para la generación de proyectos de desarrollo integrados que permitan llevar, a la zona en particular, y a la provincia de Corrientes en general a ocupar un lugar destacado tanto a nivel de continente como mundial.

## ***HISTORIA***

Para remarcar las implicancias e influencias regionales derivadas de la Obra Hidroeléctrica Binacional de Yacyretá es necesario efectuar un análisis de su proceso histórico.

Ello nos permite evaluar la forma y el momento político en el cual se inserta la decisión que llevó a la concreción de tan importante Obra, que se enmarca al firmarse el Tratado de Yacyretá, que fue la culminación de un largo y demorado proceso de estudio y postergación cuyo origen puede encontrarse en el año 1926.

La zona de Yacyretá-Apipé es la que más temprano llamó la atención por sus posibilidades hidroenergéticas - y quizá también por las dificultades que los saltos ofrecían a la navegación-, y así es que el 1° de febrero de 1926 se suscribió entre los embajadores de la Argentina y el Paraguay en Washington el protocolo relativo a la utilización de los saltos de Apipé.

Posteriormente, el 23 de enero de 1958 se celebró el convenio Argentino-Paraguayo para el estudio del aprovechamiento de la energía hidráulica de los saltos de Apipé ratificado por Decreto ley 5.758/58, por el cual se creó la Comisión Mixta Técnica Argentino-Paraguaya, que tendría a su cargo la realización de los estudios y el proyecto de obras, los que debían concluirse de acuerdo al artículo V del tratado en el plazo de dos años, plazo que ambos gobiernos se vieron obligados a prorrogar por notas reversales del 20 de julio de 1967.

Los estudios se vieron demorados a través de los años por distintas razones, tanto técnicas como políticas. Esta demora traía como consecuencia efectos doblemente negativos, ya que por una parte retrasaban los planes de desarrollo energético del país y por otra parte ocasionaban una distorsión en las relaciones bilaterales con la república hermana.

Pero, además, al considerar el tratado de Yacyretá era necesario tener presente que el tema de los aprovechamientos hidroeléctricos del río Paraná debía ser analizado dentro del contexto de la política argentina en la cuenca del Plata y en particular de las relaciones de nuestro país con el Paraguay y el Brasil.

Un enfoque que tendiera a prescindir de esta comprensión global para dedicarse a un examen aislado del Tratado no solo substraía importantes elementos que condicionaban las negociaciones sobre aprovechamientos hídricos en la cuenca sino que obligaba a desatender los reales intereses políticos en juego.

La consideración de estos problemas limitados al punto de vista exclusivamente jurídico o técnico, consideración que fue ensayada durante largos años sin resultados favorables, debía dejar paso a una óptica más política e insertada en el marco de nuestras relaciones e intereses geopolíticos en la región.

Así el estado de esas relaciones, la gravitación que podía ejercer nuestro país, la mayor o menor confianza que inspiraren sus acciones, la capacidad económica que se tenía para aumentar nuestra influencia o definir, con su estímulo y auxilio, situaciones conflictivas pasaban a ser elementos de prioritaria magnitud.

En tal sentido, la primera tarea que debía enfocarse en el ámbito externo y en especial en el área de la cuenca del Plata era el fortalecimiento de nuestra gravitación y credibilidad internacionales, y la principal preocupación en la región consistía en el estancamiento en que se encontraba el aprovechamiento de Yacyretá y en la difícil situación de un proyecto de importancia fundamental para el país como era Corpus, cuyo interés no solo era por su valor energético, estimado en los cinco millones de kilovatios, sino en su alto valor geopolítico, puesto que al constituirse en un polo de desarrollo cercano a fronteras vivas significaba una activa y dinámica presencia en ese hinterland continental que es la cuenca del Plata.

Dentro de ese contexto regional, donde la realización de los aprovechamientos hidroeléctricos revestía gravitante y fundamental importancia para el país, la instauración de una nueva y positiva política bilateral con el Paraguay que se tradujera

en una efectiva cooperación y en el fortalecimiento en todos los planos de las múltiples vinculaciones que existían constituyeron el paso imprescindible para su concreción.

Una política así concebida debía estar orientada, fundamentalmente, a restablecer la confianza del Paraguay en nuestra acción, creándose con ello las condiciones indispensables para alentar su genuino interés en una asociación de amplios horizontes.

Fué bajo ese prisma que se consideró la acción desarrollada para lograr una rápida solución a los proyectos de Yacyretá y de Corpus. El avanzado estado técnico en que se encontraban los estudios de Yacyretá respecto de los de Corpus llevaron a concluir sobre la necesidad de concederle trámite prioritario al acuerdo, como un paso concreto en la relación bilateral y teniendo en cuenta que ello también facilitaba la realización del proyecto de Corpus.

En estas circunstancias, era preciso salir del estado de estancamiento en que se encontraban las tratativas sobre Yacyretá. Al mes de agosto de 1973 la firma consultora había presentado los estudios de prefactibilidad de alternativas de aprovechamiento y la Comisión Mixta Técnica sólo había aprobado la parte que tenían en común las alternativas presentadas, faltando definir el cierre de la presa, dado que el Paraguay insistía en la adopción de la denominada traza II por la menor extensión de tierras paraguayas a ser inundadas (la traza A que sostenían la Argentina importaba inundar 1.360 kilómetros cuadrados y la traza II sólo 550).

Y así en la reunión del 6 de agosto de 1973 de la Comisión Mixta Técnica se llegó a un acuerdo adoptándose en definitiva el trazado de cierre de la presa, la aprobación del proyecto de tratado de creación del Ente Binacional, llamar a concurso en ciento veinte días para la realización de la fase III proyecto ejecutivo, estudiar dentro de esa misma fase III el problema de las crecidas extraordinarias, y si es factible evitar los daños que ocasionan, concretar un acuerdo al respecto y otros aspectos más que se acordaron.

Pero además dicha obra, por el efecto multiplicador que implicaba, constituiría un verdadero polo de desarrollo en la región, promoviendo un notable cambio en la estructura económica de la zona de influencia.



Al margen de las miles de hectáreas que en ambos países se verían beneficiadas por obras de riego y drenaje permitiendo su explotación agropecuaria intensiva, la disponibilidad de energía propiciará la localización de industrias principalmente en las provincias de Corrientes, Chaco, Formosa y Misiones haciendo posible el aprovechamiento de las materias primas y recursos naturales de la región, pudiendo preverse la producción de minerales de hierro, celulosa y papel, abrasivos, hilados y tejeduría, maderas y aglomerados, industrias alimenticias, etcétera, es decir, cambiando fundamentalmente la fisonomía económico-productiva y consecuentemente sociológica de una vasta región.

Para valorar en toda su dimensión política la importancia del Tratado, bastaba tomar en cuenta que la concreción de la presa de Yacyretá importaba poner en vías de realización definitiva una obra hidroeléctrica que se erigiría en la mayor fuente de energía que poseía el país, y que su potencia máxima instalada equivalía aproximadamente, a la de obras de indudable envergadura como eran Salto Grande, El Chocón y Atucha.

Tanto desde el ángulo político como del económico-financiero o del energético puro, el tratado era de vital importancia para la Argentina e implicaba no solo un cambio fundamental en sus relaciones con el Paraguay, también con el Brasil y más generalmente con todos los países de la Cuenca, sino que permitía augurar una abundancia energética, un incremento notable en el intercambio comercial y el soporte seguro de una integración económica sólida y durable.

Si bien estas prioridades políticas nacionales permitieron la concreción de la Obra Binacional de Yacyretá, cuya culminación a cota reducida de 76 m. se encuentra en etapa de finalización, generando actualmente 1.000.000 Mwh mensuales, no ocurrió lo mismo con las expectativas de los Gobiernos y Pueblo de la región de influencia, que esperaban que su realización permitiera un desarrollo socioeconómico inmediato en función de las consideraciones apuntadas anteriormente.

Ello no fue así, y la región continúa con su crecimiento normal, sin sentir el impulso que se adivinaba con la concreción de Yacyretá, pero soportando los efectos negativos que toda Gran Obra de estas dimensiones hacen sentir en los territorios que ocupan.

Por otra parte se ha postergado la realización de obras complementarias en el lado argentino, que darían un notable impulso al desarrollo socioeconómico de las Provincias que han permitido al ceder sus territorios concretar este Emprendimiento, dando prioridad a las obras complementarias de la margen paraguaya.

Entre aquellas Obras podemos citar los Proyectos de Riego y Drenaje del lado argentino y el equipamiento electromecánico en la toma de riego de 108 m<sup>3</sup>/seg. en la Provincia de Corrientes, los Puertos de Ituzaingó y Posadas, las líneas de interconexiones para los desarrollos agropecuarios y agroindustriales de la región, las obras de relocalización, , las obras de defensa contra inundaciones definidas en el estudio de crecidas encomendado por el EBY y realizado por la Consultora MOTORS COLUMBUS, y también las políticas de excesión impositiva como tienen otras zonas del país para las instalaciones industriales proclamadas etc.

## **1. GENERALIDADES DEL AREA DE ESTUDIO**

### **1.1. Localización:**

El área de Estudio se encuentra ubicada en el extremo nordeste de la Provincia , sobre la margen del sur del río Paraná, adyacente a la represa de Yacyretá y que se extiende en parte de los departamentos de General Paz, San Miguel, Ituzaingó y Santo Tomé

Los esteros del Iberá dividen el área de Estudio en dos regiones: la parte oeste, que se ha denominado región de LORETO , que abarca una superficie aproximada de 100.000 has. y la parte este, denominada región SAN CARLOS, con una superficie de 190.000 has.

### **1.2. Región Loreto: Generalidades**

La región LORETO tiene una altura promedio que oscila entre los 65 y 70 m (IGM), sobre el nivel de mar. En la parte norte, a lo largo del curso del Río Paraná se observa una franja de cierta altura a unos 10 metros sobre el nivel de las aguas del río. Por su parte, al este, sur y oeste se extienden cinco grandes esteros.

Las aguas de la región drenan principalmente a través de los arroyos Santa Lucía, Santa Isabel y Santa María. En general, los suelos de la franja que bordea al río Paraná son arenosos en su capa superficial y arcillosos en las capas inferiores, lo que los hace apropiados para el cultivo de arroz.

En la parte sur de la región de Loreto, tanto las condiciones topográficas como las características del suelo no son muy apropiadas para el cultivo, existiendo una gran proporción de tierras bajas que conforman esteros que producen el consiguiente desbordamiento y anegamiento de las áreas aledañas.

### **1.3. Región San Carlos: Generalidades**

En la región SAN CARLOS, desde el centro y hacia el este hasta el límite con la provincia de Misiones, se observan elevaciones de entre 100 y 200 m (IGM) sobre el nivel del mar y que continúan hasta la ruta Nacional Nro. 14, Avanzando hacia el este las ondulaciones son más elevadas. La parte inferior de esta región está conformada por planicies de inundación del río Aguapey. Esta planicie, encerrada entre el mencionado río y los esteros del Iberá tiene una altura aproximada de 80 a 90 m en su extremo oeste. En la parte adyacente a la Represa de Yacyretá, entre el río Paraná y los esteros del Iberá existe una planicie conocida con el nombre de Rincón de Santa María, con alturas que oscilan de 70 ha 85 m (IGM).

## **2. RELEVAMIENTO DE INFORMACION CATASTRAL**

El relevamiento catastral del área de estudio – actualización Proyecto JICA-, se realizó a través de trabajos de gabinete con su posterior corroboración en campo, especialmente de aquellas propiedades de las cuales no se disponía de información confiable.

El trabajo inicial consistió en la elaboración de un plano base, en escala 1:100.000, delimitándose el área objeto de estudio y sobre el cual se demarcaron los límites de las propiedades, previamente identificadas en gabinete y corroboradas en campo.

La identificación catastral se realizó utilizando los Registros Gráficos Catastrales (para lo cual se contó con la colaboración de la Dirección de Catastro de la Provincia) , en escala 1:30.000. De los mismos se extrajo el número de Identificación Catastral y los límites de cada una de las propiedades, para posteriormente obtener a través de fichas identificatorias catastrales, toda la información inherente a las mismas. (ver mapa temático: Identificación Catastral). Esto es:

- Número de identificación en el plano (IND)
- Número de identificación catastral (ADREMA).
- Nombre y apellido de/de los propietarios (PRODUCTOR)
- Superficie que ocupa la propiedad (HAS)
- Tasación fiscal Provincial (en \$)

y que se detalla en las planillas, ordenadas tanto en por su ubicación en el plano (índice ordinal, por orden alfabético y por orden de mayor superficie).

## 2.1. AREA LORETO

### (INDICE ORDINAL)

INDICE	PRODUCTORES	ADREMAS	SUPERFICIE HAS.	TASACION FISCAL
1	CHEQUIN, Lidia Micaela	C1 - 15-3	3786	156381,21
2	CHEQUIN, Atilio y Lidia	C1 - 69-3	5317	190755,24
3	MOLINA de OJEDA, Dora	C1 - 28-3	1000	9253,97
4	QUINTANA, Jorge Alberto	C1 - 62-3	1000	53174,41
5	CHEQUIN, Gumercindo	C1 - 22-3	1363	107389,20
5 <sup>(1)</sup>	BROLL, Juan	H2 - 43 - 3	1937	149150,00
6	CHEQUIN, Gumercindo	C1 - 98-3	1552	120651,91
7	CHEQUIN, José	C1 - 90 -3	1514	116578,20
7 <sup>(1)</sup>	CHEQUIN, José	U2 - 100 - 3	3023	232771,00
7 <sup>(2)</sup>	CHEQUIN, José	H2 - 55 - 3	847	65219,00
8	CHEBRO E HIJOS	C1 - 8 - 3	6969	536613,00
9	ESCALANTE, ANTONIO	C1 - 75-3	1945	6059,85
10	DONA MARINA S.A.	C1 - 4-3	10861	429013,04
11	ESCALANTE, Antonio	C1 - 77-3	450	31181,00
12	DAN SACIFIC	C1 - 78-3	9403	782304,65
13	VARELA, Juan B.	C1 - 194-2	282	3797,28
14	LOMA PORA SA	C1 - 94-3/C1 - 33-3	9748	677229,37
15	BO, Héctor José	H1 - 482-3	837	57996,58
16	GEROMETTA, Atilio Gaspar	C1 - 82-3	3979	171360,93
17	PEREZ BALBUENA, Marisa I.J.	C1 - 14-3	2155	171348,97
18	PEREZ LOPEZ, Ricardo	C1 -17-3/C1 - 34-3/C1 - 6-6/C1 - 35-3	3025	283690,88
19	BRITEZ, Ignacio	H1 - 676-3	65	2014,97
20	SCA DEL LITORAL	H1 - 680-3	520	43898,79
22	PEREZ ASUNCION de GONZALES	H2 - 7-3	266	20099,85
23	RODRIGUEZ Y OTROS	H1 - 1388-2	500	42210,37
24	SILVERO, Basilio	H1 - 799-3	50	7449,00
25	DIAZ, María Luisa	H2 - 56-3/H2 - 9-3/H2 - 47-3	3585	138351,14
26	AYALA, Carolina de Ramirez	H1 - 1262-2	5	547,21
27	DIAZ, María Luisa	H2 - 56-3	2024	76134,28
28	DIAZ DE VIVAR, Justo Ramón	H2 - 12-3	7618	397112,02
29	CRISTALDO, Carlos Ap.	U2 - 35-3/U2 - 437-2	182	20784,43
30	LOS HORNEROS SA	H2 - 40 - 3	2600	181520,60
31,31'	ACUÑA, Dora y OTROS	U2 - 3-3	700	69421,60
33,33'	ACUÑA, Digno Bonifacio	U2 - 2-3	652	85890,24
35	INSAURRALDE, José N.	U2 - 84-3	237	6678,69
36	ARRUA, José	U2 - 64-3	250	23322,60
37	ROMERO, Julio	U2 36-3	3255	77448,69

**Area Loreto (Indice ordinal)**  
(continuación)

INDICE	PRODUCTORES	ADREMAS	SUPERFICIE HAS.	TASACION FISCAL
38	CHEQUIN, Josefa	H2 - 34-3	1304	57597,98
38(1)	CHEQUIN, Josefa	H2-8-3	1917	84647
39	BENITEZ, Ramón Clemente	U2 - 121-122-124-3	7927	241459,57
40	BUSELLATTO, José S.A.	U2 - 53-3	1216	52293,49
41	DIAZ, María Luisa del Rosario	H2 - 9-3	1086	36036,23
42	ANTINORI, Gabino	U2 - 1-3	278	22119,80
43	MASTUDO, Felipe		278	22119,80
44	ANTONINI, Agustin	U2 - 120-3	186	15838,72
45	FALFANI SAIAGC	U2 - 25-3	1119	98195,28
46	BENITEZ, Maria A. de	U2 - 48-3	2824	159252,19
47	PORTELA, Blanca	U2 - 39 -3	1698	78966,40
48	BUSELLATTO, José S.A.	U2 - 8-3	2452	92788,16
49	De FRANCHESCHI, Luis	U2 - 7-3	2470	96956,61
50	FABIANI, Alfredo y otros	U2 - 10-3	762	40320,28
51	MEABE AGRICOLA-GANADERA	U2 - 29-3	9257	789198,59
51(1)	ALFANI S.A.I.A.G.C.	U2 - 27-3	2340	204967,63
51(2)	SAN JUAN POIAJHU S.A.	U2 - 190 - 3	11899	916223,00
52	FABIANI, Alfredo y otros	U2 - 13-3	2656	182520,98
53	FABIANI, Alfredo y otros	U2 - 50-3	8298	737043,62
55	SUSSINI, Miguel	U2 - 52-3	3315	249662,64
56	GANADERA DEL CELE SCA	U2 - 58-3	3127	327662,41
57	PATRI, Maria Angélica de Hansen	U2 - 168 - 3	3203	246631,00
58	MARTINEZ, Miguel	U2 - 182-183-184-185-3	777	55042,89
59	OJEDA ZALAZAR, Antonio	U2 - 165-3	149	28647,02
60	CHEQUIN, José	H2 - 1 - 3	1283	98791,00
61	VALENZUELA CREMONTE, Ma.	U2 - 160-3	2698	144446,86
62	ALFANI (SAIA) G y F	U2 - 172-3	1003	95390,08
63	CREMONTE, Juan Carlos	U2 - 171-3	1153	96228,15
64	VALENZUELA CREMONTE, Ma.	U2 - 169-3	1153	71918,99
65	CREMONTE VALENZUELA, Juan	U2 - 46 - 3	3104	174176,10
66	CORRALES, Eduardo	U2 - 167-3	673	27362,83

## AREA LORETO

### (INDICE ALFABETICO)

PRODUCTORES	INDICE	ADREMAS	HAS.	TASACIO N FISCAL
ACUÑA, Digno Bonifacio	33,33	U2 - 2-3	652	85890,24
ACUÑA, Dora y OTROS	31,31	U2 - 3-3	700	69421,60
ALFANI (SAIA) G y F	62	U2 - 172-3	1003	95390,08
ALFANI S.A.I.A.G.C.	51 <sup>(1)</sup>	U2 - 27-3	2340	204967,63
ANTINORI, Gabino	42	U2 - 1-3	278	22119,80
ANTONINI, Agustin	44	U2 - 120-3	186	15838,72
ARRUA, José	36	U2 - 64-3	250	23322,60
AYALA, Carolina de Ramirez	26	H1 - 1262-2	5	547,21
BENITEZ, María A. de	46	U2 - 48-3	2824	159252,19
BENITEZ, Ramón Clemente	39	U2 - 121-122-124-3	7927	241459,57
BO, Héctor José	15	H1 - 482-3	837	57996,58
BRITEZ, Ignacio	19	H1 - 676-3	65	2014,97
BROLL, Juan	5 <sup>(1)</sup>	H2 - 43 - 3	1937	149150,00
BUSELLATTO, José S.A.	40	U2 - 53-3	1216	52293,49
BUSELLATTO, José S.A.	48	U2 - 8-3	2452	92788,16
CHEBRO E HIJOS	8	C1 - 8 - 3	6969	536613,00
CHEQUIN, Atilio y Lidia	2	C1 - 69-3	5317	190755,24
CHEQUIN, Gumercindo	5	C1 - 22-3	1363	107389,20
CHEQUIN, Gumercindo	6	C1 - 98-3	1552	120651,91
CHEQUIN, José	60	H2 - 1 - 3	1283	98791,00
CHEQUIN, José	7	C1 - 90 - 3	1514	116578,20
CHEQUIN, José	7 <sup>(1)</sup>	U2 - 100 - 3	3023	232771,00
CHEQUIN, José	7 <sup>(2)</sup>	H2 - 55 - 3	847	65219,00
CHEQUIN, Josefa	38	H2 - 34-3	1304	57597,98
CHEQUIN, Josefa	38 <sup>(1)</sup>	H2 - 8 - 3	1917	84647,00
CHEQUIN, Lidia Micaela	1	C1 - 15-3	3786	156381,21
CORRALES, Eduardo	66	U2 - 167-3	673	27362,83
CREMONTE VALENZUELA, Juan	65	U2 - 46 - 3	3104	174176,10
CREMONTE, Juan Carlos	63	U2 - 171-3	1153	96228,15
CRISTALDO, Carlos Ap.	29	U2 - 35-3/U2 - 437-2	182	20784,43
DAN SACIFIC	12	C1 - 78-3	9403	782304,65
De FRANCHESCHI, Luis	49	U2 - 7-3	2470	96956,61
DIAZ DE VIVAR, Justo Ramón	28	H2 - 12-3	7618	397112,02
DIAZ, María Luisa	25	H2 - 47-3	3585	138351,14
DIAZ, María Luisa	27	H2 - 56-3	2024	76134,28
DIAZ, María Luisa del Rosario	41	H2 - 9-3	1086	36036,23
DONA MARINA S.A.	10	C1 - 4-3	10861	429013,04
ESCALANTE, ANTONIO	9	C1 - 75-3	1945	6059,85
ESCALANTE, Antonio	11	C1 - 77-3	450	31181,00
FABIANI, Alfredo y otros	50	U2 - 10-3	762	40320,28
FABIANI, Alfredo y otros	52	U2 - 13-3	2656	182520,98



**Area Loreto (Indice alfabético)**  
(continuación)

PRODUCTORES	INDICE	ADREMAS	HAS.	TASACION FISCAL
FABIANI, Alfredo y otros	53	U2 - 50-3	8298	737043,62
FALFANI SAIAGC	45	U2 - 25-3	1119	98195,28
GANADERA DEL CELE SCA	56	U2 - 58-3	3127	327662,41
GEROMETTA, Atilio Gaspar	16	C1 - 82-3	3979	171360,93
INSAURRALDE, José N.	35	U2 - 84-3	237	6678,69
LOMA PORA SA	14	C1 - 94-3/C1 - 33-3	9748	677229,37
LOS HORNEROS SA	30	H2 - 40 - 3	2600	181520,60
MARTINEZ, Miguel	58	U2 - 182-183-184-185-3	777	55042,89
MASTUDO, Felipe	43		278	22119,80
MEABE AGRICOLA-GANADERA	51	U2 - 29-3	9257	789198,59
MOLINA de OJEDA, Dora	3	C1 - 28-3	1000	9253,97
OJEDA ZALAZAR, Antonio	59	U2 - 165-3	149	28647,02
PATRI, Maria Angélica de Hansen	57	U2 - 168 - 3	3203	246631,00
PÉREZ ASUNCION de GONZALES	22	H2 - 7-3	266	20099,85
PEREZ BALBUENA, Marisa I.J.	17	C1 - 14-3	2155	171348,97
PEREZ LÓPEZ, Ricardo	18	C1 -17-3/C1 - 34-3/C1 -6-6/C1 - 35-3	3025	283690,88
PORTELA, Blanca	47	U2 - 39 -3	1698	78966,40
QUINTANA, Jorge Alberto	4	C1 - 62-3	1000	53174,41
RODRIGUEZ Y OTROS	23	H1 - 1388-2	500	42210,37
ROMERO, Julio	37	U2 36-3	3255	77448,69
SAN JUAN POIAJHU S.A.	51(2)	U2 - 190 - 3	11899	916223,00
SCA DEL LITORAL	20	H1 - 680-3	520	43898,79
SILVERO, Basilio	24	H1 - 799-3	50	7449,00
SUSSINI, Miguel	55	U2 - 52-3	3315	249662,64
VALENZUELA CREMONTE, Ma.	61	U2 - 160-3	2698	144446,86
VALENZUELA CREMONTE, Ma.	64	U2 - 169-3	1153	71918,99
VARELA, Juan B.	13	C1 - 194-2	282	3797,28

## AREA LORETO

### (INDICE DE SUPERFICIE MAYOR)

HAS.	INDICE	PRODUCTORES	ADREMAS	TASACION FISCAL
11899	51 <sup>(2)</sup>	SAN JUAN POIAJHU S.A.	U2 - 190 - 3	916223,00
10861	10	DONA MARINA S.A.	C1 - 4-3	429013,04
9748	14	LOMA PORA SA	C1 - 94-3/C1 - 33-3	677229,37
9403	12	DAN SACIFIC	C1 - 78-3	782304,65
9257	51	MEABE AGRICOLA-GANADERA	U2 - 29-3	789198,59
8298	53	FABIANI, Alfredo y otros	U2 - 50-3	737043,62
7927	39	BENITEZ, Ramón Clemente	U2 - 121-122-124-3	241459,57
7618	28	DÍAZ DE VIVAR, Justo Ramón	H2 - 12-3	397112,02
6969	8	CHEBRO E HIJOS	C1 - 8 - 3	536613,00
5317	2	CHEQUIN, Atilio y Lidia	C1 - 69-3	190755,24
3979	16	GEROMETTA, Atilio Gaspar	C1 - 82-3	171360,93
3786	1	CHEQUIN, Lidia Micaela	C1 - 15-3	156381,21
3585	25	DÍAZ, María Luisa	H2 - 47-3	138351,14
3315	55	SUSSINI, Miguel	U2 - 52-3	249662,64
3255	37	ROMERO, Julio	U2 36-3	77448,69
3203	57	PATRI, Maria Angélica de Hansen	U2 - 168 - 3	246631,00
3127	56	GANADERA DEL CELE SCA	U2 - 58-3	327662,41
3104	65	CREMONTE VALENZUELA, Juan	U2 - 46 - 3	174176,10
3025	18	PEREZ LOPEZ, Ricardo	C1 -17-3/C1 - 34-3/C1 -6-6/C1 - 35-3	283690,88
3023	7 <sup>(1)</sup>	CHEQUIN, José	U2 - 100 - 3	232771,00
2824	46	BENITEZ, María A. de	U2 - 48-3	159252,19
2698	61	VALENZUELA CREMONTE, Ma.	U2 - 160-3	144446,86
2656	52	FABIANI, Alfredo y otros	U2 - 13-3	182520,98
2600	30	LOS HORNEROS SA	H2 - 40 - 3	181520,60
2470	49	De FRANCHESCHI, Luis	U2 - 7-3	96956,61
2452	48	BUSELLATTO, José S.A.	U2 - 8-3	92788,16
2340	51 <sup>(1)</sup>	ALFANI S.A.I.A.G.C.	U2 - 27-3	204967,63
2155	17	PEREZ BALBUENA, Marisa I.J.	C1 - 14-3	171348,97
2024	27	DÍAZ, María Luisa	H2 - 56-3	76134,28
1945	9	ESCALANTE, ANTONIO	C1 - 75-3	6059,85
1937	5 <sup>(1)</sup>	BROLL, Juan	H2 - 43 - 3	149150,00
1917	38 <sup>(1)</sup>	CHEQUIN, Josefa	H2 - 8 - 3	84647,00
1698	47	PORTELA, Blanca	U2 - 39 -3	78966,40
1552	6	CHEQUIN, Gumerindo	C1 - 98-3	120651,91
1514	7	CHEQUIN, José	C1 - 90 -3	116578,20
1363	5	CHEQUIN, Gumerindo	C1 - 22-3	107389,20
1304	38	CHEQUIN, Josefa	H2 - 34-3	57597,98
1283	60	CHEQUIN, José	H2 - 1 - 3	98791,00
1216	40	BUSELLATTO, José S.A.	U2 - 53-3	52293,49
1153	63	CREMONTE, Juan Carlos	U2 - 171-3	96228,15
1153	64	VALENZUELA CREMONTE, Ma.	U2 - 169-3	71918,99
1119	45	FALFANI SAIAGC	U2 - 25-3	98195,28

**Area Loreto (Indice de superficie mayor)**  
(continuación)

HAS.	INDICE	PRODUCTORES	ADREMAS	TASACION FISCAL
1086	41	DIAZ, María Luisa del Rosario	H2 - 9-3	36036,23
1003	62	ALFANI (SAIA) G y F	U2 - 172-3	95390,08
1000	3	MOLINA de OJEDA, Dora	C1 - 28-3	9253,97
1000	4	QUINTANA, Jorge Alberto	C1 - 62-3	53174,41
847	7(2)	CHEQUIN, José	H2 - 55 - 3	65219,00
837	15	BO, Héctor José	H1 - 482-3	57996,58
777	58	MARTINEZ, Miguel	U2 - 182-183-184-185-3	55042,89
762	50	FABIANI, Alfredo y otros	U2 - 10-3	40320,28
700	31,31'	ACUÑA, Dora y OTROS	U2 - 3-3	69421,60
673	66	CORRALES, Eduardo	U2 - 167-3	27362,83
652	33,33'	ACUÑA, Digno Bonifacio	U2 - 2-3	85890,24
520	20	SCA DEL LITORAL	H1 - 680-3	43898,79
500	23	RODRIGUEZ Y OTROS	H1 - 1388-2	42210,37
450	11	ESCALANTE, Antonio	C1 - 77-3	31181,00
282	13	VARELA, Juan B.	C1 - 194-2	3797,28
278	42	ANTINORI, Gabino	U2 - 1-3	22119,80
278	43	MASTUDO, Felipe		22119,80
266	22	PEREZ ASUNCION de GONZALES	H2 - 7-3	20099,85
250	36	ARRUA, José	U2 - 64-3	23322,60
237	35	INSAURRALDE, José N.	U2 - 84-3	6678,69
186	44	ANTONINI, Agustín	U2 - 120-3	15838,72
182	29	CRISTALDO, Carlos Ap.	U2 - 35-3/U2 - 437-2	20784,43
149	59	OJEDA ZALAZAR, Antonio	U2 - 165-3	28647,02
65	19	BRITEZ, Ignacio	H1 - 676-3	2014,97
50	24	SILVERO, Basilio	H1 - 799-3	7449,00
5	26	AYALA, Carolina de Ramirez	H1 - 1262-2	547,21

## 2.2. AREA SAN CARLOS (de 101 a 1000 has)

### (INDICE ORDINAL)

INDICE	PRODUCTORES	ADREMAS	SUPERFICIE HAS.	TASACION FISCAL
2	GALARZA DE PUERTA, Zulema	K1 - 523-3	805	179846,31
3	MAYCO SCA	K1 - 778-2	768	124671,51
6	FORESTADORA OBERA	K1 - 198-3	833	207308,46
9	SCHWEIGER, Anibal	K1 - 849-3/K1 - 847-3	617	58625,40
10	SCHWEIGER, Anibal	K1 - 705-3/K1 - 706-3	370	34505,59
11	LOPEZ BREARD, Miguel R.	K1 - 828-3	321	54748,92
12	BERISTAYN, Pedro Juan	K1 - 698-3	123	24968,86
13	BERISTAYN, María N. de Contini	K1 - 646-3	58	14498,40
14	BERISTAYN, María N de Contini	K1 - 61-3	102	9621,42
15	BERISTAYN, Juan M.	K1 - 571-3	173	13250,75
16	BERITAYN, Juan	K1 - 60-3	314	79186,63
17	LOTERO GONZALES, Germana	K1 - 177-3	518	73962,86
20	MILANFOR S.A.I.F.I.yA.	K1 - 537-3	261	33830,93
21	KRAUS, María M.	K1 - 818-3	215	31216,05
22	LENUZZA, Noem y otros	K1 - 671-3	351	45430,44
24	PANELLI, Silvia T. de Corra	K1 - 677-3	456	65916,94
25	MARTINEZ, Raimundo A.	K1 - 678-3	456	95292,42
27	CAMPOS, Luis Enrique	K1 - 445-3	711	109132,11
33	SOTO, Miguel G.	K2 - 48-3	827	173038,07
34	SILVERO DE ESQUIVEL, Argentina R.	K1 - 347-3	200	34492,62
36	ESQUIVEL, Claudino	K1 - 346-3	300	50771,80
37	ESQUIVEL, Jorge Isaac	K1 - 345-3	300	50714,00
38	SILVERO DE ESQUIVEL, Argentina R.	K1 - 278-3	500	85269,40
39	URRUTIA, Enrique	K1 - 83-3	150	24713,73
45	DUARTE, Fabiana de Galarza	K1 - 502-3	210	15903,49
46	LOPEZ, Ernesto	K1 - 8-3	439	21369,42
47	SOSA, Celia E.	K1 - 833-3	322	45499,20
48	CARUZA, Hugo J.	K1 - 494-3	504	77428,76
50	MOSQUEDA, Roberto	K1 - 5-3	720	110612,51
52	SOSA, Gabriel antonio	K1 - 831-3	323	41248,04
55	SOSA, Juan Carlos	K1 - 820-3	228	21650,44
60	GULARTE, Rafael	K1 - 152-3	101	27868,73
68	SCOTTO DE RODRIGUEZ, Luisa	K3 - 66-3	350	32199,62
73	SUGELMEIER, Arturo Bernardo	K2 - 250-3	350	33708,35
75	STORTI, Alejandro	K2 - 113-3	770	150294,16
76	LARRABURU, Ramón Walter	K2 - 262-3	517	100911,80
77	BRAMAR SACIF	K2 - 259-3	678	140151,85
79	FEYUK, Julio H.	K2 - 264-3	300	58647,31

**Area San Carlos (de 101 a 1000 has) - Indice ordinal**  
(continuación)

INDICE	PRODUCTORES	ADREMAS	SUPERFICIE HAS.	TASACION FISCAL
82	GUGELMEIR, Arturo	K2 - 283-3	312	35728,30
84	FORESTAL SA, Santo Tomas	K1 - 696-3	577	105208,81
85	PERNIGOTTI, Amalia	K2 - 205-3	97	12879,05
87	LOPEZ FORASTIER, Antonio	K2 - 267-3	395	37715,37
88	CABRAL, María M.	K2 - 122-3/K1 - 723-3	562	107948,25
89	WNOROWSKI, Lidia R.	K1 - 758-3	281	34423,86
90	AGUILERA, Valentín	K2 - 19-3	843	199764,79
91	KEITTI GALARZA, Carmen de	K2 - 158-3	450	60046,43
93	STEFANIU, Juan Eradio	K2 - 54-3	350	48347,26
95	BETANCOUR, Elias	K2 - 3-3	681	87687,96
97	RAYO SACIF y FM	K1 - 600-3/K1 - 601-3	885	167800,36
98	MASISA AGROPECUARIA	K1 - 697-3	382	55357,79
99	WARENCIA, Rubén	K2 - 52-3	601	125859,73
100	ROYO, Miguel R.	K2 - 64-3	647	112233,29
102	BARRIOS, Pascual	K2 - 70-3	284	36085,06
103	MARQUEZ, Rubén Dario	K2 - 88-3	275	42169,82
104	LARRABURU, Ramón Walter	K2 - 262-3	517	100911,80
105	AQUINO, Conrado	K2 - 227-3	210	47644,71
106	CANESSA, Ricardo Manuel	K2 - 125-3	434	86073,59
108	STORTI, Luisa María del Carmen	K3 - 285-3	240	6309,98
109	LA ORIENTAL S.A.I.A.	K1 - 710-3	500	76425,27

# **AREA SAN CARLOS (de 101 a 1000 has)**

## **(INDICE ALFABETICO)**

PRODUCTORES	INDICE	ADREMAS	HAS.	TASACION FISCAL
AGUILERA, Valentín	90	K2 - 19-3	843	199764,79
AQUINO, Conrado	105	K2 - 227-3	210	47644,71
BARRIOS, Pascual	102	K2 - 70-3	284	36085,06
BERISTAYN, Pedro Juan	12	K1 - 698-3	123	24968,86
BERISTAYN, Juan M.	15	K1 - 571-3	173	13250,75
BERISTAYN, María N de Contini	14	K1 - 61-3	102	9621,42
BERISTAYN, María N. de Contini	13	K1 - 646-3	58	14498,40
BERITAYN, Juan	16	K1 - 60-3	314	79186,63
BETANCOUR, Elias	95	K2 - 3-3	681	87687,96
BRAMAR SACIF	77	K2 - 259-3	678	140151,85
CABRAL, María M.	88	K2 - 122-3/K1 - 723-3	562	107948,25
CAMPOS, Luis Enrique	27	K1 - 445-3	711	109132,11
CANESSA, Ricardo Manuel	106	K2 - 125-3	434	86073,59
CARUZA, Hugo J.	48	K1 - 494-3	504	77428,76
DUARTE, Fabiana de Galarza	45	K1 - 502-3	210	15903,49
ESQUIVEL, Jorge Isaac	37	K1 - 345-3	300	50714,00
ESQUIVEL, Claudino	36	K1 - 346-3	300	50771,80
FEYUK, Julio H.	79	K2 - 264-3	300	58647,31
FORESTADORA OBERA	6	K1 - 198-3	833	207308,46
FORESTAL SA, Santo Tomas	84	K1 - 696-3	577	105208,81
GALARZA DE PUERTA, Zulema	2	K1 - 523-3	805	179846,31
GUGELMEIR, Arturo	82	K2 - 283-3	312	35728,30
GULARTE, Rafael	60	K1 - 152-3	101	27868,73
KEITTI GALARZA, Carmen de	91	K2 - 158-3	450	60046,43
KRAUS, María M.	21	K1 - 818-3	215	31216,05
LA ORIENTAL S.A.I.A.	109	K1 - 710-3	500	76425,27
LARRABURU, Ramón Walter	76	K2 - 262-3	517	100911,80
LARRABURU, Ramón Walter	104	K2 - 262-3	517	100911,80
LENUZZA, Noem y otros	22	K1 - 671-3	351	45430,44
LOPEZ BREARD, Miguel R.	11	K1 - 828-3	321	54748,92
LOPEZ FORASTIER, Antonio	87	K2 - 267-3	395	37715,37
LOPEZ, Ernesto	46	K1 - 8-3	439	21369,42
LOTERO GONZALES, Germana	17	K1 - 177-3	518	73962,86
MARQUEZ, Rubén Dario	103	K2 - 88-3	275	42169,82
MARTINEZ, Raimundo A.	25	K1 - 678-3	456	95292,42
MASISA AGROPECUARIA	98	K1 - 697-3	382	55367,79
MAYCO SCA	3	K1 - 778-2	768	124671,51
MILANFOR S.A.I.F.I.yA.	20	K1 - 537-3	261	33830,93
MOSQUEDA, Roberto	50	K1 - 5-3	720	110612,51
PANELLI, Silvia T. de Corra	24	K1 - 677-3	456	65916,94
PERNIGOTTI, Amalia	85	K2 - 205-3	97	12879,05

**Area San Carlos (de 101 a 1000 has) - Indice alfabético**  
(continuación)

PRODUCTORES	INDICE	ADREMAS	HAS.	TASACION FISCAL
RAYO SACIF y FM	97	K1 - 600-3/K1 - 601-3	885	167800,36
ROYO, Miguel R.	100	K2 - 64-3	647	112233,29
SCHWEIGER, Anibal	9	K1 - 849-3/K1 - 847-3	617	58625,40
SCHWEIGER, Anibal	10	K1 - 705-3/K1 - 706-3	370	34505,59
SCOTTO DE RODRIGUEZ, Luisa	68	K3 - 66-3	350	32199,62
SILVERO DE ESQUIVEL, Argentina R.	38	K1 - 278-3	500	85269,40
SILVERO DE ESQUIVEL, Argentina R.	34	K1 - 347-3	200	34492,62
SOSA, Juan Carlos	55	K1 - 820-3	228	21650,44
SOSA, Celia E.	47	K1 - 833-3	322	45499,20
SOSA, Gabriel antonio	52	K1 - 831-3	323	41248,04
SOTO, Miguel G.	33	K2 - 48-3	827	173038,07
STEFANIU, Juan Eradio	93	K2 - 54-3	350	48347,26
STORTI, Alejandro	75	K2 - 113-3	770	150294,16
STORTI, Luisa María del Carmen	108	K3 - 285-3	240	6309,98
SUGELMEIER, Arturo Bernardo	73	K2 - 250-3	350	33708,35
URRUTIA, Enrique	39	K1 - 83-3	150	24713,73
WARENCIA, Rubén	99	K2 - 52-3	601	125859,73
WNOROWSKI, Lidia R.	89	K1 - 758-3	281	34423,86

## AREA SAN CARLOS (de 101 a 1000 has )

### (INDICE DE SUPERFICIE MAYOR)

HAS.	INDICE	PRODUCTORES	ADREMAS	TASACION FISCAL
885	97	RAYO SACIF y FM	K1 - 600-3/K1 - 601-3	167800,36
843	90	AGUILERA, Valentín	K2 - 19-3	199764,79
833	6	FORESTADORA OBERA	K1 - 198-3	207308,46
827	33	SOTO, Miguel G.	K2 - 48-3	173038,07
805	2	GALARZA DE PUERTA, Zulema	K1 - 523-3	179846,31
770	75	STORTI, Alejandro	K2 - 113-3	150294,16
768	3	MAYCO SCA	K1 - 778-2	124671,51
720	50	MOSQUEDA, Roberto	K1 - 5-3	110612,51
711	27	CAMPOS, Luis Enrique	K1 - 445-3	109132,11
681	95	BÉTANCOUR, Elias	K2 - 3-3	87687,96
678	77	BRAMAR SACIF	K2 - 259-3	140151,85
647	100	ROYO, Miguel R.	K2 - 64-3	112233,29
617	9	SCHWEIGER, Anibal	K1 - 849-3/K1 - 847-3	58625,40
601	99	WARENCIA, Rubén	K2 - 52-3	125859,73
577	84	FORESTAL SA, Santo Tomas	K1 - 696-3	105208,81
562	88	CABRAL, María M.	K2 - 122-3/K1 - 723-3	107948,25
518	17	LOTERO GONZALES, Germana	K1 - 177-3	73962,86
517	76	LARRABURU, Ramón Walter	K2 - 262-3	100911,80
517	104	LARRABURU, Ramón Walter	K2 - 262-3	100911,80
504	48	CARUZA, Hugo J.	K1 - 494-3	77428,76
500	38	SILVERO DE ESQUIVEL, Argentina R.	K1 - 278-3	85269,40
500	109	LA ORIENTAL S.A.I.A.	K1 - 710-3	76425,27
456	24	PANELLI, Silvia T. de Corra	K1 - 677-3	65916,94
456	25	MARTINEZ, Raimundo A.	K1 - 678-3	95292,42
450	91	KEITTI GALARZA, Carmen de	K2 - 158-3	60046,43
439	46	LOPEZ, Ernesto	K1 - 8-3	21369,42
434	106	CANESSA, Ricardo Manuel	K2 - 125-3	86073,59
395	87	LOPEZ FORASTIER, Antonio	K2 - 267-3	37715,37
382	98	MASISA AGROPECUARIA	K1 - 697-3	55357,79
370	10	SCHWEIGER, Anibal	K1 - 705-3/K1 - 706-3	34505,59
351	22	LENUZZA, Noem y otros	K1 - 671-3	45430,44
350	68	SCOTTO DE RODRIGUEZ, Luisa	K3 - 66-3	32199,62
350	73	SUGELMEIER, Arturo Bernardo	K2 - 250-3	33708,35
350	93	STEFANIU, Juan Eradio	K2 - 54-3	48347,26
323	52	SOSA, Gabriel antonio	K1 - 831-3	41248,04
322	47	SOSA, Celia E.	K1 - 833-3	45499,20
321	11	LOPEZ BREARD, Miguel R.	K1 - 828-3	54748,92
314	16	BERITAYN, Juan	K1 - 60-3	79186,63
312	82	GUGELMEIR, Arturo	K2 - 283-3	35728,30
300	36	ESQUIVEL, Claudino	K1 - 346-3	50771,80



**Area San Carlos (de 101 a 1000 has) - Indice por superficie mayor  
(continuación)**

HAS.	INDICE	PRODUCTORES	ADREMAS	TASACION FISCAL
300	37	ESQUIVEL, Jorge Isaac	K1 - 345-3	50714,00
300	79	FEYUK, Julio H.	K2 - 264-3	58647,31
284	102	BARRIOS, Pascual	K2 - 70-3	36085,06
281	89	WNOROWSKI, Lidia R.	K1 - 758-3	34423,86
275	103	MARQUEZ, Rubén Dario	K2 - 88-3	42169,82
261	20	MILANFOR S.A.I.F.I.yA.	K1 - 537-3	33830,93
240	108	STORTI, Luisa María del Carmen	K3 - 285-3	6309,98
228	55	SOSA, Juan Carlos	K1 - 820-3	21650,44
215	21	KRAUS, María M.	K1 - 818-3	31216,05
210	45	DUARTE, Fabiana de Galarza	K1 - 502-3	15903,49
210	105	AQUINO, Conrado	K2 - 227-3	47644,71
200	34	SILVERO DE ESQUIVEL, Argentina R.	K1 - 347-3	34492,62
173	15	BERISTAYN, Juan M.	K1 - 571-3	13250,75
150	39	URRUTIA, Enrique	K1 - 83-3	24713,73
123	12	BERISTAYN, Pedro Juan	K1 - 698-3	24968,86
102	14	BERISTAYN, María N de Contini	K1 - 61-3	9621,42
101	60	GULARTE, Rafael	K1 - 152-3	27868,73
97	85	PERNIGOTTI, Amalia	K2 - 205-3	12879,05
58	13	BERISTAYN, María N. de Contini	K1 - 646-3	14498,40

La identificación catastral del área de estudio (área que, como se explicara previamente corresponde al Plan Maestro para el área de Yacyreta elaborado por JICA), arrojó el siguiente cuadro de resultados:

Extensión de las Propiedades (has)	Región Loreto		Región San Carlos	
	Nro propiedades	%	Nro propiedades	%
+ de 10.000	2	2.86	2	1.87
5.000 a 10.000	8	11.40	6	5.61
3.000 a 5.000	10	14.28	9	8.41
2.000 a 3.000	9	12.86	9	8.41
1.000 a 2.000	17	24.30	22	20.56
- 1.000	24	34.30	59	55.14
<b>TOTAL</b>	<b>70</b>	<b>100</b>	<b>107</b>	<b>100</b>

### **3. USO DEL SUELO**

#### **3.1. LOS SUELOS DEL AREA**

La Estación Experimental INTA - El Sombrerito tuvo a su cargo la realización del relevamiento de los suelos y la vegetación en toda el área de estudio, estableciendo un mapa edafológico siguiendo la clasificación Soil Taxonomy, empleada por el Ministerio de Agricultura de los Estados Unidos (USDA).

De acuerdo al mencionado trabajo, los suelos observables en el área de estudio son los que se detallan a continuación:

##### **1) Alfisoles:**

###### **a) Acualfs:**

Se encuentran dispersos en forma amplia en las zonas pantanosas que bordean al río Paraná, principalmente en la región Loreto siendo destinados mayormente al pastoreo de ganado vacuno.

Están compuestos principalmente por arenas de acumulación eólica. El suelo superficial es básicamente arenoso, tornándose arcilloso en las capas inferiores lo que los hace impermeables. Por ello, y a pesar que su fertilidad natural es baja, parte de estos suelos son empleados para el cultivo del arroz debido a su gran capacidad de retención de agua.

###### **b) Udalfs:**

Estos suelos se observan en las áreas onduladas de la región San Carlos, pero la superficie afectada por los mismos no es muy extensa.

El principal componente del suelo de esta área son las arcillas rojas, producto de la meteorización (laterización) del basalto. El grado de saturación de bases de los mismos es elevado, constituyendo una tierra fértil, siendo utilizado tanto para cultivos como para pasturas.

## **2) Entisoles: (Aquents, Fluvents, Psaments)**

Estos suelos se encuentran los albardones que bordean el río Paraná y los esteros del Iberá, y las áreas anegables. Los componentes principales son las arenas de acumulación eólica y las sedimentaciones fluviales por desbordes de los ríos, no encontrándose aún evolucionadas las diferentes capas del suelo.

Los identificados como Psaments se destacan en cinturones que forman lomadas arenosas, parte de los cuales están siendo destinados a la forestación debido a las buenas condiciones de drenaje.

## **3) Histosoles saprists**

Son los suelos que se encuentran en las áreas pantanosas de los esteros del Iberá (son suelos de sedimentación orgánica).

## **4) Inceptisoles:**

### **a) Aquepts:**

Estos suelos se encuentran en las zonas bajas de la cuenca del río Aguapey (región San Carlos). El componente principal es el basalto que ha sido

erosionado de las zonas onduladas y luego sedimentado en las zonas bajas. Son suelos con un alto contenido de arcilla y que reciben gran influencia de las aguas subterráneas.

Debido a su elevada fertilidad, muchos de estos suelos están siendo destinados, previa mejora en las condiciones de drenaje, al cultivo del arroz.

**b) Ochrepts:**

Se ubican en las áreas elevadas donde no reciben influencia de las aguas subterráneas.

**5) Mollisoles (Aquolles, Udolles, Albolles)**

En la región Loreto estos se encuentran entre las lomadas arenosas y las zonas bajas anegables, y en la región San Carlos se ubican entre las zonas altas y bajas. Están compuestos por horizontes superficiales ricos en materia orgánica, de color oscuro, siendo tierras aptas para la implantación de cultivos. Los Aquolles reciben la influencia de las aguas subterráneas.

**6) Ultisoles (Humults, Udults, Aquultus)**

Estos suelos son encontrados en la región San Carlos, en las áreas onduladas. Si bien los componentes principales de estos suelos son similares a los alfisoles, son clasificados de esta forma debido a que el grado de saturación de bases es inferior a la de los Udalfs. En forma genérica estos suelos son conocidos como suelos rojos.

A los fines de estudiar las condiciones actuales en el uso del suelo en el área en desarrollo- proyecto JICA, se elaboró un mapa temático, utilizando para ello información suministrada por Imágenes Satelitales LANDSAT, en bandas 4 y 5, (año 1996), realizándose una corroboración y actualización a campo de los patrones identificados (Ver mapa Uso Actual de los suelos)

En función de las características del uso de los suelos de la región se ha establecido una clasificación y es la siguiente:

Arroceras	Arroceras Rotación arroz- pasturas
Cultivos de secano	Cultivos de secano Yerba mate Té Hortalizas y Frutales
Agricultura	- Ganaderia
Ganadería	Campo natural
Forestación	
Bosques	Bosque natural Monte
Otros	Esteros Cuerpos de agua Areas urbanas

**3.2.USO ACTUAL DE LOS SUELOS****REGION LORETO**

<b>TIPO DE ACTIVIDAD</b>	<b>SUPERFICIE (has)</b>	<b>%</b>
AGRICULTURA - ARROZ	5929	5.8
EX ARROCERA - PASTOREO	27057	26.4
CULTIVOS DE SECANO	343	0.3
YERBA MATE	0	0
TÉ	0	0
FRUTALES	0	0
AGRICULTURA - GANADERIA	105	0.1
PASTURA NATURAL	61142	59.7
FORESTACION	443	0.4
BOSQUES NATURALES	2207	2.2
MONTE DE ARBUSTOS	515	0.5
ESTEROS	3039	3
CUERPOS DE AGUA	222	0.2
MISCELANEAS	1493	1.4
<b>SUPER FICIE TOTA L</b>	<b>102495</b>	<b>100</b>

### **3.3.USO ACTUAL DE LOS SUELOS**

#### **REGION SAN CARLOS**

<b>TIPO DE ACTIVIDAD</b>	<b>SUPERFICIE (has)</b>	<b>%</b>
AGRICULTURA - ARROZ	361	0.2
EX ARROCERA - PASTOREO	2004	1.1
CULTIVOS DE SECANO	1018	0.6
YERBA MATE	1626	0.9
TÉ	554	0.3
FRUTALES	431	0.2
AGRICULTURA-GANADERIA	2304	1.2
PASTURA NATURAL	159044	85.2
FORESTACION	11633	6.2
BOSQUES NATURALES	3597	1.9
MONTE DE ARBUSTOS	993	0.5
ESTEROS	131	0.1
CUERPOS DE AGUA	83	0.1
MISCELANEAS	2804	1.5
<b>SUPERFICIE TOTAL AREA</b>	<b>186583</b>	<b>100</b>



### **3.4. USO POTENCIAL DE LOS SUELOS**

La clasificación de las tierras según su potencialidad es realizada considerando las distintas condiciones del suelo y su evaluación se efectúa en base a un criterio uniforme que permite extraer elementos que son de suma importancia para un plan de desarrollo agrícola. La clasificación se efectúa tomando ordenadamente un determinado número de variables de acuerdo al objetivo de la misma. Para una clasificación que tiene por objetivo un plan de desarrollo agrícola deben tomarse numerosas variables tales como condiciones naturales, condiciones socioeconómicas, etc., pero para el presente se ha tomado limitando el análisis a las condiciones naturales del medio.

Entre las condiciones evaluadas deben mencionarse:

- Productividad de la tierra
- Grado de dificultad para desarrollar el área
- Conservación del suelo
- Posibilidades de uso de la tierra

De acuerdo al análisis de todas las variables mencionadas, se ha elaborado el plan de uso de suelo del área (ver mapa temático Uso Potencial de los Suelos), y que se detalla en los cuadros siguientes:

### **3.4.1. Uso potencial de los suelos**

#### **REGION LORETO**

<b>TIPO DE ACTIVIDAD</b>	<b>SUPERFICIE (has)</b>	<b>%</b>
ROTACION ARROZ -PASTURA	85738	83.7
CULTIVOS DE SECANO	1293	1.3
<del>PASTURA NATURAL</del>	<del>7740</del>	<del>7.6</del>
FORESTACION	3815	3.7
BOSQUES NATURALES	1689	1.6
MONTE DE ARBUSTOS	515	0.5
ESTEROS	59	0.1
CUERPOS DE AGUA	153	0.1
MISCELANEAS	1493	1.4
<b>SUPERFICIE TOTAL</b>	<b>102495</b>	<b>100</b>

### 3.4.2. Uso potencial de los suelos

#### REGION SAN CARLOS

TIPO DE ACTIVIDAD	SUPERFICIE (has)	%
ROTACION ARROZ – PASTURA	12526	6.7
CULTIVOS DE SECANO	36206	19.4
HORTALIZAS	540	0.3
YERBA MATE	1626	0.9
TÉ	554	0.3
FRUTALES	2536	1.4
PASTURA NATURAL	103006	55.2
FORESTACION	21910	11.7
BOSQUES NATURALES	2208	1.2
MONTE DE ARBUSTOS	569	0.3
ESTEROS	131	0.1
CUERPOS DE AGUA	1967	1.0
MISCELANEAS	2804	1.5
<b>SUPERFICIE TOTAL AREA</b>	<b>186583</b>	<b>100</b>

De los cuadros de uso actual y potencial se infieren como aspectos sobresalientes que, en *la Región Loreto*, la superficie destinada a la rotación arroz-pastura puede incrementarse en un 60% aproximadamente, mediante la incorporación de 52700 has a este sistema productivo. Otra actividad con futuro promisorio en esta región es la forestación, actividad que podría ver incrementada la superficie implantada pasando de 440 has a 3800 has aproximadamente de acuerdo al plan de uso de suelo establecido.

Por otra parte, en *la Región San Carlos*, también se ha estimado un incremento en la potencialidad para la actividad arroz-pasturas, estimándose que de 2365 has actuales podría pasarse a 12500 has en un futuro plan de desarrollo, especialmente teniendo en cuenta que las condiciones topográficas de la región permitirían el desarrollo de represas de tierra las cuales posibilitarían el riego del arroz por gravedad, factor de importancia cuando se analizan los costos de producción de este cultivo.

Otro aspecto sobresaliente en esta región es la potencialidad de los suelos para la producción forestal. Hecho que queda demostrado cuando de un porcentaje de uso actual en el área, del 6,2% (11.600 has), podrían incorporarse potencialmente 22.000 has aproximadamente, elevándose el porcentaje a un 11,7%.

## **4. INFRAESTRUCTURA VIAL**

### **4.1. INFRAESTRUCTURA VIAL PROVINCIAL**

Las vías de comunicación son elementos fundamentales para el crecimiento social y económico de la Provincia. La política vial de la Provincia de Corrientes se realiza a través de la acción de la Dirección Provincial de Vialidad, son sus objetivos “reconstruir y ampliar la red de infraestructura vial y dar el máximo apoyo a las actividades productivas que deben enfrentar los duros y dinámicos desafíos de las políticas de plena apertura económica que se desarrollan en el mundo, implementando programas de acciones multidisciplinarias e integrales, sin escatimar esfuerzos y dando inversión óptima a los recursos”.

Las Rutas Provinciales en el Área de Estudio:

#### **Ruta Provincial No 15**

La Ruta Provincial No 15 nace en la Ruta Nacional No12, accede a la localidad de Berón de Astrada y termina en la intersección con la ruta Provincial No 13. El primer tramo está totalmente pavimentado y el segundo es de tierra. La conservación se realiza por administración de la Dirección Provincial de Vialidad.

### **Ruta Provincial No 13**

La Ruta Provincial No13 nace en la Ruta Nacional No 12, en las cercanías de la localidad de Itá Ibaté y avanza en dirección sudoeste hasta Caá Catí. En realidad continúa hasta Mburucuyá y Saladas. Es totalmente de tierra y está conservada por administración de la DPV.

## **4.2. INFRAESTRUCTURA VIAL NACIONAL**

Se ocupa de la Red Vial Nacional dentro de la Provincia de Corrientes, la Dirección Nacional de Vialidad. Su 10mo Distrito, con asiento en la Capital de la Provincia es la Repartición que se ocupa de las obras por contrato y las obras de mantenimiento por administración.

Las Rutas Nacionales son:

### **Ruta Nacional N° 12**

Es la ruta que bordea el Río Paraná en el tramo Corrientes-Posadas, atraviesa el área de este a oeste bien al norte de la misma, tocando las localidades de Itá Ibaté e Ituzaingó. Está totalmente pavimentada y se encuentra concesionada por el sistema de peaje a la empresa VICOV S.A.

### **Ruta Nacional N° 118**

Esta ruta nace en la Ruta Nacional No 12, a 20 Km al este de Itá Ibaté y recorre de norte a sur la zona de estudio terminando su recorrido en la localidad de Saladas. Está totalmente pavimentada en todo su recorrido.

Esta se encuentra contratada por la DNV por el sistema de Recuperación, Conservación y Mantenimiento por un lapso de 5 años, dándose inicio al contrato a mediados de 1997.

### **Ruta Nacional N° 120 (Ex Ruta Provincial N° 38)**

Esta ruta nace en la Ruta Nacional No 12 a 25 km al este de la localidad de Ituzaingó, cruza el río Aguapey y termina en su intersección con la Ruta Nacional No 14. Está totalmente pavimentada, pero en el primer tramo, se encuentra el pavimento en mal estado.

La conservación de esta ruta está contratada por la DNV por el sistema de Conservación, Recuperación y Mantenimiento, por un plazo de 5 años, dándose inicio a las obras en los últimos meses.

## **5. INFRAESTRUCTURA HIDRAULICA**

Las Obras, Proyectos y Estudios tienen por objeto la regulación y el control de los excedentes hídricos para la recuperación de las áreas inundables que permanecen anegadas, para que así sean incorporadas nuevamente a la actividad agropecuaria o forestal. Algunas de esas obras también permiten disminuir el nivel freático que produce afectación hídrica del área urbana y de la salud de la población, como en el caso de la localidad de Berón de Astrada que se encuentra en nuestra área de estudio. En todos los casos los excedentes hídricos son derivados al Río Paraná.

Las obras y estudios se llevan a cabo con la participación de la Dirección de Hidráulica dependencia del Ministerio de Obras Y Servicios Públicos de la Provincia de Corrientes.

Las obras consisten básicamente en canales de tierra natural, a cielo abierto, mediante la limpieza y el reacondicionamiento de arroyos y canales existentes, así como la prolongación de los mismos, mediante la excavación en terreno natural, en zonas inundables y en zonas de esteros de inundación permanente.

También se realizan obras Complementarias del canal, para optimizar su funcionamiento, tales como caminos de servicios laterales, alcantarillas y puentes.



En la zona de esteros, lugares con inundación permanente, se estudia y se proyectan vías de escurrimiento superficial convenientes, mediante la limpieza de embalsados y el dragado de los cursos de agua principales, a fin de permitir el adecuado escurrimiento superficial, para la regulación de excesos hídricos de la cuenca, manteniendo y conservando, sin pretender alterar o modificar las condiciones normales medias de los parámetros y variables relacionadas con el comportamiento del sistema físico-natural de las áreas relacionadas.

#### **Limpieza, Remodelación y Reacondicionamiento Canal Ao Baí**

Este canal situado en las inmediaciones de los límites de los Departamentos de Itatí y Berón de Astrada, en el sector oeste de la zona de estudio, drena parte de las aguas del Estero San José, como también bañados, cañadas y zonas bajas de la Cuenca Alta del Estero del Riachuelo, beneficiando a un área de aproximadamente 50.000 ha. Esta obra se encuentra terminada y figura en el plano de Infraestructura Hídrica como canal No 1.

Se encuentra proyectado una prolongación del mismo como acondicionamiento del escurrimiento de la Cuenca Alta del Estero y Río Riachuelo. Se muestra su ubicación como el canal 1.1 del mismo plano anterior.

**Limpieza, Remodelación y Reacondicionamiento Canal Ao Santa María**

Este canal, situado al este del anterior, como se puede observar en el plano, figurando como canal No 2, tiene como objetivo el drenaje, la regulación y el control de los excesos hídricos de la Cuenca Alta del Estero del Riachuelo, captando también volúmenes de agua del área circundante a la localidad de Berón de Astrada, los que son evacuados hacia el Río Paraná. El área beneficiada es de aproximadamente 50.000 ha. Esta obra se encuentra realizada.

**Limpieza, Remodelación y Reacondicionamiento Canal Ao Santa Lucía**

Este canal que se encuentra más hacia el este del anterior (canal No 3 en el plano), cumple con la función de derivar y evacuar los excesos de agua de un área aproximada de 50.000 ha. También está previsto la construcción de un Puente sobre el camino a Timbó Paso. Puentes de servicio y Obras de Protección de taludes y de disipación de energía de las corrientes. La evacuación se realiza hacia el Río Paraná.

**Limpieza, Remodelación y Reacondicionamiento Canal Ao Iribú Cuá**

Este canal se encuentra situado entre los canales y tiene como objetivo la regulación y el control de los excesos hídricos superficiales de la Cuenca Media del Estero del Riachuelo. El área beneficiada directa o indirectamente por este canal es de 50.000 ha. Esta obra se encuentra terminada. Está prevista la continuación del canal a lo largo del afluente No 1 del arroyo .

### **Iribú Cuá**

Este canal no se encuentra indicado en el plano por estar fuera de la zona de estudio, pero se halla al oeste del arroyo Baí y el desagüe que produce tiene influencia sobre los excesos hídricos de la cuenca del Riachuelo que están en la zona de estudio.

### **Excavación Estero del Riachuelo. Tramo Ao Santa María - Ao Noé**

Esta obra tiene como objetivo unir el tramo comprendido entre el inicio del Canal Arroyo Santa María y la desembocadura del Arroyo Noé. Esta obra permitirá la ejecución del reacondicionamiento del Arroyo Noé, como así también drenar importantes volúmenes de excesos hídricos de la zona de los Esteros de la Alta Cuenca del Estero del Riachuelo, beneficiando las áreas rurales y urbanas de la localidad de Berón de Astrada.

Se beneficia un área de aproximadamente 100.000 ha.

### **Puente y camino de servicio Ao Iribú Cuá**

Es una obra complementaria del Canal Arroyo Iribú Cuá, a los fines de optimizar el funcionamiento del sistema hídrico y de permitir un mantenimiento y adecuada conservación del mismo.

### **Adecuación de los escurrimientos en la Cuenca del Arroyo Noé**

La obra proyectada consiste en el reacondicionamiento y excavación del Arroyo Noé y su Canal principal, el que es afluente del Canal Arroyo Santa María.

Incluye la construcción de obras complementarias como puentes y camino de servicio lateral a los canales Arroyo Noé y Santa María.

El canal colector y el Arroyo Noé, beneficiarán al área rural y urbana de la localidad de Berón de Astrada, como también reducirá los volúmenes de agua de aporte al Estero Riachuelo, drenando parte de la cuanca alta del mismo hacia el canal Arroyo Santa María.

### **Acondicionamiento del Esguerrimiento en confluencia del Ao Santa Lucía y Canal No 6**

Esta obra consiste en la adecuación de la desembocadura del canal No 6, en el canal Arroyo Santa Lucía, a fin de lograr un conveniente esguerrimiento de ambos canales. También se prevé la construcción de alcantarillas sobre el canal Santa Lucía y sobre el canal No 6 para optimizar el funcionamiento hidráulico de los canales.

### **Canal No 12 - Cañada San Antonio (Berón de Astrada)**

Esta obra tiene por objeto la excavación de un canal a cielo abierto, complementario del canal Berón de Astrada existente y del Ao Noé proyectado, a los fines de regular los excesos de agua de la Cañada San Antonio y zonas inundadas que circundan a la localidad de Berón de Astrada.

El estudio comprende la readecuación de la alcantarilla existente en la Ruta Nacional No 12, donde atravesará el canal con desagüe hacia el Río Paraná.

### **Alcantarillas Cruce Ruta Nacional No 12**

Las obras de arte existentes sobre la Ruta Nacional No 12 no contemplan en capacidad de escurrimiento, las necesidades del área. Por eso se contempla la readecuación de las alcantarillas existente sobre la misma Ruta y/o la ejecución de obras nuevas, en correspondencia con los canales en construcción y con otros canales existentes, que deberán atravesar la mencionada ruta, para evacuar volúmenes de agua, desde el sur hacia el Río Paraná.

Está en ejecución el estudio de los mismos por parte de la Dirección de Hidráulica.

### **Canalización y dragado de cañadas, bañados y esteros**

Se encuentra en estudio la elaboración de un proyecto de canalización de cañadas y bañados, limpieza de embalsados y dragados en zonas de esteros en las cuencas de los arroyos Santa Lucía y Empedrado, y los Esteros del Riachuelo y Maloyas.

El objetivo es retrotraer el estado de anegamiento actual de las cuencas a las situaciones medias de inundación en que se encontraban años atrás, como también regular los excesos hídricos de los esteros y de la cuenca de aportes, minimizando los riesgos de inundación. Ello permitirá incrementar el desarrollo y los beneficios socioeconómicos de las cuencas.

## **6. SISTEMA ELECTRICO DEL AREA EN ESTUDIO**

La prestación del servicio de energía eléctrica en toda el área en estudio es realizada por la empresa Provincial Dirección Provincial de Energía de Corrientes

El servicio se realiza con generación propia a través de Centrales eléctricas en las distintas localidades del área de estudio y con líneas de transmisión que aportan la energía de extrazona.

Un objetivo fundamental de la empresa es el análisis del financiamiento para la ejecución de las Obras prioritarias, como la interconexión de las principales ciudades y de las pequeñas localidades, y su conexión desde el Sistema Interconectado Nacional (SIN), para reducir los costos de producción de energía y el abastecimiento abundante para permitir radicaciones industriales

Haremos una breve referencia a las distintas localidades.

### **Ituzaingó**

La localidad de Ituzaingó se alimenta a través de la generación propia en la central de la Entidad Binacional Yacyretá, operada por la Dirección Provincial de Energía de Corrientes, pero con equipos generadores alquilados, ya que en 1992, dicha central sufrió un incendio que destruyó parte de la misma y por problemas entre la Entidad y la DPEC, no se repara. La demanda máxima de la central es de 1390 kw.

Además la localidad está alimentada por tres líneas que aportan mensualmente alrededor de 1.300.000 kwh con una demanda máxima de 3.000 kw, provenientes del obrador de la empresa constructora de la represa de Yacyretá con generación propia y parte es energía proveniente de la República del Paraguay.

En general el servicio es bueno y satisfactorio, pero la solución integral y definitiva llegará con la interconexión con la Estación de rebaje de Rincón Santa María que está alimentada por la energía de Yacyretá.

Desde esta localidad se alimenta Villa Olivari con una línea de 13,2 kV. A lo largo de su recorrido esta línea alimenta a consumos industriales y rurales.

### **Itá Ibaté**

Esta Central ha sido preparada mediante la reparación de equipos generadores y la compra e instalación de nuevos grupos electrógenos para aportar la demanda de la interconexión con las localidades de Caá Catí y San Miguel que se encuentra en realización.

La demanda máxima es actualmente de 1.000 kW.

Está prevista la interconexión con Ituzaingó y la Estación de Rebaje de Rincón Santa María mediante una línea de 132 kV y las subestaciones de rebaje correspondientes, lo que dará solución al abastecimiento eléctrico y al problema del costo de generación.

Esta Central alimenta mediante una línea de 13,2 kV a la localidad de Berón de Astrada y atiende diversos consumos rurales, industriales y comerciales sobre la Ruta Nacional No 12 hacia el oeste hasta el arroyo Baí y hacia el este hasta el empalme con la Ruta Nacional No 118.

### **Caá Catí**

Esta central eléctrica ha sido potenciada con 3 grupos electrógenos de 1300 Kw cada uno, dos de ellos alquilados y otro de propiedad de la DPEC. Con esa base y algunos grupos más antiguos se está proveyendo de energía eléctrica a las localidades de San Miguel, Palmar Grande y Lomas de Vallejos que han quedado como reserva fría desde hace más de un año.

La demanda máxima actual del sistema interconectado es de 1400 Kw.

### **Obras de Transmisión en 132 kV**

**L.A.T. Doble Terna 132 kV “Rincón de Santa María - Ituzaingó”**

Esta Línea de Alta Tensión vincula los dos campos de salida equipados de la Estación Transformadora Rincón de Santa María con la localidad de Ituzaingó.

Disposición en doble terna postación de estructuras de Ho Ao con conductor de 240/40 mm<sup>2</sup> Al/Ac, con una longitud aproximada de 10 km.

### **L.A.T. 132 kV “Ituzaingó - Itá Ibaté”**

Línea de Alta Tensión que vincula la E. T. “Ituzaingó” con la localidad de Itá Ibaté, donde se ubicará la E.T. 132/33/13,2 kV homónima. Disposición en simple terna, postación de estructuras de Ho. Go., con conductor de 150/25 mm<sup>2</sup> Al/Ac, con una longitud aproximada de 80 km. Se encuentra en plena etapa de construcción.



**L.A.T. 132 kV “Ituzaingó - Gdor Virasoro”**

Esta Línea de Alta Tensión vincula la Estación Transformadora Ituzaingó (Terminal de la Doble Terna del Rincón Santa María) con la localidad de Gobernador Virasoro, donde se ubicará la Estación Transformadora 132/33/13,2 kV homónima. Disposición en simple terna postación de estructuras de Ho. Go., con conductor de 150/25 mm<sup>2</sup> Al/Ac, con una longitud aproximada de 90 km. Esta obra está contratada mediante el sistema COM ( Construcción, Operación y Mantenimiento ).

**Estaciones Transformadoras**

E.T. 132/33/13,2 kV “Ituzaingó” 1 x 15/10/15 MVA

Estación transformadora de 132/33/13,2 kV para la alimentación de la localidad de Ituzaingó y su zona de influencia en 13,2 kV y el futuro parque industrial en 33 kV. Se equipará con un Transformador de potencia 1 x 15/10/15 MVA. Se encuentra en construcción.

**E.T. 132/33/13,2 kV “Itá Ibaté” 1 x 10/10/7,5 MVA**

Estación Transformadora 132/33/13,2 kV para la alimentación de la localidad de Itá Ibaté y su zona de influencia en 13,2 kV y las localidades de Caá Catí, San Miguel, Palmar Grande, Lomas de Vallejos y Loreto a través del sistema de subtransmisión actualmente en construcción en 33 kV. Se equipará con un Transformador de potencia de 1 x 10/10/7,5 MVA. Se encuentra en construcción.

### **E.T. 132/33(13,2 kV “Gobernador Virasoro” 2 x 15/15/10 MVA**

Estación Transformadora de 132/33/13,2 kV para la alimentación de la localidad de Gobernador Virasoro en 13,2 kV y las localidades de San Carlos, Rincón Viola, Establecimientos Yerbateros y Aserraderos de la zona a través del sistema de subtransmisión existente en 33 kV. Se equipará con Transformadores de potencia 2 x 15/15/10 MVA

### **Líneas y Estaciones Transformadoras de Subtransmisión**

Línea de interconexión en 33 kV Itá Ibaté - Caá Catí - San Miguel. Esta línea, de tipo suspendido, está construida con conductores de Al-Al de 70 mm<sup>2</sup> de con postación de soportes de madera de eucaliptus creosotados y angulares y retenciones de Ho Ao. En zonas bajas y anegadizas los postes de suspensión son de Ho Ao.

El sector Caá Catí - San Miguel se encuentra en servicio funcionando en 13,2 kV. alimentado desde la central eléctrica de Caá Catí.

El Sector Itá Ibaté - Caá Catí también está prácticamente terminado, pero recién se pondrá en servicio cuando se termina la línea de 132 KV y su estación Transformadora en Itá Ibaté.

Estación Transformadora de 33/13,2 kV con una potencia de 2 x 1,25 MVA en Caá Catí y de 1,25 MVA en San Miguel. Se encuentran en construcción.

Línea de Media Tensión 13,2 kV desde Caá Catí a Lomas de Vallejos, tendido con cable de 35 mm<sup>2</sup> de sección y postación de madera de eucaliptos creosotado. Sirve también a la zona rural de Lomas de Vallejos. Esta línea se encuentra en servicio.

Línea de Media Tensión 13,2 kV desde Caá Catí hasta Palmar Grande, tendido con cable de 35 mm<sup>2</sup> de sección y postación de madera de eucaliptos creosotado. Sirve también a su zona de influencia rural. Esta línea se encuentra en servicio.

Línea de Media Tensión 13,2 kV desde San Miguel hasta Loreto, tendido con cable de 35 mm<sup>2</sup> de sección y postación de madera de eucaliptos creosotado y retenciones y angulares de Ho Ao como asimismo las suspensiones en zonas bajas y anegadizas. Esta línea se encuentra en construcción. Sirve también a su zona de influencia rural.

La ejecución y terminación de estas líneas de subtransmisión hará que queden como reserva fría las centrales eléctricas de San Miguel, Loreto, Palmar Grande y Lomas de Vallejos con la consiguiente disminución del costo del kwh para la Dirección Provincial de Energía de Corrientes.

## **7. SISTEMA DE TRANSPORTES**

### **7.1. Sistema de transportes de personas**

En el área en estudio han quedado bien definidos las rutas por las cuales se movilizan los transportes de las personas. Ellos son la Ruta Nacional No 12, corredor Corrientes-Posadas de dirección Este-Oeste y la Ruta Nacional No 118 (Ex Ruta Provincial 17) de dirección Norte-Sur.

Los servicios de transporte de pasajeros en el corredor Corrientes Posadas son prestados por tres empresas privadas con 11 viajes de ida y la misma cantidad de vuelta, distribuidos a lo largo del día. Algunos servicios levantan pasajeros a lo largo de la ruta, y otros son más directos, pero todos tienen paradas en las localidades de Itá Ibaté e Ituzaingó.

Además existen otras empresas que incrementan esa cantidad de viajes con servicios que tienen como puntos de origen y destino diferentes que las ciudades ante nombradas, pero que hacen escala en las localidades citadas anteriormente.

Por la Ruta Nacional No 118, que pasa por la localidad de Loreto, existen dos servicios diarios, de ida y vuelta, que parten de la ciudad de Posadas, uno con destino final a la ciudad de Buenos Aires y otro con destino a la ciudad de Goya en la Provincia de Corrientes.

La localidad de Berón de Astrada tiene un servicio diario de ida y vuelta, que parte de la ciudad de Corrientes, recorriendo la Ruta Nacional No 12 y la Provincial No 15.

La localidad de Caá Catí, tiene dos servicios diarios de ida y vuelta, partiendo de la ciudad de Corrientes, que se cumplen recorriendo la Ruta Provincial No 5

### **Otros servicios**

Un nuevo tipo de servicio que está teniendo un muy buen desarrollo y aceptación en el público usuario, es el llamado de “Puerta a Puerta”. Este servicio es prestado por privados con unidades tipo “Kombi”, que deben estar habilitados y autorizados por la Dirección de Transportes de la Provincia.

Como su nombre lo indica, el servicio se presta pasando a buscar al pasajero a su propia casa y lo transporta hasta la ciudad capital de la Provincia, dejándolo en la dirección que solicite. Luego se ubica en un lugar preestablecido a la espera del horario de salida, para realizar el mismo trabajo a su vuelta. Con este tipo de servicios la localidad de Caá Catí tiene 7 servicios diarios y la localidad de Loreto 4.

### **7.2. Transporte de la producción primaria y las mercaderías**

De acuerdo a la información obtenida de parte de los productores agropecuarios de la zona, el transporte de la producción primaria que se obtiene en el lugar, arroz, productos hortícolas, etc. se transporta por camiones a los centros de consumo como la ciudad de Posadas, en la Provincia de Misiones, al Mercado de Concentración de la ciudad de Corrientes, en la Capital de la Provincia o a Buenos Aires. Prácticamente es el único medio de transporte utilizado.

De la misma manera ocurre con las mercaderías de consumo que llega a la zona de estudio, en su totalidad se transporte por camiones.

Es de hacer notar que en la localidad de Itá Ibaté, existe un puerto y una instalación de silos para el almacenaje, que prácticamente no se usan.

## **8. GRANDES PROYECTOS REGIONALES**

Si bien estos Grandes Proyectos abarcan una escala mayor en su dimensión regional, es conveniente citarlos, ya que indudablemente repercutirán muy positivamente en el desarrollo del área de Yacyretá, dado que abarcan parte de su infraestructura de su zona de influencia.

### **8.1. CORREDOR BIOCEANICO**

La integración latinoamericana constituye un objetivo histórico en la región y posiblemente no haya habido una ocasión más propicia que la actual, para volver sobre el tema de los caminos internacionales a través de la Cordillera de Los Andes, como vías comerciales que unirían a los puertos del Pacífico con los puertos del Atlántico a través de la llamada Ruta Biocénica.

La integración de los importantes puertos de Arica, Iquique (Zona Franca), Antofagasta en la República de Chile, con los puertos de Santos, Paranaguá, Itajaí y Río Grande en la República federativa del Brasil, significará una salida rápida a ser utilizada por las economías regionales del NOA y del NEA, sur de Bolivia, de la República del Paraguay y del sur del Brasil.

El trazado de esta ruta Biocénica Norte, atravesará la República Argentina y cruzará a Chile por el Paso de Jama en la Provincia de Jujuy, factible de ser cruzado todo el año por sus excepcionales condiciones climáticas y por el paso de Sico en la Provincia de Salta.

En la Provincia de Corrientes nace la traza en el Puente General M. Belgrano y continúa por la Ruta Nacional No 12 a Ituzaingó, y empalma con la Ruta No 38 (hoy Ruta Nacional) hasta SantoTomé haciendo el cruce del Río Uruguay por el puente Santo Tomé - San Borjas, y cuya inauguración se llevó a cabo el 7 de diciembre de 1997.

La Ruta Nacional No 12 atraviesa toda el área de estudio de esta a oeste y servirá de salida a toda la producción

## **8.2. PUENTE SANTO TOMÉ - SAN BORJAS**

Este puente se localiza sobre el Río Uruguay en la frontera de la Argentina con Brasil, cruza desde la ciudad argentina de Santo Tomé (Provincia de Corrientes) a la brasileña de San Borjas (Estado de Río Grande del Sur).

Está considerada una de las obras clave para la articulación del Corredor Vial Bioceánico que atraviesa el centro - sur del Brasil, el norte de la Argentina y Chile, uniendo físicamente la Argentina y Brasil en un punto geográfico de importancia.

Constituirá una vía permanente de tránsito ubicada en el centro geográfico de las principales rutas comerciales de América del Sur, generando una óptima alternativa que reducirá significativamente las distancias entre los polos económicos del Cono Sur, facilitando así el tráfico y comercio internacional de los países integrantes del Mercosur y acelerando el proceso de integración regional.



**Centro de conexión del Cono Sur a través de los ejes:**

Bioceánico Sao Paulo - Buenos Aires y Valparaíso - Sao Paulo

Eje Montevideo - Asunción Proporciona una unión vial entre ambas capitales

Contribuirá a la conexión terrestre entre los océanos Atlántico y Pacífico permitiendo una nueva ruta para el intercambio comercial del sur Brasileño con el Oriente y el Oeste norte-americano y del Norte Argentino, Norte Chileno, Sur Peruano, Paraguay y Bolivia con Africa y Europa.

Permitirá la combinación del transporte, utilizando las redes ferroviarias de Argentina y Brasil como así también la integración agropecuaria, industrial entre las áreas regionales de influencia de las localidades de Santo Tomé - San Borjas generando un tránsito local entre el Estado de Río Grande Del Sur y las Provincias de Corrientes.

Acrecentará la actividad turística, facilitará el acceso a las Ruinas Jesuíticas de Misiones y Corrientes (San Carlos), así como el turismo controlado a los Esteros del Iberá y el acceso a la pesca deportiva sobre el Río Paraná (Una parte se encuentra en el área de estudio).

**Breve descripción del proyecto**

Será integrada por las siguientes obras:

- 1.- Acceso Vial Margen Argentina
- 2.- Centro de Fronteras y Patio Unificado de Cargas.
- 3.- Puente Internacional Vial.
- 4.- Acceso Vial Margen Brasileña.

### **8.3. HIDROVÍA PARANA-PARAGUAY**

Este Proyecto propone desarrollar un sistema complejo de navegación a lo largo de los ríos Paraná y Paraguay de alrededor de 3.400 Km de longitud desde Puerto Cáceres (Brasil) hasta el Puerto de Nueva Palmira en el Uruguay y desde Puerto Iguazú a Confluencia.

Consiste en un dragado inicial, mantenimiento, realineamiento y estabilización de canales, excavación de lechos rocosos y regulación del curso, más trabajos complementarios de señalización diurna y nocturna y mejoramiento de la infraestructura portuaria.

Las obras de dragado y balizamiento se hallan concluidas en el tramo Santa Fe al Sur, debiéndose ahora encarar los tramos Santa Fe - Asunción y Confluencia - Puerto Iguazú.

El Area de estudio se encuentra en la ribera sur (margen izquierda) del Río Paraná en el tramo Confluencia - Posadas y posee un puerto en la localidad de Itá Ibaté y otro en la localidad de Ituzaingó.

### **8.4. COMPLEJO MULTIMODAL DE CARGAS CORRIENTES - CHACO**

Este complejo esta compuesto de infraestructura vial, ferroviaria y portuaria.

El complejo estará ubicado en la intersección del Corredor Bioceánico Rio Grande- Santos (Brasil) con la Hidrovía Paraná Paraguay, en los Km. 1189 a 1205

del Río Paraná, en el área de influencia de las ciudades de Resistencia (Capital de la Provincia del Chaco) y Corrientes (Capital de la Provincia de Corrientes).

El Complejo estará conformado por:

Puente Ferrovial sobre el Río Paraná compuesto de:

Puente principal de 1400 m aproximadamente

Puente secundario y viaductos de 4300 m.

Accesos, playas de maniobras e interconexiones viales y ferroviarias con los corredores existentes.

Puerto (con dos variantes de implantación) ubicado sobre el canal principal del río, como previsión de extensión de actividad portuaria del actual Puerto de Barranqueras.

Terminal interior de Transferencia de Cargas integrada al Puerto y al sistema ferroviario.

Zona Franca de producción y/o comercialización y/o de servicios, vinculada a los otros elementos del Complejo.

### **Beneficios esperados**

Las llamadas “Terminales Multimodales”, permiten operar concentradamente las diferentes alternativas de transferencia de cargas entre distintos modos de transporte, completándose con la anexión de los procesos de comercialización e industrialización y con un adecuado marco de servicios y de información favoreciendo de este modo el desarrollo de las actividades productivas regionales.

### **8.5. GASODUCTO DEL MERCOSUR**

El Gasoducto del Mercosur se origina en Salta, en el corazón de las reservas de gas de la cuenca noroeste de la República Argentina. Se proveerá de gas natural a las

Provincias de Formosa, Chaco, Corrientes y Misiones, así como a la ciudad de Asunción y a los Estados del Sur del Brasil : Río grande del Sur, Santa Catarina, Paraná y Sao Paulo.

#### **Descripción sintética**

Este gasoducto transportará 25 millones de m<sup>3</sup> por día de gas natural destinado a 70 millones de consumidores.

La traza del gasoducto en la Provincia de Corrientes es una línea paralela al río Paraná y a la Ruta Nacional No 12 en el tramo de Corrientes a Posadas, por lo que atraviesa toda la zona de estudio,

El gasoducto transportará gas natural limpio, confiable para las centrales térmicas y las industrias de la zona. Este proyecto ofrece ventajas para la radicación industrial (petroquímica) y excelentes oportunidades de reconversión energética con significativos ahorros en los costos de producción.

Es un proyecto en gestión, sus probabilidades de concreción están condicionadas por circunstancias de diversa naturaleza. Se estima que un proceso firme de integración regional podría llegar a impulsarlo.

## **9. DETERMINACIÓN DE LA POTENCIALIDAD DE LOS RECURSOS A NIVEL REGIÓN**

### **9.1. TIPO Y ESCALA DE LA PRODUCCION REGIONAL**

La economía correntina se ha caracterizado fundamentalmente por la importancia del sector agropecuario, y dentro de éste la ganadería. Corrientes figura entre las primeras regiones en que se desarrolló la ganadería vacuna y ovina en la Argentina, con explotaciones extensivas. En el área agrícola los cultivos de algodón, tabaco, yerba mate y arroz han sido en otras épocas los únicos pilares de esta actividad provincial. En los últimos se ha incrementado considerablemente la producción forestal ocupando el segundo lugar dentro del país en cuanto a superficie forestada, logrando el mayor rendimiento por hectárea del país y uno de los mejores del mundo. Sin embargo, son necesarios para el aprovechamiento de cualquier región productiva, una apropiada diversificación y el mayor aprovechamiento de todos los recursos y potencialidades que encierre el territorio, así, recientemente se han introducido una serie de cambios en el esquema de los cultivos regionales y productos agroindustriales sobre el algodón, el tabaco, la yerba mate, el té y los cítricos.

La potencialidad de diversificación de Corrientes queda demostrada en la provincia, con una inversión en rancultura, que ofrece amplias perspectivas de desarrollo por las condiciones de suelo y agua. Existiendo dos (2) criaderos de ranas de alta calidad de producción con alta eficiencia productiva y la perspectiva de industrialización del cuero, la carne y las vísceras.

La acuicultura se está desarrollando en plenitud, con la explotación de langostinos y camarones de agua dulce en franco crecimiento. Uno de los criaderos más importantes ha logrado la producción de sus propias larvas en modernos laboratorios. La cría de pacú en cautiverio se está llevando a cabo a nivel comercial, y actualmente, se encuentra en una etapa de crecimiento en la producción con inversiones importantes para el logro de producción en escala para la exportación.

La avicultura alcanza buenos niveles en tecnología y productividad pero únicamente para autoabastecimiento provincial.

La apropiación privada en grandes extensiones de la tierra pública, hace que la estructura agraria correntina difiera de las otras provincias de la región nordeste. Las características del proceso de ocupación territorial tuvieron como resultado un alcance restringido de la colonización e impidieron la expansión de productores medianos, que actualmente tiene un peso más reducido que el resto de las provincias vecinas.

La actividad agropecuaria, organizada históricamente en torno a la ganadería y a cultivos de subsistencia, muestra dos profundas transformaciones.

En primer lugar, la aparición de los cultivos industriales que en el caso del algodón y el tabaco se difunde en pequeñas explotaciones, en las que prevalecen el régimen de arrendamiento y aparcería. El cultivo algodonero se extiende en las zonas noroeste y oeste de la provincia, en San Cosme, Capital, Empedrado, San Luis del Palmar, Saladas y Mburucuyá. Mientras que la actividad tabacalera se desarrolla en

Goya, San Roque y Lavalle. Ambos cultivos mantienen una relación simbiótica con la ganadería. Por otro lado, la yerba mate, el té y los cultivos cítricos se realizan en explotaciones medianas familiares-agrupados en colonias- y empresas o plantaciones.

Las pautas históricas asumidas por la actividad agropecuaria influyeron en la configuración espacial de la población: se observa así una concentración de habitantes en las márgenes de los ríos Paraná y Uruguay, agrícola. En cambio en el centro, con grandes explotaciones dedicadas fundamentalmente a ganadería vacuna de cría, se registra una densidad poblacional muy baja.

La segunda transformación es impulsada por el desarrollo más creciente de productos que requieren inversiones de capital importancia: arroz, hortalizas, forestación: en menor escala y más recientes, flores y dentro de las horticolas, frutillas.

Es de destacar que, mientras que el arroz se desarrollo en toda la provincia, los productos horticolas se concentraron principalmente en cuatro áreas perfectamente definidas:

- A) Capital, San Cosme, parte de Empedrado, San Luis del Palmar e Itati.
- B) Bella Vista, Lavalle, Goya, San Roque, Saladas, Mburucuyá, Concepción, San Miguel, General Paz y Berón de Astrada.
- C) Esquina.
- D) Monte Caseros.

Se debe mencionar como otra gran transformación la difusión en los últimos años del cultivo de especies hortícolas bajo cobertura plástica que se lleva a cabo en la mayor de los departamento de la provincia obteniéndose grandes producciones en pequeñas superficies, que demandan grandes inversiones y alta tecnología.

En cuanto a ganadería, aún cuando prevalecen establecimientos dedicados a la cría vacuna extensiva en la zona sudeste de Corrientes, en Mercedes y Curuzú Cuatiá, nivel de apotreramiento revelan una progresiva incorporación de tecnología, desarrollándose el cruzamiento de razas, especialmente en la zona norte.

En el transcurso de la década 1970/1990 se iniciaron una serie de cambios en la composición de la producción agropecuaria, determinados no sólo por razones económicas, sino también merced a fuertes inversiones públicas en la infraestructura de comunicaciones. En efecto, obras como el Túnel Subfluvial Hernandarias, el Puente General Belgrano y Complejo Ferroviario Zárate-Brazo Largo, han quebrado el aislamiento que presento históricamente la Mesopotamia con el resto del país, lo que permitió a la Provincia un mejor acceso a importantes mercados de consumo como Buenos Aires, Rosario y Resistencia.

Debe mencionarse, dentro de la evolución del sector primario renovable, los importantes esfuerzos de forestación que se realizaron a lo largo de toda la provincia, concentrándose en Santo Tomé e Ituzaingó, por un lado y en áreas de producción citrícola en Monte Caseros y Bella Vista. Por otro, la forestación tiene como meta proveer materia prima para la elaboración de papel y otros productos



derivados de la madera destinados en parte al embalaje de productos frutícolas y hortícolas.

El sector agropecuario ha influido decisivamente en la estructura de la industria provincial. En efecto, los de mayor envergadura económica, y abastecedores de mercados extra provinciales han estado vinculados con la producción agrícola. Esto se refleja en la importación de la contribución de la industria tabacalera y algodonera a la producción industrial de la provincia, medido en términos de producto bruto y grado de ocupación de mano de obra. Tanto la industria tabacalera como la algodonera han industrializado tradicionalmente parte de la producción provincial e importantes volúmenes provenientes de otras provincias del noroeste del país. La segunda localizada históricamente en Capital, se ha expandido en los últimos años a Monte Caseros, Bella Vista y Goya, estando la primera concentrada en su totalidad en el departamento de Goya.

También ligadas a la producción agrícola siguen en importancia: las actividades manufactureras de yerba mate y preparación de hojas de té, localizadas al nordeste de la provincia, la preparación de arroz y elaboración y envasado de frutas y hortalizas, frigoríficos vinculados a la producción ganadera y bovina y ovina y la industria de madera.

Estas agroindustriales manifiestan diferencias en las pautas de radicación. Por un lado puede citarse establecimientos localizados en áreas urbanas como tabaco, algodón y parte de los citrícolas. Por otras ciertas actividades transformadoras

muestran tendencias a localizarse cerca de la plantación, como es el caso de los molinos arroceros y establecimientos dedicados a la elaboración de yerba mate, y parte de los citrus.

Contrastando con las mencionadas actividades, las demás industrias producen básicamente para el mercado local, evidenciando una reducida contribución al producto industrial global dentro de estos se destacan dos grandes grupos de establecimientos fabriles. Una parte de los mismos se dedica a la satisfacción de las necesidades de consumo cotidiano de la población (panaderías, fabricas de pastas, bebidas no alcohólicas y aguas gaseosas) y un segundo constituido por aquellos que proveen de insumos a la industria de la construcción, tales como carpintería y herrería metálica y los que elaboran ladrillos, elementos de hormigón, etc. Un capítulo aparte lo constituye la industria naval, que con el gran despegue iniciado a partir de 1980 ha superado en el valor agregado al conjunto de tradicionales agroindustriales (elaboración de arroz, yerba mate y té), situándose a partir de esa fecha en tercer lugar luego de la industria tabacalera y textil y en 1982 incluso supero a la textil.

El número de explotaciones agropecuaria del **Departamento de Ituzaingó**, según el Censo Nacional Agropecuario de 1988 asciende a 689, los que ocupan una superficie de 461.891,5 Has. La participación de este Departamento al total provincial en las variables antes mencionadas es de 3,1 y 6,5 % respectivamente.

El número total de parcelas (terrenos no contiguos) es de 947, que significa 4,5 parcelas por explotación, inferior al total de la provincia que es 36,5. La superficie implantada (la que al momento del censo se encontraba ocupada por

cualquier cultivo y/o forestación) era de 21.638 equivalente al 6,3 % de la superficie total censada, lo que indica una mayor proporción de la superficie dedicada a actividades agrícolas, forestales que la correspondiente al total de la provincia, que no llegaba al 4 %.

El Departamento de Ituzaingó es uno de los que directa o indirectamente se abastecen y comercializan a través del Mercado de Corrientes.

En el **Departamento de San Miguel**, cuatrocientos noventa y tres son las explotaciones agropecuarias censadas en 1988, o sea el 2,2 % del total de la provincia. La superficie ocupada asciende a 205.061,7 ha. Lo que le da una participación de 3,7 % sobre el total de área censada del departamento. En el departamento de San Miguel hay 800,2 ha. regadas, prácticamente en su totalidad 99,7 %, la fuente de agua es superficial.

Las explotaciones agropecuarias en el **Departamento de Santo Tomé** ascienden a 887 las que ocupan una superficie de 659.725,8 Has. esto le da una participación de 4,0 y 9,3 % en el total provincial en las variables citadas.

El número total de parcelas (terrenos no contiguos) es de 1.304 que significa 58,1 parcelas por explotación, superior al total de la provincia que es de 36,5 %. La superficie implantada (la que al momento del Censo se encontraba ocupada por cualquier cultivo y/o forestación) era de 66.457 equivalentes a 10 % aproximadamente de la superficie total censada, lo que indica una mayor proporción de superficie dedicada a actividades agrícolas forestales que la correspondiente al total de la provincia, que no llegaba al 4 %.

### **a. Ganadería**

La ganadería comparte con la agricultura, en términos casi iguales, el aporte en el Producto Bruto Geográfico Agropecuario de la Provincia de Corrientes. Las 3.527.602 cabezas de ganado bovino (Encuesta Nacional Agropecuria /95 – INDEC) duplican la cantidad de ovinos y los rodeos equinos alcanzan alguna relevancia.

La calidad de los rodeos vacunos es excelente, destacándose en el sur las razas Heredford y Aberdeen Angus. En el centro y en el nordeste, las razas asiáticas han generado cruzamientos de los mejores en cuanto a nivel y calidad del país.

Corrientes, conjuntamente con Entre Ríos y Misiones, ha sido declarada zona libre de aftosa, después de haber cumplido más de dos años sin focos de esa enfermedad. Esto ha abierto para la provincia, inmensas posibilidades de exportación de carnes al circuito no aftósico del mercado mundial.

Las posibilidades de exportación de productos cárnicos a los países vecinos del MERCOSUR abren a la industria frigorífica grandes perspectivas. La hacienda ovina se afincó en los campos del sur y el centro de Corrientes. Y no sólo los pastos bajos de esas tierras aseguraron su desarrollo sino también las razas que se producen. La permanente importación de reproductores de calidad y el cuidado de las majadas dieron como resultados buenos rendimientos y calidad del vellón. La industria ya instalada potencia a esta producción.

En el **Departamento de Ituzaingó**, la cantidad de explotaciones con ganado y existencias por especie se aprecia en el siguiente cuadro.

**CUADRO 1**

**Año 1994**

TIPO	TOTAL PROVINCIA		ITUZAINGO		% Total Provincial
	No. De Explotaciones	Cabezas	No. de Explotaciones	Cabezas	
Bovino	14.940	3.527.602	195	171.908	5,0
Ovino	4.951	1.724.354	82	6.117	0,4
Equinos	16.363	256.019	319	9.729	3,8
Porcinos	3.074	21.735	103	1.217	5,6
Caprino	305	4.769	--	--	--

En el **Departamento de San Miguel**, las especies ganaderas del departamento son las siguientes: bovinos, ovinos, equinos, porcinos y caprinos. En el siguiente cuadro, se aprecia las existencias ganaderas y el número de explotaciones para el total provincial y el departamento en estudio. El departamento de San Miguel participa con el 0 % al total provincial de ganado bovino y 0,3 % a los ovinos. Mas del 80 % del ganado vacuno es de raza cebú y cruzas.

En San Miguel hay 381 establecimientos agropecuarios que tienen ganado bovino, el 85 % de los mismos, tienen hasta 100 cabezas cada una y concentran nada mas que el 8,3 % de las existencias totales. El 75 % de las cabezas bovinas se concentran en 19 unidades agropecuarias con mas de 1.000 cabezas por explotación.

CUADRO 2

Año 1994

TIPO	TOTAL PROVINCIA		SAN MIGUEL		% Total Provincial
	No. De Explotaciones	Cabezas	No. de Explotaciones	Cabezas	
Bovino	14.940	3.527.602	381	68.959	2,0
Ovino	4.951	1.724.354	118	4.878	0,3
Equinos	16.363	256.019	332	6.022	2,4
Porcinos	3.074	21.735	155	992	5,0
Caprino	305	4.769	--	--	--

La ganadería es importante en el **Departamento de Santo Tomé**, ocupando el tercer lugar después de Curuzú Cuatiá y Mercedes en cantidad en la especie bovina

La participación del Departamento de Santo Tomé en las existencias ganaderas bovinas de la provincia es de aproximadamente 8 % igual aporte en lo que hace a la especie y 5 % en la porcina. La variación porcentual del ganado bovino del año 1988 con respecto a 1.983 es negativa (-9) en el departamento situación similar al total provincial. Los equinos también han disminuido las existencias en el orden del 27 % y únicamente han sufrido un incremento los porcinos en un 60 %.

El ganado bovino, de origen indico es el predominante siguiendo en importancia los mestizos de estos. En el Departamento existe centro de inseminación y profesionales que se dedican a esta actividad.

El número de establecimientos con ganado bovino es 651, de los cuales el 70 % tiene hasta 100 cabezas por unidad y su participación en el total de existencia es de 4,3 %, el resto en el 30 % de explotaciones.

**CUADRO 3**

**Año 1994**

TIPO	TOTAL PROVINCIA		SANTO TOME		% Total Provincial
	No. De Explotaciones	Cabezas	No. de Explotaciones	Cabezas	
Bovino	14.940	3.527.602	651	273.562	7,8
Ovino	4.951	1.724.354	135	11.700	0,7
Equinos	16.363	256.019	516	12.453	4,9
Porcinos	3.074	21.735	149	1.719	8,0
Caprino	305	4.769	3	9	0,2

La participación del **Departamento de Ituzaingó** en las existencias vacunas en el total provincial es de 5 %. En el Departamento hay 495 establecimientos que tienen ganado bovino, de los cuales el 47,0 % tienen hasta 50 cabezas por unidad y su participación en el total de existencia es mínima aproximadamente 3 %. Por otra parte el 9,5 % de las explotaciones tienen el 67 % de las existencias con mas de 1.000 cabezas por unidad agropecuaria. Para el total provincial se registra una situación análoga.

En el **Departamento de San Miguel**, se han registrado 78 establecimientos con ganado en invernada y cría, de los cuales aproximadamente el 63 % realiza combinación de prácticas de manejo, como ser estacionar servicios, diagnosticar preñez e inseminación artificial y suplir alimentación.

En términos generales, puede afirmarse que hay falta de adecuado manejo no hay apotreramiento por lo cual no se puede estacionar el servicio. No existe control de vientres ni de toros. El servicio no es estacionado y en general es precoz.

En el **Departamento de Santo Tomé** se registraron 528 establecimientos con ganado exclusivamente en internada o cría, de los cuales, 104 hacen exclusivamente internada y de estos 28 suplementaron alimentación. Exclusivamente cría lo hacen 424 explotaciones, de los cuales solo el 16 % realiza alguna práctica de mejoramiento. En el siguiente cuadro, la clasificación por sexo y edad de las existencias de ganado bovino.

**CUADRO 4**

**CLASIFICACION POR SEXO Y EDAD**

<b>Clasificación</b>	<b>Corrientes</b>	<b>Ituzaingó</b>	<b>San Miguel</b>	<b>Santo Tomé</b>
Vacas	1.900.498	74.480	35.065	232.331
Vaquillonas	--	--	--	10.274
Toros	104.662	3.090	2.314	10.274
Novillos	344.303	25.026	5.274	60.369
Terneras	--	--	7.628	27.400
Terneros	414.323	13.031	7.175	31.372
Novillitos	171.912	8.433	2.072	15.442
Vaquillas	496.628	27.496	11.004	--
Vaquillitas	261.777	7.144	3.491	--
<b>Total</b>	<b>4.103.880</b>	<b>168.442</b>	<b>74.023</b>	<b>390.921</b>

**b. Agricultura**

El sector de la producción agrícola muestra tres grupos de cultivos predominantes: arroz, citrus y productos de huerta.



El arroz es cultivo tradicional de la provincia, que ofrece buenos suelos, abundante agua y excelente clima. Recientemente se han aportado tecnología de punta, llegándose a rendimientos que son los más altos del país. El cultivo tiene un futuro trascendente, ya que sólo el mercado de Brasil demanda anualmente más de un (1) millón de toneladas para su consumo interno.

Las plantaciones de citrus en la Provincia ocupan más de 30.000 mil hectáreas, destacándose la calidad de las mismas con moderna tecnología aplicada a la producción y nuevas variedades, que tienen muy buena colocación como fruta fresca en los mercados internacionales. La producción de jugo también es de importancia, con buena demanda interna y externa.

La producción de hortalizas de primicia, en especial tomate y pimiento, representa un importante ingreso para Corrientes. Sus 1.000 hectáreas de cultivos protegidos bajo plástico la colocan a la cabeza de las provincias productoras del país. Más de diez (10) millones de bultos salen de Corrientes al mercado nacional, alcanzando buenos precios por la oportunidad de colocación fuera de temporada.

Ultimamente se están agregando otras producciones como ser: pepino, melones, berenjenas, etc.; que mejoran aún más las posibilidades y características del sector.

En horticultura y citricultura se están llevando adelante importantes acuerdos de ordenamiento sanitario para que sumados calidad y variedad de los productos, estén dadas las condiciones para una fácil exportación.

En arroz se ha pactado convenios con el Instituto Nacional de Semillas, de Argentina, para asegurar la provisión de variedades certificadas y un acuerdo con el Instituto Riograndense de Arroz (IRGA), de Brasil, que permitirá poner a prueba los cultivares.

En un área que comprende los departamentos de Goya, Lavalle y San Roque se desarrolla la actividad tabacalera de la provincia con la producción nacional más importante en tabacos oscuros. esta producción, que tiene como destino el mercado interno de cigarrillos y la exportación, ha venido disminuyendo como resultado del cambio en los hábitos de consumo del fumador hacia los blends americanos. Por otra parte, esta producción estuvo sustentada en una estructura minifundista, de pequeños agricultores dependientes de monocultivo y de una economía de subsistencia.

La yerba mate y el té son cultivos que se encuentran en el triángulo nordeste de Corrientes y sus plantaciones sobresalen por la tecnología aplicada en la producción e industrialización. la mecanización ha logrado excelentes resultados. Los mercados de Medio Oriente son consumidores de la yerba correntina y otros mercados del mundo están incorporando a sus hábitos de consumo este producto en diferentes formas de infusión. La calidad del té se destaca en el Mercado de Londres, donde alcanza los mejores precios logrados por el té argentino.

**CUADRO 5**  
**CAMPAÑA AGRICOLA PROVINCIAL PERIODO 1996/97**

<b>CULTIVO</b>	<b>Superficie Cultivada has</b>	<b>Superficie Cosechada has</b>	<b>Producción Tn.</b>	<b>Rendimiento Tn/ Has</b>	<b>V..B.P. en pesos</b>	<b>%</b>
ARROZ	75.300	71.165	364.045	5,115	72.808.900	41,53
MAIZ	6.900	5.735	17.565	3.063	1.580.856	0,90
SORGO	2.470	2.034	5.353	2.632	374.707	0,21
<b>SUBTOTAL CEREALES</b>	<b>84.670</b>	<b>78.934</b>	<b>386.963</b>		<b>74.764.463</b>	<b>42,64</b>
DURAZNO	265	107	1.560	14.579	413.400	0,24
LIMON	2.496	1.325	13.050	9.849	1.350.675	0,77
MANDARINA	7.013	3.862	49.288	12.762	7.393.200	4,22
NARANJA	16.675	10.826	94.168	8.898	10.358.480	5,91
POMELO	998	592	9.166	15.483	779.110	0,44
<b>SUBTOTAL FRUTALES</b>	<b>27.447</b>	<b>16.712</b>	<b>167.232</b>		<b>20.294.865</b>	<b>11,58</b>
ARVEJA	104.5	40.09	37.71	0.941	18.666	0,01
BATATA	740	713	8.867	12.431	1.374.385	0,78
CEBOLLA	82	22	127	5.697	25.476	0,01
CHOCLO	367	332	597	2.700	313.775	0,18
FRUTILLA	125	50	624	12.515	967.619	0,55
MELON	361	334	2.929	8.772	1.288.760	0,74
PAPA	50	20	190	9.406	19.000	0,01
PIMIENTO A CAMPO	30	3	34	10.847	11.921	0,01
PIMIENTO BAJO COBERTURA	241	100	6.558	65.462	3.279.010	1,87
SANDIA	3.998	3.706	52.900	14.274	11.109.000	6,34
TOMATE A CAMPO	345	34	418	12.349	129.620	0,07
TOMATE BAJO COBERTURA	563	185	12.028	65.134	4.811.296	2,74
ZAPALLO	520	451	5.106	11.322	714.840	0,41
ZAPALLO TRONCO	1.164	409	3.119	7.625	686.202	0,39
GLADIOLOS	250	155	1.075	6.935	4.515.000	2,58
<b>SUBTOTAL HORTICOLAS</b>	<b>8.961</b>	<b>6.555</b>	<b>93.835</b>		<b>29.264.570</b>	<b>16,69</b>
ALGODÓN	17.774	15.086	18.577	1.231	9.288.500	5,30
MANDIOCA	1.062	965	14.727	15.261	2.135.415	1,22
SOJA	4.726	4.482	8.482	1.892	1.866.040	1,06
TABACO	5.987	5.680	7.448	1.311	13.406.400	7,65
TE	4.460	3.924	15.330	3.907	2.606.100	1,49
YERBA MATE	22.650	21.024	89.988	4.280	21.596.640	12,32
LINO	495	430	480	1.116	103.200	0,06
<b>SUBTOTAL INDUSTRIALES Y OLEAGINOSAS</b>	<b>57.184</b>	<b>51.591</b>	<b>155.030</b>		<b>51.002.295</b>	<b>29,09</b>
<b>TOTAL AGRICULTURA</b>	<b>178.262</b>	<b>153.792</b>	<b>803.060</b>		<b>175.326.193</b>	<b>100,00</b>

## OBSERVACIONES:

(1) Rendimiento: mil docenas/ha. - Producción: docenas por mil.

\*\* Arroz limpio y seco: producción 327.640 tn.. Rendimiento tn/ha 4.604

La agricultura en **Departamento de Ituzaingó**, adquiere relevancia a partir de los cultivos industriales que aportan el 87,3 % del V.B.P. (Valor Bruto de la Producción) del departamento. Entre estos, el cultivo más importante es la Yerba Mate, con un total de 8.000 Ha. plantadas y con un V.B.P. de 8.111.880 pesos para la campaña 92/93, o sea un 80,13 %.

Alrededor de 1.250 Has. son sembrados anualmente con arroz, actividad muy importante para el departamento. Los frutales y la horticultura no tienen mayor incidencia.

**CUADRO 6**  
**CAMPAÑA AGRICOLA - PERIODO 1996/97 (Cifras provisorias)**

<b>CULTIVO</b>	<b>Superficie Cultivada (has)</b>	<b>Superficie Cosechada (has)</b>	<b>Producción Tn.</b>	<b>Rendimiento Tn/ Ha</b>	<b>V..B.P. en pesos</b>	<b>%</b>
ARROZ	1.023	995	4.577	4,60	915.400	9,49
MAIZ	985	945	3.642	3,85	327.780	3,40
<b>SUBTOTAL CEREALES</b>	<b>2.108</b>	<b>2.040</b>	<b>8.479</b>		<b>1.261.380</b>	<b>0.19</b>
MANDARINA	81	45	455	10,11	68.250	0,71
NARANJA	293	194	1.414	7,29	155.540	1,61
POMELO	182	108	1.850	17,13	157.250	1,63
<b>SUBTOTAL FRUTALES</b>	<b>556</b>	<b>347</b>	<b>3.719</b>		<b>381.040</b>	<b>3,95</b>
PIMIENTO BAJO COBERTURA	0,06	0,03	1,65	55	825	0,01
TOMATE BAJO COBERTURA	0,30	0,15	9,90	66	3.960	0,04
<b>SUBTOTAL HORTICOLAS</b>	<b>0,36</b>	<b>0,18</b>	<b>11,55</b>		<b>4.785</b>	<b>0.05</b>
SOJA	360	352	670	1,90	147.400	1,53
TE	1.020	843	3.160	3,75	537.200	5,57
YERBA MATE	8.300	7.344	30.478	4,15	7.314.720	75,83
<b>SUBTOTAL INDUSTRIALES Y OLEAGINOSAS</b>	<b>9.680</b>	<b>8.539</b>	<b>34.308</b>		<b>7.999.320</b>	<b>82,92</b>
<b>TOTAL AGRICULTURA</b>	<b>12.344</b>	<b>10.926</b>	<b>46.506</b>		<b>9.646.525</b>	<b>100,00</b>

La agricultura adquiere relevancia en el **Departamento de San Miguel**, a través de los cereales, el arroz ocupa el 56,3 % de la superficie cultivada del departamento y genera el 50,4 % de V.B.P. Otro cultivo importante es la sandía, se sembró alrededor de 300 Has. en la campaña 1993/94, obteniéndose rendimientos de 10.500 Kg./Has., lo que produjo una participación en el V.B.P. de 20,78 %.

Entre los cultivos industriales se sembraron aproximadamente 350 Ha. en la última campaña considerada, obteniéndose rendimientos de 600 Kg/Ha.

**CUADRO 7**  
**CAMPAÑA AGRICOLA - PERIODO 1996/97 (Cifras provisorias)**

<b>CULTIVO</b>	<b>Superficie Cultivada (has)</b>	<b>Superficie Cosechada (has)</b>	<b>Producción Tn.</b>	<b>Rendimiento Tn/ Ha</b>	<b>V..B.P. en pesos</b>	<b>%</b>
ARROZ	570	520	2.185	4,20	437.000	21,34
MAIZ	360	190	152	0,80	0	0,00
<b>SUBTOTAL CEREALES</b>	<b>930</b>	<b>710</b>	<b>2.337</b>		<b>450.680</b>	<b>22,01</b>
MANDARINA	25	14	150	10,71	22.500	1,10
NARANJA	136	90	700	7,78	77.000	3,76
POMELO	4	2	30	15	2.550	0,12
<b>SUBTOTAL FRUTALES</b>	<b>165</b>	<b>106</b>	<b>880</b>		<b>102.050</b>	<b>4,98</b>
BATATA	60	58	745	12,84	115.475	5,64
CHOCLO	40	28	80	2,86	28.000	1,37
MELON	18	16	144	9	63.360	3,09
PIMIENTO A CAMPO	2,3	0,23	2,56	11,13	896	0,04
PIMIENTO BAJO COBERTURA	1,65	0	0		0	0
SANDIA	330	318	4.100	12,89	861.000	42,05
TOMATE A CAMPO	7	0,60	8	13,33	2.480	0,12
TOMATE BAJO COBERTURA	6,9	1,70	105	61,76	42.000	2,05
ZAPALLO	25	20	200	10	28.000	1,37
ZAPALLO TRONCO	40	25	210	8,40	46.200	2,26
<b>SUBTOTAL HORTICOLAS</b>	<b>533</b>	<b>468</b>			<b>1.118.211</b>	<b>58,03</b>
ALGODÓN	450	350	280	0,80	140.000	6,84
MANDIOCA	80	72	1.150	15,97	166.750	8,14
<b>SUBTOTAL INDUSTRIALES Y OLEAGINOSAS</b>	<b>530</b>	<b>422</b>	<b>1.430</b>		<b>306.750</b>	<b>14,98</b>
<b>TOTAL AGRICULTURA</b>	<b>2.158</b>	<b>1.706</b>	<b>4.647</b>		<b>2.047.691</b>	<b>100,00</b>

La actividad agrícola en **Departamento de Santo Tomé** adquirió relevancia a través de los cultivos industriales que generan el 81,46 % del V.B.P. El cultivo de la yerba mate es el mas importante tanto por el área plantada 14.000 Ha. como por el V.B.P. el 72,9 % del total departamental. El segundo lugar es ocupado por el arroz, en la última campaña (1992-1993) se sembraron 4.590 Ha., que participaron con el 14,20 % en el V.B.P.

**CUADRO 8**  
**CAMPAÑA AGRÍCOLA - PERIODO 1996/97 (Cifras provisionarias)**

<b>CULTIVO</b>	<b>Superficie Cultivada (has)</b>	<b>Superficie Cosechada (has)</b>	<b>Producción Tn.</b>	<b>Rendimiento Tn/ Ha</b>	<b>V..B.P. en pesos</b>	<b>%</b>
ARROZ	4.450	4.115	19.340	4,70	3.446.258	18,39
MAIZ	1.200	1.145	5.496	4,80	494.640	2,35
SORGO	500	500	1.750	3,50	122.500	0,58
<b>SUBTOTAL CEREALES</b>	<b>6.150</b>	<b>5.760</b>	<b>26.586</b>		<b>4.485.140</b>	<b>21,33</b>
NARANJA	25	17	130	7,65	14.300	0,07
POMELO	15	12	200	16,67	17.000	0,08
<b>SUBTOTAL FRUTALES</b>	<b>40</b>	<b>29</b>	<b>330</b>		<b>31.300</b>	<b>0,15</b>
PIMIENTO BAJO COBERTURA	0,09	0,00	0	0	0	0
TOMATE BAJO COBERTURA	0,75	0	0	0	0	0
ZAPALLO TRONCO	14	10	88,10	17,62	15.382	0,07
<b>SUBTOTAL HORTICOLAS</b>	<b>15</b>	<b>10</b>	<b>88,10</b>		<b>15.382</b>	<b>0,07</b>
SOJA	360	315	680	2,16	149.600	0,71
TE	3.400,00	2.980,00	12.234,00	4,11	2.018.610	9,79
YERBA MATE	14.380	13.680	59.508	4,35	14.281.920	67,90
<b>SUBTOTAL INDUSTRIALES Y OLEAGINOSAS</b>	<b>18.180</b>	<b>17.076</b>	<b>72.358</b>		<b>16.500420</b>	<b>78,45</b>
<b>TOTAL AGRICULTURA</b>	<b>24.385</b>	<b>22.875</b>	<b>99.274</b>		<b>21.032.242</b>	<b>100,00</b>

### **c. Forestación**

El crecimiento del mercado internacional de productos forestales ha sido realmente notable. Actualmente supera los 140.000 millones de dólares y crece al ritmo de un 3% anual. En consecuencia, el negocio de la madera es seguro y estable, con proyecciones a largo plazo.

La provincia de Corrientes ocupa el segundo lugar en cuanto a superficie forestada y junto a otras provincias mesopotámicas concentra el 75% del total nacional. Dispone de una gran extensión, del orden de 1.220.000 hectáreas de suelos aptos para el desarrollo de la forestación, de los cuales hoy solamente el 11% está ocupado por macizos forestales.

Corrientes posee condiciones de clima y suelo muy favorable para esta actividad, que proporcionan el mayor rendimiento por hectárea del país y uno de los mejores del mundo. Así, los pinos alcanzan rendimientos en el orden de los 20 m<sup>3</sup>/año, cuando en Suecia, Finlandia o Canadá el promedio de producción del bosque no supera el 1,2%. Es dable destacar, que en Corrientes se han instalado en los últimos años empresas internacionales de primer nivel que intervienen en nuevas plantaciones. La explicación está en las características señaladas, a lo cual hay que agregar que Corrientes tiene infraestructura para industria, canales importantes de comunicación por vías terrestres y fluviales, tierras a bajo costo y altos rendimientos, y excedentes de madera sin industrializar que posibilitan investigaciones en emprendimientos para agregar valor al producto en forma inmediata. La topografía posibilita un bajo costo de implantación, cosecha y transporte de productos y no hay restricciones ambientales para nuevas plantaciones.

Además de los incentivos nacionales, el gobierno de la provincia ha puesto en marcha una policía de verificación y calificación de sus productos forestales, marcando el apoyo a la actividad y una tendencia hacia futuro. Las dos vertientes (empresa privada y Gobierno) afectan el desarrollo y confluyen en un cauce común de promoción al crecimiento.

En cuanto a los bosques nativos existen en la provincia 306.354 hectáreas de bosques espontáneos, con dos formaciones diferenciadas, constituidas en general por especies arbóreas de maderas duras y semiduras. La selva ribereña se localiza en una franja angosta a lo largo de las riberas de los ríos Paraná y Uruguay, y también los ríos, riachos y arroyos del interior de la provincia. Formadas en tres estratos de árboles, uno arbustivo, uno herbáceo y otro muscinal, las especies más abundantes son ceibo, timbó, sauce criollo, lapacho negro, espina corona, alecrin, curupí, guatambú, ibirá pitá, timbó morotí y algarrobo, entre otras.

En lo referido a bosques implantados, Corrientes posee 223.793 hectáreas forestadas, de las que 73.051 corresponden a eucalipto y 150.742 a pino (datos a Diciembre de 1997). Las especies forestales que mejor se adaptan son el pino elliotti, el pino taeda, el pino del Caribe y el eucalipto, en sus variedades *eucaliptus grandis* y *eucaliptus sligna*. Estas especies ofrecen buen rendimiento de materia prima para la industria celulósica-papelera, partículas para aglomerados de distintas clases, etc.. De la miera obtenida por resinado del pino elliotti se extrae trementina y colofonia. Los eucaliptos proporcionan excelente madera debobinada para terciados y actualmente cubren la demanda de postes altos impregnados para el tendido de líneas eléctricas y telefónicas.

La instalación en la provincia de industrias forestales se debe a la posibilidad de exportar madera aserrada lo que alienta a la inversión en aserraderos, que actualmente son alrededor de 120 entre pequeños y medianos. Hoy no existen plantas celulósicas pero se encuentra en proyecto la instalación de un emprendimiento de esta



naturaleza en Corrientes, por lo que la comercialización de la madera de eucalipto en bruto se hace a otras provincias como ser Buenos Aires, Santa Fe y Misiones y las de pino a Misiones y Entre Ríos. En Corrientes existen cinco plantas impregnadoras que pueden producir más de medio millón de postes por año.

El **Departamento de Ituzaingó**, junto a **Santo Tomé y Alvear**, forma parte de la Zona II de las áreas forestales de nuestra provincia. La zona totaliza 66.395 Ha. forestadas, de las cuales 16.299 Ha. son de eucalipto y 50.096 Ha. de pino. La mayor parte de los suelos de esta zona se define como lateríticos de color rojo intenso profundo.

La aptitud agrícola ganadera y forestal, actualmente son empleados para forestar y para los cultivos de yerba mate, té.

La forestación ha alcanzado aquí singular importancia, en especial las coníferas (pino ellioti y taeda). También estos suelos son óptimos para pinos Caribe que actualmente y en forma progresiva se está implantando.

Cabe aclarar que la zona que va sobre el río Paraná, al norte del Estero del Ibera desde Villa Olivar (Departamento de Ituzaingó) hasta aproximadamente 60 Km. del límite con Misiones, incluyendo **Ituzaingó**, tiene suelos arenosos. Con respecto a la ubicación de las masas forestales, el 90 % se distribuye en los suelos de **Ituzaingó y Santo Tome**.

### **Producción Potencial**

Los mayores recursos en madera están en la zona considerada precedentemente (zona II N.E.) con una producción potencial de 1 millón de m.<sup>3</sup>/año de madera de Pino y 520.00 m<sup>3</sup>/año de madera de eucalipto.

Las características de los suelos del **Departamento de San Miguel** esta zona son arenosas, rojizos y se encuentran como cordones de los de base ancha, permeabilidad moderada, bien drenados ácidos. La profundidad es superior a los 120 cm. con escurrimiento medio y moderadamente susceptibles a erosión eólica e hídrica cuando se los maneja.

Las masas forestales, en esta zona se halla localizada sobre la ruta nacional Nro.117, Loreto-San Miguel-Santa Rosa-Saladas y otros agrupamiento como en Concepción, Cerro Pytá (entre Concepción y Chavarría) Mburucuyá y Caá Cati.

El **Departamento de Santo Tomé**, con los de Alvear e Ituzaingó integran la zona II de las áreas forestadas de la provincia. Los suelos de esta zona son lateríticos, de color rojo intenso, profundos. La aptitud es agrícola, ganadera y forestal, actualmente se los emplea para forestar y para los cultivos de yerba mate, té, soja, etc..

#### **d. Estructura Industrial de Corrientes**

Las transformaciones estructurales evidenciadas en el contexto industrial nacional afectaron a la provincia de Corrientes en forma heterogénea y contradictoria,

aunque en términos generales la provincia incrementó su peso relativo en cuanto al número de establecimientos, personal ocupado y su participación en la generación de valor de producción global sectorial.

#### **d.1. Número de establecimientos**

En el período intercensal 1974-85 se registra un incremento del orden de 6.6% en el número de establecimientos industriales existentes en el ámbito provincial, pasando de 1.333 a 1.425 unidades de producción. Este comportamiento es tendencialmente contrario al observado a nivel nacional en donde en el mismo período se ha registrado una disminución del 13.4% en el número de plantas industriales.

El aumento en el número de establecimientos se produjo como consecuencia del incremento registrado en el grupo de las agroindustrias. Estas procesan materias primas de origen provincial y regional, destacándose las relativas al tabaco, algodón, arroz, citrus, yerba mate, té, carnes, cueros, lanas y maderas.

Según el número de establecimientos, la División industrial 31 Alimentos, bebidas y tabaco es la de mayor participación relativa en la estructura industrial provincial con el 43.3%. Dentro de esta División, 300 establecimientos se dedican a la elaboración de productos de panadería y confitería y 174 a la elaboración de bebidas no alcohólicas y soda -reúnen en conjunto el 77% de los establecimientos- siguiéndole en orden de importancia las industrias dedicadas a la preparación de arroz con 36 plantas.

La División Industrial 32: Textiles, confecciones y cueros; es la de mayor crecimiento relativo en los últimos años, contando en la actualidad con 34 estableci-

mientos en funcionamiento. A su vez en la División 33 Industrias de la Madera y muebles, la mayoría de los establecimientos son carpinterías -en muchos casos de carácter unipersonal- y el resto está conformado por aserraderos. En este sentido, las forestaciones realizadas en la provincia en años anteriores comienzan a entrar en turnos de corta generando importantes asentamientos industriales en la zona de Gobernador Virasoro.

Los establecimientos de mayor envergadura económica están vinculadas con el procesamiento de la producción de origen agropecuario y forestal. Esto se refleja en la importancia de la industria tabacalera y algodonera en términos de producto y en el grado de ocupación de mano de obra inicial. A estas industrias le siguen en importancia las actividades manufactureras de yerba mate y de té, la preparación y elaboración de arroz, envasado de frutas y hortalizas, frigoríficas y la industria de la madera.

El resto de las industrias producen básicamente para el mercado local, dentro de ellas se destacan 2 grandes grupos de establecimientos fabriles: uno dedicado a la satisfacción de las necesidades de consumo cotidiano de la población (panaderías, fábricas de pastas, bebidas no alcohólicas y aguas gaseosas), y el segundo constituido por las empresas que proveen de insumos a la industria de la construcción (carpinterías, herrería metálica, elaboración de ladrillos, elementos de hormigón, etc.).

#### **d.2. Localización geográfica de las principales industrias**

El factor de localización industrial constituye un elemento trascendental para la unidad económica, pues junto con los métodos de producción a

utilizar y a la organización, implica determinados costos de abastecimiento, de producción y de distribución. La distribución de la actividad industrial, a nivel provincial y nacional son indicadores evidentes de la incidencia de estos factores de localización.

En la provincia pueden identificarse cinco (5) áreas industriales definidas partiendo de la utilización de indicadores básicos como producto bruto y valor de producción. Estas áreas son las siguientes:

- Area Capital
- Area Bella Vista
- Area Goya
- Area Monte Caseros
- **Area Santo Tomé.**

Las cuatro últimas se caracterizan por tener dos o tres (en general no más de seis establecimientos de cierta envergadura), especializados en dos o tres ramas industriales. En el caso de Goya: tabaco y textil; en Bella Vista y Monte Caseros: textil y citrícola y en Santo Tomé: yerba, té, y forestal. En el resto de las ramas industriales se observa un conjunto de pequeños establecimientos con bajo nivel de ocupación de mano de obra, reducido valor de producción y baja inversión de capital.

En el área Capital, se observa un mayor grado de diversificación en los establecimientos de cierta envergadura. Estos aprovechan las ventajas de localización (concentración del 30% de la población provincial y cercanía al área del Gran

Resistencia y a las provincias de Formosa, Misiones y el Norte de Santa Fe) y las ventajas derivadas de la infraestructura física y de servicios existentes.

Los factores antes señalados sin duda fueron tenidos en cuenta en la decisión de localización de las 88 empresas nuevas instaladas en el período intercensal 1974-85, pues 87 de ellas se radicaron en el área Capital. Este comportamiento generó en esta área un incremento del 32.8% en el número de establecimientos y un aumento en la ocupación de mano de obra industrial del 62%.

### **d.3. Infraestructura de procesamiento y almacenamiento**

La infraestructura de procesamiento y almacenamiento de productos primarios existente en la provincia puede considerarse como deficitaria, aunque en algunos rubros productivos se presentan situaciones de capacidad instalada ociosa.

*Subsector forestal:* es notoria la carencia de infraestructura industrial para el procesamiento de la producción originada -fundamentalmente- en los bosques cultivados. Por una parte, se estima que en la provincia entran en turnos de corta 10.000 hectáreas anuales, que generan un volumen de 2.000.000 de m<sup>3</sup> de rollos de madera. Por otra parte, la capacidad instalada de la industria del aserrado es de sólo 430.000 m<sup>3</sup>/año, distribuida en 91 establecimientos. El 40% de la capacidad de producción se concentra en el departamento de Saladas (6 establecimientos); siguiéndole en importancia Monte Caseros (15%), Paso de los Libres (14%), Concepción (13%) y San Martín (13% reunida en un sólo establecimiento).

Existen 5 establecimientos dedicados a la impregnación de postes, reuniendo en conjunto una capacidad de producción de 192.000 postes/año. El 52% de esta capacidad se concentra en el departamento de Ituzaingó (1 establecimiento) y el 40% en Paso de los Libres. Once (11) establecimientos se dedican a la fabricación de envases, con una capacidad instalada total de 28.000 m<sup>3</sup>/ año. El 82% de esta capacidad se concentra en el departamento de Monte Caseros. Por último, existen 11 carpinterías con una capacidad instalada de 5000 m<sup>3</sup>/año, de la cual un 27% se encuentra localizada en el departamento Capital.

**Industria cítrica:** En el caso de la industria de jugos concentrados congelados cítricos, se encuentran instalados 4 establecimientos que reúnen una capacidad de producción de 21.000 toneladas/año. Dos establecimientos se localizan en el departamento de Bella Vista (76% de la capacidad instalada) y uno en Saladas.

Por otra parte, existen 62 establecimientos que se dedican al empaque de frutas cítricas, de los cuales 50 están localizados en el departamento de Monte Caseros y 12 en Bella Vista. En este último caso, la capacidad de producción se distribuye entre 2 establecimientos grandes, 3 medianos y 7 chicos. Los grandes y medianos generalmente no prestan servicios a terceros y los chicos trabajan con producción propia y de terceros.

**Industria arroceras:** cuenta con 36 establecimientos que reúnen en conjunto una capacidad instalada de producción de 72.850 kg./hora de arroz cáscara (medida sobre los 28 molinos que en la actualidad se encuentran en funcionamiento). EL 28% de la capacidad instalada se localiza en el departamento Goya (el 67% concentrada en dos establecimientos). A su vez, el departamento de Monte Caseros

reúne el 14% de la capacidad de procesamiento, seguidos por Santa Lucía, Santo Tomé y Capital con el 10% respectivamente.

***Industria textil:*** cuenta con siete (7) establecimientos: 3 desmotadoras, 4 hilanderías, 2 tejedurías y 2 dedicados a confecciones. La sumatoria no coincide con el número de establecimientos debido a que algunos se hallan integrados verticalmente, como el caso de una empresa que integra todas las etapas productivas, desde el desmote a la confección de prendas de vestir. El 42% de los establecimientos se localizan en el departamento Capital. Las desmotadoras utilizan un 80% de materia prima -aproximadamente 76000 toneladas de algodón en bruto- de origen extraprovincial (Chaco y Formosa) y las hilanderías producen 22.000 tn/año de hilados, de las cuales 8600 tn/año son consumidas localmente.

***Industria frigorífica:*** está representada por ocho (8) establecimientos, de los cuales cinco (5) son Tipo C, con una capacidad de faena de 80 bovinos/día; dos (2) son de Tipo B, con una capacidad de faena de 150 bovinos/ día y uno (1) de Tipo A, con una capacidad de faena de 480 cabezas diarias. En conjunto, estas plantas alcanzaron en 1993 un volumen de faena de 48000 cabezas. En relación al acopio, clasificación y tipificación de lanas, existe un establecimiento cooperativo -COPROLAN- que opera con un volumen de 2000 tn/ año. Realiza el lavado y peinado de lana, con el propósito de industrializar el 100% de la zafra.

***Agroindustria yerbatera y tealera:*** cuenta con ocho (8) molinos -dos (2) de ellos cooperativos- localizados en los departamentos de Ituzaingó y Santo Tomé. Estos molinos poseen una capacidad de industrialización cercana a las 35000 tn/año, y



elaboran el 100% de la producción provincial de yerba mate y té.

***Industria tabacalera:*** En el caso del tabaco, existe un (1) establecimiento cooperativo que efectúa la preindustrialización de la materia prima, con una capacidad de producción de 6000 tn/año. Asimismo, un (1) establecimiento se dedica a la producción de cigarrillos -con materia prima extra provincial- con una capacidad de producción de 1.500.000.000 unidades/año.

En cuanto a la capacidad de almacenamiento instalada -para cereales y oleaginosos en general- la misma asciende a 200.000 toneladas, distribuidos en silos de malla de alambre bajo galpón y silos metálicos localizados en distintos puntos de la provincia y en establecimientos rurales.

A nivel departamental la mayor capacidad de almacenaje se registra en Goya (20% del total provincial), siguiéndole en importancia Lavalle, Santo Tomé y Paso de los Libres, con una participación del 13%, 12% y 9% respectivamente.

## **9.2. ESCALA DE LAS DEMANDAS DE LOS PRODUCTOS REGIONALES**

### **a. Ventajas Comparativas de la Producción**

El análisis comparativo entre los costos internos de producción y los precios internacionales, permite determinar el conjunto de productos, subproductos y derivados provenientes de la producción primaria y agroindustrial en donde la provincia posee ventajas comparativas. Para este análisis se consideraron los costos de producción medios del período 1991-93, así como los precios FOB registrados para la exportación

de los productos correntinos en el mismo período.

### **a.1. Frutas cítricas y derivados**

El costo total de producción primaria (insumos, mano de obra, impuestos, seguros y amortizaciones) de frutas cítricas (promedio para naranja, mandarina y limón, asciende a 0.10 u\$/kg. Este valor representa el 25.9% del precio FOB obtenido por los productos cítricos de Corrientes (0.38 u\$/kg). A su vez los gastos de comercialización y empaque (comisión, procesamiento, fletes, materiales e impuestos), ascienden a 0.11 u\$/kg, valor que representa el 28.5% del precio FOB.

En función al análisis anterior, el costo final de producción de frutas cítricas representa -en términos medios- el 54.4% del precio FOB de exportación registrado para la producción provincial. Para estimar el costo final en el mercado importador, al costo FOB debería adicionarse aproximadamente 0.12 u\$/kg -fletes y gastos de descarga en el puerto de destino- para llevarlo al valor CIF Rotterdam o Le Havre. Es decir que el costo total para ubicar frutas cítricas frescas en el mercado internacional representa el 85.5% del costo de producción interno. Este resultado permite inferir que la producción citrícola provincial se encuentra en condiciones de acceder competitivamente al mercado internacional, fundamentalmente en la temporada de contraestación.

En cuanto a los productos y derivados de la industria cítrica (fundamentalmente jugos concentrados congelados de limón y pomelo y aceites esenciales), la producción provincial presenta ventajas comparativas que le permitirían incrementar los actuales niveles de exportación. En este sentido, el valor FOB obtenido

por las exportaciones de jugos cítricos correntinos en el período 1991-93 se ubica en torno a los 1.29 u\$s/kg y el correspondiente a aceites esenciales en el orden de los 12.1 u\$s/kg. Estos valores se sitúan -aproximadamente- en un 25-30% sobre los costos de producción de la industria.

#### **a.2. Arroz**

El costo total de producción primaria de arroz (insumos, mano de obra, impuestos, seguros, amortizaciones, comercialización y aparcería) -para una explotación con rendimientos medios de 5000 kg/ha- asciende a 0.13 u\$s/kg. Este valor representa el 68% del precio FOB obtenido por el arroz cáscara (0.19 u\$s/kg) y el 39.3% del precio FOB correspondiente a los distintos grados de industrialización (0.33 u\$s/kg). Se debe considerar sin embargo que la producción en la zona núcleo llega a más de 8000 kg/ha. con lo que estos valores mejoran ostensiblemente.

En relación a la industrialización del arroz, el costo de la materia prima representa el 50% del precio final del producto (arroz blanqueado y pulido). El resto del costo de producción se cubre con la comercialización de los subproductos (arroz 1/4 grano y afrecho). El análisis anterior, permite inferir que tanto la producción primaria como industrial de arroz en la provincia, posee ventajas comparativas para acceder competitivamente al mercado internacional. En este sentido, es necesario destacar el caso de Brasil -principal país importador de arroz correntino (80% de producción)- y la importancia del proceso de integración productiva -primaria e industrial- y comercial que se está desarrollando en función a este producto.

### **.3. Carne vacuna y sus derivados**

Los niveles medios de productividad de la ganadería correntina (35 kg/carne/ha/año y las limitantes asociadas a mercados, procesamiento y comercialización de productos y subproductos cárnicos, determinan que en la actualidad no se manifiesten ventajas comparativas para este producto. Sin embargo, una mejora en los coeficientes técnicos a través de la incorporación de la tecnología física, biológica y organizativa disponible, así como la posibilidad de diferenciar el producto -carnes orgánicas y libres de aftosa- permitirían que la producción de Corrientes ingrese competitivamente al mercado internacional.

En este sentido, si se considera una producción de carne bovina de 60 kg./ha/año, el costo de producción se situaría en torno a los 0.51 u\$s/kg., valor que representa el 100% del precio de venta interno (0.5 u\$s/kg.) y el 33.1% del precio FOB de exportación en el circuito aftósico (1.55 u\$s/kg.). En el caso de que la producción correntina pueda ingresar al circuito no aftósico, el costo interno de producción representaría el 21.2% del precio FOB (2.4 u\$s/kg.). El análisis anterior muestra que de superarse los problemas antes mencionados la producción de carnes bovinas presenta ventajas comparativas a nivel internacional. Esta conclusión es extensiva a los productos, subproductos y derivados de la industria cárnica, en donde el rubro de mayor incidencia en los costos de producción es la materia prima que varía de un mínimo del 64% para las carnes enlatadas a un máximo del 83% para los cortes enfriados.

#### **a.4. Productos forestales (maderas)**

La producción de maderas a partir de bosques cultivados con especies de rápido crecimiento (pino, eucalipto, ~~paraíso~~, grevillea, fresno, toona, entre otras)

presenta reconocidas ventajas comparativas a nivel internacional. Estas ventajas derivan de las condiciones agroecológicas de la provincia que posibilitan la producción de maderas de alta calidad y demanda internacional, a bajo costo y en turnos de corta que no superan los 10-20 años.

El costo de producción de madera de pino standard (común) -en turnos de corta de 17-20 años y rendimientos de 200 m<sup>3</sup>/ha- es de 4.8 u\$s/m<sup>3</sup>, cifra que representa el 48% del precio FOB (10 u\$s/m<sup>3</sup>). Por su parte, el costo de producción de madera de pino de alta calidad (sin nudos) -en turnos de corta de 20-25 años, es de 5.4 u\$s/m<sup>3</sup>, valor que representa el 7.8% del precio FOB (70 u\$s/m<sup>3</sup>).

En el caso de la madera standard de eucalipto, el costo de producción -en turnos 10-12 años y rendimientos de 350 m<sup>3</sup>/ha- es de 2.8 u\$s/m<sup>3</sup>, cifra que representa el 28% del precio FOB (10 u\$s/m<sup>3</sup>). En cuanto al costo de producción de madera de eucalipto de alta calidad -en turnos de corta de 20-25 años, el mismo se ubica en torno a los 3.1 u\$s/m<sup>3</sup>, valor que representa el 4.5% del precio FOB (70 u\$s/m<sup>3</sup>).

Por otra parte, es posible incrementar los rendimientos en un 50% en el caso de las plantaciones de pino (200 m<sup>3</sup>/ha a 300 m<sup>3</sup>/ha) y en un 42% en el caso de las plantaciones de eucaliptos (350 m<sup>3</sup>/ha a 500 m<sup>3</sup>/ha). Estos incrementos -que podrían lograrse aplicando prácticas de manejo forestal- aumentarían las ventajas comparativas de la provincia para la producción de maderas.

#### **a.5. Yerba mate y productos hortícolas**

El costo total de producción y comercialización de yerba mate canchada - en unidades de producción con rendimientos medios de 1500 kg/ha- asciende a 0.79 u\$s/kg. Este valor representa el 59.7% del precio FOB obtenido por las exportaciones correntinas de este producto (1.33 u\$s/kg.).

En relación a los productos hortícolas, estos aún no se han incorporado en forma permanente a las exportaciones de la provincia. Sin embargo, la relación existente entre el costo de producción interno y los precios de exportación permitirían acceder en condiciones competitivas al mercado internacional. En el caso del tomate y el pimiento, el costo de producción bajo cobertura plástica -incluyendo la comercialización- se sitúa en torno a los 0.31 u\$s/kg., cifra que representa el 28% del precio FOB (1.11 u\$s/kg.).

#### **b. Perfil Exportador**

##### **b.1. Exportaciones Provinciales por Principales Rubros**

En 1996, las exportaciones de Corrientes ascenderán estimativamente a 141,7 millones de dólares frente a 62,5 millones de 1993 y 115,0 millones en 1994. Los valores obtenidos en 1994 y 1995 y la perspectiva de su consolidación en 1996, determinan un marcado salto con respecto al nivel promedio de los años 1988-93, de 61 millones de dólares.

## CUADRO 9

**EXPORTACIONES DE A PROVINCIA DE CORRIENTES**  
**PERIODO 1991-1996**  
**Grandes Rubros Seleccionados**  
(en millones de dólares)

PRODUCTOS	1991	1992	1993	1994	1995	1996
<b>PRODUCTOS PRIMARIOS</b>	<b>14,40</b>	<b>16,29</b>	<b>28,09</b>	<b>55,60</b>	<b>97,30</b>	<b>89,20</b>
Animales Vivos	0,17	0,05	0,10	4,40	15,00	3,00
Cereales	8,13	9,22	22,29	29,70	43,90	46,20
Tabaco sin elaborar	3,85	0,73	2,64	3,30	7,60	5,30
Lanas sucias	0,83	1,41	1,88	3,40	5,00	4,10
Fibra de algodón	0,37	2,11	0,71	1,80	6,90	5,70
Resto de Primarios	1,06	2,77	0,47	13,00	19,00	24,90
<b>M.O.A.</b>	<b>17,85</b>	<b>10,38</b>	<b>13,90</b>	<b>9,30</b>	<b>17,60</b>	<b>18,30</b>
Carnes	3,45	0,12	0,00	0,50	4,20	s/d
Café, té, yerba mate y especias	4,75	5,06	6,78	4,30	5,80	6,70
Preparados de legumbres y hortalizas	4,31	3,28	3,38	1,00	4,00	4,10
Lanas elaboradas	3,98	1,65	3,01	2,30	2,60	2,10
Resto de MOA	1,15	0,28	0,72	1,20	1,00	0,40
<b>M.O.I.</b>	<b>24,99</b>	<b>20,57</b>	<b>20,66</b>	<b>25,00</b>	<b>34,00</b>	<b>34,20</b>
Textiles y confecciones	18,20	20,00	20,00	24,00	33,00	33,10
Material de transporte	5,68	0,11	s/d	S/d	s/d	0,10
Otras MOI	1,12	0,46	0,66	1,00	1,00	1,00
<b>TOTAL EXPORTACIONES</b>	<b>67,04</b>	<b>47,24</b>	<b>62,45</b>	<b>89,90</b>	<b>148,80</b>	<b>141,70</b>

**b.2. Principales Destinos de las Exportaciones Provinciales**

Para el análisis de la estructura de destino se presenta el cálculo correspondiente a 1993 y una estimación preliminar para 1995.

## CUADRO 10

**DESTINO DE LAS EXPORTACIONES DE CORRIENTES**  
(en porcentajes)

DESTINO	PARTICIPACION 1995	PARTICIPACION 1993
BRASIL	60,5	38,8
MEXICO	8,8	0,9
CHILE	4,1	11,5
USA	3,7	9,9
ITALIA	3,5	8,8
PARAGUAY	3,3	6,6
PAISES BAJOS	2,5	7,5
ALEMANIA	2,4	2,5
SIRIA	1,9	3,2
HONG KONG	1,4	2,4
ARGELIA	1,2	0,5
REINO UNIDO	1,0	0,7
PERU	0,9	0,7
RESTO	4,7	6,0
<b>TOTAL</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>

1- Sobresale tanto el protagonismo como el crecimiento del Brasil, que absorbe en 1995 alrededor del 60 % de la exportaciones ( frente a casi el 40% en 1993). Este país adquiere más de 80% del saldo exportable de arroz, una considerable proporción de telas (denim) producidas en Bella Vista, casi la totalidad de hilado se fabrica en Corrientes (alrededor de 25 millones en 1995), como así también del ganado en pie (7 millones) y la madera (14 millones) y la mitad del saldo algodonero.

2- El segundo destino en orden de importancia es México por la compra en 1995 de un buque petrolero por 14 millones de dólares (95). Es previsible la construcción de un buque y su exportación en 1996.

3- Chile (\$% de las ventas) es el tercer destino en orden de importancia y adquiere yerba mate, té y tejidos.

4- En 1995, EE.UU, con 3,5 millones de dólares registra una disminución de su participación al 4%, frente al 10% en 1993. Este país es comprador de telas que no registran un gran incremento entre esos años (a diferencia de hilados).

5- Otros destinos de importancia son Italia (telas)Paraguay (arroz y yerba), Holanda (jugos), Siria (yerba mate), Hong Kong (lana) y Alemania (cuota Hilton de carnes).

6- Con excepción de Brasil y de México, la totalidad de los destinos restantes de Corrientes experimenta un retroceso de su participación relativa entre 1993



y 1995.

La colocaciones textiles están a cargo de dos firmas. Una de ellas localizadas en Bella Vista y perteneciente a un grupo económico diversificado exporta telas desde hace varios años. La otra esta radicada en la ciudad de Corrientes y cuenta con oficinas en la Capital Federal. Esta firma había interrumpido sus ventas de hilados al exterior a comienzos de la década actual. No obstante a partir de fines de 1994 reanudo las exportaciones a Brasil. Ambas empresas cuentan con una adecuada estructura de comercio exterior. La primera de ellas tiene una estrategia de ventas hacia distintos destinos (EE.UU., América Latina y Europa) buscando consolidar mercados y obtener mejores precios.

Las exportaciones de carne están a cargo de un solo frigorífico situado en las cercanías de la ciudad capital y que en 1995 reanudo sus ventas al mercado mundial que habian estado interrumpidas durante 1992-94. Las exportaciones de buque son efectuadas por un astillero de la ciudad de Corrientes que en 1995 retorno sus colocaciones que habían estado suspendidas en los últimos años debido a problemas de su principal cliente, la empresa petrolera estatal mexicana en proceso de privatización y a dificultades para ofrecer a sus clientes financiamiento a largo plazo.

El arroz que se produce en Corrientes y que es colocado en una alta proporción en Brasil es considerado de muy buena calidad. Sin embargo, Brasil ambien se aprovisiona de arroz de Tailandia, Vietnam y otros países del sudeste asiático, de menor calidad pero también de mas bajo precio (el CIF en Santos es de 270 dólares frente a un HOB de 330 dólares en Paso de los Libres). Las Cámaras y Cooperativas intentan obtener precios más altos colocando su producción en San Pablo en lugar de

venderlo en el sur de Brasil. En general, los importadores brasileños prefieren comprar arroz con cáscara.

Los datos analizados permiten comprobar que varias de las principales producciones de Corrientes cuentan con una importante demanda en Brasil. En el actual contexto de plena integración de plena integración comercial con ese país, tal complementariedad productiva favorece el potencial exportador de la provincia. Pero al mismo tiempo debe señalarse que una dependencia demasiado estrecha puede exponer a las exportaciones a fluctuaciones imprevistas de la demanda de ese país.

### **b.3. Análisis de los sectores comercializables internacionalmente**

En cuanto a los sectores comercializables en un espectro general con destino a los mercados mundiales se pueden definir a los productos de la siguiente forma: PP (productos primarios), MOA (manufacturas de origen agropecuario) y MOI (manufacturas industriales).

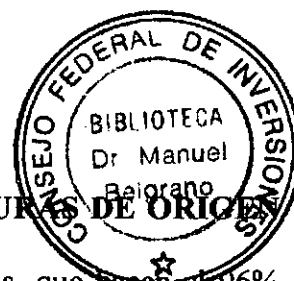
Sobre estas consideraciones se puede fácilmente identificar que el mayor incremento en la comercialización lo tuvieron los **PRODUCTOS PRIMARIOS**, estos incluyen de acuerdo al orden de prioridades a los sig.: ANIMALES VIVOS, que comienza a tener valores significativos en la comercialización a partir del año 1994 donde se exportan 4,4 millones de dólares y que en 1995 llegan a un monto de 15 millones y disminuyen notablemente en 1996 a 3 millones de dólares , lo que denota el crecimiento sustantivo que tuvo el intercambio de ganado en pie a Brasil, los dos primeros años analizados y la gran influencia de las políticas internas de ese país para proteger a su producción ganadera, que por beneficios financieros a las industrias

procesadoras de la carne (frigoríficos) que adquieran ganado vacuno para faena de origen brasileño, contrarrestan las diferencias de costo con las producciones de nuestro país. Otro producto prioritario de nuestra economía y que está totalmente ligado a los acuerdos logrados con Brasil es el ARROZ, cuyo incremento se denota a partir del año 1993 que se retoma la exportación de este producto siendo sus valores 22 millones de dólares, cuyo aumento continúa en 1994 en el cual se exporta por una cifra de 29,7 millones de dólares y que su máximos del período lo logra en 1995 y 1996 con 43,9 y 46,2 millones de dólares, respectivamente.

Respecto a productos como: tabaco sin elaborar, lanas sucias, fibras de algodón han aumentado en menor medida sus volúmenes y montos comercializables. La partida de **RESTO DE PRODUCTOS PRIMARIOS** donde se incluyen **ROLLIZOS DE MADERA, FRUTAS, HORTALIZAS, etc.**; han crecido comparativamente a partir del año 1994 llegando a un incremento durante el período 1991/1996 cuyos valores en millones de dólares fueron los siguientes: año 1991 con 1,1; año 1992 con 2,8; año 1993 con 0,5; año 1994 con 13,0, año 1995 con 19 y el año 1996 con 24,9.

El crecimiento denotado en los productos sin elaborar, no se reflejan en las **MANUFACTURAS DE ORIGEN AGROPECUARIO**, que se han mantenido estables en sus valores, cuya situación más significativa se demuestra en el crecimiento de la exportación de los **PRODUCTOS CARNEOS** que en 1994 fueron de 0,5 millones de dólares aumentado en 1995 a 2,0 millones de la misma moneda y que en 1996 no existieran cifras, debido al cierre del único frigorífico habilitado para exportación. En cuanto a **YERBA MATE Y TE** en los años 1993 y 1996 han mantenido los valores en

6,7 millones y 5,7 millones respectivamente; y que en 1994 han sufrido una caída en sus exportaciones logrando una cifra de 4,3 millones de dólares. Los PREPARADOS DE FRUTAS Y HORTALIZAS, se han mantenido estables en los últimos años, oscilando en entre los US\$ 3,20 y US\$ 4,10 millones, decreciendo durante 1994 en el cual se exportó US\$ 1,00 millón. En el sector lanero, LANAS ELABORADAS demuestra una tendencia estable de la comercialización del producto con el exterior. EL RESTO DE MOA donde se incluyen productos tales como: RESIDUOS DE LA INDUSTRIA ALIMENTICIA, CUEROS, MADERA ELABORADA, etc., se puede considerar un leve incremento en los montos comercializables; sin discriminar cual de ellos ha tenido mayor incidencia en los valores finales.



La incidencia en los valores de las **MANUFACTURAS DE ORIGEN INDUSTRIAL** la tienen los productos textiles y sus manufacturas, que hacen el 96% del rubro industrial, donde desaparecen los productos que conforman MATERIAL DE TRANSPORTE y siendo de muy poca consideración OTRAS MOI, incluidas en este.

Las exportaciones de la Provincia de Corrientes se ven concentrados en determinados rubros que podemos considerarlos prioritarios, como son: arroz, textiles, ganado en pie. Otros sectores de gran relevancia pero que han demostrado una ya conocida inserción en los mercados externos son: te, yerba mate, jugos y lanas (sucias y elaboradas). Se ha mantenido estable la comercialización de tabaco sin elaborar, a pesar de la baja que sufrieron otras provincias tabacaleras por la caída de los precios del tabaco rubio, por ser la producción de Corrientes el tabaco negro (criollo correntino) cuyos valores se mantuvieron estables. Se notó un notable crecimiento en las exportaciones de carnes, que no tuvo cifras en 1993, recuperándose en 1994 que se

exporta por 0,5 millones de dólares y que en 1995 sus valores fueron de 2,0 millones de dólares, aparece con una justificando que el Frigorífico habilitado para exportación, obtuvo Cuota Hilton.

El cuanto al destino de las mismas, se denota en los datos estadísticos un notable crecimiento en los porcentuales hacia los países del MERCOSUR, a partir del año 1990; en especial la República Federativa del Brasil, país con el cual se han logrado transacciones con el mayor porcentaje histórico en 1995.

Es de destacar las exportaciones durante el período 1990 - 1995 hacia el Brasil, que en valores porcentuales fueron: en 1990 un 25,67%; 1991 un 27,90%; 1992 llegó a un 43,21%, en 1993 tuvo un valor de exportaciones de 53,84%, durante 1994 fue de y en 1995, se superaron todos los valores y se llegó hasta el 60% de lo comercializado al exterior por la Provincia de Corrientes. Otro país del bloque que tiene una incidencia menor es Paraguay que osciló hasta 1993 entre el 1 y 3% y que en 1994 llegó a un 14,22%, Uruguay tiene una ínfima incidencia, ya no supere el 2%. Chile tiene una relativa importancia, pues se mantiene en el último período en un 4% (han existido exportaciones totales correntinas).

Otros destinos de exportaciones provinciales Extra - MERCOSUR que pueden ser analizados por su incidencia porcentual son: Países Bajos con un 11-12%, Siria con 3,3-4%, Alemania con 3-4%. A partir de 1994 y con crecimiento aún no determinado en 1995, Portugal ha tenido una mayor importancia en cuanto a comercializar productos de nuestra provincia llegando a tener una incidencia del 20,2 (5,5%), Noruega del 17,2% (3,6%) y España del 12,1% (6,3%). Los demás países tienen

cifras poco significativas como para ser mencionados mercados importantes, lo que no implica que puedan llegar a ser potenciales mercados de interés para nuestra economía.

#### **b.4. Exportaciones Provinciales a Brasil**

Por lo expuesto, lo más significativo del comercio de la Provincia de Corrientes es el crecimiento que ha tenido el intercambio comercial con la República Federativa del Brasil en los últimos años, lo que refleja claramente la importancia de la situación geopolítica, beneficiada por el Acuerdo de Complementación Económica firmado con este hermano país, dentro del cual se introdujo el Protocolo Regional Fronterizo, que aumenta el grado de integración establecida por su característica de provincia limítrofe y posteriores Convenios de Gobiernos Provinciales y Estaduales, en temáticas específicas; que acompañado con el acercamiento empresario logrado en los últimos tiempos genera una situación diferenciada con el resto de provincias argentinas. A partir de 1993 esta relación se incrementó favorablemente para los productos de nuestra economía provincial desde la puesta en vigencia del Plan Real que ha favorecido los términos de intercambio, ante esa circunstancia, el empresario correntino ha volcado sus esfuerzos en penetrar con una mayor gama de productos que, hoy por hoy, resultan competitivos en ese mercado.

**CUADRO 11**  
**EXPORTACIONES DE CORRIENTES A BRASIL**  
**PERIODO 1991-1995**  
**Grandes Rubros Seleccionados**  
**(en millones de dólares)**

<b>PRODUCTOS</b>	<b>1991</b>	<b>1992</b>	<b>1993</b>	<b>1994</b>	<b>1995</b>
<b>PRODUCTOS PRIMARIOS</b>	<b>14,4</b>	<b>16,3</b>	<b>28,1</b>	<b>55,6</b>	<b>91,1</b>
Animales Vivos	0,2	0,0	0,1	4,4	20,0
Cereales	8,1	9,2	22,3	29,7	35,1
Tabaco sin elaborar	3,8	0,7	2,6	3,3	6,0
Lanas sucias	0,8	1,4	1,9	3,4	5,0
Fibras de Algodón	0,4	2,1	0,7	1,8	6,0
Resto de Primarios	1,1	2,8	0,5	13,0	19,0
<b>M.O.A.</b>	<b>17,6</b>	<b>10,4</b>	<b>13,8</b>	<b>9,3</b>	<b>16,0</b>
Carnes	3,5	0,1	0,0	0,5	2,0
Café, té, yerba mate y especias	4,8	5,1	6,7	4,3	6,5
Preparados de hortalizas, legumbres y frutas	4,3	3,3	3,4	1,0	4,0
Lanas elaboradas	4,0	1,6	3,0	2,3	2,5
Resto de MOA	1,2	0,3	0,7	1,2	1,0
<b>M.O.I</b>	<b>25,0</b>	<b>20,6</b>	<b>20,6</b>	<b>25,0</b>	<b>36,0</b>
Textiles y confecciones	18,2	20,0	20,0	24,0	35,0
Material de transporte	5,7	0,1	0,0	0,0	0,0
Otras MOI	1,1	0,5	0,6	1,0	1,0
<b>TOTAL EXPORTACIONES A BRASIL</b>	<b>57,0</b>	<b>47,2</b>	<b>62,5</b>	<b>89,9</b>	<b>143,1</b>

**b.5. Participación de los productos industriales en las exportaciones de Corrientes**

Las exportaciones provinciales alcanzaron en el año 1994 los 54,6 millones de dólares. Los principales destinos de las exportaciones fueron los países de América Latina y la Comunidad Económica Europea que absorbieron -en conjunto- el 91,8% de las exportaciones. El porcentaje restante se distribuye de la siguiente manera: Asia (4,8%), América del Norte (1,08%) y Africa (3,4.5%).

En cuanto al destino de las exportaciones correntinas por países, Brasil absorbe el 40,7%, seguido de Paraguay con el 10,3 %, Chile con el 7,5%, Portugal con el 6,3%, Noruega con el 5,1%, España con el 3,8%, Suecia con el 3,7%, Argelia con el 3,4%, los Países Bajos con el 3,0%, entre los más importantes.

Las manufacturas de origen agropecuario (MOA), constituyen el grupo de productores de mayor participación de las exportaciones (20,4% del total provincial), destacándose dentro de este grupo las carnes (6,4%), los jugos concentrados de frutas cítricas (3,7%), la lana elaborada (0,9%) y la yerba mate (6,4%). Por su parte las manufacturas de origen industrial (MOI), representan el 11,3% de las exportaciones totales de la provincia, siendo el rubro textiles y confecciones el de mayor importancia relativa dentro de este grupo con una participación del orden del 9,8%.

### **9.3. ANALISIS DE LA EVOLUCION DE LOS PBR DEPARTAMENTALES**

Respecto a este punto, se aclara que tanto el INDEC, como la Dirección de Estadística y Censos de la Provincia de Corrientes y las áreas competentes de las Municipalidades cabeceras de la región motivo de este Proyecto; no realizan desde 1978 este tipo análisis, por lo que a manera de orientación se interpretaron los datos del Producto Bruto Geográfico.

### **PRODUCTO BRUTO GEOGRAFICO**

La Provincia de Corrientes se inserta en la economía nacional como productora de bienes de origen primario, con escaso grado de industrialización, destinados fundamentalmente al mercado interno. La evolución creciente de la economía provincial, medida a través de la economía provincial muestra un disímil comportamiento en sus grandes sectores, al analizar el período 1986/1994. Para ello se consideró la variación existente entre el promedio de los tres primeros años (1986/1988) con relación al promedio de los tres últimos años del periodo considerado (1992/1994).



El análisis correspondiente a la variación de los sectores nos muestra el fuerte incremento producido por el Sector Primario que alcanza al 52%, frente al estancamiento del Sector Secundario de 0,64% y un escaso crecimiento del Sector Terciario con un 6,33%. Asimismo, puede observarse como el Sector Primario ha pasado de una participación del 11,8% como promedio en el período 1986/88 al 16,4% de promedio en 1992/1994, en tanto que el Sector Secundario y Terciario han relegado su participación en el PBG total de un 33,9% a 29,3% el primero y el segundo de un 56,3% a un 54%.

Para un primer análisis de las razones del comportamiento de estos sectores es aconsejable observar la evolución del PBG según las Grandes Divisiones que lo componen. En este sentido, el análisis realizado nos permite afirmar que el incremento producido en el Sector primario se origina totalmente en el gran crecimiento experimentado en el PBG Agropecuario, cuyo valor asciende al 56,2%.

En lo atinente al Sector Secundario, puede observarse un importante crecimiento del rubro Industrias Manufactureras cuya variación en el segundo período analizado alcanzó al 18%, en tanto que el rubro Construcción experimentó una fuerte caída del -34,6% en dicho período, lo que explica la situación de estancamiento del sector.

Con respecto al Sector Terciario, se visualiza un significativo incremento en el rubro Transporte y Comunicaciones del 33,4% y, en menor medida, en el rubro Servicios Comunales, Sociales y personales que osciló en un 15,7%; en contraposición, se registra un descenso en los rubros Comercio, Restaurantes y Hoteles del -20,6% y

Establecimientos Financieros y Viviendas de -4,3%. En este Sector, cuyo crecimiento total para el período alcanza al 6,33% en el orden provincia, es inferior al registrado a nivel nacional que muestra un incremento del 21% para el mismo período.

### **PBG Agropecuario**

El Sector Agropecuario está compuesto en un 63% por la actividad agrícola y en un 30% por la actividad ganadera, con una menor proporción del rubro Extracción de Madera y Servicios Agrícolas. La evolución del principal rubro, la Agricultura, alcanza en el período al 56,9%, exhibiendo la ganadería un incremento del 51,4%; lo que muestra un crecimiento por encima de estos niveles Servicios Agrícolas de 97,5% y Extracción de Madera de 75,8%, que permite seguir manteniendo un crecimiento sostenido en términos relativos al total del sector.

El fuerte crecimiento en el rubro agrícola, en el período bajo análisis, se debió principalmente a la evolución registrada en algunos cultivos con gran peso en la composición del PBG Agrícola, tales como: a) incremento en el área sembrada y en los rendimientos de cultivo del arroz; b) incremento del área y de los rendimientos de los cultivos hortícolas, etc., como consecuencia del fuerte incremento de la superficie bajo cubierta; c) incremento en los rendimientos unitarios de yerba mate.

El crecimiento registrado por el Sector Agropecuario Provincial del 56,2%, es significativamente superior al registrado por el mismo a nivel nacional, ya que en este período y considerando siempre los mismos años promedios (1986/88-1992/94), el PBG Agropecuario Nacional alcanza a un 10% de crecimiento.

### **PBG Industrias Manufactureras**

La Industria Manufacturera aumentó su participación en la composición del Sector Secundario de un 60% a un 70%.

El crecimiento exhibido por esta división del 18% se origina, fundamentalmente, en el comportamiento manifestado por el grupo Textiles, Confecciones y Cueros con un 33,7%; Alimentos, Bebidas y Tabaco con un 11,7% e Industrias de la Madera con un 199%. El importante el aumento de este último rubro, genera también una mayor participación en el total de la División, pasando de 1,4% al 3,6%. La evolución positiva de las Industrias de la Madera está relacionada, en gran medida, con un sostenido incremento en la explotación de los montes implantados.

En el período considerado, el PBG Nacional de las Industrias Manufactureras alcanzó un incremento del 12,4%, siendo significativamente inferior al referenciado anteriormente para el nivel provincial del 18%.

**CUADRO 12**

<b>PROVINCIA DE CORRIENTES</b> <b>P.B.G. por Grandes Sectores</b> <b>AÑOS 1986-94</b> <b>A precios de 1995 – Miles de Pesos</b>					
<b>SECTOR</b>	<b>Promedio 86/88</b>	<b>%</b>	<b>Promedio 92/94</b>	<b>%</b>	<b>Variación 1986/88-1992/94</b>
SECTOR PRIMARIO	231.076	11,8	351.697	16,4	52,20%
SECTOR SECUNDARIO	622.150	31,9	626.107	29,2	0,64%
SECTOR TERCIARIO	1.098.504	56,3	1.168.086	54,4	6,33%
<b>TOTAL PROVINCIAL</b>	<b>1.951.730</b>	<b>100,0</b>	<b>2.145.889</b>	<b>100,0</b>	<b>9,95%</b>

FUENTE: Elaboración propia con datos de la Dirección de Estadística y Censos de la Provincia de Corrientes y del Servicio de Información Agropecuaria de la Provincia de Corrientes.

CUADRO 13

<b>PROVINCIA DE CORRIENTES</b> <b>P.B.G. por Grandes Divisiones</b> <b>AÑOS 1986-94</b> <b>A precios de 1995 - Miles de Pesos</b>					
<b>GRAN DIVISION</b>	<b>Promedio 86/88</b>	<b>%</b>	<b>Promedio 92/94</b>	<b>%</b>	<b>Variación 1986/88-1992/94</b>
AGROPECUARIO	220.210	11,3	344.003	16,0	56,22%
EXP. MINAS Y CANTERAS	10.866	0,6	7.694	0,4	-29,19%
IND. MANUFACTURERAS	374.394	19,2	442.074	20,6	18,08%
ELECT., GAS Y AGUA	42.126	2,2	49.555	2,3	17,63%
CONSTRUCCION	205.630	10,5	134.479	6,3	-34,60%
COMED., REST. Y HOTEL.	205.788	10,5	163.425	7,6	-20,59%
TRANSP. Y COMUNIC.	73.048	3,7	97.472	4,5	33,44%
ESTAB. FIN. Y VIVIENDAS	205.161	10,5	196.288	9,1	-4,33%
SERV. COM., SOC. Y PERS.	614.507	31,5	710.901	33,1	15,69%
<b>TOTAL PROVINCIAL</b>	<b>1.951.730</b>	<b>100,0</b>	<b>2.145.889</b>	<b>100,0</b>	<b>9,95%</b>

FUENTE: Elaboración propia con datos de la Dirección de Estadística y Censos de la Provincia de Corrientes y del Servicio de Información Agropecuaria de la Provincia de Corrientes.

CUADRO 14

<b>P.B.G. / Gran división 1</b> <b>AÑOS 1986-94</b> <b>A precios de 1995 - Miles de Pesos</b>					
<b>CONCEPTO</b>	<b>Promedio 86/88</b>	<b>%</b>	<b>Promedio 92/94</b>	<b>%</b>	<b>Variación 1986/88-1992/94</b>
AGRICULTURA	139.158	63,2	218.319	63,5	56,89%
GANADERIA	65.427	29,7	99.070	28,8	51,42%
GRANJA	1.501	0,7	1.456	0,4	-3,01%
SERVICIOS AGRICOLAS	4.950	2,2	9.777	2,8	97,49%
SILVICULTURA	1.400	0,6	1.784	0,5	27,42%
EXTRACC. DE MADERA	7.691	3,5	13.485	3,9	75,79%
PESCA	102	0,0	113	0,0	11,11%
<b>TOTAL PROVINCIAL</b>	<b>220.210</b>	<b>100,0</b>	<b>344.003</b>	<b>100,0</b>	<b>56,22%</b>

FUENTE: Elaboración propia con datos de la Dirección de Estadística y Censos de la Provincia de Corrientes y del Servicio de Información Agropecuaria de la Provincia de Corrientes.

CUADRO 15

P.B.G. / Gran división 3 AÑOS 1986-94 A precios de 1995 – Miles de Pesos					
CONCEPTO	Promedio 86/88	%	Promedio 92/94	%	Variación 1986/88-1992/94
ALIM., BEB. Y TABACO	269.364	71,9	300.929	68,1	11,72%
EXT., CONFEC. Y CUEROS	84.546	22,6	112.222	25,4	32,73%
IND. DE LA MADERA	5.368	1,4	16.053	3,6	199,05%
FAB.PAPEL-PROD. PAPEL	3.946	1,1	2.947	0,7	-25,32%
FAB. SUST. QUIMICAS	909	0,2	864	0,2	-4,97%
FAB.PROD.MIN.NO METAL	5.165	1,4	6.012	1,4	16,39%
IND. METALICAS BASICAS	141	0,0	0	0,0	-100,00%
FAB.PROD.MET.,MAQ.,EQ.	4.905	1,3	2.997	0,7	-38,90%
OTRAS IND. MANUFACT.	51	0,0	51	0,0	0,00%
<b>TOTAL PROVINCIAL</b>	<b>374.394</b>	<b>100,0</b>	<b>2.145.889</b>	<b>100,0</b>	<b>18,08%</b>

FUENTE: Elaboración propia con datos de la Dirección de Estadística y Censos de la Provincia de Corrientes y del Servicio de Información Agropecuaria de la Provincia de Corrientes.

CUADRO 16

PROVINCIA DE CORRIENTES VALOR AGREGADO BRUTO POR SECTOR DE ACTIVIDAD VALORES ANUALES – Miles de Pesos a precios de 1986										
SECTOR DE ACTIVIDAD	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995
AGROPECUARIO	12,5	11,8	14,7	14,6	16,9	19,8	19,3	21,5	20,1	22,09
Agrícola	8,0	7,3	9,3	8,0	9,6	11,6	11,5	13,9	13,3	
Pecuario	3,6	3,7	4,3	5,3	5,7	6,6	6,4	6,2	5,0	
Pesca	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
Resto	0,8	0,8	1,1	1,3	1,5	1,5	1,5	1,5	1,7	
EXP.MINAS Y CANTERAS	0,6	0,6	0,6	0,6	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	
IND. MANUFACTURERAS	22,4	22,2	21,7	24,6	25,0	27,5	26,3	26,0	26,1	25,29
ELECT., GAS Y AGUA	2,5	2,6	2,4	2,4	2,5	2,5	2,7	3,0	3,1	
CONSTRUCCION	9,0	11,4	16,1	8,5	9,3	9,8	7,8	7,9	8,2	
COM.,REST. Y HOTELES	12,7	12,0	11,8	9,6	9,9	9,6	9,5	9,7	9,8	
TRANSP. Y COMUNICAC.	4,1	4,5	4,3	4,7	4,7	5,0	5,6	5,8	5,9	
ESTAB. FIN. Y VIVIENDAS	12,2	11,8	12,3	10,4	12,4	12,0	11,8	11,4	11,5	
SERV.COM., SOC. Y PERS	34,5	37,1	37,3	40,5	40,5	41,1	40,8	41,4	43,8	
<b>TOTAL</b>	<b>110,5</b>	<b>114,1</b>	<b>121,2</b>	<b>115,5</b>	<b>121,6</b>	<b>127,7</b>	<b>124,2</b>	<b>127,1</b>	<b>128,9</b>	

FUENTE: Elaboración propia con datos de la Dirección de Estadística y Censos de la Provincia de Corrientes y del Servicio de Información Agropecuaria de la Provincia de Corrientes.

CUADRO 17

PROVINCIA DE CORRIENTES EVOLUCION PBG BASE 1990 = 100										
SECTOR DE ACTIVIDAD	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995
AGROPECUARIO	74	70	87	86	100	117	114	127	118	130
Agrícola	84	76	97	83	100	121	119	144	139	
Pecuario	64	65	75	93	100	116	112	108	87	
Pesca	86	86	86	100	100	100	86	100	100	
Resto	48	51	71	83	100	95	92	90	108	
EXP.MINAS Y CANTERAS	154	154	151	135	100	103	101	100	124	101
IND. MANUFACTURERAS	90	89	87	98	100	110	105	104	104	
ELECT., GAS Y AGUA	102	107	96	98	100	102	111	122	126	
CONSTRUCCION	96	122	172	91	100	105	84	84	87	
COM.REST. Y HOTELES	129	121	119	97	100	97	96	98	99	
TRANSP. Y COMUNICAC.	87	97	93	101	100	107	119	124	125	
ESTAB. FIN. Y VIVIENDAS	99	96	99	84	100	97	95	92	93	
SERV.COM., SOC. Y PERS	85	92	92	99	100	102	101	102	108	
TOTAL	91	94	100	95	100	105	102	105	106	
VARIACION PORCENTUAL *		3,2%	6,2%	-4,7%	5,2%	5,1%	-2,8%	2,3%	1,4%	

\*Refleja el nivel de actividad respecto al año anterior

FUENTE: Elaboración propia con datos de la Dirección de Estadística y Censos de la Provincia de Corrientes y del Servicio de Información Agropecuaria de la Provincia de Corrientes.

### **Tenencia de la tierra y tamaño de las explotaciones**

Un aspecto de gran significación para comprender el grado de desarrollo alcanzado por la economía agraria correntina es la estructura parcelaria y el régimen de tenencia de la tierra, lo que determina la combinación de los factores productivos y el nivel de ingreso de los productores.

La estructura parcelaria actual es el producto de la evolución histórica del proceso de apropiación de la tierra pública provincial, con una temprana incorporación de la provincia a la economía nacional a través de la ganadería, lo que posibilitó a principios de siglo culminar la apropiación privada de la tierra pública. La modalidad con que se generó este proceso determinó una marcada concentración de la tierra en un número reducido de propietarios.

Las colonizaciones realizadas a partir de 1953 posibilitaron la creación de algunas colonias, pero la escasa superficie otorgada a los productores -entre otros factores- constituyó una fuerte limitante para la capitalización de las unidades productivas. Las leyes de herencia y la posterior incorporación de productos industriales -yerba mate, tabaco y algodón- a la base productiva, produjo una estructura parcelaria bimodal en la que coexiste el minifundio con las grandes unidades productivas.

La heterogeneidad del tamaño de las explotaciones y la participación relativa de los distintos estratos en la conformación productiva provincial, resulta aún más acentuada si se considera que las EAPs con menos de 10 has. representan el 36% del total -reuniendo el 0,5% de la superficie en producción- y las EAPs con más de 5.000 has. conforman sólo el 1,3% del total pero reúnen el 43,8% de la superficie total.

Desde el punto de vista del régimen de tenencia de la tierra, los datos del Censo Nacional Agropecuario de 1988 indican que las EAPs se distribuyen en las siguientes categorías: 71% propietarios; 2,67% arrendatarios; 5,15% aparceros; 0,7% contratistas accidentales; 13,4% con permiso y de hecho.

Con relación a la superficie de las explotaciones, éstas se distribuyen porcentualmente en las siguientes categorías: 79,3% propiedades personales; 9,8% propiedades familiares o sucesiones indivisas; 7% arrendamientos; 0,44% aparcerías; 0,76% contratos accidentales; 1,5% ocupaciones con permiso; 0,26% ocupaciones de hecho y 0,75% bajo otras formas de tenencia.

La ganadería, basada fundamentalmente en la cría extensiva de bovinos a campo natural, se realiza en 14.940 unidades productivas (67% de las EAPs). La modalidad de producción preponderante determina que las existencias ganaderas se concentren en las EAPs con una superficie mayor a 1.000 has. –72% del rodeo provincial-, reuniendo el estrato de EAPs con menos de 25 has., sólo el 2,5% de las existencias bovinas. Si se considera el régimen de tenencia de la tierra, los propietarios constituyen la categoría mayoritaria en la actividad ganadera.

La cría de ganado ovino en 4.951 unidades productivas (22% de las EAPs). Los establecimientos con menos de 50 has. dedicados a la actividad suman 2.617 (53%) y reúnen el 3% de las existencias ovinas. Por otro lado, las EAPs con más de 700 has. totalizan 503 (10% del total), concentrando el 75% de la majada provincial.

En la agricultura, la relación entre tamaño de las unidades de producción, régimen de tenencia de tierra y rubros productivos, adquiere matices diferenciales. En el caso del tabaco, su cultivo se asienta en una estructura minifundiaria. Así, en el área de mayor producción tabacalera, Departamento de Goya, el 77,4% de las explotaciones tienen menos de 25 has. y solo el 27% son propietarios de la tierra.



En la actividad algodonera –principalmente en los Departamentos del Noroeste provincial- predominan las unidades minifundistas de tipo familiar, trabajados principalmente por sus propietarios. En el caso de la yerba mate, las unidades producción pequeñas y medianas (de menos de 50 has.) representan el 90% del total, reuniendo en conjunto el 35% de las plantas de producción. En cuanto al régimen de tenencia, el 65% de los productores son propietarios de la tierra.

En la citricultura, la estructura parcelaria indica que el 80% de las unidades de producción pertenecen al estrato de pequeños productores, aportando en conjunto el 42% de la producción provincial. El restante 20% de las EAPs pertenecen a los estratos de medianas y grandes unidades de producción, responsables del 58% de la producción citrícola.

En el cultivo del arroz las modalidades productivas, basadas en la rotación periódica de los suelos, determinan que los productores opten por arrendar parte de la superficie cultivada, por lo que sólo el 65% de la superficie sembrada se incluye en la categoría de propietarios, mientras que el 35% restante aparece como arrendatario.

En el rubro de cultivos hortícolas destinados al mercado, predominan los propietarios y arrendatarios, siendo esta última categoría más frecuente en la producción bajo cobertura plástica. En la producción hortícola para autoconsumo predominan los productores familiares, pudiendo ser propietarios, arrendatarios o aparceros.

CUADRO 18

Departamento	Total de Explotaciones	Explotaciones < 25 has.	Porcentaje (%)	Tamaño Predominante (has)
BELLA VISTA	1.337	928	69,4	0 – 5
BERON DE ASTRADA	50	20	40,0	5,1 – 10
CAPITAL	341	256	75,1	0 – 5
CONCEPCION	631	324	51,3	0 – 5
CURUZU CUATIA	1.106	396	35,8	10,1 – 25
EMPEDRADO	1.158	585	50,5	10,1 – 25
ESQUINA	1.235	693	56,1	0 – 5
GENERAL ALVEAR	115	11	9,6	50,1 – 100
GENERAL PAZ	878	490	55,8	0 – 5
GOYA	4.376	3.143	71,8	0 – 5
ITATI	157	46	29,3	25,1 – 50
<b>ITUZAINGO</b>	<b>689</b>	<b>140</b>	<b>20,3</b>	<b>25,1 – 50</b>
LAVALLE	1.682	1.202	71,5	0 – 5
MBURUCUYA	444	308	69,4	0 – 5
MERCEDES	905	195	21,5	50,1 – 100
MONTE CASEROS	894	249	27,9	50,1 – 100
PASO DE LOS LIBRES	672	307	45,7	5,1 – 10
SALADAS	477	279	58,5	0 – 5
SAN COSME	508	296	58,3	0 – 5
SAN LUIS DEL PALMAR	1.184	611	51,6	10,1 – 25
SAN MARTIN	366	36	9,8	50,1 – 100
<b>SAN MIGUEL</b>	<b>493</b>	<b>342</b>	<b>69,4</b>	<b>10,1 – 25</b>
SAN ROQUE	982	539	54,9	0 – 5
<b>SANTO TOME</b>	<b>887</b>	<b>304</b>	<b>34,3</b>	<b>10,1 – 25</b>
SAUCE	492	226	45,9	10,1 – 25
<b>TOTAL PROVINCIAL</b>	<b>22.059</b>	<b>11.926</b>	<b>54,1</b>	<b>0 – 5</b>

FUENTE: INDEC, Dirección de Estadística y Censos de la Provincia de Corrientes, Subsecretaría de Planeamiento y C.F.L.

En el Departamento de Ituzaingó, el régimen de la tierra predominante es el de "propiedad personal" 67,5 %, le sigue en importancia arrendamiento" 17,5 % y en tercer lugar "propiedad familiar o en sucesión indivisa". La superficie bajo riego en la provincia asciende a 35.670,5 Ha. Distribuidas en 1.008 exportaciones de las cuales 483 usan agua superficial y 488 agua subterránea, cubriendo 26.530,6 Ha. y 3.834,7 Ha. respectivamente. Además 37 establecimientos combinan sus riegos con agua superficial y subterránea regando una extensión de 5.305,2 Ha.

En el Departamento en estudio asciende a 20 las explotaciones que riegan, totalizando 1.254,6 Ha., lo que le da una participación de 3,5 % del total provincial de 3,5 % del total provincial.

Con agua superficial riegan 1.228,1 Hs. con subterránea 20,3 y combinando superficial y subterránea 5,9 Ha.

El régimen de tenencia predominante en el departamento es el de propiedad personal 67,5 % sobre le total, seguida por propiedad familiar o en suceso individual 15,3 %. De la observación del cuadro anterior se visualiza que el mayor porcentaje le corresponde al de propiedad personal, aproximadamente en 80 % siguiéndole en importancia las propiedades familiares o en sucesión indivisa aproximadamente un 10 %.

La superficie bajo riego en la provincia asciende a 35.670,5 Ha. Distribuida en 1.008 explotaciones de las cuales 483 usan agua superficial y 488 agua subterránea, cubriendo 26.530,6 Ha. y 3.834,7 Ha. respectivamente. Además 37 establecimientos combinan sus riegos con agua superficial y subterránea regando una extensión de 5.305,2 Ha.

En este departamento son 53 los establecimientos que hacen riesgos, los que comprenden una superficie de 3.413,2 Ha. lo que le da una participación de 5.3 % en el total provincial.

La fuente de agua utilizada en 44 establecimientos es superficial, cubriendo una extensión de 2.3987,2 Ha. y 5 ocupan agua subterránea y 11,8 Ha.. Además 4 explotaciones, riegan con agua cuya fuente es superficial u subterránea cubriendo 1.003,2 Ha.

En el **Departamento de Santo Tomé** el 81,2 % de las explotaciones están con toda sus tierras en propiedad, siguiéndoles en importancia el 4,1 % establecimientos con toda su tierra en ocupación.

CUADRO 19

CANTIDAD Y SUPERFICIE DE LAS EXPLOTACIONES POR ESCALA DE EXTENSION								
ESCALA DE EXTENSION	CORRIENTES				ITUZAINGO			
	EAPs	%	Has.	%	EAPs	%	Has.	%
<b>TOTAL</b>	<b>22.059</b>	<b>100,0</b>	<b>7.068.734,9</b>	<b>100,0</b>	<b>689</b>	<b>100,0</b>	<b>161.891,5</b>	<b>100,00</b>
HASTA 5	5.274	24,0	15.233,5	0,2	67	9,7	194,3	0,05
DE 5 A 10	2.734	12,3	21.233,5	0,3	23	3,3	187,5	0,05
DE 10,1 A 25	3.914	17,7	66.749,4	1,0	50	7,3	912,1	0,2
25,1 A 50	2.925	13,0	108.905,6	1,5	142	20,6	5.890,3	1,3
MAS DE 50	7.203	33,0	6.856.488,0	97,0	407	59,1	154.707,3	98,4

FUENTE: Censo Nacional Agropecuario 1988 y Subsecretaría de Planeamiento de la Provincia de Corrientes

### Observaciones

En el **Departamento de Ituzaingó**, las explotaciones que tiene mas de 50 Hs. representan al 59,1 % y el 98,4 % de la superficie, situación semejante al total provincial.

CUADRO 20

CANTIDAD Y SUPERFICIE DE LAS EXPLOTACIONES POR ESCALA DE EXTENSION								
ESCALA DE EXTENSION	CORRIENTES				SAN MIGUEL			
	EAPs	%	Has.	%	EAPs	%	Has.	%
<b>TOTAL</b>	<b>22.059</b>	<b>100,0</b>	<b>7.068.734,0</b>	<b>100,0</b>	<b>493</b>	<b>100,0</b>	<b>295.061,7</b>	<b>100,0</b>
HASTA 5	5.274	24,0	15.233,5	0,2	36	7,3	113,3	0,1
DE 5 A 10	2.743	12,3	21.358,4	0,3	132	26,8	884,3	0,4
DE 10,1 A 25	3.914	17,7	66.749,4	1,0	174	35,3	2.443,0	1,2
25,1 A 50	2.925	13,0	108.905,6	1,5	52	10,5	1.803,2	0,9
MAS DE 50	7.203	33,0	6.856.488,0	97,0	99	20,1	199.817,9	97,4

FUENTE: Censo Nacional Agropecuario 1988 y Subsecretaría de Planeamiento de la Provincia de Corrientes

En el **Departamento de San Miguel**, predominan la explotación que tienen 10,1 a 25 Ha. de extensión, participando con el 35 %, pero solo ocupan el 1,2 % de la superficie. Por otra parte el 1,6 % de las explotaciones tienen una superficie mayor de 10.000 Ha. ocupando el 56,7 % de la superficie total de la explotaciones.

CUADRO 21

**CANTIDAD Y SUPERFICIE DE LAS EXPLOTACIONES POR ESCALA DE EXTENSION**

ESCALA DE EXTENSION	CORRIENTES				SANTO TOME			
	EAPs	%	Has.	%	EAPs	%	Has.	%
<b>TOTAL</b>	<b>22.059</b>	<b>100,0</b>	<b>7.068.734,0</b>	<b>100,0</b>	<b>887</b>	<b>1,0</b>	<b>659.725,9</b>	<b>100,0</b>
HASTA 5	5.274	24,0	15.233,5	0,2	27	3,0	83,8	
DE 5 A 10	2.743	12,3	21.358,4	0,3	75	8,0	582,8	
DE 10,1 A 25	3.914	17,7	66.749,4	1,0	202	23,0	3.459,5	
25,1 A 50	2.925	13,0	108.905,6	1,5	168	19,0	6.520,3	
50,1 A 100	2.260	10,2	164.327,6	2,3	101	11,0	6.881,5	
100,1 A 200	1.604	7,3	230.777,0	3,3	86	10,0	12.151,4	
200,1 A 500	1.263	5,7	407.794,4	5,8	59	7,0	18.700,1	
500,1 A 1.000	694	3,1	504.774,1	7,1	42	5,0	30.551,6	
1.000,1 A 2.500	742	3,4	1.193.373,2	16,9	59	7,0	87.436,5	
2.500,1 A 5.000	353	1,6	1.254.412,9	17,7	37	4,0	129.808,9	
5000,1 A 10000	182	0,8	1.264.242,1	17,9	19	2,0	134.422,8	
MAS DE 10000	105	0,5	1.836.786,7	26,0	12	1,0	229.326,6	

FUENTE: Censo Nacional Agropecuario 1988 y Subsecretaría de Planeamiento de la Provincia de Corrientes

Como se aprecia en el cuadro anterior en el **Departamento de Santo Tomé** el 35 % de la superficie se distribuye en 12 explotaciones que solo representan el 1,0 % del total, situación semejante al total provincial

CUADRO 22

CANTIDAD Y SUPERFICIE DE LAS EAPs POR REGIMEN DE TENENCIA							
Departamento	CANTIDAD O SUPERF.	TOTAL	EAPs con toda su tierra en				
			Propiedad	Arrend.	Aparceria	Ocupac.	Otros (1)
CORRIENTES	EAPs	22.059,0	15.675,0	590,0	1.137,0	2.974,0	204,0
	Has.	7.068.734,9	5.649.639,3	262.853,6	28.674,1	72.837,3	66.873,0
ITUZAINGO	EAPs	689,0	581,0	33,0	-	54,0	-
	Has.	461.891,5	349.995,6	71.898,3	-	7.756,8	-
SAN MIGUEL	EAPs	493,0	390,0	10,0	-	79,0	4,0
	Has.	205.061,7	145.250,6	9.869,1	-	2.578,8	19.157,7
SANTO TOME	EAPs	887,0	220,0	15,0	10,0	36,0	10,0
	Has.	659.725,8	571.915,3	9.428,6	5.255,0	8.148,2	2.067,0

(1) Incluye contrato accidental (156 EAPs, 17.035,8 Ha)

En el departamento de San Miguel, la mayor parte de las explotaciones están con toda su tierra en "propiedad" abarcando el 79,1 %, de las unidades y el 70,8 % de superficie. En cuanto a los establecimientos que combinan tierra propiedad con otros regimenes el 1,2 % de "ocupación" el 0,1 % arrendamiento.

## **10. ANALISIS DE INVERSIONES Y RENTABILIDADES**

### **10.1 BENEFICIOS ACTUALES PARA INVERSIONES PROVINCIALES, NACIONALES E INTERNACIONALES (MERCOSUR)**

#### **PROMOCION INDUSTRIAL**

El régimen de Promoción Industrial en la Provincia, tiene vigencia por aplicación de la ley Nº 3.190, sancionada y promulgada el 26 de junio de 1.974.-

##### **a. Objetivo:**

Promover el desarrollo industrial, atendiendo los intereses generales de la Nación y de la Provincia.-

##### **b. Beneficios y Franquicias:**

Las empresas que se acojan al mismo podrían gozar de lo siguiente:

- Compra de inmuebles del dominio privado del Estado. Se cuenta con áreas disponibles para la radicación de industrias en Capital, Ituzaingó, Mercedes, Mocoretá y Santo Tomé.

- Exención de Impuestos Provinciales.

Las empresas beneficiadas gozarán de hasta diez (10) años de exención de los impuestos provinciales, extendiéndose a quince (15) años cuando se trate de nuevas industrias en el país.

Cuando la industria a establecerse requiera la realización de cultivos

especiales para la obtención de materias primas que no hayan sido efectuados en escala industrial, se eximirán del pago del impuesto inmobiliario a las extensiones de tierras que la empresa destina a estos fines.

- Asistencia técnica por parte de Organismos del Estado.
- Preferencia en las Licitaciones del Estado Provincial en caso de igualdad de condiciones con otras Empresas no comprendidas en el presente Régimen.

Declarárselas de Internos Provincial a los fines de su acogimiento a otros regímenes de fomento Municipal, Provincial o Nacional.

Apoyo del Estado Provincial y Municipal adheridos al régimen para mantener operando la planta al nivel óptimo de la capacidad.

**LA AUTORIDAD DE APLICACION DEL PRESENTE REGIMEN DE PROMOCION ES EL MINISTERIO DE PRODUCCION Y DESARROLLO DE LA PROVINCIA DE CORRIENTES.-**

### **POLOS PRODUCTIVOS**

El programa de los polos productivos comenzó a implementarse en 1993 a partir de una propuesta de la Secretaría de Industria realizada en el Consejo Federal de la Industria (COFI).

El mismo forma parte de un conjunto de propuestas que se desarrollan dentro de este ámbito a fin de generar instrumentos de política industrial



que tengan el tema regional como punto de referencia y que permiten desarrollar un trabajo conjunto en las administraciones provinciales.

La provincia de Corrientes ha adherido a dicha propuesta y se esta comenzando a implementar la mecánica para permitir desarrollar este programa en todo el ámbito provincial.

Con este programa se busca generar un espacio de trabajo y articulación entre el sector público y privado que tienda a consolidar la estructura productiva de las empresas a partir del contexto en que se insertan.

Esto facilita que aparezcan nuevos protagonistas en el proceso industrial.

La presencia de autoridades de la Secretaria de Industria de la Nación, junto con autoridades y funcionarios Provinciales, del área Industrial para la firma de los convenios en los lugares de localización de las empresas y sus visitas posteriores se convierten en un elemento altamente dinamizador de los acuerdos.

Esta posibilidad de vínculo directo revierte substancialmente la relación entre el sector público y privado y provoca un fuerte efecto de identificación de los empresarios en la propuesta.

La acción de la Secretaría de Industria de la Nación como así de la Dirección de industria y Minería de la Provincia no solo involucra las funciones que

le son propias, sino que asume la gestión y coordinación de todos aquellos instrumentos existentes tanto en el ámbito del estado nacional como en el provincial que puedan facilitar el proceso de reconversión de las empresas.

Esto no significa un acto burocrático de creación de una comisión de seguimiento sino una efectiva coordinación de las normas estatales.

El decreto 1304/94 de "Consolidación y Desarrollo de los Roles Productivos Regionales" le brinda al marco normativo necesario para su eficaz desarrollo y refuerza el componente institucional de los acuerdos.

Es interesante destacar no sólo que la totalidad de los convenios involucran a PYMES pertenecientes a economías regionales sino que la mayoría de ellos están radicados en localidades del interior de la provincia.

#### **Generalidades:**

- Los polos productivos pretenden la creación de un espacio de trabajo y articulación a nivel regional entre el sector publico y grupos empresarios para el logro de determinados objetivos ligados al desarrollo industrial.

- La política de desarrollo de los polos se inserta en una estrategia de reconversión y/o modernización industrial que contiene dos elementos dinamizados, en 1er. lugar la articulación de las empresas entre sí y del sector privado con el sector publico y en 2do. termino el trabajo desde la realidad propia en que las empresas se encuentran insertas.

- De esta manera se intenta lograr el fortalecimiento de la estructura

productiva industrial desde el contexto local por lo cual implica tener en cuenta elementos propios del entorno socio-cultural-geográfico y del conjunto de relaciones institucionales y culturales que la definen; diferenciándose así de otros tipos de política industrial.

- Dicho de otro modo, los polos productivos son una herramienta que permita trabajar solo con las realidades sectoriales o regionales relativamente homogéneas, sobre la base de una instancia de consenso a fin de facilitar al sector empresarial su proceso de reconversión.

## **10.2 POTENCIAL DE INVERSION**

- Corrientes se destaca en el contexto económico-social argentino, por ser una provincia poseedora de una estratégica situación geográfica y una inusual dotación de recursos naturales.
- Ocupa un espacio central en la Cuenca del Plata y es la única provincia Argentina que limita con los tres países socios del MERCOSUR.
- Por sus extensas y variadas fuentes de agua y ríos interiores constituye una de las mayores reservas de agua dulce del país; lo que sumado a la oferta climática, abundancia de recursos naturales, disponibilidad de suelos y recursos energéticos de la Represa de Yacyretá, hacen de Corrientes un atractivo lugar para invertir.

- Su posición estratégica en el MERCOSUR, pronostica una importante transformación en el corto y mediano plazo, que ya está siendo apuntalada por un proceso de reconversión productiva interna, sustentada en los profundos y recientes cambios operados en el sector primario, fundamentalmente en torno a tres actividades: arroz, forestación y frutihorticultura, y la explotación de producciones alternativas como la cría y engorde de camarones y langostinos de agua dulce.
- La economía de Corrientes esta despegando y apunta fundamentalmente hacia posibilidades muy ciertas de diversificar la producción y especializar la industria, para integrarlas al mercado mundial. El desarrollo en los rubros alimentos y maderas ha sido detectado como el de mayores posibilidades en el corto y mediano plazo.
- El potencial productivo está acompañado en la provincia por una importante ventaja competitiva: disponibilidad de recursos humanos con amplio nivel de instrucción, en continuo crecimiento y especialización, sin que se registren las peligrosas situaciones de conflicto laboral de los grandes centros industriales.
- Los motores del crecimiento sostenido serán las inversiones y las exportaciones; proceso que el Gobierno provincial apuntala llevando a cabo una profunda y dinámica Reforma del Estado.

- El sector empresario provincial ha superado la histórica etapa de "riesgo país" ingresando en una nueva etapa de expansión y reorganización productiva, orientada hacia una mayor competitividad y diversificación intrasectorial acordes a las nuevas exigencias de la globalización de la economía mundial.
- Para quienes tienen visión de futuro, Corrientes es una oportunidad de inversión muy amplia que ahora se ve más estimulada por su definida inserción en el proceso de integración del MERCOSUR.

### **ALTERNATIVAS DE INVERSION**

- Cultivo de especies forestales de rápido crecimiento y de producción de maderas a la vista de alta calidad y gran demanda internacional, a bajos costos y en turnos de corta que no superan los 10-20 años.
- Cultivo de arroz con riego por bombeo o por medio de represas.
- Producción hortícola bajo cobertura plástica.
- Producción de frutas frescas en temporada de contra estación.
- Cultivo de productos no tradicionales promisorios relacionados con la acuicultura, apicultura, aromáticas para esencias, productos medicinales y condimentos.
- Producción e industria cítrica de jugos concentrados, congelados, de pomelo y limón, aceites esenciales, cortezas, forrajes cítricos y pulpas congeladas.

- Aprovechamiento sustentable de la fauna autóctona.
- Industrias de la madera: celulosa y papel, madera serrada, láminas y aglomerados, cajones, muebles y accesorios, casas prefabricadas y maderas tratadas.
- Extracción y procesamiento de resinas de pino.
- Plantas de procesamiento de frutas, legumbres y hortalizas, frutas desecadas, abrillantadas, conservas, deshidratados y congelados.
- Plantas frigoríficas de carne bovina y ovina.
- Fábrica de conservas de carne.
- Cría de ranas, camarones y langostinos de agua dulce.
- Industrias del cuero y pieles en general.
- Industria artesanal del cuero, lanas y otros productos regionales.
- Turismo.

### **10.3. REGIMENES ESPECIALES**

#### **Consortios Fondo de Asistencia para la Constitución de Consortios de Pequeñas Y Medianas Empresas**

**a. Reglamentaciones:** Decreto 2.586/92 - Resolución 126/93 S.I.C. - Resolución 158/93 S.I.C. - Resolución 152/94 S.d.I.

**b. Beneficiarios:** Los consorcios de PyMES cuyas finalidades sean la incorporación de tecnología, promoción del comercio exterior, mejoramiento de las

condiciones de acceso al crédito, negociación condiciones de compra o venta, mejoramiento de la calidad, especialización productiva, cualquier otra actividad para aumento de la competitividad del sector.

**c. Finalidad:** El Fondo tiene por finalidad complementar, a modo de bonificación, un porcentaje de los gastos operativos de los consorcios formados al amparo de este régimen:

40% los dos primeros años hasta U\$S 60.000.-

20% el tercer año hasta U\$S 30.000.-

Son gastos operativos, entre otros, los siguientes conceptos:

- Locación de las oficinas del consorcio.

- Sueldos y cargas sociales del personal en relación de dependencia y con carácter estable, necesario para el cumplimiento de la finalidad del consorcio.

- Gastos de comunicaciones,

- Papelería y material promocional,

- Mantenimiento de las instalaciones y equipos ubicados en la sede del Consorcio.

- Honorarios del personal técnico contratado para tareas relativas al objeto del Consorcio y honorarios de los profesionales contratados para constituir el mismo.

- Equipamiento de oficina.

- Viáticos y gastos de representación.

- Gastos de promoción.

**d. Integrantes de los consorcios.** Sus miembros pueden ser:

- Sociedad de cualquier tipo constituidas en la República Argentina.

- Empresarios individuales domiciliados en la República Argentina, siempre y cuando sean productores directos de bienes o servicios, o se encuentren comprendidos en la definición de PyME.

**e. Constitución de los consorcios**

Con un mínimo de 3 integrantes, debiendo cumplirse las siguientes condiciones:

- a) que ninguno de los integrantes tenga una participación en el fondo operativo del consorcio superior al 45%,

- b) que dicho fondo operativo se encuentre totalmente integrado.

**f. Inscripción:** Según el tipo de actividad que desarrollan los consorcistas, en el respectivo REGISTRO DE CONSORCIOS DE PyME que se habilita en las Secretarías de INDUSTRIA, AGRICULTURA, GANADERIA y PESCA, COMERCIO, MINERIA y de TRANSPORTE. \* Secretaría de Industria: Dirección de la Pequeña y Mediana Empresa. Avda. Julio A. Roca 651 - 1 Piso Of. 14

**g. Forma de liquidación:** La liquidación correspondiente al primer trimestre se realizara por adelantado, y será equivalente al 80% (ochenta por ciento) del monto previsto para ese trimestre. Dentro de los diez días hábiles posteriores al vencimiento del trimestre, el Consorcio deberá rendir cuentas de lo erogado para ese



periodo y subsiguientes. Allí la Secretaría de Industria, realizara una comparación entre el adelanto efectivizado el primer trimestre y los gastos realizados por el Consorcio.

En el ultimo año del proyecto, la administración realizara la liquidación del incentivo al vencimiento de cada trimestre y de acuerdo a la rendición presentada por el Consorcio.

**\*\* Los Centros de Información PyME pueden diligenciar sus solicitudes para su revisión a la Dirección Nacional de PyMES, quien las cursara a la Dirección correspondiente para su análisis y corrección.**

#### **10.4. DISPOSICIONES EN MATERIA TRIBUTARIA Y PREVISIONAL**

##### **En Materia Tributaria Provincial**

La Ley N° 4.768 del 18-05-94, fija a los efectos del impuesto inmobiliario el siguiente tratamiento:

- a) Inmuebles rurales: 12 (doce por mil)
- b) Impuesto mínimo para inmuebles rurales \$ 100.- (pesos cien)

##### **A. LEY N°4.767 (18-05-94)**

#### **CAPITULO I**

- Derogación del impuesto de Sellos existentes sobre las operaciones financieras y sus accesorios, efectuados por entidades competentes en el régimen de la Ley N°21.526 y sus modificatorias, en el marco de líneas crediticias aprobadas por las

mismas que están destinadas en forma exclusiva y específica al financiamiento de actividades productivas del sector agropecuario, de la industria manufacturera y de la construcción de inmuebles.-

- Derogación de impuesto de Sellos existentes sobre los contratos de seguros y sus endosos, celebrados por Compañías regidas por la Ley Nacional N°20.091 y sus modificatorias, siempre que las pólizas amparen en forma exclusiva y específica riesgos inherentes a los sectores agropecuarios, de la industria manufacturera y de la construcción de inmuebles.-

## **CAPITULO II- IMPUESTOS SOBRE LOS INGRESOS BRUTOS**

- Se establecen las actividades exentas.-

## **CAPITULO III- DISPOSICIONES GENERALES**

\* Vigencia de la Ley a partir del 25-03-94.-

\* Se faculta el Poder Ejecutivo Provincial a establecer un cronograma de fechas ciertas de entrada en vigencia de las exenciones previstas.-

### **B. DECRETO N° 1.637 ( 27-05-94)**

\* Establece el cronograma de fechas ciertas de entrada en vigencia de las exenciones en el impuesto sobre los Ingresos Brutos dentro del marco establecido en el inciso 4) del Acto Declarativo Primero del Pacto Federal para el Empleo, la Producción y el Crecimiento y en concordancia con lo requerido por el Decreto Nacional N°476/94.-

El pertinente para industria manufacturera es el siguiente:

EXENTOS DEL PAGO DEL IMPUESTO SOBRE LOS INGRESOS BRUTOS A  
PARTIR DEL 1º DE MAYO DE 1.994:

Fabricación de productos alimenticios, excepto bebidas.

Envasado y conservación de frutas y legumbres:

311.316 Elaboración de frutas y legumbres frescas para su envasado y  
conservación.

Elaboración y envasado de frutas y legumbres (incluidos los jugos).

311.324 Elaboración de frutas y legumbres secas.

Elaboración y envasado de conservas, caldos y sopas concentradas y de alimentos a  
base de frutas y legumbres deshidratados.

311.340 Elaboración y envasados de dulces, mermeladas y jaleas.

Productos de molinería:

311.618 Molienda de trigo.

311.626 Descascaramiento, pulido, limpieza y molienda de arroz.

311.634 Molienda de legumbres y cereales excepto trigo.

311.624 Molienda de yerba mate.

311.650 Elaboración de alimentos a base de cereales.

311.669 Elaboración de semillas secas a base de leguminosas.

Elaboración de productos alimenticios diversos:

312.118 Elaboración de té.

312.134 Elaboración de concentrados de té y yerba mate.

Fabricación de textiles, hilado, tejido de textiles:

321.028 Preparación de fibras de algodón.

321.044 Lavadero de lana.

321.052 Hilandería de lana.

321.060 Hilado de algodón. Hilanderías.

Acabado de textiles (hilados y tejidos) excepto tejidos de punto (incluye blanqueo, tejido, apresto y estampado industrial).

321.095 Tintorería industrial.

321.117 Tejedura de lana.

321.125 Tejedura de algodón.

Curtidurías y talleres de acabado:

323.128 Saladeros y peladeros de cueros.

323.136 Curtiembres y taller de acabado.

**EXENTOS DE PAGO DEL IMPUESTO SOBRE LOS INGRESOS BRUTOS A PARTIR DEL 29 DE JUNIO DE 1.995.**

Los restantes ramos de actividades comprendidos dentro de esta gran división de actividades.

**En Materia Previsional**

**a. Beneficios:** Los porcentajes de descuentos sobre los aportes patronales para la Provincia de Corrientes son:

CIUDAD DE CORRIENTES 40 %

DEPARTAMENTOS: ESQUINA 30 %

SAUCE 30 %

CURUZU CUATIA 30 %

MONTE CASEROS 30 %

RESTO DE LA PROVINCIA 40 %

**b. Nuevas alícuotas aplicables:**

a) Régimen Nacional de Jubilaciones y Pensiones, para trabajadores en relación de dependencia.

b) Ex-Cajas de Subsidios Familiares.

c) Fondo Nacional de Empleos.

d) Instituto Nacional de Servicios Sociales para Jubilados y Pensionados.

e) Régimen de Obras Sociales.

%DESCUENTO	a)	b)	c)	d)	e)	TOTAL
30 %	11.20	5.30	1.00	1.40	4.20	23.10
40 %	9.60	4.50	0.90	1.20	3.60	19.80

Disminución de Contribuciones a cargo de los empleadores sobre la nomina de salarios (Dto. N° 2609/93, Mod.81/94, Res. Gral. 3797/94 de la D.G.I., Dto. N° 476/94 y dto. N° 372/95).

**c. Actividades Beneficiadas:** Todas las actividades excepto las desarrolladas por los estados nacionales, provinciales y municipales y por las instituciones pertenecientes a las mismas.

### **Disposiciones Nacionales En Materia Tributaria**

**a. Eliminación del impuesto sobre los activos (Dcto.N°1684/93).**

- **Actividades beneficiadas:** Sectores agropecuarios, industrial, minero y de la construcción.

- **Aplicación:** La derogación del impuesto sobre los activos, regirá a partir del 01 de Septiembre de 1993, inclusive (Dcto.N°1802/93)

- **Alcance:** Los bienes utilizados económicamente en la Capital Federal y en los Estados Provinciales que adhieran al Pacto Federal para el Empleo, la Producción y el Crecimiento, entendiéndose como tales a los que se encuentran situados en dichas jurisdicciones.

A estos efectos, los bienes se consideraran situados:

- a) Inmuebles: Los ubicados en su territorio.
- b) Bienes Muebles Amortizables: Los ubicados en su territorio.
- c) Automotores, naves, aeronaves: Los patentados en su territorio.
- d) Bienes de cambio (inclusive semovientes): Los ubicados en su territorio.

e) Los restantes bienes del activo gravado: en la misma proporción que represente el importe de los bienes mencionados en los incisos precedentes respecto del total de los bienes del activo gravado.

- **Condiciones:** Lo dispuesto en los párrafos anteriores son de aplicación para aquellas provincias que al 27 de Octubre de 1993 deroguen el impuesto de sellos a toda operatoria financiera y de seguros institucionalizada destinada a los sectores antes aludidos, o a partir del 1º del mes siguiente al de la fecha del dictado del acto provincial correspondiente (Tucumán, Ley N° 6215 del 14/12/93).

- **Beneficios:** Eliminación del Impuesto sobre los Activos, alícuota del 1 % (Ley N° 23.760) sobre la base imponible al cierre del ejercicio.

### **Programas de Incentivos para la Modernización de las Estructuras Productivas.**

#### **Reintegro Fiscal para Bienes de Capital**

El Gobierno Nacional, dictó las normas legales correspondientes (Dto. N° 937/93, Res.Ex-SIC N°161 y 162/93 reglamentarias del Decreto Nacional N° 937/93, Resolución D.G.I. N° 3688/93) a fin de incentivar el acceso a la modernización de la estructura productiva con alicientes al esfuerzo empresarial en materia de equipamiento.

Este régimen de subsidio bajo la forma de reintegro fiscal consiste en:

- **Beneficiarios:** Los sujetos titulares de empresas que realicen ventas de bienes de capital nuevos y de producción nacional destinados a

inversiones en actividades económicas que se realicen en el país recibirán un reintegro fiscal del QUINCE POR CIENTO (15 %) sobre el precio de venta de los mencionados bienes. Este reintegro será procedente aun cuando los sujetos realicen sus ventas a concesionarios autorizados o representantes oficiales (los intermediarios que hayan sido comunicados e inscriptos por los sujetos en el Registro que se hace mención en el apartado siguiente). En tales casos, se considerara procedente el reintegro a partir de la fecha de la venta de los bienes a los aludidos sujetos.

- **Requisitos:** Los beneficios corren solo para aquellos sujetos con planta fabril ubicada en provincias que hayan eliminado los Impuestos de Sellos y de Ingresos Brutos sobre estas operaciones, inscriptos en el Registro de Empresas Productivas de Bienes de Capital creado por Res. S.I.C. N° 162/93.
- **Plazos:** El reintegro fiscal regirá para las ventas que se realicen hasta el 31 de Diciembre de 1994.
- **Bienes Alcanzados:** Se encuentra dentro de las disposiciones del régimen, los bienes de capital nuevos y de producción nacional comprendidos en las posiciones arancelarias de la Nomenclatura de Comercio Exterior detalladas en el Anexo I de la Res. S.I.C. N° 161/93.
- **Disposiciones Generales:** Se considerara precio de venta de los bienes de capital al que surja de la factura y/o documento equivalente, neto de los impuestos, descuentos, bonificaciones y/o



gastos financieros, discriminados en ella. Del precio así determinado se deducirá el monto que surja de aplicar el QUINCE POR CIENTO (15%). Dicho monto deberá ser registrado por separado en la factura y/o documento equivalente, debe constituirse en una efectiva reducción del precio de venta vigente al 15/04/93 y no formara parte de la base de imposición en el I.V.A. la venta de los bienes será computable para el reintegro cuando los sujetos hayan efectivizado la entrega de los mismos a los adquirentes que los incorporen a su patrimonio como bien de capital. Los bienes de capital objeto de la franquicia dispuesta por el presente régimen no gozaran de dicho beneficio cuando su venta tenga como destino la exportación a terceros países. El reintegro fiscal percibido según el presente régimen no se computara como materia imponible en el impuesto a las ganancias. Tratándose del adquirente, el monto deducido por el reintegro fiscal en la compra no integrara la base para la determinación del valor amortizable de los bienes o de su valor de adquisición al momento de la enajenación. Cuando se vendan bienes de capital de producción nacional, entregados y constituidos por partes o elementos importados, que se clasifiquen por posiciones arancelarias con derecho de importación del CERO POR CIENTO (0%) y eximidos de la tasa de estadística, el reintegro fiscal se calculara sobre el precio de venta, deducido el valor de la importación de dicha parte o elemento.

## **10.5. INNOVACION TECNOLOGICA**

### **a. Programa de Innovación Tecnológica - Ley N° 23.877**

La Provincia de Corrientes se adhirió a la Ley Nacional N° 23.877 de Promoción y Fomento de la Innovación Tecnológica disponiendo anualmente de un fondo para financiar proyectos de este tipo.

La Autoridad de Aplicación Provincial es el Ministerio de Producción y Desarrollo y la tramitación se realiza en la Dirección de Industria y Minería.-

### **b. Programa de Modernización y Tecnología**

**b.1. Subvención de Proyecto de Vinculación Tecnológica:** Presentado por Unidades de Vinculación Tecnológica -UVT- habilitadas como tales por SECYT.-

- **Beneficio que ofrece:** El beneficio para el financiamiento de los proyectos consistirá en una subvención de recuperación contingente, cuyo importe máximo para cada Proyecto será de un millón y medio de dólares estadounidenses (U\$S 1.500.000) con la obligación de ser devuelta en caso de éxito técnico.-

Este importe en ningún caso excederá del ochenta por ciento (80%) del costo total del proyecto.-

### **b.2 Subvención a Proyectos de Investigación y Desarrollo con transferencia inmediata al sector productivo:**

**Objeto:** Tiene por objeto orientar la investigación científica y tecnológica hacia aplicaciones útiles para el ámbito empresarial y los sectores sociales, de manera que la investigación produzca beneficios directos e

inmediatos al desarrollo industrial, agrícola o social del país.

**Carácter:** El beneficio para el financiamiento de los proyectos consistirá en una subvención no reintegrable, cuyo importe alcanzara el cien por cien (100%) del costo total del proyecto.-

**Financiación:** El importe máximo de financiación a cada proyecto será de un millón doscientos dólares estadounidenses (U\$S 1.200.000).-FONDO TECNOLÓGICO ARGENTINO (FONTAR) Es el instrumento de financiamiento para la modernización tecnológica de las empresas productivas locales, programa de la Secretaria de Programación Económica de la Nación. El Banco de la Nación Argentina opera como agente financiero, además de coparticipar en las operaciones de financiamiento.-

**Proyectos excluidos:** Quedan excluidos los proyectos consistentes en la simple y directa adquisición de equipos o infraestructura física.-

**Condiciones Especiales del Financiamiento de Proyectos:** El FONTAR ofrece dos (2) líneas de financiamiento y es el empresario quien decide cual de las dos líneas solicita.-

a) LINEA 1: Financiamiento de reembolso total obligatorio.

b) LINEA 2: Financiamiento de riesgo y beneficio compartido.

#### **10.6. LEY NACIONAL N° 24.013/91 DE EMPLEO**

Son objetivos de esta Ley, entre otros:

- Promover la creación del empleo productivo.
- Prevenir y regular las repercusiones de los procesos de reconversión productiva y de

reforma estructural del empleo.

- Inducir la transferencia de personas de actividades de baja productividad a otras de mayor productividad.
- Fomentar las oportunidades de empleo.
- Incorporar la formación profesional.
- Organizar un sistema eficaz de protección a los trabajadores desocupados.
- Promover la regularización de las relaciones laborales.

Para ello abarca tres aspectos fundamentales:

- La regulación de las situaciones laborales.
- Las nuevas modalidades contractuales.
- La protección de los trabajadores desempleados.

el A.N.Se.S.

## **10.7. SISTEMA DE CREDITO PARA LA PRODUCCION EN GENERAL Y LAS PYMES EN PARTICULAR**

### **a. Líneas de Financiamiento vigentes en la Provincia**

#### **a.1. Programa Global de Crédito para las Micro y Pequeñas Empresas**

**Destino:** Adquisición de activos fijos. Necesidad de capital de trabajo y/o servicios de asesora técnica.

**Agente Financiero:** BANCO DE LA NACION ARGENTINA.

**Montos a Financiar:** 10.000 dólares o pesos en promedio, con un máximo de 20.000 por subprestatario.

**Plazos:** Máximo 48 meses. los plazos y periodo de gracia serán acordados entre el banco y el solicitante del crédito.

**Tasas de Interés:** promedio 13,5 % anual. Fluctúa entre el 12 % y el 15 % anual, según los bancos.

**Garantías:** cada banco le indicara a los solicitantes del crédito las garantías necesarias.

**a.1.2. Programa para el Mejoramiento de la Competitividad de las Pymes. Convenio C.F.I.- Banco Nación Argentina.**

### **PROMECON LINEA 1**

**\* Agente Financiero:** Banco de la Nación Argentina. **\* Financia:** Incorporación de conocimientos know-how; Constitución de capital de trabajo e incorporación de tecnología.

**\* Monto a Financiar:** Hasta U\$S 100.000. Se financia hasta el 75 % de la inversión a realizar.

**\* Plazos:** Plazo total 4 años. Plazo de gracia 1 año.

**\* Tasas:** Tasas de interés variable, referencia tasa LIBOR: 9 % nominal anual.

**\* Garantías:** Reales, 130 % del monto total del crédito.

**\* Patrimonio Neto:** El monto solicitado no debe superar el 30 % de este patrimonio previo al proyecto.

## **PROMECON LINEA 2**

\* **Agente Financiero:** Banco de la Nación Argentina.

\* **Montos a Financiar:** Desde U\$S 25.000 y hasta U\$S 250.000, se financia hasta el 60 % de la inversión a realizar.

\* **Plazos:** Total 7 años. Plazo de gracia 2 años.

\* **Tasas:** Tasa de interés variable, referencia tasa LIBOR con 12 % nominal anual.

\* **Garantías:** Reales del 130% del monto total de crédito.

\* **Patrimonio Neto:** el monto solicitado no debe superar el 30% del monto de este patrimonio previo al proyecto.

\* **Entidad Promotora:** Ministerio de la Producción y Desarrollo

**a.2. Líneas de Financiamiento para la Minería- Programa Global de Créditos para las Micro y Pequeña Empresas -Ministerio de Economía de Obras y Servicios Públicos y Banco Interamericano de Desarrollo.**

- **Monto de financiamiento hasta U\$S 20.000.-** Programa de financiamiento para la promoción y mejoramiento de la competitividad (PROMOCOM 1) - Consejo Federal de Inversiones y Banco de la Nación Argentina.
- **Monto de financiamiento hasta U\$S 100.000.-** Programa de financiamiento para la promoción y mejoramiento de la competitividad (PROMOCOM 2) - Consejo Federal de Inversiones y Banco de la Nación Argentina. Monto de financiamiento: hasta U\$S

250.000.- Línea de Financiamiento de Proyectos de Inversión y/o Reconversión Productiva (Resolución N° 401/89 y M.E. y O.S.P.), Banco Nación Argentina. Monto a financiar: hasta U\$S 1.000.000.

Línea de Financiamiento para la adquisición de Bienes de Capital (Resolución N° 401/89 y N° 208/93 M.E. y O.S.P.), Banco de la Nación Argentina.

- **Monto a financiar: hasta U\$S 400.000-**

- **Línea de Financiamiento para Capital de Trabajo**(Resolución N° 401/89 y N° 208/93 M.E. y O.S.P.), Banco de la Nación Argentina.- Monto a financiar: hasta U\$S 100.000.-

- **Créditos para Minería:** Línea de Convenio I.C.O. (España) B.I.C.E. Banco de Inversión y Comercio Exterior S.A. (Argentina).Monto máximo aproximado: \$ 2.800.000 (Banco Nación Argentina)

- **Línea de Cooperación de Fomento (CORFO - CHILE),** compra de bienes y servicios de origen chileno. Monto a definir en cada caso: Banco Nación Argentina.

- **Régimen de Financiación para Exportaciones Argentinas** destinado a pequeñas y medianas empresas (PYMES) - BICE -

Monto a financiar: \$ 20.000 - y el máximo \$ 2.500.00.-

Por año calendario, por empresa.

- **Plan Trienal de Fomento y Desarrollo de las PYMES.** Ministerio de Economía de Obras y Servicios Públicos - Secretaría de Industria y Comercio (Consultas de Carpetas de Créditos).-

## **10.8. MINERIA**

### **Leyes Nacionales de Minería**

#### **Inversiones Mineras: Ley Nacional N° 24.196 Del 28/12/93**

La ley trata sobre los alcances y limitaciones del Régimen de Inversiones para Minería, las actividades comprendidas y el tratamiento fiscal de los emprendimientos mineros, que gozaran de estabilidad fiscal por 30 años, beneficio que es extensible al régimen cambiario y aranceles aduaneros.

También de posibilidades de acogerse a deducción de impuestos, avalúo de reservas, y exenciones tanto del impuesto a los activos como de aranceles de importación de bienes de capital e insumos.

- Autoridad de aplicación: Secretaría de Minería de la Nación en concertación con Autoridades Provinciales.

#### **Decreto Reglamentario de la Ley N° 24.196 - Ley N° 2.686 - De Inversiones Mineras del 28/12/93.**

Detalles de los procedimientos legales y administrativos a seguir para efectivizar lo puntualizado en la Ley de Inversiones Mineras.



**Reordenamiento Minero: Ley Nacional N° 24.224 del 23/6/93.**

Esta Ley dispone la ejecución del carteo geológico regular y sistemático del territorio nacional en diferentes escalas. También dispone modificaciones referentes a los descubridores y compañías; y a la inversión minera mínima, lo que promueve el desarrollo de la actividad. En cuanto a los permisos de exploración introduce cambios que favorecen la iniciativa privada en el campo de la gran minería. **Autoridad de aplicación:** Secretaría de Minería de la Nación.

Por ultimo institucionaliza el Consejo Federal de Minería y faculta al Poder Ejecutivo Nacional a crear Zonas Francas o territorios Aduaneros especiales para la Actividad Minera.

**Acuerdo Federal Minero - Ley Nacional N° 24.228 Del 7/7/93.**

Este acuerdo tiende al aprovechamiento racional e integral de los recursos mineros nacionales.

Para tal fin promueve la unificación de las medidas necesarias para atraer inversiones nacionales y extranjeras, como la eliminación de gravámenes, provinciales, municipales y comunales que afecten a la actividad; la eliminación del impuesto de sellos; la armonización de los procedimientos mineros provinciales; y la distorsión en las tarifas de energía, gas combustible y transportes.

Por otra parte, afianza al Federalismo, otorgando a los Gobiernos de las Provincias la administración del patrimonio minero de sus respectivos Estados.

Por ultimo, puntualiza la necesidad de proteger el Medio Ambiente.

**Ley Provincial Minera** - Ley N°3.805 del 16/08/83. Decreto Reglamentario N° 155 del  
27/12/83

Establece la Autoridad Minera Provincial a quien otorga el ejercicio de las atribuciones, y deberes que surgen de la aplicación de la legislación minera Nacional y Minería de la Provincia.-

**Decretos y Disposiciones**

- Decreto N° 2.910 del 09/09/80: Establece el Reglamento de Policía y Seguridad Minera de la Provincia de Corrientes.
- Disposición N° 025 del 14/12/92: Establece las sanciones que por omisión y acción vayan contra los deberes formales resultantes de la legislación vigente.-

## **11. COMERCIO EXTERIOR**

### **11.1. FUENTES INFORMATIVAS Y ENTIDADES CREDITICIAS DEL**

#### **SECTOR:**

##### **1) PROMEX:**

Proyecto de Promoción de Exportaciones de Base Agrícola no Tradicional: Servicio dependiente de la Secretaría de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, entre cuyas funciones más importantes se encuentran hacer conocer la situación y perspectiva del mercado nacional e internacional de los productos de base agrícola no tradicional, la información se produce periódicamente y es puesta en conocimiento de los productores propendiendo de esta forma a ratificar la conveniencia de producir una verdadera reconversión agroindustrial. También el PROMEX organiza misiones comerciales cuya característica principal es promocionar las empresas y productos argentinos, prestando también apoyo financiero a quienes lo soliciten, dentro de una reglamentación preestablecida. Lo importante de la información producida por esta organización es su constante actualización como así también las continuas visitas informativas que realizan a los lugares de producción.

Ante el eventual cuadro del B.I.R.F. y el B.I.D., constituye el PROMEX, con el objetivo de brindar una gama de modernos servicios que permiten a los productores acceder a nuevos mercados externos.

Los proyectos presentados, englobados en una estrategia exportadora, pueden solicitar apoyo financiero del fondo para:

- Estudios de mercado.
- Preparación y embarque de muestras para importadores.

- Embarque piloto que permitan la evaluación de problemas de tránsito y condiciones de arribo de productos frescos y procesados.

- Pruebas de mercado en una o varias áreas de destino.

- Seguimiento de los primeros embarques comerciales.

- Participación de Ferias comerciales.

- Establecimiento de áreas piloto de producción específica que permitan establecer la factibilidad de producción de variedades o calidades que se adopten a los requerimientos de los mercados externos.

Prueba de post-cosecha y procesamiento para identificar los cambios mas adecuados para el manejo o escala comercial de productos demandados en el exterior.

El fondo financia operaciones de comercio exterior, de productos de base agrícola no tradicional, entendiéndose por tales aquellos cuyo valor total anual promedio, en los últimos tres años, no haya superado los diez millones de pesos.

Especialmente:

- Frutas frescas, secas o procesadas.

- Hortalizas y legumbres, pescas o procesadas.

- Flores frescas o secas.

- Especies aromáticas y aceites esenciales.

- Productos de acuicultura.

- Carnes no tradicionales.

- Pieles y cueros no tradicionales.

- Dulces y jaleas, vinos y jugos.

Todos aquellos que demuestren solvencia financiera y presenten proyectos en las invitaciones publicas, anunciadas por PROMEX. En especial:

- Pequeñas y medianas empresas nacionales.
  - Productores individuales o asociados.
  - Cooperativas o cualquier otro grupo productos o comercial con personería jurídica.
- 
- Exportadores potenciales y exportadores actuales de los productos elegibles.

## 2) FUNDACION EXPORT.AR:

Depende de la Cancillería Argentina, es el mecanismo indispensable para poder contar con información sobre los PERFILES DE MERCADOS, OPORTUNIDADES COMERCIALES, etc., que se verá actualizada e incrementada conforme se realice la conexión al Banco de Datos (que se está instrumentando).

En este aspecto, el Gobierno de la Provincia conjuntamente con el Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio, Internacional y Culto de la Nación han implementado un nuevo servicio de información y asesoramiento para brindar una atención personalizada y eficiente, apoyada por una coordinada acción de las secciones económicas comerciales de las embajadas y consulados Argentinos, de la Subsecretaría de Relaciones Comerciales de la Cancillería y los organismos de Comercio Exterior de las diferentes provincias argentinas.

Este servicio de asesoramiento comprende:

- Comercio básico de comercio exterior.
- Normativa vigente para la formación de exportación.
- Oportunidades comerciales.

- Perfiles de mercados.
- Nomina de importadores extranjeros.
- Ferias internacionales.
- Tratamiento arancelario vía regímenes especiales: S.G.P., C.A.U.C.E.,

A.L.A.D.I.; etc.

- Requisito para ingreso a otros países.
- Estadística de Comercio Exterior.
- Búsqueda de importadores Extranjeros.
- Preparación de viajes de negocios.
- Organizaciones de misiones comerciales.
- Participación en ferias internacionales.

### 3) BANCO DE INVERSION Y COMERCIO EXTERIOR (BICE): □

Fue concebido como un banco destinado a la financiación a mediano y largo plazo de proyectos de inversión y del comercio exterior de los sectores productivos del país y adicionalmente, asistir al desarrollo del mercado de capitales.

Fue creado por Decreto del Poder Ejecutivo 2703/91 y su capital fue aportado íntegramente por el estado, que además lo designa agente financiero del mismo en varias de las líneas de crédito que administra.

La concepción del BICE, responde a una necesidad del mercado cual es obtener financiación a mediano y largo plazo a tasas competitivas, y fundamentalmente orientar el crédito hacia el sector de pequeñas y medianas empresas, que tradicionalmente enfrentaron serios inconvenientes para obtener fondos en esas condiciones, para ello ha desarrollado una serie de programas en condiciones competitivas con las que ofrecen los mercados internacionales y que a la fecha son

los siguientes:

Como agente financiero del gobierno tiene operativa una línea de crédito mixta otorgada por el Reino de España por U\$S 250 millones, destinada a financiar importaciones de bienes de capital de origen español, en plazos que alcanzan hasta los 10 años y tasa de interés de carácter concesional del 4% anual habiéndose utilizado ya un 30% de la misma.

Por otra parte, se encuentra próxima a implementar una línea otorgada por el Gobierno de Francia por U\$S 80 millones, también a tasas promocionales que van del 3 al 5 % anual de hasta 10 años con 3 años de gracia. Esta línea se destinara a la financiación del desarrollo de sociedades franco-argentinas (joint-venture).

Con el gobierno de Italia, se encuentra en proceso de negociación una línea de características similares a la española por U\$S 100 millones.

La mayor fuente de recursos proviene del Programa Global de Crédito Multisectorial que ha otorgado el Banco Interamericano de desarrollo (BID) por U\$S 300 millones, con financiamiento del Eximbank de Japón, quien participara con otros U\$S 300 millones y que con el aporte propio del BICE y de las entidades de primer piso de U\$S 100 millones.

Este programa esta dirigido a financiar proyectos de inversión y exportaciones locales a mediano y largo plazo a tasas de mercado.

## **11.2. INCENTIVOS A LAS EXPORTACIONES: RÉGIMEN DE REINTEGROS**

- **Norma legal:** Decreto 1011/91 Res. MEyOySP 1239/92 y 1426/92:

- **Beneficios:** Consiste en la restitución total o parcial de los impuestos que se hubieren pagado durante el proceso productivo, de modo que las mercaderías o servicios no tengan impuestos incorporados en el precio.

- **Alcances:** El reintegro previo el pago devolutivo de una suma que surge de la aplicación de un porcentaje predeterminado por el Estado para cada producto a exportar, el que deberá ser aplicado sobre el valor de la exportación expresado a cláusula FOB, FOR o FOT, del que deberán detraerse los valores CIF de los insumos importados. De esta manera se posibilita la compatibilidad para la obtención simultánea de esta devolución y la del draw-back, lo que se encuentra expresamente reconocido por el Decreto 1011/91. Los porcentajes del reintegro surgen de las listas anexas a la Resolución del MEyOySP N°1.239/92, la que estableció ocho niveles porcentuales del 2,5%, 5%, 7,5%, 10%, 12,5%, 17,5% y 20%.

**Implementación:** En el permiso de Embarque debe incluirse el valor de reintegro que corresponda según el porcentaje establecido para cada producto. Una vez presentado el "cumplido" ante la A.N.A., hasta emitirá un cheque a la orden del exportador por el importe total del reintegro, que deberá ser retirado de la aduana de salida de la mercadería.

## **11.3. IMPORTACIÓN TEMPORARIA**

- **Norma Legal:** Decreto 2.284/91. Resolución N° 72/92 y 1.283/92  
M.E.O.yS.P. Res. 477/93 M.E. y O. S.P. Res. Ex. S.I.C. 168/93.
- **Objetivo:** El objetivo principal es permitir que los exportadores



puedan acceder a los insumos importados necesarios para elaborar sus productos, a precios internacionales, para luego de un perfeccionamiento industrial, realizar su exportación.

- **Alcances:** Este régimen permite la Importación Temporal al país de todo tipo de mercaderías para su transformación, elaboración, combinación, mezcla, reparación o cualquier otro perfeccionamiento o mejora y industrial, las que obligatoriamente deben ser exportadas bajo la nueva forma resultante.

Asimismo, están comprendidas en el régimen las mercaderías que se consumen total o parcialmente o que son auxiliares de una práctica comercial habitual, siempre que estas últimas acompañen a las mercaderías de exportación. Los productos que ingresen por este régimen no abonarán los derechos de importación, tributos, impuestos y gravámenes, como tampoco la tasa de estadística que debieran satisfacerse en el caso de una importación para consumo, con la única excepción de las demás tasas retributivas de servicios.

Queda establecido asimismo, que a los efectos del cálculo de los "beneficios promocionales", por ejemplo de los reintegros, deberá retraerse de la correspondiente base de aplicación del pertinente porcentaje, el valor CIF de lo introducido al país al amparo de este régimen.

La importación temporal de productos seriados efectuada al amparo de este régimen, debe tener como destino la exportación del bien terminado, en el plazo de 180 días contados desde la fecha de introducción al país de los insumos, que podrá ser prorrogado por una sola vez hasta por otro plazo igual, si el interesado lo solicita con fundamento, y anticipación mínima de un mes a la expiración del plazo original.

La importación temporaria de productos no seriados debe tener como destino la exportación del bien terminado en el plazo de 720 días contados desde la fecha de introducción al país de los insumos, que podrá ser prorrogado por una sola vez hasta un plazo de 360 días.

Existen casos de excepción en los que se puede llegar a dar una prórroga de 360 días por situaciones de carácter catastrófico, guerra civil o internacional, declarada o no, revolución, sublevación, confiscación, expropiación, prohibición de importar o cancelación no imputable al comprador de una licencia de importación que impidan el pago de la deuda o la adquisición de la disponibilidad jurídica por el comprador, situaciones de emergencia agropecuaria declarada y de incendio.

- **Requisitos:** El funcionamiento del sistema se produce por la presentación, por parte del interesado (importador-exportador), de una declaración jurada de insumos, mermas sobrantes y residuos ante la Secretaria de Industria y Comercio, la que a su vez, emitirá en consecuencia el certificado de tipificación y clasificación que habilitara la importación temporaria en las condiciones descriptas, al ser presentado por el interesado ante la Administración Nacional de Aduanas.

#### **11.4. DRAW BACK**

- **Norma Legal:** Ley 22.415, Código Aduanero, art. 820 a 824. Ley 23.101, art.6 Decreto 1.012/91 (reglamentario). Resolución SICE 81/85 y 320/85. Resolución ANA 3120/88 (plazo de pago, forma de actualización). Resolución ANA 4929/80 (norma para la liquidación de los beneficios del draw-back)

- **Objetivos:** Su objetivo es la restitución total o parcial, de los importes que se hubieran pagado en concepto de derechos de importación y de tasa de estadística

de los productos utilizados en el proceso de elaboración o que se hayan utilizado para el acondicionamiento o envase del bien exportado.- **Alcances:** La cuantificación de la suma a devolver a cada exportador se basa en una pormenorizada enumeración de los insumos y envases importados empleados para cada bien a exportar, con la consiguiente asignación de cantidades y valores arancelarios y tributarios, netos de las mermas recuperables. Es decir, que el Draw-Back constituye una devolución de cuantificación exacta, si bien una vez aprobada la misma por la Secretaría de Industria y Comercio, se convierte en genérica y de utilización por parte de cualquier exportador que remese al exterior un producto igual, con igual contenido de insumos importados. El proceso de cuantificación por el cual el exportador solicita la aprobación del draw-back para su producto, se conoce con el nombre de "Tipificación".

La tipificación puede ser solicitada por una cámara empresaria, el productor o el exportador.

**- Mercaderías comprendidas:**

a. Materias primas utilizadas en el proceso de elaboración de las mercaderías exportadas o de sus embalajes, acondicionamientos o envases.

b. Mercaderías que sin sufrir transformación, se incorporen en el proceso de elaboración o armado de las mercaderías exportadas, o de sus embalajes, acondicionamientos o envases.

c. Embalajes, acondicionamientos, o envases de las mercaderías que se exportan.

**- Restricciones al régimen:** La Secretaría de Comercio Exterior e Inversiones, esta facultada para incluir aquellas mercaderías que resulten convenientes para la promoción de exportaciones.

### **11.5. EXENCIÓN DEL I.V.A**

- **Norma Legal:** Ley del IVA 23.349, Art. 41 Resolución General D.G.I.

Nro. 3.417

del 23/10/91, Publicada en el Boletín Oficial el 30/10/91:

- **Objetivo:** es evitar que las mercaderías o servicios destinados a la exportación tengan gravámenes incorporados en su precio.

- **Alcances:** Todas las mercaderías exportadas están exentas del IVA.

Los exportadores podrán computar contra el impuesto que en definitiva adeudaren por sus operaciones gravadas con destino al mercado interno el que por bienes, servicios y locaciones destinadas efectivamente a exportación o a cualquier etapa en la consecución de la misma les haya sido facturado, en la medida que el mismo esta vinculado a la exportación y no hubiera sido ya utilizado por el responsable. La exención es por el total del gravamen, por lo que si la compensación permitida antes mencionada no pudiera realizarse o solo se efectuara parcialmente, el saldo resultante será acreditado contra otros impuestos a cargo de la D.G.I., o en su defecto será reintegrado al ex- portador, o se permitirá su transferencia a favor de terceros responsables.

- **Requisitos:** Para tener derecho a la acreditación, devolución o transferencia, los exportadores deberán estar inscriptos en la D.G.I. en la forma y tiempo que la misma establezca, quedando sujeto a los deberes y obligaciones previstos por la ley respecto de las operaciones efectuadas a partir de la fecha de otorgamiento de la inscripción. La devolución esta reglamentada por la Resolución 3417 de la D.G.I. del 23/10/91.

### **11.6. IMPUESTOS INTERNOS**

- **Norma legal:** Ley de impuestos internos: Texto ordenado 1979 y sus modificaciones, y su Decreto Reglamentario Nro. 875/80, art. 125 y 126. Resolución Gral. D.G.I. Nro. 2583/85.

- **Objetivo:** es no gravar con impuestos internos a todas aquellas mercaderías o servicios destinados a la exportación.

- **Alcances:** Los rubros comprendidos en la Ley de Impuestos Internos son: alcoholes, tabacos, bebidas alcohólicas cubiertas para neumáticos y aceites lubricantes, cervezas, vinos, artículos de tocador, objetos y suntuarios, seguros, bebidas alcohólicas, otros bienes y vehículos automóviles y motores.

En lo que concierne a las exportaciones, el artículo 81 de la norma legal que regula estos impuestos, dispone la neutralización de sus efectos bajo dos modalidades.

\*Para el caso de exportaciones efectuadas antes de la verificación del hecho imponible, esto es previo a cualquier venta de los productos en el país, establece la exención del impuestos pertinente, siempre que se trate de bienes de origen nacional.

\*Para el caso de bienes se exporten después de verificar el hecho imponible, contempla la acreditación o devolución del impuesto interno que se hubiera pagado, en cuanto se pueda demostrar fehacientemente la salida de los productos del país y se inutilicen antes de tal episodio, los instrumentos de control si los hubiera.

La misma norma le asigna un tratamiento semejante al descripto a las operaciones de aprovisionamiento para rancho de buques y aeronaves de líneas

internacionales agregándose como requisito de los bienes pertinentes deben ser aprovisionados en la ultima escala que el buque o nave hagan en nuestro territorio o en su defecto, viajen hasta dicho lugar en calidad de intervenidos.

También se establece en al disposición bajo análisis, que la exportación de mercaderías elaboradas con insumos gravados por impuestos internos, importara el derecho para el exportador de obtener la acreditación del impuesto interno pagado por tales insumos, en la medida que pueda demostrar su utilización.

### **11.7. IMPUESTO A LAS GANANCIAS**

- **Norma Legal:** Ley 20.628, Art. 20 inc.1, modificada por Ley 23.260:

- **Beneficios:** Las exportaciones no están exentas del impuesto a las ganancias.

Las utilidades que obtienen los exportadores se encuentran sometidas a imposición tal como si provinieran de una actividad empresarial desarrollada íntegramente en el mercado local, determinándose su cuantía por diferencia entre ingresos brutos y costos, deducidos luego los gastos necesarios para su obtención, conservación y mantenimiento.

- **Alcances:** Están eximidos del pago de este gravamen los importes percibidos en concepto de reembolsos y reintegros por exportaciones. No incluyen por lo tanto, los pagos recibidos por draw-back ni por recupero del IVA o impuestos internos.

### **11.8. IMPUESTOS A LOS INGRESOS BRUTOS**

- **Alcances:** Las exportaciones no constituyen una actividad gravada con este impuesto, entendiéndose por tales las actividades consistentes en la venta de productos y mercaderías efectuadas al exterior por el exportador con sujeción a los mecanismos aplicados por la Administración Nacional de Aduanas. Esta exención no alcanza a las actividades conexas de transporte, eslingaje, estibaje, depósito y toda otra de similar naturaleza.

### **11.9. IMPUESTO DE SELLOS**

- **Alcances:** No se encuentran gravado por este impuesto, los créditos concedidos por entidades financieras comprendidas en la Ley Nro. 21.526 para financiar operaciones de importación y exportación.

- **Garantías:** Están exentas las garantías reales y/o personales constituidas para garantizar tales créditos.

### **11.10. RÉGIMEN DE ESPECIALIZACIÓN INDUSTRIAL. COMERCIO EXTERIOR**

La Nación, a través del Decreto Nro. 2641/92 y las Resoluciones de la S.I.C. Nros.: 14/93 y 80/93, instituye el Régimen de Especialización Industrial destinado a facilitar la reconversión productiva del complejo industrial-empresario, estimulando las exportaciones y promoviendo la inserción del mismo en la economía internacional.

- **Objetivos:** El mismo consiste en un programa-compromiso de incremento en las exportaciones que las beneficiarias asumirán y a partir del cual podrán obtener licencia de importación con aranceles diferenciales hasta el monto correspondiente del incremento. El incremento de las exportaciones se tomara sobre la base de aquellas que fueron realizadas en los doce (12) meses previos a la vigencia del Decreto (1992) (Neta de Admisión Temporaria). No serán computadas las que se efectúan en las Zonas Francas, ya sean estas de carácter comercial, industrial o mixtas o las que se destinen al Area Aduanera Especial creada por la Ley Nro. 19.640. Asimismo, deberá especificarse los productos que se quieren importar y exportar de acuerdo a la Nomenclatura del Comercio Exterior (NCE).

- **Beneficiarios:** Serán beneficiarios de este régimen las empresas productoras de bienes manufacturados.

- **Beneficios:** El tratamiento arancelario diferencial previsto será el siguiente: hasta el 31 de diciembre de 1996 las importaciones que se efectúen al amparo de este régimen tributarán un DOS POR CIENTO (2%) en concepto de derecho de importación. A partir del 01 de enero de 1997 y hasta el 31 de diciembre de 1999 el tratamiento arancelario se determinará por la fórmula de convergencia que a continuación se indica:

$$DI = 2\% + (A - 2\%) * B$$

Donde:

DI: Derecho de Importación resultante.

A: Derecho de Importación vigente al momento del despacho.

B: 0,25 durante 1997



0,50 durante 1998

0,75 durante 1999

En las importaciones con arancel diferencial podrán incluirse:

- a) Los productos, correspondientes al mismo sector productivo del producto exportado por el beneficiario, y que corresponda al mismo de la NCE.
- b) En los programas que involucren exportaciones de bienes complejos (todo producto que pueda ser despiezado), podrán incluirse las importaciones de ese mismo tipo de bienes o de sus partes, piezas, o subconjuntos componentes. Del mismo modo será posible, cuando los programas involucren exportaciones de partes, piezas o subconjuntos, incluir importaciones de los bienes complejos que incorporen a dicho componente.

Los programas comprendidos en el inciso b) deberán cumplir con el requisito que el producto a exportar tenga como mínimo un VEINTICINCO POR CIENTO (25%) de parte, piezas, componentes o insumos locales de proveedor independiente cuando se trate de exportaciones de bienes complejos y deberán contar con la conformidad previa de todas las Cámaras Empresarias involucradas en los mismos.

- **Requisitos:** No serán elegibles las empresas que no se encuentren al día en materia de obligaciones previsionales, fiscales (a nivel Nacional, Provincial o Municipal) y financieras con la banca oficial.

- **Disposiciones Generales:** Los programas-compromiso podrán ser anuales o plurianuales, las solicitudes de acogimiento a este Régimen deben contener la conformidad de las Cámaras involucradas, una vez aprobado el Programa las empresas y están en condiciones de obtener el Certificado de Desgravación

Arancelaria, el cual tendrá validez ante la Administración Nacional de Aduanas para el despacho a plaza de la mercadería beneficiada con la desgravación. Dicho certificado tendrá el carácter de intransferible para el beneficiario y tendrá una validez máxima para su utilización de DIECIOCHO (18) meses a contar desde la fecha de su emisión.

Para el primer año del programa se entregarán Certificados de Desgravación Arancelaria contra la presentación de los cumplidos de embarque oficializados que correspondan a cada producto, y en base de la relación porcentual existente entre el incremento de exportaciones comprometidas para ese año y las exportaciones totales proyectadas para el mismo de acuerdo a la siguiente fórmula:

Incremento de exportaciones proyectado para el primer año = % base más  
incremento de exportaciones proyectado para el primer año.

A pedido de las empresas y con una prioridad no inferior a DOS (2) meses se extenderán Certificados de Desgravación Arancelaria por un monto equivalente a la aplicación del porcentaje resultante de la fórmula anterior sobre cada permiso de embarque oficializado presentado ante la autoridad de Aplicación.

A partir del segundo año sólo se emitirán Certificados de Desgravación Arancelaria una vez que los beneficiarios hayan exportado el monto equivalente a la base de exportaciones del programa y por hasta el monto de las exportaciones incrementales que acrediten ante la Autoridad de Aplicación.

Por las exportaciones incrementales se reintegrará hasta un 15%. Si estas se logran antes de finalizar el período, los incrementos adicionales podrán ser compensados con otros Certificados de Desgravación Arancelaria por hasta dicho valor.

Las exportaciones serán tomadas a valor FOB y las importaciones a valor CIF.

## **12. ANALISIS DE LAS POSIBILIDADES DE EXPANSION DE LA INFRAESTRUCTURA BASICA**

Del análisis de las variables existentes en la zona han surgido una serie de consideraciones que, tanto a corto como a mediano plazo deberán tenerse en cuenta a la hora de la implementación de un plan de desarrollo.

Algunos de los principales problemas que deberán ser analizados en el desarrollo son los siguientes:

- ⇒ La mayor parte de las tierras del área bajo análisis, especialmente de la región Loreto (al oeste de la represa) son de baja fertilidad .
- ⇒ El costo del bombeo es elevado, incidiendo fuertemente en los costos de producción del arroz, especialmente cuando el nivel del río Paraná se encuentra en sus límites más bajos.
- ⇒ La densidad vial de las áreas rurales es baja.
- ⇒ Debido al drenaje deficiente, en épocas de lluvia se incrementan notablemente las áreas inundables y anegables, lo que constituye uno de los principales obstáculos para el desarrollo.
- ⇒ Salvo algunos productores, la aplicación de tecnología es escasa.

Para procurar el uso eficiente de la tierra será necesario implementar diversas obras de mejoramiento, tales como canales de riego, drenaje, desarrollo de tierras agrícolas, construcción de caminos principales y secundarios, ampliación de la infraestructura eléctrica, etc., implementados en forma integrada. El área presenta condiciones que, mediante la utilización de las tecnologías apropiadas y la incorporación de los insumos agropecuarios podrían mejorar su productividad.

Por ello y de acuerdo a la potencialidad de cada una de las áreas, pueden establecerse los siguientes lineamientos para un futuro plan de desarrollo:

- ⇒ Pueden introducirse cultivos de arroz, hortalizas (tanto protegidas como al aire libre), como así también cultivo de maíz, soja, frutales y productos forestales.
- ⇒ A través del mejoramiento y equipamiento de la infraestructura agropecuaria, de la transferencia de tecnología de los cultivos a ser introducidos y la incorporación de los insumos agrotécnicos adecuados, se podrá incrementar la productividad de cada una de las actividades que se desarrollen.
- ⇒ Deberá buscarse la competitividad de los productos en los mercados internacionales.

Por todo lo expuesto, la **región Loreto** presenta potencialmente una gran superficie que puede destinarse al cultivo de arroz con su correspondiente rotación con gandería. La misma podría ser irrigada mediante la construcción de un canal que transporte el caudal proveniente de la Represa de Yacyretá (a través de la boca de toma que proveerá 108 m<sup>3</sup>/seg) y que fuera delineado en el Plan Maestro de riego realizado por JICA - 1989, o mediante la ampliación y optimización de los sistemas de bombeo. Hasta la fecha, el caudal de esta boca de toma no se encuentra disponible debido a que el agua de la represa no se encuentra en su máximo nivel. Para que los 108 m<sup>3</sup>/seg estén disponibles, deberá realizarse primeramente la reubicación de los pobladores situados en las áreas bajas de la ciudad de Posadas, hecho que aún se encuentra sin solución.

Esta región Loreto se ubica preferentemente en la franja que bordea el río Paraná y que cuenta con la ventaja de estar atravesada por la ruta Nacional Nro. 12, lo cual lo hace ventajosa desde el punto de vista del transporte de los productos agropecuarios que se produzcan en el área.

En la parte sur de esta región, las condiciones topográficas como así también las características de los suelos no son adecuadas para el cultivo de arroz. Es así que, para las áreas de lomadas, con alto coeficiente de infiltración es posible la inclusión de cultivos horticolas y/o frutales, dejando para un uso ganadero extensivo aquellas zonas anegables, de escasa pendiente.

En la región San Carlos (al este de la represa), las tierras rojas de las áreas de lomadas pueden ser destinadas tanto para la producción agrícola (maíz, soja, etc.) como para la implantación de forestaciones. Las tierras de la cuenca del río Aguapey están siendo puestas en producción a través de pequeñas represas de tierra que, utilizando las condiciones naturales del relieve colinado, permiten irrigar el cultivo de arroz utilizando el método de gravedad, existiendo tierras aún no explotadas que pueden incorporarse a éste sistema productivo.

El rincón Santa Maria, situado muy próximo a la represa posee una condición ventajosa para el aprovechamiento del agua que pueda ser provista desde la boca de toma. Por eso, y de acuerdo a las condiciones potenciales, se estima que sus tierras pueden dedicarse a la explotación arroz-pasturas, dejando para el uso hortícola una franja arenosa que bordea a la antigua ruta nacional Nro. 12 (de tierra).

### **Infraestructura hidráulica**

Los canales cuyas obras se encuentran en ejecución o en proyecto tienen por finalidad el drenaje de las áreas inundables del Estero del Riachuelo y de las altas cuencas del mismo estero, derivando las aguas hacia el Río Paraná. No se contempla la utilización de estos canales como conducción de caudales de riego.

Si se recuperan las zonas anegadas para las cuales se hicieron los proyectos, las mismas se podrán incorporar para ampliar las áreas productivas de arroz en rotación con pastoreo de ganado vacuno. La ampliación requerirá la adecuación de estas zonas, considerando primero para tal efecto la disponibilidad del caudal necesario en función de las hectáreas a sistematizar.

Por otra parte la habilitación de las obras eléctricas que se encuentran en construcción "Línea de 132 kV Itá Ibaté-Ituzaingó " y la Sub-Estación transformadora de 132/33/13,2 kV brindarán en el punto de distribución, la potencia necesaria para expandir los requerimientos de consumos, especialmente aquellos que derivarán del bombeo de agua.

Asimismo es importante destacar que se cuenta con líneas troncales de distribución en 33 y 13,2 kV (Ver plano de Infraestructura Eléctrica) que contribuirán a la distribución en las nuevas parcelas que puedan ser habilitadas para producción arroceras, con muy poca inversión adicional para la utilización de la energía eléctrica en las instalaciones de bombeo.

Estas consideraciones demuestran que es importante analizar la prefactibilidad de ampliación de los canales de drenaje principales ya construidos y en proyecto y la construcción de canales secundarios para la adecuación a su doble finalidad, de riego y drenaje.

Del Proyecto de Desarrollo Agrícola Integrado en el Area Adyacente a la Represa de Yacyretá en la Provincia de Corrientes, realizado por la Agencia de Cooperación Internacional del Japón (JICA), ha surgido un proyecto básico para la ejecución de canales en el área de estudio, cuyas directivas son tomadas muy en cuenta por la Dirección de Hidráulica de la Provincia y por los productores agropecuarios.

En principio, fueron los productores, en un esfuerzo mancomunado, y con inversiones propias, los que llevaron adelante obras de canalización de los arroyos Santa Lucía y Santa María, ampliando sus dimensiones, pero sin llegar a los valores propuestos por JICA. Sin embargo es de destacar el esfuerzo que ello significó ya que estuvieron a su cargo, la mano de obra del personal, los viáticos, el combustible de las maquinarias y el mantenimiento de las mismas. El Estado Provincial aportó solamente las máquinas.

El resultado de estos trabajos realizados por los productores fue excelente ya que les permitió desaguar y utilizar tierras para el cultivo del arroz que estaban dedicadas exclusivamente a la ganadería..

Para ello es conveniente también la ampliación de la red vial de la zona, para que sirva de salida de la producción incremental agropecuaria, redimensionando las obras de arte de aquellos cruces existentes que resultan insuficiente para los caudales de proyecto.

### **Infraestructura eléctrica**

El análisis de la expansión de la infraestructura eléctrica del área de estudio debe partir de la posibilidades de aumento de la potencia en cada uno de los puntos principales de la red de transmisión.

Tomaremos como base el tendido actual de las redes , las que se encuentran en ejecución y las proyectadas de acuerdo con lo expresado en el capítulo referido a la infraestructura existente

Para la alimentación de energía eléctrica del área, se encuentra en construcción la línea de Transmisión en 132 kV Ituzaingo-Itá Ibaté (actualmente se encuentran colocadas todas las torres de sostén y las retenciones y angulares; falta el tendido de cables), y la Subestación Transformadora 132/33/13,2 kV en Itá Ibaté (también se encuentra en plena construcción), con provisión de energía desde la Subestación Santa María, salida de la Central de Yacyretá. Con la terminación de la misma se tendrá un punto en Itá Ibaté con suficiente potencia y energía para toda el área de estudio. Su potencia de transformación será en un principio de 10 MVA. Hoy está manejando una demanda máxima de 1.000 kW en Itá Ibaté y de 1.400 kW en Caá Catí lo que equivale a unos 3 MVA



Desde este punto parte la línea de Transmisión en 33 kV hacia Caá Catí y San Miguel con Subestaciones en Caá Catí de 33/13,2 kV de 2,5 MVA y en San Miguel de 13,2/1,25 MVA.

De este análisis surge que podemos abastecer en Caá Catí una demanda máxima de hasta 2.000 kW y en San Miguel de hasta 1.000 kW con las obras actuales en construcción y posteriormente podrán ampliarse de acuerdo a las necesidades de la demanda ya que las líneas lo soportarán. Es de hacer notar que si bien hoy la demanda máxima de Caá Catí es de 1.400 kW, su central está llevando la carga total de la localidad de San Miguel.

Como se puede observar en el plano de infraestructura eléctrica desde Itá Ibaté salen líneas de Transmisión y Distribución en 33 y 13,2 kV que forman un cuadrilátero, sin cerrar, únicamente en el tramo desde la Ruta Nacional No 12 en la intersección con la Ruta Nacional No 118 hasta Loreto.

Esta red así formada servirá de soporte para cualquier ampliación de servicio que se proyecte realizar, ya sea como sistemas de Electrificación Rural, como así también electrificación de fincas arroceras, con necesidades de bombeo, ya sea para riego o también para drenaje, plantas de silos o molinos de elaboración de arroz, sin comprometer el abastecimiento eléctrico.

## **12.1 PRESENTACION DE LAS PROPUESTAS DE ANTEPROYECTOS**

### **Las propuestas de anteproyectos comprenden:**

- De riego y drenaje
- Infraestructura vial complementaria
- De interconexión y abastecimiento eléctrico

#### **12.1. 1.Anteproyectos de riego y drenaje**

De acuerdo a las pautas establecidas al inicio del presente capítulo, existen proyectos de riego y drenaje que pueden implementarse ya y otros de mediano y largo plazo.

#### **Implementación de proyectos de drenaje a corto plazo:**

##### **⇒ Ampliación de canales existentes**

Los canales que se consideran conveniente ampliar y mantener su conservación en forma permanente son :

- Canal Arroyo Bai
- Canal Arroyo Santa María
- Canal Arroyo Santa Isabel
- Canal Arroyo Santa Lucia

⇒ **Nuevos canales**

Canal ubicado entre las nacientes del Arroyo Santa Isabel y la Ruta Provincial Nº 13 hasta su desembocadura en el Río Paraná, dimensionado para un caudal máximo de conducción en su desembocadura de 15 m<sup>3</sup>/seg. Se deberá solicitar la correspondiente autorización para la instalación de una alcantarilla en el cruce con la Ruta 12 calculadas para el caudal en esa sección de paso.

Canal desde la Ruta 13 hasta las nacientes del Arroyo Santa Isabel y readecuación del Arroyo Santa Isabel dimensionado para un caudal máximo de conducción en su desembocadura de 10 m<sup>3</sup>/seg.

Canal situado entre la Ruta 13 y el Arroyo Santa Lucia para un caudal máximo de conducción en su desembocadura de 12 m<sup>3</sup>/seg.

Canal situado entre la Ruta Provincial Nº 15 y el Arroyo Santa Isabel paralelo a la ruta y para un caudal máximo de conducción en su desembocadura de 9 m<sup>3</sup>/seg.

**Anteproyecto de riego y drenaje de mediano y largo plazo:**

Se propone el estudio de factibilidad de la construcción del canal de riego a partir de la boca de toma de la represa de Yacyretá, para transportar 108 m<sup>3</sup>/seg. Dicho canal fue propuesto en el Plan Maestro de Yacyretá - JICA, no habiéndose realizado aún la factibilidad técnico - económica a nivel de anteproyecto.

Dicha factibilidad deberá incorporar además, el análisis técnico-económico de la ampliación del riego por bombeo, sistema que se utiliza actualmente, a fin de realizar un comparativo de los costos que ambos sistemas tendrían a la hora de implementar un plan de desarrollo para la zona. Dicho estudio deberá incorporar análisis de las tarifas eléctricas (en caso de ser utilizado el sistema de bombeo) o la introducción de un canon de agua si se opta por la construcción de un canal maestro de riego que abastezca el área de desarrollo.

El anteproyecto de riego que se evalúe deberá incorporar los lineamientos establecidos para cada una de las áreas, incorporando el desarrollo de tierras, los costos de producción para cada uno de los modelos productivos, la sistematización de los campos incluyendo los sistemas de riego y drenaje secundario, como así también toda la infraestructura vial y eléctrica.

#### **12.1.2 Infraestructura vial complementaria**

Como anteproyecto de ampliación de la infraestructura vial en el área de estudio, es conveniente la realización de caminos laterales paralelos al trazado de los nuevos canales y también a los cursos principales de desague del área como ser Canal Arroyo Bai, Canal Arroyo Santa María, Canal Arroyo Santa Isabel, Canal Arroyo Santa Lucia.

Ello posibilitará el fácil acceso para el mantenimiento de los canales y el movimiento de vehículos con personas y carga de la producción agropecuaria a un tiempo y costo muy inferior a los sistemas actuales.

Por otra parte permite la comunicación de pobladores rurales cuyas zonas se encuentran aisladas y que de acuerdo al censo de población tienen el número suficiente para justificar el trazado de estos nuevos caminos y su inversión social.

Es necesario la readecuación de la Ruta Provincial N° 13, ya que actualmente es de tierra y tiene problemas de cortes por las intensas lluvias que se producen, aislando zonas productivas.

La Ruta Provincial N° 15 en el tramo Berón de Astrada - Cruce Ruta Provincial 13 debe ser consolidada para que su tránsito sea permanente, a pesar de los problemas climáticos.

### **Nuevos anteproyectos**

Camino que parta desde la entrada de Yahapé con rumbo sur y luego este para unir la Ruta Nacional N° 12 con la Ruta Provincial N° 15 en Berón de Astrada.

Camino que parta desde el cruce de las Rutas Provinciales 13 y 15 hasta la Localidad de Loreto.

### **12.1.3 Anteproyectos de interconexión y abastecimiento eléctrico**

En el área de estudio se han detectado dos zonas donde se deberían realizar estudios para la realización de Electrificación Rural.

### **Zona Loreto**

La primera, comprende la región de la localidad de Loreto y su zona de influencia, hacia el norte y especialmente hacia el sur a los costados de la Ruta Nacional N° 118, incluyendo áreas que se encuentran fuera de la zona de estudio que también deberían ser contempladas.

Esta zona presenta una mayor división de la tierra, con productores afincados en el lugar y una producción hortícola en pleno crecimiento, como así también grandes establecimientos ganaderos. Podrá ser alimentada a través de la línea de 13,2 kV de San Miguel a Loreto que atraviesa dicha zona.

### **Zona Arerunguá**

La segunda comprende la zona de influencia de la intersección de las rutas Provinciales No 13 y 15. Presenta un agrupamiento y afincamiento de pobladores y productores como también establecimientos ganaderos y arroceras hoy fuera de producción. Podrá ser alimentada a través de una subestación de 33/13,2 kV ubicada sobre la línea que va de Itá Ibaté a Caá Catí. La realización del anteproyecto determinará el alcance de la distribución.

Otro estudio a realizar será el análisis de la ubicación de los emplazamientos de los sistemas de bombeo actuales y ello está complementado con la solución tarifaria a la que se llegue de acuerdo a lo expresado anteriormente, ya que si fueran satisfactorios los valores, se podría intentar el cambio del sistema de bombeo con motores a explosión y el uso de combustible líquido por el bombeo con motores accionados por energía eléctrica.

El estudio comprenderá la ubicación de todos los bombeos actuales de los productores y la factibilidad de su cambio al nuevo sistema propuesto.

## **12.2. PROPUESTAS COMPLEMENTARIAS**

Como surge del trabajo, el transporte de materiales, los bienes de consumo, la producción, y los pasajeros se realiza en el área de estudio, únicamente con la utilización del sistema de transporte tradicional mediante camiones y ómnibus.

Una forma de mejorar el transporte de materiales y de la producción sería emplear la vía navegable que constituye el Río Paraná que pasa por el límite norte del Area de Estudio. Para poder hacerlo es necesario contar con puertos capaces de manejar dichos elementos.

Por ello entendemos que es de mucha importancia para la zona, que se disponga la realización de un estudio y anteproyecto para los puertos de Ituzaingó y de Itá Ibaté.

En el primero que se estudie la utilización, en todo lo posible de las instalaciones portuarias realizadas por los contratistas de la Entidad Binacional Yacyretá aguas abajo de la Represa y en el segundo como complemento de las instalaciones de silos que posee actualmente.

Para llevar adelante el desarrollo será necesario considerar distintos aspectos tales como el balance entre el desarrollo y la preservación del ambiente, el mejoramiento del ambiente rural y un adecuado equilibrio en todo el proyecto. Consecuentemente, cualquier plan de desarrollo que se establezca para la zona deberá considerar indefectiblemente los aspectos vinculados con la conservación del suelo y las influencias que habrá de ejercer ese desarrollo al medio ambiente.