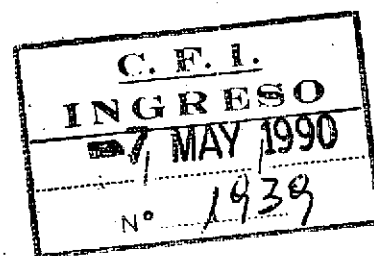


O  
F. 331.4  
M 11  
U

Buenos Aires. 5 de mayo de 1990

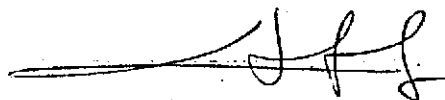
Señor  
SECRETARIO GENERAL  
CONSEJO FEDERAL DE INVERSIONES  
Ing. JUAN JOSE CIACERA  
S./D.



Elevo a Ud. para su consideración cuatro ejemplares del Informe de Avance de las tareas realizadas para el "Análisis de los aspectos socioeconómicos del área productiva Jesús María -Colonias Caroya, Vicente Agüero, La Cotita y Elena", correspondiente a los "Estudios hidrológicos e hidráulicos en las cuencas de los ríos Jesús María y Agua de Oro - Carnero" (Expte Nº 1234 - Feia. Córdoba).

Sin otro particular, saludo al señor Secretario General muy atentamente



  
Ing. Agr. Ana Marin

34676

## **CONSEJO FEDERAL DE INVERSIONES**

*"Análisis de los aspectos socioeconómicos del área productiva  
Jesús María - Colonias Caroya, Vicente Ag-ero, La Cotita y Elena"*

*(Provincia de Córdoba -Expediente Nº 1234-)*

O  
F. 331.4  
M 11  
I

*Consultor: Ana MARIN*

*Bs. As., 5 de mayo de 1990*

INFORME DE AVANCE:

Las tareas realizadas a partir del comienzo del presente estudio han sido:

1. Recopilación y evaluación de antecedentes
2. Diseño de la encuesta a efectuar a productores agropecuarios representativos

según lo previsto en el Plan de Trabajos y correspondiente Cronograma.

1. RECOPIACION Y EVALUACION DE ANTECEDENTES:

El estudio "POSIBILIDADES DE DESARROLLO AGRICOLA DE ZONAS REGABLES DE LA PROVINCIA DE CORDOBA -Dirección de Asuntos Agrarios de Córdoba / C.A.N. / C.F.I. / Italconsult S.A. y ADE C.A.; Bs. As. 1964" analiza, entre otras zonas, los aspectos socioeconómicos de la zona de riego de Jesús María.

Sin embargo, es dable presumir que luego de casi treinta años de efectuado el mencionado estudio, las variables socioeconómicas del área de riego de Jesús María han cambiado significativamente.

Hipótesis verificada, por otro lado, en las entrevistas realizadas a tal efecto a informantes calificados de la zona.

Por tal razón, se ha procedido a la búsqueda de aquellas fuentes de información primaria que permitan mediante su evaluación y procesamiento:

- Abordar los principales aspectos generales de la situación actual de la estructura socioeconómica del sector primario y de los sectores secundario y terciario de base agraria.

-Identificar las actividades productivas significativas y los agentes económicos representativos de cada sector.

-Detectar aquellos vacíos de información relevante a ser cubiertos mediante las otras técnicas previstas: encuesta a productores agropecuarios representativos y entrevistas a agentes tipo de la comercialización e industrias derivadas.

A los fines de enumerar los avances logrados en esta tarea se detallan a continuación las fuentes de información recopiladas y evaluadas para la elaboración de los puntos 4 y 5 del Plan de Trabajos, ya que el punto 3 es la ejecución de la encuesta, mientras el 6 corresponde a los modelos de simulación cuya alimentación provendrá de la información resultante de los puntos 3, 4 y 5.

Descripción de la estructura socioeconómica del sector primario del área de estudio (punto 4 del plan de trabajos):

La información por excelencia que permite visualizar el panorama general del área de estudio en esta temática es la que se encuentra registrada en los Censos agropecuarios.

Dado que el último Censo Nacional Agropecuario -INDEC 1988- no ha sido procesado aún para la provincia de Córdoba, se ha utilizado el Censo Agropecuario Municipal realizado en Colonia Caroya en 1988, ya que el mismo cubre una elevada proporción del universo a analizar: 85% de la superficie total y del número total de productores del área de estudio.

Las principales variables consideradas en dicho censo son:

-Identificación y ubicación de la explotación (propietario, lote catastral)

-Año de iniciación

-Superficie de la explotación (has)

-Uso del suelo: Viñedos (has)

Frutales (cantidad de plantas) discriminado por:

Durazneros, Perales, Damascos, Ciruelos,  
Membrilleros, Higueras, Citrus, Manzanos, Otros.

Cultivos varios (has) discriminado por: Batatas,  
Papas, Ajos, Otros.

Animales (cabezas) discriminado por: Vacunos,  
Porcinos, Equinos, Aves de corral.

EL mismo se complementa con variables cualitativas referidas a las perspectivas y necesidades futuras de expansión de la explotación.

A partir de los resultados agregados de este censo agropecuario de Colonia Caroya, que identifica un total de 524 explotaciones, se han realizado las siguientes estimaciones a los fines de detectar la importancia relativa de las actividades productivas de la zona.

La cantidad total de plantas frutales declaradas en el censo se ha convertido en su equivalente en superficie implantada en función de la densidad y modalidad de plantación de cada frutal predominante en la zona, según la información suministrada por el INTA de Jesús María.

Así las 60.000 plantas declaradas en 1988 equivalen a alrededor de 300 hectáreas con frutales, de las cuales un 50% corresponde a durazneros.

Con este dato convertido en hectáreas se puede efectuar una estimación de la superficie efectivamente regada a partir de la suma de las superficies plantadas con aquellos cultivos que requieren riego. Al igual que ponderar la importancia relativa de

cada uno de ellos en función de la asignación del recurso más limitante en el área: el agua de regadío.

			IMPORTANCIA RELATIVA (%)
Frutales	300 has.	(Durazneros: 150 has)	13
Viñedos	380 has.		17
Hortalizas	1.620 has.	(Batata: 1.400 has)	70
<hr/> Sup. total con cultivos bajo riego 2.300 has.			<hr/> 100

Saltan a la vista dos situaciones significativas:

En primer lugar, las hortalizas son el cultivo más importante de la zona. Se destaca en especial la batata ocupando alrededor del 60% de la superficie cultivada bajo riego.

Siguen de lejos en proporciones de magnitud similar los viñedos y los frutales. Sin embargo su evolución es netamente contrapuesta. Los viñedos han sufrido un fuerte proceso de erradicación en los últimos 15 años, que aún continúa, según las respuestas proporcionadas por los productores en el censo sobre las perspectivas de esta actividad. La producción de uva de Colonia Caroya ha caído en un 80% entre 1970/73 y 1986/89, según información suministrada por el INTA Jesús María.

Simultáneamente, la superficie cultivada con batata en la zona, se ha expandido un 200% desde comienzos de los 80 hasta el presente, según las estimaciones registradas año a año por el INTA Jesús María.

Los frutales, si bien de larga data en el área, han experimentado un aumento explosivo en los últimos años, en especial los durazneros. Solamente en las dos últimas campañas -1988/89 y

1989/90- se han introducido 50.000 plantines de duraznero provenientes de San Pedro en la Colonia Caroya para realizar nuevas plantaciones. (INTA Jesús María)

De esta manera, si a los datos del Censo Agropecuario Municipal 1988 se los pondera con las estimaciones aportadas por el INTA Jesús María sobre la evolución reciente, la importancia relativa actual de cada uno de los cultivos bajo riego en la Colonia es la siguiente:

		IMPORTANCIA RELATIVA (%)
1º Hortalizas	1.600 has.	70
2º Frutales	480 has.	21
3º Vid	220 has.	9
	<hr/> 2.300 has.	<hr/> 100

En segundo lugar se destaca la relevancia de la escasez de la oferta de agua para riego, ya que la superficie total de cultivos bajo riego estimada representa menos de la mitad de la superficie total de la Colonia -6.500 has.-

Este factor crítico se presenta más nítido aún si se considera que a una superficie promedio por explotación de 12,5 has, sólo corresponde una superficie promedio con riego de 4,5 has. A niveles tan reducidos de tamaño de explotación, difícilmente puedan encontrarse alternativas productivas rentables fuera del espectro de posibilidades que ofrecen los cultivos de regadío.

El agua de riego como factor más limitante de la producción, se pone de manifiesto por otro lado en la expansión del cultivo de batata, ya que éste es, entre los hortícolas, uno de los que posee menores requerimientos hídricos.

En cuanto a la importancia relativa de las actividades ganaderas, las cuales se realizan en secano, surge de inmediato su rol complementario, al considerar la cantidad de cabezas promedio por explotación:

	TOTAL CABEZAS	PROMEDIO CABEZAS/EXPLOTACION
VACUNOS	2.380	4.5
PORCINOS	1.200	2.3
AVES DE CORRAL	10.300	19.5

Este reducido tamaño del rodeo para cada actividad de producción animal estaría indicando que su principal destino es el consumo familiar y/o la elaboración de subproductos a nivel de pequeñas industrias domésticas.

El insignificante número de equinos en toda la Colonia -146- indica por otro lado la escasa representatividad de aquellos que realizan las labores agrícolas con tracción animal.

Mediante el procesamiento de los datos desagregados de este censo agropecuario, consignados en el formulario original de cada explotación, se ha comenzado a elaborar una Tipología preliminar de los productores agropecuarios de la Colonia Caroya, utilizando los siguientes procedimientos de clasificación:

#### Oferta de agua a nivel de explotación:

Habiendo sido detectado éste como el factor limitante por excelencia, tanto por los antecedentes que motivaron el presente estudio como por las consideraciones hechas en el análisis anterior, se considera la oferta de agua a nivel de explotación como la variable clasificatoria de primer grado.

No obstante, su consideración es necesariamente



cualitativa, ya que en la presente etapa del estudio no se poseen datos cuantitativos de su magnitud.

Según la forma de concesión de los derechos de riego en la colonia, los mismos son proporcionales a la superficie total de la explotación.

Sin embargo, a igualdad de derechos de riego concedidos, la oferta de agua a nivel de explotación varía considerablemente en función de la distancia de la toma parcelaria con respecto a la cámara partidora, según los avances preliminares de los estudios hidráulicos que está llevando a cabo el CFI, mensurando las pérdidas de caudal producidas en el sistema de conducción del agua.

De acuerdo a la opinión vertida por dichos técnicos, se dividió a la colonia en dos subzonas, considerando como límite entre ambas la trayectoria del canal secundario 2.

A partir del dato de ubicación catastral de cada explotación, consignado en los formularios del censo, se agrupan todas aquellas comprendidas entre la cámara partidora y el canal secundario 2 como pertenecientes a la subzona con menores pérdidas de caudal, y las restantes como pertenecientes a la subzona con mayores pérdidas.

Las variables clasificatorias de segundo grado elegidas son:

Superficie total de la explotación:

En cada subzona se realiza una estratificación de las explotaciones por tamaño, según las frecuencias relativas predominantes que se presentan.

Superficie total con cultivos bajo riego en la explotación:

Para cada tamaño de explotación predominante se analiza si

existen diferencias significativas en la distribución de la superficie total con cultivos bajo riego.

Nivel de diversificación de los cultivos bajo riego en la explotación:

Para cada tamaño tipo de superficie total y con riego se analizan las frecuencias relativas de diferentes combinaciones de cultivos.

Una vez finalizada esta tarea resultarán los agentes económicos más representativos intervinientes en los procesos de producción primaria en la Colonia Caroya.

Para las Colonias de Vicente Agüero, La Cotita y Elena, no se posee una información censal que permita realizar una clasificación preliminar de los productores como la que se está llevando a cabo para Colonia Caroya.

No obstante, el reducido universo de explotaciones de cada una de estas colonias -no más de 100 en total para las tres- permite sin dudas, identificar a los productores representativos de cada una de ellas según las mismas variables clasificatorias de segundo grado utilizadas para Colonia Caroya, mediante el conocimiento que de las mismas poseen los informantes calificados de la zona: el agente de extensión del INTA y los encargados de la administración del riego en cada colonia.

Si bien las actividades productivas más importantes de estas colonias son las mismas que en Caroya -Hortalizas, Frutales y Viñedos- y la estructura agraria semejante, dado que la superficie promedio por explotación oscila también en 12,5 has, su tratamiento independiente se basa en la misma variable limitante definida anteriormente: la oferta de agua a nivel de explotación.

Cada una de estas colonias posee una fuente primaria de captación del agua diferente y un sistema de administración del riego autónomo, lo cual indica que, a igualdad de superficie total de la explotación, la oferta de agua a nivel de la misma varía en función de los caudales y la forma de administrarlos de cada colonia.

El indicio por excelencia que avala esta diferenciación es la mayor importancia relativa que adquieren en estas colonias, en especial en Vicente Agüero, los cultivos de papa y ajo, catalogados entre los hortícolas como unos de los que poseen mayores requerimientos hídricos.

Para la construcción de la Tipología definitiva se realizará en la etapa siguiente un "Estudio de Casos" en profundidad de aquellos productores más representativos previamente seleccionados en la Tipología preliminar. A tal efecto se realizará una encuesta a los mismos mediante el formulario diseñado que se presenta en el apartado siguiente.

Como se puede observar en el mismo, se hace especial hincapié en todas aquellas variables que permitan una acabada caracterización socioeconómica de cada productor tipo: los regímenes de tenencia, de riego, de trabajo, los niveles de capitalización, de tecnología utilizada en cada actividad y producción obtenida correspondiente, así como también las formas de gestión y de vinculación con los agentes económicos intervinientes en los procesos inmediatos de comercialización y/o industrialización de la producción agraria.

El nivel de detalle de los datos a recoger se debe además a que los mismos se utilizarán también en la última etapa del estudio cuando se realice la caracterización operativa de dichos

agentes mediante los modelos de simulación.

A los fines de caracterizar las condiciones medias de desenvolvimiento de cada productor tipo, los principales datos a consignar se refieren a los últimos 5 años. De esta manera se compensan las variaciones coyunturales que se producen por la fluctuación de las condiciones naturales y las de mercado.

Descripción de la estructura socioeconómica de los sectores secundario y terciario vinculados a la producción agraria del área de estudio: (punto 5 del plan de trabajos)

Al igual que en el caso del sector agropecuario, las fuentes de información primaria utilizadas han sido los Censos de Comercio e Industria realizados por la Municipalidad de Colonia Caroya en 1988.

Las variables consideradas en dichos censos son:

#### Censo de Comercio

- Identificación y Ubicación del establecimiento
- Año de iniciación
- Actividad, discriminada por: a) Modo de operar (mayorista, minorista, etc.)  
b) Ramo de actividad (tipo de mercancía comercializada)
- Organización jurídica de la empresa
- Localización de la administración central

#### Censo de Industria

- Identificación y Ubicación del establecimiento
- Año de iniciación

- Actividad, discriminada por: a) Productos principales
- b) Materia prima principal
- Organización jurídica de la empresa
- Localización de la administración central

A partir de la revisión de los formularios originales de cada uno de estos censos se está confeccionando un listado de los establecimientos vinculados a la comercialización e industrialización de los principales productos agrícolas de la zona, determinados previamente por el análisis de los resultados del censo agropecuario. Es decir, aquellos que comercializan a nivel mayorista y las industrias que utilizan como materia prima principal: hortalizas, frutas y vid.

Dado que en estos censos no se consignan datos sobre tamaño -volumen operado-, la representatividad de estos agentes se determinará con información suministrada por informantes calificados y el análisis de las respuestas que surjan de la encuesta a los productores agropecuarios tipo, donde se ha incluido específicamente a tal efecto preguntas tales como ¿a quién vende habitualmente?, localización de dicho agente, formas de relación en la compra-venta de la mercancía, destino final del producto, etc.

Una vez seleccionados los agentes económicos tipo de la comercialización y la industrialización, se realizarán entrevistas a los mismos a los fines de completar la información que permita caracterizar su desenvolvimiento.

2. DISEÑO DE LA ENCUESTA  
A PRODUCTORES AGROPECUARIOS  
REPRESENTATIVOS

Zona: \_\_\_\_\_

Nombre del encuestado: \_\_\_\_\_

Función en la empresa: \_\_\_\_\_ Año en que se hace cargo \_\_\_\_\_

Departamento: \_\_\_\_\_ Pedanía: \_\_\_\_\_ Municipio: \_\_\_\_\_

Colonia: \_\_\_\_\_ Lote: \_\_\_\_\_ Fracción: \_\_\_\_\_

DIMENSION DE LA EMPRESA Y REGIMEN DE TENENCIA:

	Parcela Propia	Parcela Arrendada
Superficie total (has.)	_____	_____
Sup. cultivada bajo riego (has.)	_____	_____
Sup. cultivada en secano (has.)	_____	_____
Sup. dedicada a ganadería (has.)	_____	_____
Superficie con vivienda, caminos (has.)	_____	_____
Superficie apta no utilizada (has.)	_____	_____
- especificar razón:	( )	( )
Superficie no apta (has.)	_____	_____
- especificar razón:	( )	( )

Precio actual de la tierra (A/ha) (fecha.....)

- con sistematización y Derecho de riego incluido: \_\_\_\_\_

- en secano: \_\_\_\_\_

Para la parcela que no es propietario, indicar:

- Tipo de contrato: \_\_\_\_\_

- Monto anual: (A/ha) (fecha.....) \_\_\_\_\_

- Forma de pago: \_\_\_\_\_

- Ubicación, si es diferente a la parcela propia:

Colonia \_\_\_\_\_ Lote \_\_\_\_\_ Fracción \_\_\_\_\_

USO DEL SUELO

Superficie asignada (has.) y Rendimientos obtenidos (kg/ha)

	PARCELA PROPIA		PARCELA ARRENDADA	
	(has.)	(kg/ha)	(has.)	(kg/ha)
<u>AÑO 1985:</u>				
Cultivos Bajo riego:				
Cultivos en secoano:				
		Total Nº animales		Total Nº animales
Ganadería:				
<u>AÑO 1986:</u>				
Cultivos Bajo riego:				
Cultivos en secoano:				
		Total Nº animales		Total Nº animales
Ganadería:				



AÑO 1987:

Cultivos Bajo riego:

PARCELA PROPIA		PARCELA ARRENDADA	
(has.)	(kg/ha)	(has.)	(kg/ha)

Cultivos en seco:

Ganadería:

Total No  
animales

Total No  
animales

AÑO 1988:

Cultivos Bajo riego:

Cultivos en seco:

Ganadería:

Total No  
animales

Total No  
animales

AND 1969:

PARCELA PRÓPIA		PARCELA ARRENDADA	
(has.)	(kg/ha)	(has.)	(kg/ha)

**Cultivos Bajo riego:**

**Cultivos en seco:**

*Ganaderia:*

Total No  
animals

Total No  
animals

De estos últimos 5 años ¿cuáles fueron los más favorables y por qué?

¿Cuales fueron los más adversos y por qué?

REGIMEN DE RIEGO

	Parcela Propia	Parcela Arrendada
Origen del recurso agua:		
Galería filtrante río / Dique de afloramiento / otros:		
Canal de conducción:		
Cámara partidora:		
Canal distribución (acequia, línea, etc)		
Ubicación de la TOMA con respecto a la cámara partidora:	_____ metros	
Cantidad de "Derechos de riego" (turnos, acciones de agua, etc.) en:		
1985		
1986		
1987		
1988		
1989		
Canon anual pagado en concepto de "Derechos de riego":		
en 1985 (A/año)		
forma de pago		
en 1986 (A/año)		
forma de pago		
en 1987 (A/año)		
forma de pago		
en 1988 (A/año)		
forma de pago		
en 1989 (A/año)		
forma de pago		

Especificar para cada unidad de "derecho de riego (turno, acción, etc.) su equivalente en superficie con derecho a riego y tiempo de cada riego en un año "normal":

1 turno de agua = a ..... has. de riego durante ..... min/hs por turno

1 acción de agua = a ..... has. de riego durante ..... min/hs por acción

1 ..... a ..... has. de riego durante ..... min/hs por .....

1 ..... a ..... has. de riego durante ..... min/hs por .....

¿Posee REPRESA propia? .....

Dimensiones de la represa: ..... metros \* ..... metros \* ..... metros = Volumen ..... m<sup>3</sup>

Año de construcción: ..... Vida útil: .....

Características de los materiales: .....

Valor estimado de la obra: ..... A (fecha: .....)

Gastos de conservación estimados anuales: ..... A (fecha: .....)





25

200







USO DEL AGUA DE LA REPRESA

AÑO	MESES LLENADO	MESES DE RIEGO	SUP REG REPRESA (has.)	CULTIVOS REGADOS	TIPO DE RIEGO	LAMINA DE RIE GO cm
1 9 8 5						
1 9 8 6						
1 9 8 7						
1 9 8 8						
1 9 8 9						





## MAQUINARIA, MOVILIDAD Y EQUIPOS:

TIPO	Cantidad	CARACTERISTICAS del MODELO (potencia, N° de elementos, ancho de labor, etc.)	Año de compra	FINANCIAMIENTO			
				% Valor a nuevo	Plazo años	Tasa interés	Organismo
Cosechadora:							
Acoplado:							
Carro:							
Automóvil:							
Camioneta:							
Equipo electrógeno:							
Otros motores:							
Equipo/animales:							
Equipos de industria doméstica:							
Otros:							



## BATATA

- ¿Que tipo de VARIEDAD cultiva?\_\_\_\_\_
- ¿Cuántos años realiza este cultivo?\_\_\_\_\_
- ¿Qué tipo de SUELO utiliza?\_\_\_\_\_
- ¿Realiza ROTACIONES? Indique la secuencia normal de cultivos en la parcela donde incluye la batata y la cantidad de años asignada a cada uno:\_\_\_\_\_

### TAREAS PREVIAS A LA PLANTACION

- ¿Cómo obtiene la "BATATA SEMILLA" ? Propia\_\_\_\_\_ o comprada\_\_\_\_\_
- Si es producción propia, indique:
  - . Si posee lote especial para producción de "batata semilla"\_\_\_\_\_
  - . Superficie del lote:\_\_\_\_\_has. Producción del lote\_\_\_\_\_Kg
  - . Tratamientos especiales del lote:\_\_\_\_\_
- Si no posee un lote especial, qué tipo de selección realiza para separar la batata destinada a semilla:\_\_\_\_\_
- Si compra la "batata semilla" indique:
  - . Tipo de certificación (seleccionado, libre virus, etc.)\_\_\_\_\_
  - . Agente a quien le compra y localización:\_\_\_\_\_
  - . Epoca de compra:\_\_\_\_\_
  - . Precio:\_\_\_\_\_
  - . Forma de pago:\_\_\_\_\_
- ¿Cuál de estos sistemas utiliza para iniciar la plantación?
  - . PLANTINES de ALMACIGOS\_\_\_\_\_
  - . GUIAS de CULTIVO AÑO ANTERIOR\_\_\_\_\_

### ALMACIGO (PLANTINES)

- ¿Qué cantidad de "batata semilla" guarda o compra para realizar el almácigo?
  - \_\_\_\_\_kg de "batata semilla" para\_\_\_\_\_m<sup>2</sup> de almácigo
- ¿Cómo conserva la "batata semilla" hasta su plantación en almácigo?\_\_\_\_\_

- Dimensiones del almácigo: \_\_\_\_\_ TOTALm<sup>2</sup> para \_\_\_\_\_ has. de cultivo

- Indique las TAREAS e INSUMOS utilizados en la realización del ALMACIGO:

TAREAS (Tipo y cantidad)	MES	INSUMOS (Tipo y cantidad)	MANO DE OBRA (jornales) (F/P/T)
.Preparación del suelo			
.Siembra			
.Rastrillar			
.Tratamientos			
.Herbicidas			
.Plaguicidas			
.Cobertura			
.Otros cuidados de almá- cigo			
.Riegos			
.Podas de plantines			
.Arrancado de plantines			
.Traslado de plantines			

#### GUIAS:

- ¿Qué cantidad de bordos por hectárea deja sin cosechar para obtener GUIAS para la plantación de 1 hectárea al año siguiente?

- ¿Qué cantidad de bordos tiene en una hectárea de plantación?  
distancia entre bordos \_\_\_\_\_ cm Ancho de los bordos \_\_\_\_\_ cm

- ¿Qué cantidad de jornales insume cortar las guías para plantar una hectárea?





CONTROL DE MALEZAS:

-Indique la cantidad de LABORES MECANICAS o MANUALES que realiza para controlar las malezas:

[illegible]

-Indique si utiliza HERBICIDAS:

TIPO DE HERBICIDA	MES	DOSIS/HA	IMPLEMENTOS (propios/contr)	MANO DE OBRA (Nº jornales/ha) (F/P/T)

CONTROL DE PLAGAS Y ENFERMEDADES:

- Indique que tipo de plagas y enfermedades se han presentado durante los últimos 5 años y cuáles han sido sus consecuencias:

[illegible]

- Indique si utiliza algún PLAGUICIDA durante el ciclo del cultivo

[illegible]

FERTILIZACION

-Indique si aplica FERTILIZANTES al cultivo:

TIPO DE FERTILIZANTE	MES	DOSIS/HA	IMPLEMENTOS (propios/contr)	MANO DE OBRA (Nº jornales/ha) (F/P/T)
_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____

COSECHA, POSCOSECHA Y COMERCIALIZACION:

- ¿En qué MES/ES cosecha y la proporción promedio de cada mes?

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

-Especifique si vende la batata sobre el surco o realiza la totalidad de las tareas de cosecha y pos cosecha por su cuenta

- Si realiza la totalidad de las tareas de cosecha y pos cosecha por su cuenta, indique:

	IMPLEMENTOS U OTROS ELEMENTOS (características,cantidad)	Nº oper (F/P/T)	M. DE OBRA (TOTAL JORN/ha)
COSECHA MECANICA (P/C)	_____	_____	_____
DAR VUELTA SURCO (P/C)	_____	_____	_____
JUNTAR	_____	_____	_____
AMONTONAR	_____	_____	_____
EMBOLSAR	_____	_____	_____

- ¿Vende toda la producción en forma temprana o conserva una proporción para comercializar en otra época?

¿Cómo la conserva? \_\_\_\_\_

¿HA TENIDO PROBLEMA CON LA CONSERVACIÓN Bajo tierra en los últimos 5 años? ¿Cuáles y cuándo? \_\_\_\_\_

¿En qué meses comercializa habitualmente el producto conservado y la proporción promedio de cada mes? \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

- Indique para los últimos 5 años, o de lo contrario para los años que recuerda, los datos del siguiente cuadro, especificando si hubo diferencias en la forma de entrega y calidad del producto

MES	AGENTE a quién vendió (localiz.)	FLETE hasta lugar venta	PRECIO RECIBIDO ticipo,	FORMA DE COBRO comisiones, plazos, etc.)	DESCUENTOS (impuestos, etc.)
-----	--	----------------------------------	-------------------------------	---	------------------------------------

Año 1985


Año 1986


Año 1987


Año 1988


Año 1989


- Si ha vendido a un intermediario ¿conoce cuál ha sido el mercado final de su producto?

\_\_\_\_\_

# PAPA

- ¿Que tipo de VARIEDAD cultiva?\_\_\_\_\_
- ¿Cuántos años realiza este cultivo?\_\_\_\_\_
- ¿Qué tipo de SUELO utiliza?\_\_\_\_\_
- ¿Realiza ROTACIONES? Indique la secuencia normal de cultivos en la parcela donde incluye la papa y la cantidad de años asignada a cada uno:\_\_\_\_\_

## PREPARACION DEL SUELO

- Indique las LABORES que realiza para preparar el suelo:

TIPO Y Nº LABORES	MES	IMPLEMENTOS (propio o contratado)	H. DE OBRA (Nº JORNALES/Ha) (F/P/T)
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____

## TAREAS PREVIAS A LA PLANTACION

- ¿Cómo obtiene la "PAPA SEMILLA" ? Propia\_\_\_\_\_o comprada\_\_\_\_\_
- Si es producción propia, indique:  
  .Si posee lote especial para producción de "papa semilla"\_\_\_\_\_  
  .Superficie del lote:\_\_\_\_\_has. Producción del lote\_\_\_\_\_Kg  
  .Tratamientos especiales del lote:\_\_\_\_\_
- .Si no posee un lote especial, qué tipo de selección realiza para separar la papa destinada a semilla:\_\_\_\_\_
- .Como conserva la "papa semilla" hasta la plantación:\_\_\_\_\_
- Si compra la "papa semilla" indique:  
  .Tipo de certificación (seleccionado, libre virus, etc.)\_\_\_\_\_  
  .Agente a quien le compra y localización:\_\_\_\_\_  
  .Epoca de compra:\_\_\_\_\_  
  .Precio:\_\_\_\_\_  
  .Forma de pago:\_\_\_\_\_

- ¿Qué cantidad de "papa semilla" utiliza para plantar la superficie asignada al cultivo comercial?

\_\_\_\_\_ Kg de "papa semilla" para plantar \_\_\_\_\_ has de cultivo

- ¿Qué tareas de manejo de la "papa semilla" realiza antes de la plantación?

7. TROZADO (si/no) \_\_\_\_\_ jornales para total papa semilla \_\_\_\_\_ (F/P/T)

### TRATAMIENTO DE

TROZOS(si/no) \_\_\_\_\_jornales para total papa semilla\_\_\_\_\_ (F/P/T)

PRODUCTO PLAGUICIDA

CANTIDAD PARA EL TOTAL DE

*"PAPA SEMILLA"*

## PLANTACION

- ¿En que MES/Es realiza la plantación?\_\_\_\_\_

- ¿Que SISTEMA de PLANTACION utiliza?

MANUAL: (si/no) Nº Operario(F/P/T)\_\_\_\_\_ Total jorn/ha \_\_\_\_\_

MECANICA: (si/no) Nº Operario(F/P/T)\_\_\_\_\_ Propia o contr(P/C)

Nº elementos plantadores \_\_\_\_\_ Total jorn/ha \_\_\_\_\_

*DISTANCIA ENTRE SURCOS:*\_\_\_\_\_cm.

ANCHO DE LAS LINEAS: \_\_\_\_\_ cm.

Nº de papas semillas por metro: \_\_\_\_\_

*RLEGO*

- Tipo de riego: \_\_\_\_\_ sin pendiente \_\_\_\_\_ con pendiente \_\_\_\_\_ %

- Indique en qué meses riega el cultivo, número de riegos en cada mes y la altura de la lámina de cada riego:

MESSES de RIEGO	Nº RIEGOS/MES	ALTURA Lámina de C/Riego(cm)
1	1	1
2	2	2
3	3	3
4	4	4
5	5	5
6	6	6
7	7	7
8	8	8
9	9	9
10	10	10
11	11	11
12	12	12
13	13	13
14	14	14
15	15	15
16	16	16
17	17	17
18	18	18
19	19	19
20	20	20
21	21	21
22	22	22
23	23	23
24	24	24
25	25	25
26	26	26
27	27	27
28	28	28
29	29	29
30	30	30
31	31	31
32	32	32
33	33	33
34	34	34
35	35	35
36	36	36
37	37	37
38	38	38
39	39	39
40	40	40
41	41	41
42	42	42
43	43	43
44	44	44
45	45	45
46	46	46
47	47	47
48	48	48
49	49	49
50	50	50
51	51	51
52	52	52
53	53	53
54	54	54
55	55	55
56	56	56
57	57	57
58	58	58
59	59	59
60	60	60
61	61	61
62	62	62
63	63	63
64	64	64
65	65	65
66	66	66
67	67	67
68	68	68
69	69	69
70	70	70
71	71	71
72	72	72
73	73	73
74	74	74
75	75	75
76	76	76
77	77	77
78	78	78
79	79	79
80	80	80
81	81	81
82	82	82
83	83	83
84	84	84
85	85	85
86	86	86
87	87	87
88	88	88
89	89	89
90	90	90
91	91	91
92	92	92
93	93	93
94	94	94
95	95	95
96	96	96
97	97	97
98	98	98
99	99	99
100	100	100

1. The first step in the process of the investigation is to identify the problem or issue that needs to be addressed. This involves gathering information and understanding the context of the situation.	2. The next step is to define the scope of the investigation. This includes determining the boundaries of the problem and identifying the key areas that need to be explored.	3. The third step is to develop a plan of action. This involves identifying the resources needed, setting priorities, and establishing a timeline for the investigation.
4. The fourth step is to collect data. This involves gathering information from various sources, including interviews, observations, and documents.	5. The fifth step is to analyze the data. This involves identifying patterns, trends, and relationships within the data, and drawing conclusions based on the findings.	6. The sixth step is to report the results. This involves communicating the findings of the investigation to the relevant stakeholders, and providing recommendations for action.
7. The seventh step is to implement the recommendations. This involves putting the recommendations into practice, and monitoring the progress of the implementation.	8. The eighth step is to evaluate the results. This involves assessing the effectiveness of the investigation, and identifying areas for improvement.	9. The ninth step is to document the process. This involves recording the steps taken during the investigation, and the results of the findings.
10. The tenth step is to review the process. This involves reflecting on the investigation, and identifying lessons learned for future investigations.		

CONTROL DE MALEZAS:

-Indique la cantidad de LABORES MECANICAS o MANUALES que realiza para controlar las malezas:

TIPO Y N° LABORES	MES	IMPLEMENTOS (propios/contratados)	MANO DE OBRA (N° jornales/ha)(F/P/T)

-Indique si utiliza HERBICIDAS:

TIPO DE HERBICIDA	MES	DOSIS/HA	IMPLEMENTOS (propios/contr)	MANO DE OBRA (N° jornales/ha) (F/P/T)

CONTROL DE PLAGAS Y ENFERMEDADES:

- Indique que tipo de plagas y enfermedades se han presentado durante los últimos 5 años y cuáles han sido sus consecuencias:


- Indique si utiliza algún PLAGUICIDA durante el ciclo del cultivo:

TIPO DE PLAGUICIDA	MES	DOSIS/HA	IMPLEMENTOS (propios/contr)	MANO DE OBRA (N° jornales/ha) (F/P/T)

FERTILIZACION

-Indique si aplica FERTILIZANTES al cultivo:

TIPO DE FERTILIZANTE	MES	DOSIS/HA	IMPLEMENTOS (propios/contr)	MANO DE OBRA (Nº jornales/ha) (F/P/T)
_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____

COSECHA, POSCOSECHA Y COMERCIALIZACION:

- ¿En qué MES/ES cosecha y la proporción promedio de cada mes?

\_\_\_\_\_

-Especifique si vende la papa sobre el surco o realiza la totalidad de las tareas de cosecha y pos cosecha por su cuenta:\_\_\_\_\_

- Si realiza la totalidad de las tareas de cosecha y pos cosecha por su cuenta, indique:

	IMPLEMENTOS U OTROS ELEMENTOS (características,cantidad)	Nº oper (F/P/T)	M. DE OBRA (TOTAL JORN/Ha)
COSECHA MECANICA (P/C)	_____	_____	_____
DAR VUELTA SURCO (P/C)	_____	_____	_____
JUNTAR	_____	_____	_____
AMONTONAR	_____	_____	_____
EMBOLSAR	_____	_____	_____

- ¿Vende toda la producción en forma inmediata a la cosecha o conserva una proporción para comercializar en otra época?\_\_\_\_\_

.¿Cómo la conserva? \_\_\_\_\_

.¿Que tareas e insumos utiliza para la conservación?

TAREAS	INSUMOS	CANTIDAD
_____	_____	_____
_____	_____	_____

.¿En qué meses comercializa habitualmente el producto conservado y la proporción promedio de cada mes?\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_



- Indique para los últimos 5 años, o de lo contrario para los años que recuerda, los datos del siguiente cuadro, especificando si hubo diferencias en la forma de entrega y calidad del producto

MES	AGENTE a quién vendió (localiz.)	FLETE hasta lugar venta	PRECIO RECIBIDO típico,	FORMA DE COBRO comisiones, plazos, etc.)	DESCUENTOS (impuestos, etc.)
Año 1985					
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
Año 1986					
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
Año 1987					
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
Año 1988					
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
Año 1989					
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____	_____

- Si ha vendido a un intermediario ¿conoce cuál ha sido el mercado final de su producto? \_\_\_\_\_

AJO

- ¿Que tipo de CLON cultiva?\_\_\_\_\_
- ¿Cuántos años realiza este cultivo?\_\_\_\_\_
- ¿Qué tipo de SUELO utiliza?\_\_\_\_\_
- ¿Realiza ROTACIONES? Indique la secuencia normal de cultivos en la parcela donde incluye el ajo y la cantidad de años asignada a cada uno:\_\_\_\_\_

PREPARACION DEL SUELO

- Indique las LABORES que realiza para preparar el suelo:
- | TIPO Y N°<br>LABORES | MES   | IMPLEMENTOS<br>(propio o contratado) | M. DE OBRA<br>(N° JORNALES/Has)<br>(F/P/T) |
|----------------------|-------|--------------------------------------|--|
| _____                | _____ | _____                                | _____                                      |
| _____                | _____ | _____                                | _____                                      |
| _____                | _____ | _____                                | _____                                      |
| _____                | _____ | _____                                | _____                                      |
| _____                | _____ | _____                                | _____                                      |

TAREAS PREVIAS A LA PLANTACION

- ¿Cómo obtiene el "AJO SEMILLA" ? Propio\_\_\_\_\_o comprado\_\_\_\_\_
- Si es producción propia, indique:
  - .Si posee lote especial para producción de "ajo semilla"\_\_\_\_\_
  - .Superficie del lote:\_\_\_\_\_has. Producción del lote\_\_\_\_\_Kg
  - .Tratamientos especiales del lote:\_\_\_\_\_
- .Si no posee un lote especial, qué tipo de selección realiza para separar el ajo destinado a semilla:\_\_\_\_\_
- .Como conserva el "ajo semilla" hasta la plantación:\_\_\_\_\_
- Si compra el "ajo semilla" indique:
  - .Tipo de certificación (seleccionado, libre virus, etc.)\_\_\_\_\_
  - .Agente a quien le compra y localización:\_\_\_\_\_
  - .Epoca de compra:\_\_\_\_\_
  - .Precio:\_\_\_\_\_)
  - .Forma de pago:\_\_\_\_\_



CONTROL DE MALEZAS:

-Indique la cantidad de LABORES MECANICAS o MANUALES que realiza para controlar las malezas:

TIPO Y N° LABORES	MES	IMPLEMENTOS (propios/contratados)	MANO DE OBRA (N° jornales/ha)(F/P/T)

-Indique si utiliza HERBICIDAS:

TIPO DE HERBICIDA	MES	DOSIS/HA	IMPLEMENTOS (propios/contr)	MANO DE OBRA (N° jornales/ha) (F/P/T)

CONTROL DE PLAGAS Y ENFERMEDADES:

- Indique que tipo de plagas y enfermedades se han presentado durante los últimos 5 años y cuáles han sido sus consecuencias:


- Indique si utiliza algún PLAGUICIDA durante el ciclo del cultivo:

TIPO DE PLAGUICIDA	MES	DOSIS/HA	IMPLEMENTOS (propios/contr)	MANO DE OBRA (N° jornales/ha) (F/P/T)

FERTILIZACION

-Indique si aplica FERTILIZANTES al cultivo:

TIPO DE FERTILIZANTE	MES	DOSIS/HA	IMPLEMENTOS (propios/contr)	MANO DE OBRA (Nº jornales/ha) (F/P/T)
_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____
_____	_____	_____	_____	_____

COSECHA, POSCOSECHA Y COMERCIALIZACION:

- ¿En qué MES/ES cosecha y la proporción promedio de cada mes?

\_\_\_\_\_

-Especifique si vende el ajo sobre el surco o realiza la totalidad de las tareas de cosecha y pos cosecha por su cuenta:\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

- Si realiza la totalidad de las tareas de cosecha y pos cosecha por su \_\_\_\_\_

cuenta, indique:

	IMPLEMENTOS U OTROS ELEMENTOS (características,cantidad)	Nº oper (F/P/T)	M. DE OBRA (TOTAL JORN/Ha)
DESCALZAR	_____	_____	_____
ARRANCAR	_____	_____	_____
ACORDONAR	_____	_____	_____
ENGAVILLAR	_____	_____	_____
EMBALAR O	_____	_____	_____
ENRISTRAR	_____	_____	_____

- ¿Vende toda la producción en forma inmediata a la cosecha o conserva una proporción para comercializar en otra época?\_\_\_\_\_

¿Cómo la conserva? \_\_\_\_\_

¿Que tareas e insumos utiliza para la conservación?

TAREAS	INSUMOS	CANTIDAD
_____	_____	_____
_____	_____	_____

¿En qué meses comercializa habitualmente el producto conservado y la proporción promedio de cada mes?\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

- Indique para los últimos 5 años, o de lo contrario para los años que recuerda, los datos del siguiente cuadro, especificando si hubo diferencias en la forma de entrega y calidad del producto

MES	AGENTE a quién vendió (localiz.)	FLETE hasta lugar venta	PRECIO RECIBIDO ticipo,	FORMA DE COBRO comisiones, plazos, etc.)	DESCUENTOS (impuestos, etc.)
Año 1985					
Año 1986					
Año 1987					
Año 1988					
Año 1989					

- Si ha vendido a un intermediario ¿conoce cuál ha sido el mercado final de su producto? \_\_\_\_\_

# VINEDOS Y FRUTALES

## VINEDOS Y FRUTALES

Año de implantación (indicar si hubo renovación en los últimos años)				
Cantidad total plantas				
Distancia entre líneas (metros)				
Distancia entre plantas (metros)				
Tipo de Variedad (pie y copa)				
Valor actual estimado de la plantación. (fecha.....) (aclarar si incluye tierra con riego)				
Estado general del cultivo: (en estancamiento, retroceso, expansión)				
Causas del estado general				
En los últimos 5 años ¿alguna no cosecho? Causas				
Destino final del producto: consumo fresco o industria (localización)				
¿Dónde vende su producto? (en chacra, mercado, fábrica, etc.)				
Especificar en cada caso la forma de entrega: (granel, embalado, etc)				
Agente a quien vende sus productos habitualmente (localización)				

## VINEDOS Y FRUTALES

Epoca de venta más frecuente (% mes)

Recuerda los PRECIOS RECIBIDOS en los últimos 5 años y la FORMA de COBRAR

1985 (₡/kg)

(anticipo, plazos)

1986 (₡/kg)

(anticipo, plazos)

1987 (₡/kg)

(anticipo, plazos)

1988 (₡/kg)

(anticipo, plazos)

1989 (₡/kg)

(anticipo, plazos)

¿Le hacen algún DESCUENTO sobre estos precios en concepto de fletes, impuestos, comisión, etc.? (SI/NO) (%)

¿Ha recibido PRECIO DIFERENCIAL (mayor o menor) por calidad, tamaño, época, etc.? Indicar causa y año.



FRUTAL: LABORES ANUALES DURANTE EL CICLO DE IMPLANTACION:

AÑO 1

LABORES	MES	I N S U M O S		I M P L E M E N T O S		M A N O O B R A	
		TIPO	DOSIS/HA	TIPO	PRO/CONT	E/P/T	JOR/HA
PREPARACION DEL SUELO:							
PLANTACION:							
FODA:							
CONTROL DE MALEZAS:							
CONTROL PLAGAS:							
RIEGOS: (Nº/HECT y ALTURA EN CM)							
OTROS:							

FRUTAL: ANO 2 en adelante  
LABORES ANUALES DURANTE EL CICLO DE IMPLANTACION:

LABORES	MES	I N S U M O S		I M P L E M E N T O S		M A N O O B R A	
		TIPO	DOSIS/HA	TIPO	PRO/CONT	F/P/T	JOR/HA
PODAS:							
CONTROL MALEZAS:							
CONTROL ENFERMEDADES:							
CONTROL PLAGAS:							
FERTILIZACION:							
RIEGOS: (Nº/HEC Y ALTURA EN CM)							

FRUTAL:  
LABORES ANUALES DURANTE EL CICLO DE PRODUCCION

LABORES	MES	I N S U M O S		I M P L E M E N T O S		MANO OBRERA E/P/T	JOR/HA
		TIPO	DOSIS/HA	TIPO	PRO/CONT		
FOFOS:							
CONTROL MALEZAS:							
CONTROL ENFERMEDADES:							
CONTROL PLAGAS:							
FERTILIZACION:							
RIEGOS (Nº DÍAS Y ALICIA EN CM)							
COSECHA:							
POS COSECHA:							

## OTROS CULTIVOS ANUALES

## CULTIVOS

Tipo de variedad				
Cantidad de años que realiza el cultivo				
Estado general del cultivo: (en estancamiento, retroceso, expansión)				
Causas del estado general				
Destino final del producto: consumo fresco o industria (localización)				
¿Dónde vende su producto? (en chacra, mercado, fábrica, etc.)				
Especificar en cada caso la forma de entrega: (granel, embalado, etc.)				
Agente a quien vende sus productos habitualmente (localización)				
Época de venta más frecuente (% mes)				
Recuerda los PRECIOS RECIBIDOS en los últimos 5 años y la FORMA de COBRO				
1965 (A/kg)				
(anticipo, plazos)				
1966 (A/kg)				
(anticipo, plazos)				
1967 (A/kg)				
(anticipo, plazos)				
1968 (A/kg)				
(anticipo, plazos)				
1969 (A/kg)				
(anticipo, plazos)				

OTROS CULTIVOS ANUALES

CULTIVOS

¿Le hacen algún DESCU-  
ENTO sobre estos precios  
en concepto de fletes,  
impuestos, comisión,  
etc.? (SI/NO) (X)

¿Ha recibido PRECIO DI-  
FERENCIAL (mayor o menor  
) por calidad, tamaño,  
época, etc.?  
Indicar causa y año.

CULTIVO ANUAL:

LABORES	MES	I N S U M O S		I M P L E M E N T O S		M A N O O B R A	
		TIPO	DOSIS/HA	TIPO	PRO/CONT	F/R/T	JOR/HA
ALMACIGO:							
PREPARACION DEL SUELO:							
TRANSPLANTE/SIEMBRA:							
CONTROL DE MALEZAS:							
CONTROL PLAGAS:							
FERTILIZACION:							
RIEGOS (CORTES Y ALTURA EN CM)							
COSECHA/POSCOSECHA:							



ANIMALES

- Cantidad de vacunos de cada categoría y raza: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- Cantidad de porcinos de cada categoría y raza: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- Cantidad de aves: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- Potreros: (has) \_\_\_\_\_

- Tipo de Pasturas: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- Instalaciones disponibles: (tipo, cantidad, tamaño) \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- Forraje comprado: (cantidad, tipo, precio, fecha) \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- Atención veterinaria (causa, costo, fecha) \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- Productos veterinarios: (cantidad, tipo, precio, fecha) \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

- Animales comprados (cantidad, tipo, precio, fecha) \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_





## GASTOS GENERALES

[illegible]

(\*)Especificar años para los cuales tiene registro

INGRESOS OBTENIDOS FUERA DEL PREDIO

- Como **CONTRATISTA** de **LABORES** (tipo, fecha, ingreso obtenido: \_\_\_\_\_)

-- Renta (tipo de bien, valor, lugar de inversión, mes en que se percibe, monto percibido, fecha): \_\_\_\_\_

- Jubilación (de quién, Caja, monto percibido, fecha, regularidad): \_\_\_\_\_

- Otros:

G E S T I O N

- ¿Es socio de COOPERATIVA? ¿De cuál? ¿Participa en la dirección, está satisfecho con su funcionamiento, qué espera que hagan?

---



---



---

- Detalle las diferencias que ha observado en la VENTA de sus PRODUCTOS a la COOPERATIVA con respecto a un agente privado:

---



---



---

- Detalle las diferencias que ha observado en la COMPRA de sus INSUMOS a la COOPERATIVA con respecto a un agente privado:

---



---



---

- ¿Qué otros beneficios obtiene de la COOPERATIVA?

---



---



---

- ¿Es socio de ORGANIZACION de PRODUCTORES? ¿Cuál? ¿Qué función tiene en ella, qué beneficios obtiene, qué espera?

---



---



---



---



---



---



---



---

- ¿Recibe ASISTENCIA TECNICA, de quién, para qué, cuando y costo?

---



---



---



---

- ¿Cuáles considera las principales LIMITANTES de su explotación?

---



---



---



---



---



---



---



---



---



---

- Si aumenta la OFERTA de AGUA ¿Qué CAMBIOS introduciría en su explotación?\_\_\_\_\_

Expansión de las actuales actividades ¿Cuál/es de ellas?\_\_\_\_\_

Introducción de nuevas actividades ¿Cuáles?\_\_\_\_\_

Introducción de nuevas tecnologías ¿Cuáles?\_\_\_\_\_

- ¿Qué tipo de INSTALACIONES o MEJORAS le hacen falta y por qué?\_\_\_\_\_

- ¿Qué tipo de MAQUINARIAS le hacen falta y por qué?\_\_\_\_\_

- ¿Piensa que sería conveniente la instalación de un MERCADO CONCENTRADOR de FRUTAS y HORTALIZAS en la zona y por qué?\_\_\_\_\_

- ¿Una PLANTA DE ACONDICIONAMIENTO de FRUTAS y HORTALIZAS para exportación?\_\_\_\_\_

- ¿Una PLANTA de INDUSTRIALIZACION de FRUTAS y HORTALIZAS?\_\_\_\_\_