

EXPEDIENTE N°	
Agregado N°	
53224	5/NOV 1979
	FECHA

Buenos Aires, 2 de noviembre de 1979


24492

CATALOGADO

De mi consideración:

Tengo el agrado de dirigirme a Ud. con el objeto de adjuntarle cuatro copias del informe correspondiente a las dos primeras etapas del contrato de obra "Estudio del sector industrial de Misiones. Evolución, situación y perspectiva", expediente N° 0041 de acuerdo con lo establecido en el Anexo IV del contrato de obra.

Saluda a Ud. muy atentamente.


Francisco Gatto

Señor Coronel (R)
Julio César Medeiros
Secretario General
Consejo Federal de Inversiones
San Martín 871
Capital Federal

O
H. 210
G 11
II

PRIMER INFORME PARCIAL

Contrato de Obra: Estudio del Sector Industrial de
Misiones. Evolución, situación y perspectiva -
Exp. N° 0041

Francisco Gatto

Buenos Aires, Noviembre 2 de 1979

INTRODUCCION

Este trabajo forma parte de un estudio más amplio cuyo propósito es aportar elementos e información al conocimiento del sector industrial de la Provincia de Misiones.

El análisis de la estructura y funcionamiento de la actividad manufacturera requiere el estudio de las relaciones económicas vigentes en la provincia en el marco del sistema económico nacional; es decir, no es posible aislar el desarrollo provincial del contexto integrado por las interrelaciones existentes entre las distintas partes del espacio geográfico y que constituyen un sólo espacio económico nacional. Más aún, el aprovechamiento de los recursos de la región está mediatizado por las prioridades emergentes del patrón nacional de desarrollo.

Dentro de esta orientación general deben inscribirse los dos capítulos aquí presentados. En el primero de ellos se examina la evolución de la actividad manufacturera desde el año 1946 hasta 1973. El análisis de la composición del sector y de los cambios producidos durante el período permite señalar que el importante crecimiento operado se basó fundamentalmente en un incremento de su especialización relativa y consecuentemente la estructura productiva se fue diferenciando cada vez más de la estructura nacional. La desigual evolución de la productividad de los sectores provocó, asimismo, un incremento en la heterogeneidad interna de la actividad, cuyos efectos principales derivaron en un aumento de la concentración económica y una diferenciación salarial en el mercado de trabajo.

El capítulo segundo examina con mayor profundidad la actividad industrial

en el período 1963-1973. La posibilidad de desagregar los sectores hasta el nivel de ramas industriales permitió una aproximación más adecuada para explicar los bajos niveles de productividad e ingresos del personal ocupado y explorar en el proceso de acumulación. Primeramente se distinguió de la base productiva las ramas que constituyen la base exportadora provincial y que definen las características del sector industrial. Este análisis permitió explorar en el verdadero efecto de la especialización en la productividad media provincial, observándose que la posición negativa respecto del promedio nacional obedece en mayor medida a la diferenciación entre los establecimientos industriales que al efecto neto de la especialización, que a su vez pierde peso explicativo durante el período. Por otra parte, se examinó la incidencia de la estructura productiva en el crecimiento del producto industrial y el efecto que resulta por las modificaciones en la composición del producto, en la creación de empleo y en la intensidad del proceso de acumulación.

Este período se ha caracterizado por un importante crecimiento del producto pero que no ha logrado generar el empleo suficiente que el incremento de la población económicamente activa requiere. Asimismo, el importante aumento en la productividad se inserta dentro de un proceso de creciente heterogeneidad lo que plantea el problema de definir con precisión una estrategia de industrialización que contemple un incremento generalizado de la productividad, con el objeto de elevar el nivel de ingreso, junto con una mayor generación de empleo industrial.

CAPITULO I. ANALISIS DE LA EVOLUCION INDUSTRIAL DE MISIONES

El sector industrial misionero representa actualmente el 0.56% del producto industrial nacional y su participación ha crecido constantemente desde 1946.

Cuadro 1. Participación del sector industrial de Misiones en la ocupación y en el valor agregado del sector manufacturero nacional (en porcentajes)

AÑO	OCUPACION	VALOR AGREGADO
1946	0.42	0.29
1953	0.47	0.31
1963	0.94	0.51
1973	0.90	0.56

Fuente: Censos Nacionales Económicos de 1946, 1954, 1964 y 1974

Esta limitada participación del sector en el total nacional no constituye un caso especial del desarrollo industrial argentino sino que, por el contrario, expresa la situación de la mayoría de las provincias. Las localizaciones industriales que corresponden al proceso de sustitución de importaciones a nivel nacional, principal patrón de industrialización, aprovecharon las ventajas incorporadas históricamente por la región metropolitana y pampeana durante la etapa agroexportadora, concentrándose en esa región. El resto del país se incorporó productivamente a través de su especialización en la transformación primaria de cultivos industriales o productos forestales. 1/ Este informe tratará de

1/ Véase: Desarrollo Regional Argentino La Agricultura, CEPAL, Buenos Aires, 1976.

X

mostrar evidencia sobre la forma en que se fue gestando este modelo económico y de los particularidades que definen la inserción productiva de la provincia de Misiones.

El sector industrial misionero se ha caracterizado, durante el período 1946-1973, por altas tasas anuales de crecimiento tanto en el producto industrial (7,49%) como en la absorción de mano de obra (4,33%), 2/ representando actualmente el 15% del producto bruto provincial. Sin embargo, su evolución no ha sido regular a lo largo de los 27 años.

Cuadro 2. Tasas anuales de crecimiento de la ocupación y el valor agregado (en porcentajes)

AÑO	OCUPACION	VALOR AGREGADO
1946-1953	4.70	5.38
1953-1963	6.59	10.46
1963-1973	1.86	6.06

Fuente: Elaboración propia en base a los cuadros N°1 y N° 3 del apéndice estadístico.

Esta irregularidad, que deviene de diferentes tasas de crecimiento de las actividades industriales que conforman el sector, generó modificaciones importantes en la composición de la estructura productiva.

2/ En igual lapso, el producto industrial nacional creció a una tasa anual de 3,55% y la ocupación de 1,39%.

Cuadro 3. Índice de similitud de la estructura productiva 3/

ANO	OCUPACION	VALOR AGREGADO
1946-1973	0.7815	0.7321
1946-1953	0.9310	0.9372
1953-1963	0.7636	0.6404
1963-1973	0.8962	0.8405

Fuente: Elaboración propia en base a los cuadros N° 6 y N° 8 del apéndice estadístico

La desagregación por actividad del producto industrial de 1946 permite observar el alto peso relativo de las actividades "industria de la madera y muebles", "alimentos y bebidas", "material de transporte" y "productos químicos"; quienes representan más del 80% del valor agregado de ese año. 4/

El desarrollo del sector hasta mediados de la década del 50 no altera significativamente su composición, como se observa en el cuadro 3, produciéndose las mayores modificaciones durante el período 1953-1963.

3/ Véase: J. Martín, Complemento bibliográfico N° 3, IX Curso de Planificación Regional del Desarrollo ILPES, 1978.

Nota metodológica: El índice de similitud se define como: $S = 1 - \left(\frac{1}{2} \sum_i |w_i^0 - w_i^1| \right)$

siendo: i: 1,2 ... NS (sectores industriales)

t: 0,1 (dos puntos del tiempo)

wi: participación del empleo o valor agregado del sector i en el empleo o valor agregado total

4/ Véase cuadro N° 2 del apéndice estadístico

Estos cambios operados en la composición de la estructura productiva resultan de la combinación de evoluciones muy diferenciadas de los sectores industriales. En el período 1953-1963, se inician en la provincia las actividades "industria del tabaco" e "industria del papel", que representaban más del 15% del valor agregado corriente al final de la etapa. Simultáneamente los sectores "productos químicos" y "material de transporte", que crecen a una tasa muy inferior al promedio provincial, pierden importancia relativa.

Por otra parte, las actividades de mayor significación en la provincia (madera y alimentos) también evolucionan muy desigualmente. El sector alimentos genera, en 1963, aproximadamente el 40% del producto mientras que sólo representaba el 25% al inicio del período. Inversamente, el sector madera, cuya tasa de crecimiento fue inferior en esta etapa al promedio provincial, disminuye su participación en casi un 30%.

Estos cambios en la estructura productiva implicaron también, modificaciones en la composición de la ocupación industrial por sectores, sin embargo, y como se observa en el cuadro 3, estas fueron de menor magnitud que las de valor agregado, debido al crecimiento diferencial de la productividad en cada actividad.

Las alteraciones de la estructura productiva determinaron que la composición del sector por actividades se fuera diferenciando cada vez más de los patrones nacionales, especialmente en la formación del valor agregado.

Cuadro 4. Índice de similitud de la estructura productiva de Misiones y del país

AÑO	OCUPACION	VALOR AGREGADO
1946	0.6434	0.6326
1953	0.6557	0.5941
1963	0.5292	0.4711
1973	0.5294	0.3958

Fuente: Elaboración propia en base a los cuadros N° 6 y N° 8 del apéndice estadístico y a los Censos Nacionales Económicos de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Esta situación obedece, por un lado, a desiguales tasas de crecimiento de los sectores a nivel nacional y provincial, y por otra parte a los diferentes aportes realizados por cada actividad al incremento del valor agregado. Es decir, el distanciamiento de las estructuras productivas surge de dos efectos combinados: el grado de especialización relativo de la provincia y la dinámica del crecimiento en término de las actividades industriales.

La especialización relativa de la provincia se ha incrementado de 0.365 en 1946 a 0.603 en 1973. 5/ Esta situación resulta en buena medida de las modificaciones de la estructura productiva correspondiente al período 1953-1963.

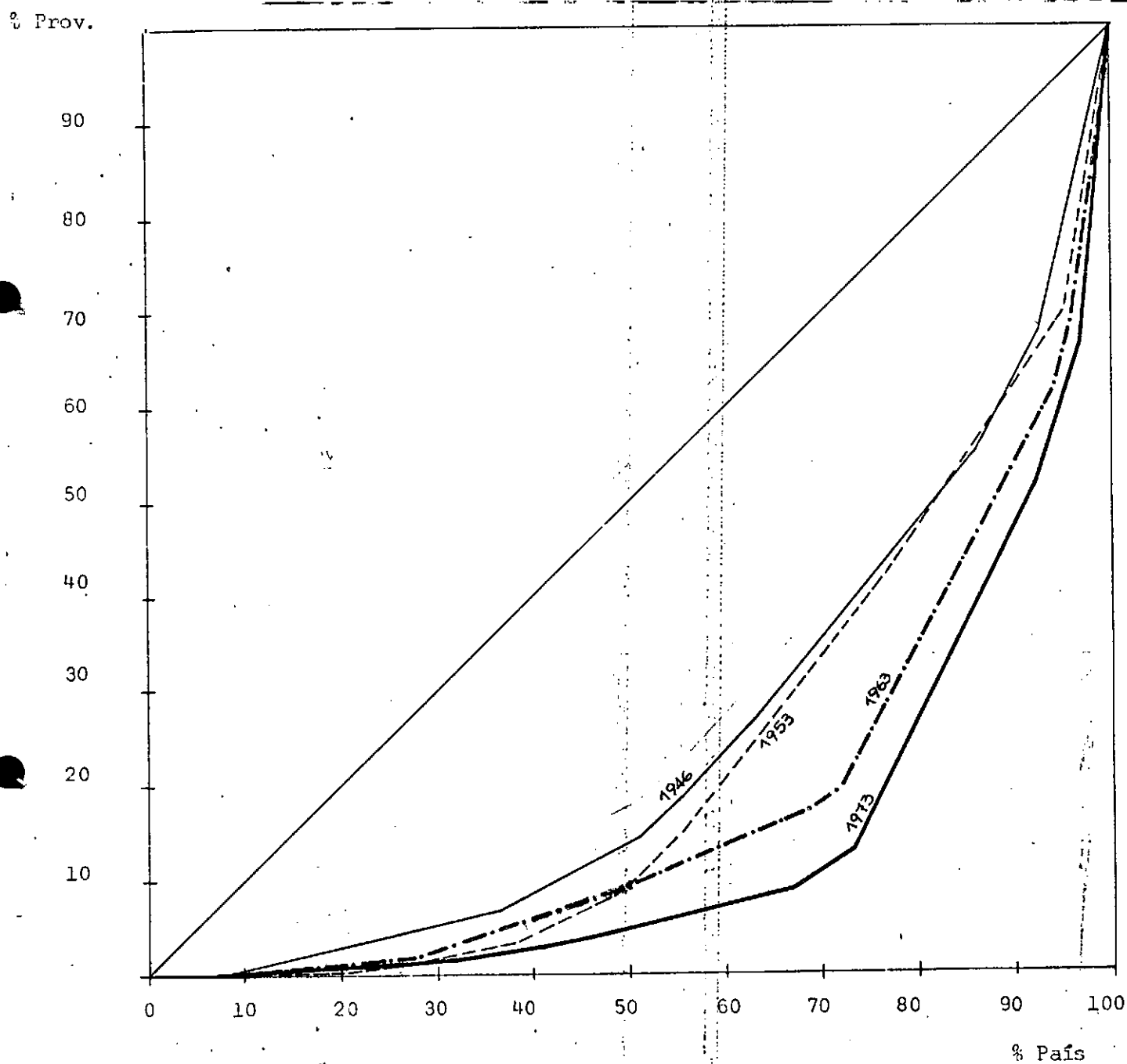
5/ Véase: S. Boisier, Técnicas de análisis regional con información limitada - ILPES - 1977.

Nota metodológica: El coeficiente de especialización se define como:

$$G^R = \frac{1}{2} \sum_i \left| \left(\frac{v_{ij}}{\sum_j v_{ij}} - \frac{\sum_i v_{ij}}{\sum_i \sum_j v_{ij}} \right) \right|$$

siendo v_{ij} el valor de la variable en el sector i región j .

Gráfico 1. Curvas de especialización



6/ Las curvas de especialización son una aplicación de la curva de Lorenz utilizando los cocientes de localización.

Asimismo, las actividades de especialización provincial son las que generaron el mayor aporte al incremento del valor agregado, observándose que el 70% de dicho aumento corresponde a los sectores "alimentos" (40%) e "industria de la madera" (33,5%) quienes a su vez junto con las actividades "industria del papel" e "industria del tabaco" registran las mayores tasas de crecimiento.

Por el contrario, las actividades de mayor desarrollo en el país, durante el mismo período, fueron "material de transporte", "industria de productos químicos", "industria del caucho", "productos eléctricos" e "industrias metálicas básicas".

Es decir, los sectores dinámicos fueron distintos en el país y en Misiones, a la vez que en la Provincia éstos coincidieron con las actividades de especialización, ampliándose la brecha que diferencia ambas estructuras productivas, lo que implicó, en última instancia, una profundización de la división regional del trabajo.

Las estructuras de la ocupación industrial también fueron diferenciándose durante el período, aunque con menor intensidad. Como se observa en el cuadro 4 los grados de similitud son sustancialmente mayores que los de valor agregado. A primera vista esto que parecería algo contradictorio con lo expuesto anteriormente, está reflejando la desigual capacidad de absorción de mano de obra por las distintas actividades industriales.

Los sectores industriales dinámicos del país se caracterizaron por una baja relación ocupado/producto, modificando en menor grado la estructura de ocupación que la de valor agregado.

El efecto neto de estas modificaciones en las estructuras de ocupación y valor agregado se resume en la evolución de la productividad. El sector industrial misionero incrementó su productividad a una tasa anual del 3,03%, pero de forma muy irregular a lo largo del período, siendo sensiblemente mayor a la del país que fue inferior al 2,5%.

La primer etapa, 1946-1953, se caracteriza por un bajo crecimiento 0,68% anual, lo que indica que el importante incremento del valor agregado registrado en el período se basó exclusivamente en la incorporación de mano de obra industrial. El período 1953-1963 presenta una tasa del 3,64%, sin detenerse la absorción de mano de obra que, por el contrario, se intensificó en la etapa. El desarrollo de nuevas ramas y la diferente evolución de las previamente existentes explica la alta tasa de crecimiento de la productividad. La tercer etapa, 1963-1973, muestra la mayor tasa del período (4,12%), obtenida en función de un incremento importante del valor agregado con reducida incorporación de mano de obra, lo que implicaría, en principio, la incorporación de tecnología ahorrando de personal. 7/

El nivel de agregación de las actividades industriales utilizado en esta comparación intercensal, impide una profundización adecuada del tema, sin embargo, merecen resaltarse ciertas diferencias cualitativas del desarrollo industrial misionero. Si bien es cierto que éste se encontraba en un bajo nivel de desarrollo hacia 1946, lo que explica en parte las altas tasas de crecimiento, no fue menos significativa la capacidad del sistema de absorber capital y mano de obra a través de nuevas actividades (tabaco y papel) y del desarrollo de otras (alimentos). El

7/ Durante este período se duplicaron los HP instalados en motores primarios.

análisis del último período parecería indicar, sin embargo, el agotamiento de la posibilidad de mantener un alto ritmo de incorporación de mano de obra mientras que el crecimiento del producto revela la adopción de nueva tecnología o una mejora sustantiva de los precios relativos.

El importante crecimiento de la productividad provincial redujo sustancialmente la diferencia con los niveles medios nacionales aunque aún se halla por debajo del promedio del país.

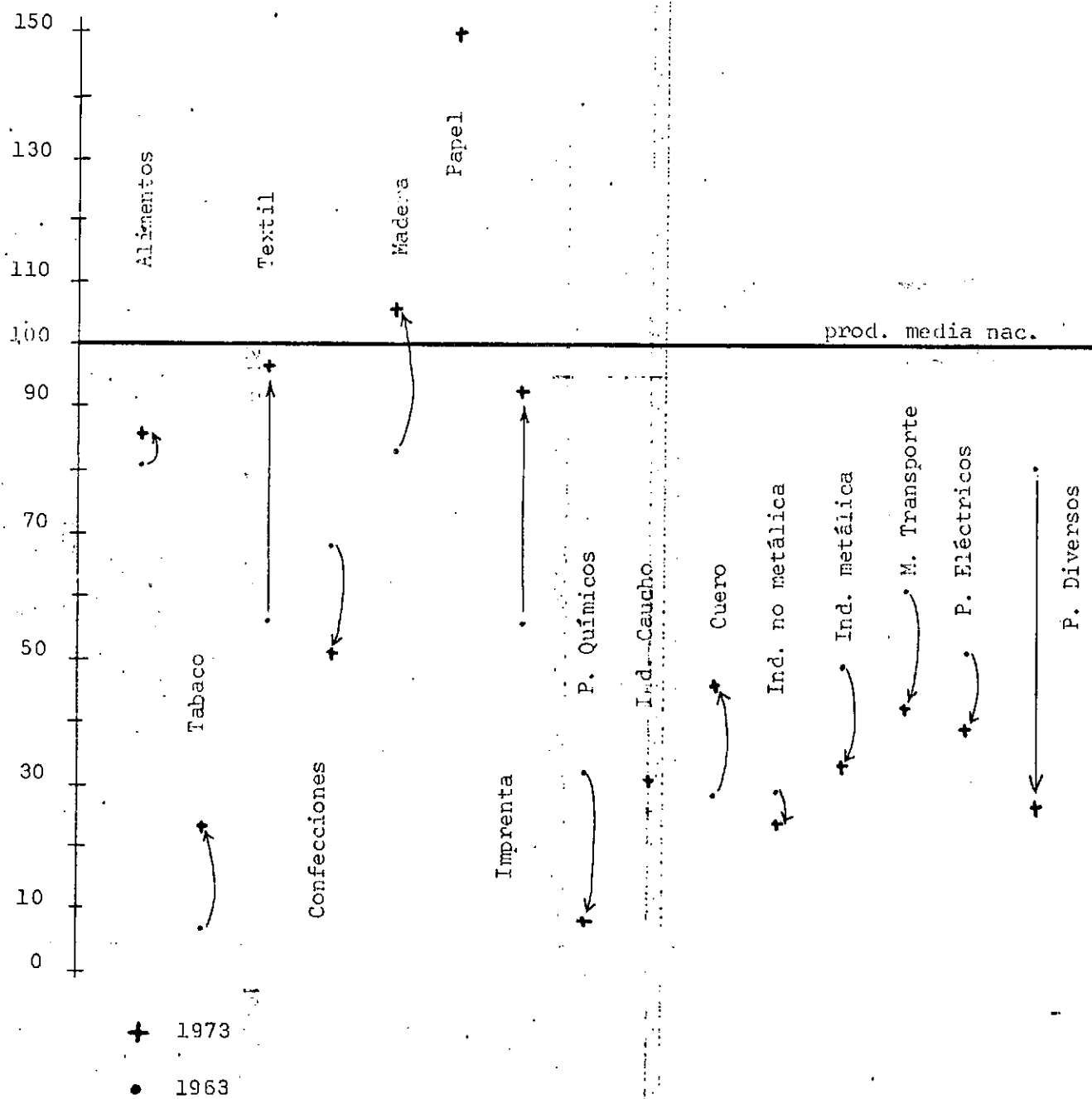
Cuadro 5. Productividades medias (en miles de pesos de 1973)

AÑO	MISIONES	PAIS
1946	14.486	30.3075
1953	15.160	34.4525
1963	21.678	44.4745
1973	32.654	53.251

Fuente: Elaboración propia en base al cuadro N° 8 del apéndice estadístico y a los Censos Económicos Nacionales.

Esta mejora sensible del conjunto no necesariamente se corresponde con un comportamiento similar por cada una de las actividades. Como se observa en el gráfico 2 la evolución comparada indica desarrollos muy desiguales.

Gráfico 2. Evolución de la productividad provincial por actividades
(promedio nacional por sector = 100)

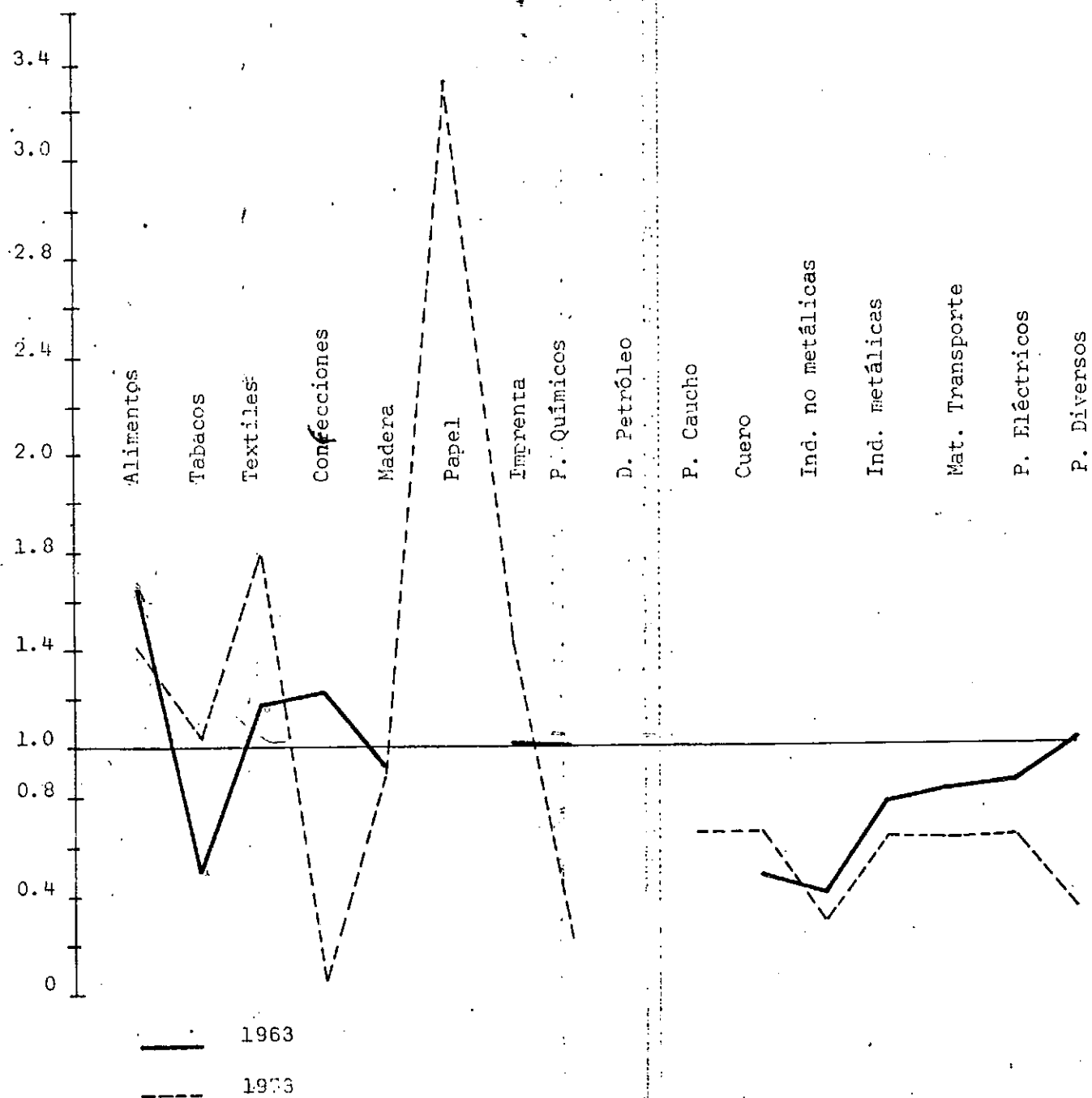


En primer lugar, y exceptuando la actividad "industria del papel", todos los sectores tienen una productividad inferior al respectivo promedio nacional. Un grupo de actividades se ubica en el año 1973 en valores cercanos a los medios (alimentos, textiells, aserraderos e imprenta) mientras que el resto oscila entre un 50% a 80% por debajo de la productividad nacional.

En segundo lugar no es homogéneo el crecimiento de la productividad en relación con el patrón nacional de cada actividad. Así, por ejemplo, actividades como alimentos, minerales no metálicos, metálicas básicas y productos eléctricos mantienen su posición relativa, lo que implica que han evolucionado al mismo ritmo que la actividad nacional, otras actividades lo han hecho a un ritmo superior (industria del tabaco, textiles, madera y papel), mientras que material de transporte, confecciones, productos químicos han sufrido un retraso apreciable.

Este crecimiento desigual de la productividad de los sectores se tradujo en la provincia en un incremento de su heterogeneidad interna. Es decir, se han polarizado más las actividades en relación a la productividad media provincial.

Gráfico 3. Productividad industrial provincial (media provincial = 1)



Como puede observarse en el gráfico, 3 es posible distinguir tres situaciones predominantes. Por una parte, un grupo importante de actividades han tenido un crecimiento inferior al promedio provincial, y dado que ya se hallaban por debajo de la media provincial en 1946, su productividad ha descendido a un 50% de los valores medios (metálicas básicas, material de transporte, productos eléctricos), siendo más significativo el deterioro en los sectores confecciones y productos químicos que se ubicaban en torno del promedio en 1946.

Las actividades de especialización provincial han mantenido prácticamente su posición relativa, mientras que la industria de papel e industria textil muestran los crecimientos más importantes.

Una visión sintética de este fenómeno se aprecia a través de los índices de desigualdad de Theil. 8/

8/ Véase: H. Theil, Statistical Decomposition Analysis, North Holland, 1972. J. Martín, Complemento bibliográfico N° 1, IX Curso de Planificación Regional del Desarrollo, ILPES 1978 y S. Boissier, localización, tamaño urbano y productividad industrial. Revista Latinoamericana de Estudios Urbanos Regionales, N° 9, 1974.

Nota metodológica: El índice para medir las diferencias intersectoriales de productividad se define como:

$$I = \sum_{i=1}^{NS} V_i \ln \frac{V_i}{e_i}$$

donde V_i = a la participación del valor agregado del sector i en el total provincial.

e_i = a la participación del empleo del sector i en el empleo total

i = 1,2 ...NS número de sectores

Cuadro 6. Índice de desigualdad de la productividad entre actividades

AÑO	VALOR DEL INDICE
1946	.06155
1953	.03710
1963	.11757
1973	.14124

Fuente: Elaboración propia

Como se observa en el cuadro 6 la desigualdad interna se ha incrementado fuertemente a partir de 1963 debido fundamentalmente a la incidencia creciente de la industria del papel.

Este proceso de intensificación de la heterogeneidad interna junto con el crecimiento de la productividad ha tenido influencia sobre la evolución de las remuneraciones medias del personal ocupado asalariado. 9/

La comparación de los valores nacionales y provinciales revela que la remuneración media del asalariado industrial de la provincia fue aproximadamente la mitad del promedio nacional durante el período, tendiendo a mejorar lentamente. Esta diferencia de salarios guarda correspondencia con la diferencia de productividad hasta el año 1963, como se observa en el cuadro 7, pero se distancian

9/ Un aspecto distinto del sector industrial misionero es la baja difusión del trabajo asalariado, que representa el 60% del personal ocupado.

claramente en el año 1973.

Cuadro 7. Índice de remuneraciones medias y productividad (País = 100)

AÑO	REMUNERACIONES MEDIAS	PRODUCTIVIDAD
1946	47.7	47.9
1953	49.5	44.0
1963	50.2	48.7
1973	53.5	61.3

Fuente: Elaboración propia en base a los cuadros N° 4 y N° 5 del apéndice estadístico y Censos Nacionales Económicos.

Sin embargo, este comportamiento semejante de ambos indicadores obedece a diferentes razones en cada período. El análisis desagregado por sectores de la desigualdad interna de las remuneraciones permite observar una evolución diferente a la de productividad a partir del 1963.

Cuadro 8. Índice de desigualdad de las remuneraciones medias entre actividades

AÑO	VALOR DEL INDICE
1946	.06600
1953	.03629
1963	.03881
1973	.06737

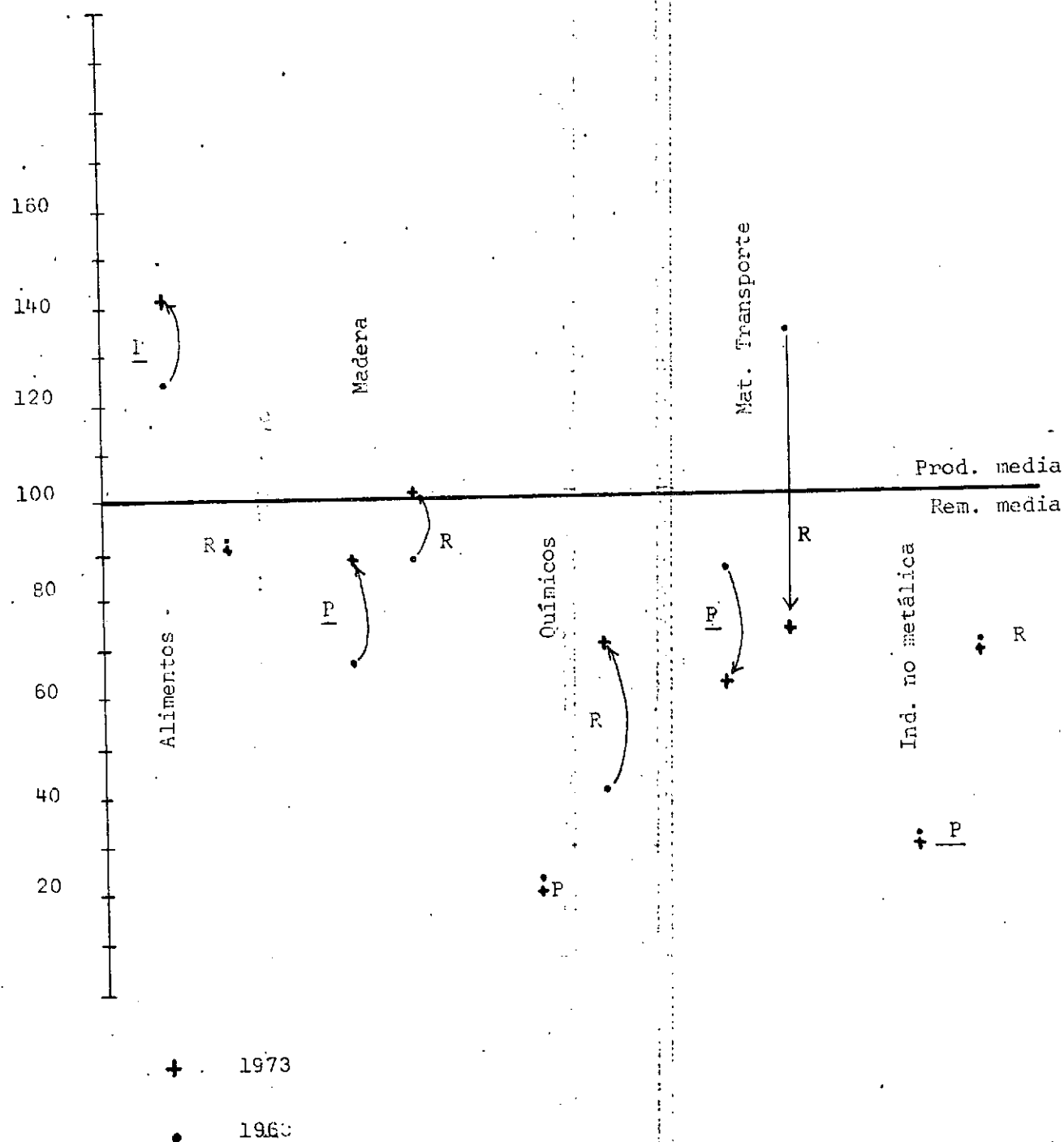
Fuente: Elaboración propia

Los valores de los índices en 1946 y 1953 de remuneraciones y productividad son muy semejantes. En ambos casos hay una reducción significativa de la desigualdad en 1953 con respecto a 1946, resultado de una política nacional salarial y por otra parte, por un incremento generalizado de productividad de los sectores menos productivos.

Los cambios ya señalados en la estructura productiva a fines de la década del 50 que incrementaron fuertemente la desigualdad en productividad entre los sectores no generaron aumentos importantes en la de remuneraciones.

Esta situación estaría poniendo de manifiesto la existencia de límites al alza o baja del salario independientes de la evolución de la productividad provincial. Podría argumentarse en este sentido que en la determinación del salario local inciden especialmente, y en particular en este último período, las características del mercado local de trabajo (oferta de mano de obra, grado de calificación, estacionalidad de empleo, etc.) y el nivel de las remuneraciones de cada sector a nivel nacional (políticas salariales sectoriales). A modo ilustrativo se puede observar en el gráfico 4 como no existe una relación sistemática entre productividad y salarios medios provinciales en los sectores más importantes en los años 1963 y 1973.

Gráfico 4. Evolución de la productividad y de las remuneraciones medias sectoriales
(Productividad y salarios medios = 100)



En síntesis, en el funcionamiento del sistema económico habría rigideces que limitarían la transferencia de parte de los aumentos de productividad a las remuneraciones de la misma manera que ciertos factores determinarían los niveles mínimos salariales.

Interesa ahora profundizar en atributos de orden general que mediaron en la evolución del sector y que definen el marco dentro del cual se desarrolló la actividad industrial.

Uno de los aspectos más salientes de la industria misionera es la pequeña escala de sus establecimientos en relación al promedio nacional. En 1946, cada establecimiento ocupaba 4, 3 personas, incluyendo al propietario, mientras que en el país la media alcanzaba a 13 personas ocupadas por cada uno.

Esta relación no ha variado prácticamente en la provincia durante el período, siendo inferior a 6 personas el promedio en 1973. 10/

Esta característica artesanal o familiar de la industria se corresponde con la baja presencia del asalariado obrero. Esta categoría ocupacional representaba el 60% del total de la mano de obra en 1946 y no se ha modificado, cubriéndose su ausencia con personas de la familia del propietario.

Asimismo, el alto peso que tienen los sectores manufactureros dedicados

10/ El 85% de los establecimientos en 1973 ocupan a cinco o menos personas cada uno.

a la primaria transformación de productos agrícola le transfieren a la ocupación el caracter estacional de la actividad, existiendo una diferencia del orden del 20% entre los meses de mínima y máxima ocupación en los totales provinciales extendiéndose a mas del 30% en el sector alimentos.

Por otra parte, el grado primario del procesamiento industrial explica el alto peso de las materias primas en el valor de producción. Como se observa en el cuadro 9 la relación valor agregado/valor de producción ha ido disminuyendo con el tiempo.

Cuadro 9. Relación entre Valor Bruto de Producción, Valor Agregado y Materias Primas (en porcentajes)

AÑO	VA/UBP	MAT/UBP
1946	55	41
1953	40	47
1963	47	48
1973	47	49

Fuente: Elaboración propia en base a los Censos Económicos Nacionales.

Esta evolución de la relación entre las variables es opuesta a la que caracteriza al conjunto de la actividad manufacturera nacional, donde se advierte una disminución en el peso relativo de los insumos en el valor de producción, observándose una tendencia hacia actividades de mayor valor agregado unitario.

Por otra parte, el desarrollo industrial misionero generó un proceso de concentración económico interno, llegándose en 1973 a que sólo 60 establecimientos industriales generaron más del 65% del valor agregado y retuvieron un porcentaje similar del margen bruto de explotación de toda la actividad, mientras que los 2500 establecimientos más pequeños (86% del total) participaron con apenas el 13% de la producción.

Cuadro N° 10. Concentración del valor de producción (en porcentaje)

AÑO	ESTAB.	UBP	OCUPACION	NIVEL DE PRODUCTIVIDAD
1946	5.64	59.7	45.3	131,8
1963	3,15	61.0	42,3	144,2
1973	2,23	67,3	36,0	186,9

Fuente: Elaboración propia en base a los Censos Económicos Nacionales

Nota: El nivel de productividad se mide como índice del promedio provincial
= 100

En resumen, el desarrollo del sector industrial se basó en un incremento de su especialización productiva, diferenciándose cada vez más de los patrones nacionales, al mismo tiempo que generó un proceso creciente de heteroginización y concentración económica interna.

Lamentablemente y por problemas de información 12/ no se ha podido profundizar adecuadamente en las producciones más desagregadas que serán examinadas para el período 1963-1973 en el capítulo II.

12/ Véase informe de avance.

CAPITULO II. ESTUDIO INTERCENSAL 1964-1974



El objetivo central de esta parte del estudio es precisar y ampliar algunas conclusiones adelantadas en el capítulo anterior y analizar con mayor profundidad la evolución del sector en el período 1963-1973.

Primeramente es necesario caracterizar brevemente el año base, desagregando por subgrupos las actividades industriales utilizadas anteriormente con el objeto de determinar los productos más significativos del sector y aquellos que constituyen su base exportadora.

En el Cuadro 11 del Apéndice Estadístico se presenta la desagregación del sector en cincuenta y seis ramas industriales 13/. Sin embargo, solo catorce de ellas son necesarias para cubrir el 85% del valor agregado provincial en 1963.

13/ La desagregación en ramas industriales fue realizada en base a los criterios presentados en el informe de avance.

Cuadro 11. Participación en 1963 de las principales ramas industriales en el valor agregado y ocupación.

CODIGO Y RAMA	PARTICIPACION EN	
	VALOR AGREGADO	OCUPACION
3121-4 Preparación hojas de té	14.72	15.68
3311-4 Madera terciada y aglomerados	14.08	13.13
3311-1 Aserraderos	9.39	12.15
3115-0 Elaboración de aceites	8.76	5.54
3411-0 Fab. de pasta para papel	7.94	3.27
3140-13 Preparación hojas de tabaco	6.32	6.86
3117-1 Productos de panadería	5.23	4.78
3311-2 Carpintería de obra de madera	4.97	4.09
3116-4 Molienda de yerba mate	4.35	2.31
381 Fab. de productos metálicos	3.03	1.79
3134-0 Ind. bebidas no alcohólicas	2.97	1.59
3420-0 Imprenta	1.90	1.12
384 Const. material de transporte	1.61	1.81
3113-2 Elab. y envasado de frutas	1.60	1.27
Total	86.87	75.39

Fuente: Elaboración propia sobre la base del Cuadro 12 del Apéndice Estadístico.

La concentración del valor agregado y de la ocupación en pocas ramas industriales pone de manifiesto una alta especialización absoluta y, en relación con el peso que cada sector tiene a nivel nacional, también relativa 14/. Esta situación se corresponde con el grado de especialización del sector agrícola, en la medida que las ramas industriales de mayor importancia corresponden a las de transformación de productos primarios.

Utilizando como indicador el cociente de localización 15/ se diferenci6 la base industrial exportadora 16/ provincial del resto de las ramas industriales, que est6n vinculadas al desarrollo del mercado interno provincial. Las ramas seleccionadas coinciden con las de mayor peso relativo dentro del sector, calific6ndolas, a su vez, como fuente principal de ingreso ex6geno a la provincia.

Como puede observarse en el Cuadro 12 la participaci6n de cada rama en la producci6n nacional es muy desigual. El sector provincial "preparaci6n de hojas de t6" concentra casi toda la actividad nacional pero el resto del sector exportador participa d6bil o marginalmente. Esta forma de inserci6n en el mercado nacional restringe y limita la capacidad de negociaci6n del sector.

La actividad industrial exportadora genera m6s del 70% del valor agregado industrial provincial y ocupa aproximadamente el 80% del personal obrero. Pese a que, en conjunto, su productividad se halla por encima de la media provincial en 10% incluye actividades de dis6mil producci6n por ocupado.

14/ El coeficiente de especializaci6n relativa es 0.7230, uno de los m6s altos del pa6s.

15/ S. Boisier, op.cit.

16/ Debe entenderse por "exportaci6n provincial" la producci6n no consumida en la provincia, independientemente de la localizaci6n, fuera de ella, del consumidor final.

Cuadro 12. Participación provincial en el total nacional por ramas industriales 17/

(en porcentajes)

CODIGO	PARTICIPACION EN EL VALOR BRUTO DE PRODUCCION
3121-4	91.37
3311-4	34.18
3140-13	17.69
3116-4	7.24
3311-1	5.06
3311-2	3.47
3115-0	3.40
3116-2	1.73
3411-0	1.66
3113-2	0.91
3312-0	0.81

Fuente: Elaboración propia sobre la base de cifras del Censo Nacional Económico de 1964.

17/ La rama 3115-0 se refiere a la elaboración de todos los aceites vegetales y grasas, no pudiendo desagregarse internamente. La participación provincial en la producción de aceite de tung es 100%.

En el Cuadro 13 se presentan las productividades de las ramas referidas al promedio provincial y nacional del sector. Exceptuando la rama 3311-2 (carpintería de obra de madera) el resto de los sectores se ubica por debajo de los promedios nacionales, distinguiéndose el grupo con mayor participación nacional, 20% por debajo en promedio, del grupo con participación marginal en el mercado nacional cuya productividad es inferior en un 50% a los valores medios nacionales. Simultáneamente la relación de cada rama con el promedio provincial es muy variado.

Cuadro 13. Productividad de las ramas de exportación provincial.
(productividades medias = 1,00)

CODIGO	PRODUCTIVIDAD PROVINCIAL	PRODUCTIVIDAD RAMA
3121-4	.94	.92
3311-4	1.07	.79
3140-13	.92	.78
3116-4	1.87	.50
3311-1	.77	.57
3311-2	1.21	1.23
3115-0	1.58	.57
3116-2	.41	.21
3411-0	2.42	.55
3113-2	1.25	.42
3312-0	.74	.38

Fuente: Elaboración propia sobre la base de cifras del Censo Nacional de 1963.

Normalmente se argumenta que la especialización productiva de la provincia es determinante, por el tipo de productos en que se cristaliza, en los niveles de productividad y explicativa de las diferencias existentes con el promedio nacional. Sin embargo, el análisis del Cuadro 13 permite afirmar que las ramas de especialización no han logrado los niveles nacionales de productividad, por lo tanto, no sería a la especialización per se la responsable del bajo nivel provincial sino que este obedecería a un conjunto de razones propias de los establecimientos industriales (atraso tecnológico, tamaño y escala de producción, problemas organizativos de la producción, etc.).

Una aproximación adecuada al problema se logra separando el efecto de la especialización productiva en la diferencia entre la productividad nacional y provincial 18/.

18/ J. Martín, op. cit.

Nota metodológica:

La productividad de la región j puede ser definida de la siguiente manera:

$$P_j = P_N + \sum_i e_{ij} (P_i - P) + \sum_i e_{ij} (P_{ij} - P_i),$$

donde,

P_N = productividad nacional

P_i = productividad nacional del sector i

e_{ij} = la participación del empleo del sector i en la región j

P_{ij} = la productividad del sector i en la región j

i = 1, 2 ... NS (sectores)

Cuadro 14. Efecto de la especialización en la diferencia entre la productividad provincial y nacional (1963)

RAMAS PRINCIPALES	EFFECTO ESPECIALIZACION	EFFECTO DIFERENCIAL	DIFERENCIA $P - P_j$
3121-4	-5.467	-0.398	
3311-1	-1.629	-1.830	
3311-4	-1.878	-0.919	
3116-4	+0.661	-0.733	
3140-13	-1.424	-0.250	
3411-0	+0.765	-0.569	
3115-0	+0.914	-1.525	
Total	-11.74 (51,6%)	-11.02 (48,4%)	-22.76

Fuente: Elaboración propia.

Como se observa en el Cuadro 14 la diferencia en productividades totales se debe, en partes muy semejantes, a la especialización productiva y a un efecto diferencial entre los establecimientos de cada sector con sus similares nacionales.

Esta afirmación válida para el conjunto de los establecimientos requiere de un examen de la homogeneidad interna de cada sector para comprender adecuadamente las diferencias con los patrones nacionales.

Cuadro 15. Diferencias de productividad interna de los sectores en 1963

(en porcentajes y productividad media sectorial = 1)

RAMA	GRUPO A			GRUPO B			GRUPO C			TOTAL
	NºEstab.	Part.V.A.	P.Medía	NºEstab.	Part.V.A.	P.Medía	NºEstab.	Part.V.A.	P.Medía	Estab.
3121-4	7	61%	1.39	13	18%	0.81	160	21%	0.59	180
3311-1	6	30%	1.58	10	14%	1.12	344	56%	0.80	360
3311-4	6	73%	1.40	6	18%	1.00	15	9%	0.30	27
3115-0	3	61%	1.39	3	25%	1.19	3	14%	0.40	10
3116-4	3	40%	1.21	-	-	-	27	60%	0.89	30
3411-0	1	100%	1.00	-	-	-	-	-	-	1
3140-13	3	81%	1.08	-	-	-	14	19%	0.76	17
3311-2	3	76%	1.41	-	-	-	173	24%	0.52	176

Fuente: Elaboración propia sobre la base de datos del Censo Económico Nacional de 1963.

En este sentido, se presenta en el Cuadro 15 una desagregación por grupos de establecimientos de las principales ramas. En primer lugar, se puede advertir una alta concentración, al interior de cada una de ellas, en la generación de valor agregado; es decir la producción de un grupo muy reducido de establecimientos explica una parte muy significativa de la producción provincial. Por otra parte, la productividad de estos establecimientos es superior, en todos los casos, a la productividad media del sector y muy próxima a los valores medios nacionales, por lo tanto, el efecto diferencial en productividad se debe a la presencia de un gran número de pequeños establecimientos que desarrollan su actividad con bajos niveles de productividad y de reducida participación en la producción.

Esta breve descripción del sector industrial en el año base servirá para centrar el estudio sobre la evolución del sector en el período 1963-1973, simultáneamente se ampliará el análisis de las características de la actividad manufacturera provincial.

Como ya se señaló en el capítulo anterior, esta etapa se caracteriza por una alta tasa de crecimiento del producto industrial, superior a la registrada por el conjunto de la actividad nacional. Sin embargo, este desarrollo fue desigual, en término de las ramas componentes, aunque sin alterar significativamente la estructura productiva.

Cuadro 16. Crecimiento del producto y empleo industrial a/
(en porcentajes)

RAMAS PRINCIPALES	INCREMENTO DE	
	VALOR AGREGADO	OCUPACION
3113-2	205,01	122,73
3115-0	97,74	-22,69
3116-4	146,96	25,45
3117-0	16,66	-5,18
3118-0	522,43	453,85 <u>b/</u>
3121-4	73,87	-15,96
3134-0	106,50	29,69
3140-13	30,18	-42,77
3311-1	116,61	71,16
3311-2	-48,48	-19,56
3311-4	191,63	46,51
3411-0	129,56	-9,34
352	205,91	71,76
3691-0	83,76	44,86
3699-0	374,16	62,96
Total	98,79	19,67
Provincial		

Fuente: Elaboración propia sobre la base del cuadro 12 del apéndice estadístico.

a/ El crecimiento del valor agregado fue calculado a precios de 1973.

b/ Esta actividad estuvo practicamente suspendida en 1963 por razones climáticas.

Esta doble situación, alta tasa de crecimiento global por un lado y simultáneamente incrementos muy desiguales del producto en cada sector, puede ser mejor calificada descomponiendo el crecimiento total según éste provenga de elementos de la estructura productiva o de la dinámica particular de cada sector de la región. A través de la aplicación del método de variaciones relativas o "shift-share" ^{20/} se puede distinguir y separar los componentes estructurales y diferenciales del desigual crecimiento entre la provincia y el país.

Los resultados obtenidos y presentados sintéticamente en el Cuadro 17,

^{20/} S. Boisier, op. cit.

Nota metodológica:

La diferencia de tasas de crecimiento puede ser descompuesta de la siguiente manera:

$$TC_R - TC_N = \sum_i g_{ir} w_{ir} - \sum_i g_i w_i$$

$$TC_R - TC_N = \sum_i (w_{ir} - w_i) g_i + \sum_i (g_{ir} - g_i) w_i$$

donde,

TC_R = tasa crecimiento región.

TC_N = tasa crecimiento nación.

g_{ir} = tasa crecimiento del sector i en la región r.

w_{ir} = participación del sector i en la región r.

w_i = participación del sector i en el país.

g_i = tasa de crecimiento del sector i en el país.

$$\sum_i (w_{ir} - w_i) g_i = \text{efecto estructural.}$$

$$\sum_i (g_{ir} - g_i) w_i = \text{efecto diferencial}$$

Cuadro 17. Componentes estructurales y diferenciales de la desigual tasa de crecimiento entre la provincia y el país.

RAMAS PRINCIPALES	EFFECTO ESTRUCTURAL	EFFECTO DIFERENCIAL
3113-2	+1.07022	+1.50749
3115-0	-0.11981	+5.50122
3116-4	+0.12889	+3.32224
3117-0	+1.02291	-1.28199
3118-0	+0.00309	+1.76819
3121-4	+4.82930	+6.43507
3140-13	+1.46763	+0.43561
321	-4.14584	+0.72311
3311-1	+3.13980	+9.79776
3311-2	+2.10076	-3.91781
3311-4	+38.23031	-10.89921
3411-0	+7.48890	+0.60855
351	-3.71858	---
352	-4.49208	+3.91518
3560-0	+1.64805	---
3710-0	-6.49077	---
381	-1.64257	-2.97713
3822	-1.75881	+0.81746
383	-2.96874	+0.42302
384	-6.13265	-1.68656
Total Provincial	+15.08481	+16.13406

Fuente: Elaboración propia.

muestran que la diferencia de 61,22% de crecimiento en favor de la provincia se descompone de la siguiente manera: 40,2% corresponde al efecto estructural, 43% al efecto diferencial y 16,7% a sectores nuevos en la provincia. En términos generales se podría afirmar que la estructura productiva provincial se hallaba especializada en los sectores de mayor crecimiento relativo durante el período, (efecto estructural positivo). Sin embargo, analizando la contribución de cada sector se observa el decisivo aporte positivo del sector 3311-4, "maderas aglomeradas y terciadas", (una de las actividades a nivel nacional de mayor incremento), sin el cual el efecto estructural hubiese resultado negativo por el peso de actividades prácticamente inexistentes en la provincia y de importante crecimiento nacional en el período ("metálicas básicas", "sustancias químicas industriales", "productos químicos", "maquinaria para la agricultura" y "construcción de material de transporte"). Por lo tanto el componente estructural tiende a ser negativo.

Por otra parte, es también significativo el efecto diferencial como explicativo de la desigualdad en el crecimiento. El análisis detallado de la contribución de cada sector (Cuadro 17) indica que todas las actividades en que se especializa la provincia han crecido más que cada uno de sus respectivos sectores, con excepción de "maderas aglomeradas y terciadas". Esto implica necesariamente un incremento en la especialización relativa de la provincia, cuyo coeficiente de especialización alcanza a 0.7513 en 1973, habiendo sido 0.7230 al comienzo del período 21/.

21/ El coeficiente de especialización tiene como cota inferior valor cero y límite superior valor uno.

Los nuevos sectores desarrollados durante el período, especialmente la rama 3140-2 "industria de cigarrillos", contribuyen en menor medida que los efectos estructurales y diferenciales de las ramas existentes en 1963, es decir, el crecimiento industrial se centró básicamente en un mayor desarrollo de los sectores de especialización provincial.

Desde otra perspectiva puede advertirse que el crecimiento del producto industrial se concentró en los establecimientos de mayor y menor tamaño relativo, disminuyendo su participación en los tamaños intermedios.

Cuadro 18. Participación en el valor agregado de 1963 y 1973 según escala de ocupación (en porcentaje).

ESCALA OCUPACION	PARTICIPACION EN EL VALOR AGREGADO	
	1963	1973
0 a 5 ocupados	16.71	19.04
+ 5 a 50 "	33.02	29.14
51 a 150 "	27.35	25.58
+ 150 "	22.92	26.24

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1963 y 1973.

Una característica distintiva de la organización de la producción industrial provincial respecto de la industria manufacturera nacional, explica, en una parte, la polarización de los incrementos de la producción observada en el Cuadro 18. El tamaño medio de los establecimientos disminuyó de 5.7 personas ocupadas por establecimiento a 5.0 durante el período 1963-1973, especialmente por la reducción

operada en las actividades vinculadas al consumo local, y en la rama de exportación 3311-1 "Aserraderos"; mientras que en el resto de los sectores de exportación esta relación tendió a incrementarse.

El tamaño medio de los establecimientos es menor que el nivel nacional, no tanto por la dimensión de los sectores de exportación sino que principalmente por la ausencia de producciones industriales que requieren mayor escala en los establecimientos (véase Cuadro 19) ^{22/}.

Cuadro 19. Tamaño medio de ocupación de los establecimientos (ocupados por establecimiento)

PRINCIPALES RAMAS	PROMEDIO NACIONAL		PROMEDIO PROVINCIAL	
	1963	1973	1963	1973
3115-0	43.2	58.3	67.0	74.0
3116-4	30.2	26.7	9.3	9.5
3121-4	11.5	17.2	10.5	15.3
3140-13	29.6	33.1	48.8	79.2
3311-1	5.6	7.7	4.1	3.5
3311-2	2.4	2.4	2.8	1.9
3311-4	43.6	35.3	58.9	45.6
3710-0	47.0	56.4	1.0	2.5
3822-0	7.6	10.9	2.2	2.8
383	9.4	9.6	1.3	1.3
352	31.3	36.0	3.4	2.4
3610-0	22.6	20.0	4.3	1.0

^{22/} En la provincia estas actividades se refieren básicamente a servicios o trabajo artesanal y no a producción fabril.

Esta característica de la organización de la producción se refuerza con otro atributo que dice relación con composición de la mano de obra. La categoría asalariado (obrero y empleado) se encuentra menos difundida que en el resto del país representando el 60% del total del personal ocupado. Por el contrario la categoría "miembros de la familia" adquiere mayor relevancia participando en más de un 10% en el total del personal industrial ocupado en 1973.

El sector industrial durante este período no generó las opciones de empleo suficientes como el crecimiento de la población económicamente activa lo requería 23/. Por el contrario, su tasa de crecimiento se compara negativamente con el crecimiento de la población por un lado y también con el incremento logrado en ocupación por el sector manufacturero nacional.

Esta situación replantea la afirmación "neoclásica" que el "problema" del empleo se resuelve a través de la aceleración del crecimiento del sector industrial 24/.

Con el objeto de lograr alguna evidencia de lo sucedido, durante este período en la provincia entre empleo y producto se ha descompuesto el crecimiento del empleo en: el efecto del crecimiento del producto, el efecto del cambio en la composición del producto y el efecto de la modificación de los requerimientos labora-

23/ Véase Secretaría de Planificación y Control de la Provincia de Misiones, Plan 1980-2000. El espacio económico. Asignación del sector trabajo, Tomo V, Misiones, 1979.

24/ R. Solow, Growth Theory: An Exposition. Oxford, Gran Bretaña, 1970.

les por unidad de producto 25/.

Cuadro 20. Crecimiento del empleo industrial

Principales Ramas	Efecto cambios requerimientos unitarios	Efecto cambio composición del producto
3113-2	-1.04496	+1.34899
3115-0	-6.67182	-0.05817
3116-4	-2.80688	+1.11273
3121-4	-14.08534	-3.90745
3140-13	-5.00437	-4.70665
3311-1	-5.52218	+2.16513
3311-2	+1.18283	-6.02334
3311-4	-19.05425	+12.18989
3411-0	-4.54203	+1.00618
352	-5.80870	+4.63830
3699-0	-3.48544	+3.08414
Total provincial	-78.39939	-2.39495

Fuente: Elaboración propia.

25/ Véase Luis Casilla, Algunas reflexiones no ortodoxas sobre el desarrollo económico y la utilización de la fuerza de trabajo. Mercados Regionales de trabajo. Instituto Nacional de Estudios del Trabajo. México 1976 y Resumen del Décimo Noveno Seminario de ECIEL (Estudios conjuntos sobre Integración económica en Latinoamérica) Apéndice 3, Ecuador 1973.

Nota metodológica:

La tasa de crecimiento del empleo puede desagregarse de la siguiente manera:

$$TCET : TCPT + \sum_i PCE_i (TCE_i - TCP_i) + \sum_i PCE_i (TCP_i - TCPT)$$

donde,

TCET : tasa de crecimiento empleo.

TCPT : tasa de crecimiento producto.

TCE_i : participación del empleo del sector i en la ocupación total.

TCP_i : tasa de crecimiento del producto del sector i .

TCE_i : tasa de crecimiento del empleo del sector i .

i : 1,2 ... NS (sectores)

El crecimiento del empleo, en el período 1963-1973, fue del 19,66% correspondiendo 1,67% a los sectores nuevos en la provincia. La diferencia 17,99% se descompone de la siguiente manera:

a) Incremento del Producto	+98.786
b) Cambio requerimientos unitarios	-78.399
c) Cambios en la composición del producto	-2.394

Es decir, los incrementos en la productividad del personal ocupado compensan en gran parte los aumentos del producto industrial, y los cambios en la composición de la producción industrial también pesan, aunque marginalmente, en limitar la demanda de mano de obra. Si se analiza detenidamente el Cuadro 20 se observa que los sectores de exportación provincial son los que han modificado sustancialmente sus requerimientos de personal por unidad de producto, en tanto, que los cambios que estos sectores generan en la estructura productiva tienen un efecto prácticamente nulo.

Este incremento en la productividad de la mano de obra provincial disminuyó la diferencia que existía con los promedios nacionales. El desigual crecimiento de la productividad en cada rama industrial, junto con los cambios en la estructura productiva (aumento de la especialización relativa) se han traducido, sin embargo, en una pérdida del valor explicativo de la especialización productiva como factor decisivo de la desigualdad de productividades.

Al comienzo del capítulo, y al analizar esta situación para el año 1963, se había concluido que prácticamente el 50% de la diferencia era imputable al grado de especialización productiva. En 1973, este efecto solo explica el 27% de la desigualdad correspondiendo el resto al efecto diferencial que surge de comparar los establecimientos provinciales con sus similares a nivel nacional. Es decir, se

ha ampliado la heterogeneidad interna en los sectores productivos simultáneamente con una mejora generalizada en productividad. Es decir, se han ampliado las disparidades iniciales debido a la desigual capacidad económica de los establecimientos para incorporar los avances tecnológicos.

Cuadro 21. Efecto de la especialización productiva en las diferencias de productividad.

RAMAS PRINCIPALES	EFECTO ESPECIALIZACION	
	1963	1973
3121-4	-5.467	-2.038
3311-1	-1.629	-5.357
3311-4	-1.878	+0.510
3116-4	+0.661	+0.309
3140-13	-1.424	-0.781
3411-0	+0.765	+1.325
3115-0	+0.914	+0.745
352	+0.424	+1.350
Total provincial	-11.740	-5.699

Fuente: Elaboración propia.

Esta situación se traduce en la provincia en una creciente diferenciación entre los sectores, debido a la irregular adopción del progreso técnico en cada uno de ellos, modificándose, por este motivo, la capacidad de acumulación global de la actividad manufacturera y su composición en término de los sectores industriales.

En 1963 el margen bruto de explotación representaba el 34% del valor de producción, disminuyendo a 29% en 1973, 26/

Esta reducción en la capacidad de acumulación global de la economía, no afectó por igual a todos los sectores ni a los establecimientos. Como surge del Cuadro 22 los cambios en la relación MBE/UBP, junto con las diferentes tasas de

Cuadro 22. Margen bruto de explotación por ramas industriales (en porcentajes)

Principales Ramas	MBE / UBP		Participación en la formación del margen bruto global	
	1963	1973	1963	1973
3121-4	29	27	15	14
3311-1	36	26	4	9
3311-4	34	31	11	20
3116-4	33	40	5	7
3140-13	32	20	9	4
3115-0	23	31	12	10
3411-0	36	30	8	8
Total			64	72

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1964 y 1974.

26/ Esta comparación se efectúa a precios corrientes por lo tanto en parte puede estar afectada por el cambio en los precios relativos de los insumos, salario y producto final. Este tema será tratado en el Capítulo IV cuando se discuta la formación de los precios en los productos de especialización.

crecimiento de los sectores, determinaron alteraciones en la composición por sectores del margen bruto total, sobresaliendo los aumentos en la participación de las ramas madereras pese a la reducción de la relación utilidad bruta/producción.

Sin embargo, el efecto de mayor trascendencia de este proceso se refiere al cambio generado en la capacidad de capitalización de los establecimientos industriales, modificando el grupo líder en la provincia y, por lo tanto, alterando el patrón de inversiones futuro, endógenamente generado por el desarrollo industrial. En 1973, catorce establecimientos industriales concentraban más del 37 del margen bruto de explotación provincial, siendo en realidad mayor su importancia si se elimina del total los pequeños establecimientos donde este margen corresponde más al salario del propietario que a la utilidad del establecimiento.

La evolución remuneraciones durante el período parece haber incidido en parte en la disminución relativa del margen de explotación debido al incremento de su participación en el valor agregado.

Cuadro, 23. Participación de las remuneraciones en el producto.

PRINCIPALES RAMAS	REMUNERACIONES/VALOR AGREGADO	
	1963	1973
3121-4	0.27	0.32
3115-0	0.23	0.24
3116-4	0.19	0.19
3140-13	0.23	0.42
3311-1	0.40	0.45
3311-4	0.36	0.41
3411-0	0.38	0.41
Total	0.30	0.36

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1964 y 1974.

Sin embargo, en términos absolutos la remuneración media provincial se mantuvo aproximadamente un cincuenta por ciento por debajo del promedio nacional, esta situación obedece a la combinación de varios factores.

Una característica distintiva de la actividad industrial misionera es la composición según categorías de calificación del personal ocupado. En 1973, la mano de obra no calificada representaba más del setenta por ciento del empleo total, incidiendo fuertemente esta situación en la fijación de las remuneraciones. Por otra parte, el mercado regional de trabajo asalariado esta condicionado por una sobreoferta permanente de mano de obra no calificada, restringiéndose además la demanda abruptamente en varios meses del año debido al carácter estacional de algunas ramas industriales.

APENDICE ESTADISTICO

El presente apéndice estadístico acompaña el informe de las dos primeras partes del Estudio del sector industrial de Misiones. Evolución, situación y perspectiva.

Los cuadros 1 a 10 se han realizado siguiendo la metodología expuesta en el "informe de avance" y sobre la base de datos de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Los cuadros 11 y 12 se han confeccionado utilizando información no publicada de los Censos Económicos de 1964 y 1974 y de acuerdo con el criterio indicado en el primer informe. Los datos correspondientes a 1963 han sido inflatados con un índice de precios confeccionado en base a índices de volumen físico y valor de la producción a precios corrientes del Banco Central de la República Argentina.

Ramas de actividad industrial

- 3111 Matanza de ganado, preparación y conservación de carne y derivados.
- 3112 Elaboración de productos lácteos y helados.
- 3113-1 Dulces, mermeladas y jaleas.
- 3113-2 Elaboración y envasado de frutas, legumbres y hortalizas.
- 3114 Elaboración de pescado.
- 3115 Elaboración de aceites y grasas.
- 3116-1 Molienda de trigo.
- 3116-2 Molienda de legumbres y cereales (excepto trigo).
- 3116-3 Preparación de arroz.
- 3116-4 Molienda de yerba mate.
- 3117 Fabricación de productos de panadería.
- 3118 Fábricas y refinerías de azúcar.
- 3119 Elaboración de cacao y productos de confitería.
- 3121-4 Preparación de hojas de té.
- 3121-99 Resto de elaboración de productos alimenticios diversos.
- 3131 Destilación, rectificación y mezcla de bebidas espirituosas.
- 3132 Industrias vinícolas.
- 3133 Bebidas malteadas y cerveza.
- 3134 Industria de bebidas no alcohólicas y aguas gaseosas.
- 3140-1/3 Preparación de hojas de tabaco y elaboración de productos del tabaco (excepto cigarrillos).
- 3140-2 Elaboración de cigarrillos.
- 321 Fabricación de textiles.
- 322 Confecciones de prendas de vestir, excepto calzado.
- 323 Industria y productos de cuero, excepto calzado.
- 324 Fabricación de calzado.
- 3122-0 Elaboración de alimentos para animales.

- 3311-1 Aserraderos y talleres para preparar la madera.
- 3311-2 Carpintería de obra de madera.
- 3311-3 Fabricación de viviendas prefabricadas.
- 3311-4 Maderas terciadas y aglomerados.
- 3312 Fabricación de envases de madera.
- 3319 Fabricación de productos de madera no clasificado en otra parte.
- 3320 Fabricación de muebles.
- 3411 Fabricación de pasta para papel.
- 3412/9 Fabricación de envases de papel y cartón y artículos diversos.
- 3420 Imprentas, editoriales.
- 351 Fabricación de sustancias químicas industriales.
- 352 Fabricación de otros productos químicos.
- 3530 Refinería de petróleo.
- 3540 Fabricación de productos diversos derivados del petróleo y carbón.
- 355 Fabricación de productos de caucho.
- 3560 Fabricación de productos plásticos.
- 3610 Fabricación de objetos de barro, loza y porcelana.
- 3620 Fabricación de vidrio y productos de vidrio.
- 3691 Fabricación de productos de arcilla para construcción.
- 3692 Elaboración de cemento, cal y yeso.
- 3699 Fabricación de productos minerales no metálicos, no clasificados en otra parte.
- 3710 Industrias básicas de hierro y acero.
- 3720 Industrias básicas de metales no ferrosos.
- 381 Fabricación de productos metálicos exceptuando maquinaria.

- 382-99 Construcción de maquinaria, exceptuando la eléctrica y para la agricultura.
- 3822 Maquinaria y equipo para la agricultura.
- 383 Construcción de maquinaria, aparatos y accesorios eléctricos.
- 383 Construcción de material de transporte.
- 385 Fabricación de equipo profesional y científico, instrumentos de medida y control no clasificado en otra parte, y aparatos fotográficos e instrumentos de óptica.
- 390 Otras industrias manufactureras.

Cuadro 1. Misiones: Ocupación industrial

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	857	1 344	4 250	4 224
Tabaco	32	14	830	802
Textiles	122	18	41	24
Confecciones	162	163	157	155
Madera y Muebles	1 673	2 405	4 015	5 802
Papel y Cartón	-	-	396	368
Imprenta	109	91	135	181
Productos químicos	371	587	527	911
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	96	86
Cuero	93	189	69	56
Ind. no metálicos	474	611	778	1 186
Ind. metálicos	131	158	220	209
Mat. transporte	787	980	1 121	1 106
Prod. Eléctricos	39	65	134	196
Diversos	71	164	80	56
Total	4 921	6 789	12 849	15 362

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Cuadro 2. Misiones: Valor agregado industrial a pesos corrientes

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	4.470	25.071	1.072.869	195.463
Tabaco	51	100	270.273	27.560
Textiles	455	300	11.000	1.419
Confecciones	622	3.107	29.197	2.695
Madera y Muebles	4.920	29.300	536.587	168.775
Papel y Cartón	-	-	178.000	44.597
Imprenta	346	1.725	37.330	8.511
Prod. Químicos	1.179	9.605	24.455	6.686
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	16.387	1.865
Cuero	144	1.598	14.487	1.215
Ind. no Metálicas	614	4.371	42.234	11.332
Ind. Metálicas	325	1.613	99.379	4.293
Mat. Transporte	2.077	12.858	188.222	22.578
Prod. Eléctricos	104	759	9.304	4.055
Diversos	241	2.783	4.118	580
TOTAL	15.548	93.190	2.533.842	501.624

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censo Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Nota: Las cifras correspondientes a los años 1946, 1953 y 1963 se expresan en miles de pesos moneda nacional y las de 1973 en miles de pesos ley.

Cuadro 3. Misiones: Valor agregado a pesos constantes de 1973
(En miles de pesos ley)

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	23.583	37.036	132.497	195.463
Tabaco	115	62	14.917	27.560
Textiles	2.749	444	1.184	1.419
Confecciones	3.793	4.264	3.683	2.695
Madera y Muebles	24.463	32.953	72.418	168.775
Papel y Cartón	-	-	15.165	44.597
Imprenta	1.946	1.648	4.595	8.511
Prod. Químicos	2.918	6.828	1.820	6.686
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	1.080	1.865
Cuero	440	1.553	1.763	1.215
Ind. no Metálicas	1.753	3.225	3.511	11.332
Ind. Metálicas	1.318	1.636	10.147	4.293
Mat. Transporte	7.021	9.997	14.433	22.578
Prod. Eléctricos	248	516	931	4.055
Diversos	936	2.760	394	580
TOTAL	71.283	102.922	278.538	501.624

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Cuadro 4. Misiones Remuneraciones totales

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	1 015	5 671	249 634	49 513
Tabaco	20	50	74 837	11 283
Textiles	70	200	2 000	75
Confecciones	260	1 009	3 082	574
Madera y Muebles	1 520	11 500	197 698	63 467
Papel y Cartón	-	-	39 000	16 492
Imprenta	148	471	12 936	2 518
Prod. químicos	376	4 118	3 944	740
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	6 103	429
Cuero	51	569	3 474	655
Ind. no metálicos	229	1 896	21 857	3 400
Ind. metálicos	148	564	19 550	1 224
Mat. Transporte	980	4 981	57 408	7 126
Prod. Eléctricos	21	123	1 195	-
Diversos	103	1 106	1 245	96
Total	4 941	32 258	693 963	157 592

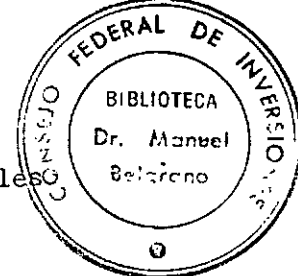
Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Cursos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Nota: Las cifras correspondientes a los años 1946, 1953 y 1963 se expresan en miles de pesos moneda nacional y las de 1973 en miles de pesos ley.

Cuadro 5. Misiones: Productividad industrial
(En pesos de 1973)

Sectores	1946	1954	1963	1973
Alimentos y Bebidas	27.518	27.557	31.175	46.274
Tabaco	3.594	4.429	17.972	34.364
Textiles	22.536	24.667	28.878	59.125
Confecciones	23.414	26.159	23.458	17.387
Madera y Muebles	14.622	13.702	18.037	29.089
Papel y Cartón	-	-	38.297	121.187
Imprenta	17.853	18.112	34.037	47.022
Prod. Químicos	7.866	11.632	3.454	7.339
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	11.248	21.686
Cuero	4.731	8.219	25.551	21.696
Ind. no Metálicas	3.699	5.278	4.513	9.597
Ind. Metálicas	10.061	10.354	46.125	20.541
Mat. Transporte	8.921	10.201	12.875	20.414
Prod. Eléctricos	6.359	7.939	6.948	20.689
Diversos	13.183	16.829	4.925	10.357
TOTAL	14.486	15.160	21.678	32.654

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.



Cuadro 6. Misiones: Participación de los sectores industriales en la ocupación

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	.1742	.1980	.3308	.2749
Tabaco	.0065	.0021	.0646	.0522
Textiles	.0248	.0027	.0032	.0016
Confecciones	.0329	.0240	.0122	.0102
Madera y Muebles	.3400	.3542	.3125	.3777
Papel y Cartón	-	-	.0308	.0239
Imprenta	.0221	.0134	.0105	.0118
Prod. Químicos	.0754	.0865	.0410	.0593
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	.0075	.0057
Cuero	.0189	.0278	.0054	.0036
Ind. no metálicos	.0963	.0900	.0605	.0772
Ind. metálicos	.0266	.0233	.0171	.0136
Mat. Transporte	.1599	.1444	.0872	.0719
Prod. Eléctricos	.0079	.0069	.0104	.0128
Diversos	.0144	.0242	.0062	.0036
Total	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Cuadro 7. Misiones: Participación de los sectores industriales en el valor agregado corriente

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	.2875	.2690	.4234	.3897
Tabaco	.0033	.0011	.1067	.0549
Textiles	.0293	.0032	.0043	.0029
Confecciones	.0400	.0333	.0115	.0054
Madera y Muebles	.3164	.3144	.2118	.3365
Papel y Cartón	-	-	.0702	.0889
Imprenta	.0223	.0185	.0147	.0170
Prod. químicos	.0758	.1031	.0097	.0133
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	.0065	.0037
Cuero	.0093	.0171	.0057	.0024
Ind. no metálicos	.0395	.0469	.0167	.0226
Ind. metálicos	.0209	.0173	.0392	.0086
Mat. Transporte	.1336	.1380	.0743	.0450
Prod. Eléctricos	.0067	.0081	.0037	.0081
Diversos	.0155	.0299	.0016	.0012
Total				

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Cuadro 8. Misiones: Participación de los sectores industriales en el valor agregado a pesos de 1973

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	.3308	.3598	.4757	.3897
Tabaco	.0016	.0006	.0536	.0549
Textiles	.0386	.0043	.0043	.0029
Confecciones	.0532	.0414	.0132	.0054
Madera y Muebles	.3432	.3202	.2600	.3365
Papel y Cartón	-	-	.0544	.0889
Imprenta	.0273	.0160	.0165	.0170
Prod. Químicos	.0409	.0663	.0065	.0133
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	.0039	.0037
Cuero	.0062	.0151	.0063	.0024
Ind. no metálicos	.0246	.0313	.0126	.0226
Ind. metálicos	.0185	.0159	.0364	.0086
Mat. Transporte	.0985	.0971	.0518	.0450
Prod. Eléctricos	.0035	.0050	.0033	.0081
Diversos	.0131	.0268	.0014	.0012
Total	1.0000	1.0000	1.0000	1.0000

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Cuadro 9. Argentina - Productividad industrial
(en pesos de 1973)

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	33.908	42.307	56.075	53.721
Tabaco	50.401	70.761	96.444	148.366
Textiles	40.178	43.481	39.826	60.870
Confecciones	34.059	38.363	27.766	34.029
Madera y Muebles	17.469	15.296	22.966	27.241
Papel y Cartón	23.359	27.277	48.175	77.368
Imprenta	31.705	27.975	39.944	50.235
Prod. Químicos	24.087	32.630	53.146	86.440
Derivados Petróleo	88.334	99.635	130.828	131.019
Ind. Caucho	28.021	34.281	44.809	70.421
Cuero	16.650	21.921	41.269	46.289
Ind. no Metálicas	12.391	14.115	25.356	39.030
Ind. Metálicas	20.405	23.270	40.980	60.457
Mat. Transporte	14.486	15.208	27.403	48.386
Prod. Eléctricos	12.307	23.832	41.468	52.087
Diversos	15.597	18.580	32.631	43.403
Total	302.075	344.525	444.745	53.251

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Cuadro 10. Misiones: Participación de los sectores industriales en los totales nacionales.

Sectores	1946	1953	1963	1973
Alimentos y Bebidas	.00273	.00338	.0091	.0112
Tabaco	.00022	.00008	.0385	.0190
Textiles	.00047	.00006	.0002	.0002
Confecciones	.00148	.00132	.0012	.0006
Madera y Muebles	.01173	.01603	.0405	.0595
Papel y Cartón	-	-	.0139	.0184
Imprenta	.00127	.00140	.0027	.0040
Prod. Químicos	.00224	.00323	.0005	.0008
Derivados Petróleo	-	-	-	-
Ind. Caucho	-	-	.0014	.0010
Cuero	.00046	.00132	.0035	.0012
Ind. no Metálicas	.00192	.00248	.0018	.0028
Ind. Metálicas	.00056	.00043	.0016	.0004
Mat. Transporte	.00407	.00317	.0019	.0014
Prod. Eléctricos	.00092	.00044	.0005	.0010
Diversos	.00139	.00306	.0004	.0002
Total	.0029	.0032	.0051	.0056

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1946, 1954, 1964 y 1974.

Cuadro 11. Misiones: Comparación intercensal 1963-1973
(miles de pesos ley de 1973)

Rama	Establecimientos		P. Ocupado		P. Obrero		Valor Agregado		Remuneraciones	
	1964	1974	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973
3111	21	22	88	139	40	88	3375	3476	497	1544
3112	18	20	38	57	10	16	708	1085	193	282
3113-1	3	1	22	2	7	-	160	-	66	-
3113-2	7	7	154	343	130	239	3892	11871	1423	4551
3114-0	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3115	10	7	670	518	484	398	21364	42246	9406	8768
3116-1	1	-	1	-	-	-	53	-	-	-
3116-2	25	15	91	20	18	-	744	133	283	-
3116-3	4	5	18	31	8	20	625	1052	149	331
3116-4	30	37	279	350	210	262	10608	26198	3022	4186
3117	121	133	579	549	225	256	12767	14830	4055	3841
3118	1	1	39	216	28	216	2203	14373	604	4218
3119	1	-	3	-	2	-	52	-	22	-
3121-4	180	104	1898	1595	1347	1357	35917	62450	14683	17072
3121-99	41	29	129	118	18	48	1813	1182	386	1021

Cuadro 11. Misiones: Comparación intercensal 1963-1973
(Miles de pesos ley de 1973)

Rama	Establecimientos		P. Ocupado		P. Obrero		Valor Agregado		Remuneraciones	
	1964	1974	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973
3122-0	1	-	3	-	1	-	40	-	29	-
3131	3	5	31	17	20	14	965	1578	224	206
3132	5	6	15	20	1	-	111	5	14	-
3133	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3134	51	33	192	249	92	183	7256	14984	1726	3493
3140 1/3	17	6	830	475	662	416	15422	20077	11027	7084
3140-2	-	1	-	327	-	309	-	7483	-	4199
321	16	5	41	24	10	8	405	1419	37	75
322	31	57	81	97	27	26	754	1026	193	287
323	15	9	69	56	36	39	1997	1215	512	655
324	9	2	49	2	15	-	561	20	215	-
3311-1	360	723	1470	2516	682	1122	22914	49634	7684	19823
3311-2	176	206	495	398	240	123	12124	6246	4186	1994
3311-3	-	5	-	54	-	37	-	3436	-	827
3311-4	27	51	1589	2328	1353	2070	34341	100150	15814	37132
3312	2	4	149	131	118	126	2214	3666	1087	2238
3319	12	38	43	83	15	27	700	1216	356	367

Cuadro 11. Misiones; Comparación intercensal 1963-1973
(Miles de pesos ley de 1973)

Rama	Establecimientos		P. Ocupado		P. Obrero		Valor Agregado		Remuneraciones	
	1964	1974	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973
3320	140	138	269	292	77	79	2226	4427	717	1086
3411	2	1	396	359	311	276	19379	44486	12784	16443
3412/9	-	2	-	9	-	4	-	111	-	49
3420	25	29	135	181	62	93	4638	8511	1906	2518
351	1	3	3	11	-	7	-	1146	-	178
352	152	374	524	900	55	52	1811	5540	581	562
3530	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3540	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
355	31	33	96	86	32	26	1028	1865	899	429
3560	-	2	-	5	-	2	-	109	-	25
3610	3	2	13	2	2	-	43	98	33	-
3620	1	1	1	5	-	1	3	46	-	18
3691	187	332	662	959	207	177	3232	5939	2316	1913
3692	-	59	-	-	-	-	-	-	-	-
3699	25	2	135	220	79	106	1107	5249	872	1469
3710	1	-	1	5	-	-	2	13	-	-
3720	1	74	2	-	-	-	-	-	-	-

Continuación

Cuadro 11. Misiones. Comparación intercensal 1963-1973
(miles de pesos ley de 1973)

Rama	Establecimientos		P. Ocupado		P. Obrero		Valor Agregado		Remuneraciones	
	1964	1974	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973
381	90	74	217	204	92	85	7387	4293	2929	1224
3822	33	46	74	128	22	66	1243	3511	374	1287
382-99	25	24	75	42	33	12	1600	879	533	193
383	102	156	134	196	15	-	1765	4055	306	-
384	75	59	219	116	51	37	3933	3188	1732	646
385	22	8	8	-	-	-	81	-	-	-
390	27	24	72	47	13	7	416	478	186	96
TOTAL	2111	2893	12102	14482	6850	8430	243979	484995	164061	152330

Fuente: Elaboración propia sobre la base de los Censos Económicos Nacionales de 1964 y 1974.

Cuadro 12. Misiones: Relaciones entre variables (miles de pesos de 1973)

Rama	Participación Ocupación		Participación Valor Agregado		Personal Ocupado por Establecimien- tos		Obreros por Ocupado		Productivi- dad		Remuneracio- nes Medias		MBE	
	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973
3111	0.73	0.97	1.38	0.72	4.2	6.3	.45	.63	38.35	25.01	12.42	17.54	2.878	1.932
3112	0.31	0.40	0.29	0.22	2.1	2.8	.26	.28	18.63	19.04	19.30	17.62	515	803
3113-1	0.18	0.01	0.07	---	7.3	2.0	.32	---	7.27	---	9.42	---	94	-
3113-2	1.27	2.37	1.60	2.45	22.0	49.0	.84	.70	25.27	34.61	10.94	19.04	2.469	7.320
3114-0	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
3115	5.54	3.58	8.76	8.71	67.0	74.0	.72	.77	31.89	81.56	19.43	22.03	11.958	33.478
3116-1	0.01	---	0.02	---	1.0	---	---	---	53.00	---	---	---	53	-
3116-2	0.75	0.14	0.30	0.03	3.6	1.3	.20	---	8.17	6.65	14.45	---	461	133
3116-3	0.15	0.22	0.26	0.22	4.5	6.2	.44	.64	34.72	33.94	18.63	16.55	476	721
3116-4	2.31	2.42	4.35	5.40	9.3	9.5	.75	.75	38.02	74.85	14.39	15.98	7.586	22.012
3117	4.78	3.79	5.23	3.06	4.8	4.1	.39	.47	22.05	27.01	18.02	15.00	8.712	10.989
3118	0.32	1.51	0.90	2.96	39.0	216.0	.72	1.00	56.49	66.54	21.57	19.52	1.599	10.155
3119	0.02	---	0.02	---	3.0	---	.67	---	17.33	---	11.00	---	30	-
3121-4	15.68	11.01	14.72	12.88	10.5	15.3	.71	.85	18.92	39.15	10.90	12.58	21.234	45.378

Continuación

Cuadro 12. Misiones: Relaciones entre variables (miles de pesos de 1973).

Rama	Participación Ocupación		Participación Valor Agregado por Establecimien- tos		Personal Ocupado		Obreros por Ocupado		Productivi- dad		Remuneracio- nes medias		MBE/ MBE/	
	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973
3121-99	1.07	0.82	0.74	0.24	3.1	4.1	.14	.41	14.05	10.02	21.44	21.27	1 427	161
3122-0	0.02	---	0.02	---	3.0	---	.33	---	13.33	---	29.00	---	11	-
3131	0.26	0.12	0.40	0.32	10.3	3.4	.65	.82	31.13	92.82	11.20	14.71	741	1 372
3132	0.12	0.14	0.05	---	3.0	3.3	.07	---	7.40	---	14.00	---	97	5
3133	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	-
3134	1.59	1.74	2.97	3.09	3.8	7.5	.48	.73	37.79	60.18	18.76	19.08	5 530	11 491
3140 1/3 6.86	3.28	3.28	6.32	4.14	48.8	79.2	.80	.88	18.58	42.26	16.66	17.03	4 395	12 993
3140-2	---	2.26	---	1.54	---	327.0	---	.94	---	22.88	---	13.59	-	3 284
321	0.34	0.17	0.17	0.29	2.6	4.8	.24	.33	9.88	59.12	3.70	9.38	368	1 344
322	0.67	0.68	0.31	0.21	2.6	1.7	.33	.27	9.30	10.58	7.15	11.04	551	739
323	0.57	0.39	0.82	0.25	4.6	6.2	.52	.70	28.94	21.70	14.22	16.79	1 485	560
324	0.40	0.01	0.23	0.01	5.4	1.0	.31	---	11.45	10.00	14.33	---	346	20
3311-1	12.15	17.37	9.39	10.23	4.1	3.5	.46	.45	15.59	19.72	11.27	17.67	15 230	29 811
3311-2	4.09	2.75	4.97	1.29	2.8	1.9	.48	.31	24.49	15.69	17.44	16.21	7 938	4 252
3311-3	---	0.38	---	0.71	---	10.8	---	.69	---	63.63	---	22.35	-	2 609

Cuadro 12 Misiones: Relaciones entre variables (miles de pesos de 1973)

Rama	Participación Ocupación		Participación Valor Agregado		Personal Ocupado por Establecimien- tos		Obreros por Ocupado		Productividad		Remuneracio- nes Medias		MBE	MBE
	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973
3311-4	13.13	16.08	14.08	20.65	58.9	45.6	.85	.89	21.61	43.02	11.69	17.94	18527	63018
3312	1.23	0.92	0.91	0.76	74.5	32.8	.79	.96	14.86	27.98	9.21	17.76	1127	1428
3319	0.36	0.58	0.29	0.25	3.6	2.2	.35	.33	16.28	14.65	23.73	13.59	344	849
3320	2.22	2.04	0.91	0.91	1.9	2.1	.29	.27	8.28	15.16	9.31	13.75	1509	3341
3411	3.27	2.48	7.94	9.17	198.0	359.0	.79	.77	48.93	123.92	41.10	59.58	6595	28043
3412/9	---	0.06	---	0.02	---	4.5	---	.44	---	12.33	---	12.25	---	62
3420	1.12	1.26	1.90	1.75	5.4	6.2	.46	.51	34.36	47.02	30.74	27.08	2732	5993
351	0.02	0.08	---	0.24	3.0	3.7	---	.64	---	104.18	---	25.43	---	968
352	4.33	6.21	0.74	1.14	3.4	2.4	.10	.06	3.46	6.16	10.56	10.81	1230	4978
3530	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
3540	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
355	0.79	0.60	0.42	0.38	3.1	2.6	.33	.30	10.71	21.69	28.09	16.50	129	1436
3560	---	0.03	---	0.02	---	2.5	---	.40	---	21.80	---	12.50	---	84
3610	0.11	0.01	0.02	0.02	4.3	1.0	.15	---	3.31	49.00	16.5	---	10	98
3620	0.01	0.03	---	0.01	1.0	5.0	---	.20	3.00	9.20	---	18.00	3	28

Cuadro 12. Misiones: Relaciones entre variables (miles de pesos de 1973)

Rama	Participación		Participación		Personal Ocupado		Cbreros por		Productividad		Remuneraciones		MBE	MBE
	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973	1963	1973		
	Ocupación		Valor Agregado		por Establecimien- tos		Ocupado				Medias			
3691	5.47	6.62	1.32	1.22	3.5	2.4	.31	.53	4.88	7.39	11.19	10.81	916	4.026
3692	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
3699	1.12	1.52	0.45	1.08	5.4	3.6	.59	.50	8.20	25.00	11.04	13.86	235	3.780
3710	0.01	0.03	---	---	1.0	2.5	---	---	2.00	2.60	---	---	2	13
3720	0.02	---	---	---	2.0	---	---	---	---	---	---	---	---	---
381	1.79	1.42	3.03	0.89	2.4	2.8	.42	.42	34.04	21.04	31.84	14.40	4.458	3.069
3822	0.61	0.89	0.51	0.72	2.2	2.8	.30	.52	16.80	27.43	17.00	19.50	869	2.224
382-99	0.62	0.29	0.66	0.18	3.0	1.8	.44	.29	21.33	20.93	16.15	16.08	1.067	686
383	1.11	1.37	0.72	0.84	1.3	1.3	.11	---	13.17	20.69	20.40	---	1.254	4.055
384	1.81	0.81	1.61	0.66	2.9	2.0	.23	.32	17.96	27.48	33.96	17.46	2.201	2.542
385	0.07	---	0.03	---	4.0	---	---	---	10.13	---	---	---	81	---
390	0.59	0.33	0.17	0.10	2.7	2.0	.18	.15	5.78	10.17	14.31	13.71	230	382
TOTAL	1.00	1.00	1.00	1.00	5.7	5.0	.57	.59	20.16	33.86	15.19	18.07	139.918	332.665