

CONSEJO FEDERAL DE INVERSIONES



25237

CATALOGADO

SELECCION DE INDUSTRIAS PARA LA  
FORMULACION DE UN PLAN DE DESARROLLO  
INDUSTRIAL EN LA PROVINCIA  
DE CORRIENTES

TOMO I

CARACTERIZACION PROVINCIAL

PLANES S.A.

AGOSTO 1979

C  
F. 331.7  
P 22  
Inf. Fin. Eco  
I

# CARACTERIZACION PROVINCIAL

## INDICE

	<u>Pág.</u>
INTRODUCCION	1
1. <u>CARACTERIZACION PROVINCIAL</u>	3
1.1 LOCALIZACION Y AREA DE INFLUENCIA ✓	3
1.1.1 <u>Ubicación espacial</u>	3
1.1.1.1 En la región y el país	3
1.1.1.2 En la Cuenca del Plata	5
1.1.2 <u>Area de influencia</u>	6
1.1.2.1 Oferta y demanda	6
1.1.2.2 Ordenamiento de las áreas	8
X 1.2 RECURSOS NATURALES	12
1.2.1 <u>Relieve y suelos</u>	12
1.2.1.1 Tipos de suelo y capacidades de uso	12
1.2.1.2 Areas homogéneas	12
1.2.1.3 Formas de utilización	14
1.2.1.4 Conservación y mejoramiento	15
1.2.2 <u>Clima</u>	16
1.2.2.1 Temperatura	16
1.2.2.2 Humedad y precipitaciones	16
1.2.2.3 Limitantes y ventajas agroecológicas y ecológicas	17
X 1.3 ACTIVIDAD ECONOMICA	25
1.3.1 <u>Composición del P.B.I.</u>	25
1.3.1.1 Estructura productora actual	25
1.3.1.2 Tendencia histórica	26
1.3.1.3 Posibles modificaciones	27
1.3.2 <u>Producción Industrial</u>	28
1.3.2.1 Agroindustrias	28
1.3.2.2 Otras industrias	30

		<u>Pág.</u>
1.3.2.3	Grado de obsolescencia	30
1.3.2.4	Capacidad real y ociosa	31
1.3.2.5	Grado de integración con otras industrias	31
1.3.3	<u>Producción de insumos industriales</u> ✓	32
1.3.3.1	Niveles de producción	32
1.3.3.2	Calidades	32
1.3.3.3	Comercialización	33
1.3.3.4	Grado de elaboración y aprovechamiento dentro de la Provincia	34
1.3.4	<u>Utilizaciones industriales de recursos primarios</u> ✓	34
1.3.5	<u>Mercado de productos agroindustriales</u> ✓	36
1.3.5.1	Productos alimenticios, bebidas y tabaco	36
1.3.5.2	Textiles, prendas de vestir e industria del cuero	55
1.3.6	<u>Intercambio regional</u>	64
1.3.7	<u>Estructura financiera</u>	66
1.3.7.1	Fuentes de financiamiento	66
1.3.7.2	Préstamos y Depósitos en la Provincia de Corrientes	67
1.3.7.3	Líneas de Crédito existentes	68
X 1.4	ASPECTOS DEMOGRAFICOS Y SOCIALES	69
1.4.1	<u>La población y su dinámica</u>	69
1.4.1.1	Crecimiento demográfico	69
1.4.1.2	Ocupación	72
1.4.1.3	Perfil poblacional	73
1.4.2	<u>Educación y actitudes psicosociales</u>	74
1.4.2.1	Oferta y demanda de educación	74
1.4.2.2	Actitudes psicosociales	75
1.4.3	<u>Salud y condiciones de vida</u>	77

		<u>Pág.</u>
1.4.4	<u>Vivienda y servicios conexos</u>	79
1.4.5	<u>Niveles de ingresos</u>	80
1.4.5.1	Posición relativa provincial	80
X 1.5	INFRAESTRUCTURA Y SERVICIOS	85
1.5.1	<u>Transportes y comunicaciones</u>	85
1.5.1.1	Transportes	85
1.5.1.2	Comunicaciones	90
1.5.2	<u>Energía y combustibles</u>	93
1.5.2.1	Consumo específico habitual por rama en estudio	93
1.5.2.2	Variación del consumo específico según tamaño	95
1.5.2.3	Variación del consumo específico según tecnología	95
1.5.2.4	Disponibilidad y requerimientos	96
1.5.3	<u>Agua</u>	100
1.5.3.1	Disponibilidad industrial	100
1.5.3.2	Disponibilidad areal	105
X 1.6	TECNOLOGIA DEL MEDIO	106
1.6.1	<u>Grado de utilización de los recursos</u>	106
1.6.1.1	Recursos naturales	106
1.6.1.2	Infraestructura y servicios	107
1.6.1.3	Equipamiento	110
1.6.2	<u>Capacidad empresarial y organización</u>	111
1.6.3	<u>Capacidad financiera</u>	112
1.6.4	<u>Calidad del personal</u>	112
X 1.7	ASPECTOS INSTITUCIONALES Y LEGALES	113
1.7.1	<u>Políticas y legislación fronterizas</u>	113

		<u>Pág.</u>
1.7.2	<u>Promoción industrial</u>	115
1.7.3	<u>Legislación financiera y crédito</u>	116
1.7.4	<u>Tributos y tarifas públicas</u>	117
1.7.5	<u>Reglamentaciones y control público</u>	117
1.7.6	<u>Posibilidades y limitaciones provinciales</u>	118

## INTRODUCCION

El presente estudio constituye la primera etapa del trabajo concursado bajo el título de IDENTIFICACION Y DEFINICION DE PROYECTOS INDUSTRIALES PARA LA PROVINCIA DE CORRIENTES, luego modificado por el de SELECCION DE PROYECTOS Y BASES PARA UN PROGRAMA INDUSTRIAL DE LA PROVINCIA DE CORRIENTES. Por lo tanto, el estudio termina en "un análisis de selección y depuración, debidamente fundamentado" de un conjunto de productos industrializables, tal como lo señala el pliego particular de condiciones (2.ALCANCES). Los perfiles de transformación industrial, previstos en el concurso originario, quedaron derivados para una segunda etapa del estudio que quedó marginada del contrato celebrado entre la consultora y el C.F.I. En consecuencia, los incisos e) a o) del punto 2.ALCANCES, del pliego particular de condiciones solamente se citan en este trabajo para explicitar los fundamentos de la selección y depuración.

Los alcances corresponden a la etapa que, en formulación de proyectos, se denomina Idea de Inversión.

Ese alcance fija los límites de la extensión y profundidad de tratamiento de los puntos del temario.

El presente estudio rebasa, en realidad, en gran parte de los puntos tratados, los límites de la etapa de idea de inversión.

A fin de brindar a la provincia un instrumento operativo ágil, se ha confeccionado, para cada actividad, producto y localización analizados, una ficha individual, por grupo del CIU., con los fundamentos de la ponderación de factores. Estos fundamentos, que son particularidades de las caracterizaciones generales del primer capítulo, pueden sufrir modificaciones por cambios en la situación actual. El sistema de fichas permitirá expresar esos cambios para seguir la evolución de esa situación.

Se procedió en la misma forma para el caso de los productos analizados, para los cuales también se confeccionaron fichas individuales

donde constan los factores estudiados y su situación presente.

El término REGION se utiliza, en este estudio, para referirse a las provincias integrantes de la Región NEA en unos casos, y de ésta y las provincias limítrofes de Santa Fe y Entre Ríos, en otros. Cuando se menciona REGION NEA se circunscribe a las provincias que la componen.

En todos los casos se trató de utilizar información correspondiente a la REGION, especialmente para establecer las condiciones de competitividad de Corrientes. Cuando ello no fue posible, por carecerse de información homogénea, se efectúan comparaciones circunscriptas a las provincias integrantes de la REGION NEA.

*Agroindustria*

A los efectos de los estudios de mercado de los productos industrializados, se han considerado agroindustrias a las basadas en la utilización de recursos naturales de origen agrícola y pecuario. Las industrias derivadas de la utilización de recursos forestales no fueron incluidas en ese concepto por dos razones.

Desde el punto de vista de la renovabilidad del recurso, la producción forestal resulta, para una comunidad, de una maduración cuya lentitud la asemeja, para los efectos prácticos de su explotación económica, a los recursos mineros con contenido orgánico (petróleo, carbón). Ello es más visible en las especies forestales más maderables, cuyo ciclo alcanza, en ocasiones, a períodos más prolongados que el de la vida humana. No lo es tanto, para las especies de menor ciclo de crecimiento, más cercanos a los de la producción vegetal anual, aunque de escaso valor maderable.

En las postrimerías del estudio, y de acuerdo con altos funcionarios de la provincia, se convino en agregar al estudio un comentario sobre la reciente ordenanza municipal de la Provincia de Buenos Aires, relacionada con la erradicación de industrias en el conurbano bonaerense, y sus posibles efectos en los programas provinciales. Ello se contempla en un nuevo punto del temario, el punto 2.7.

1. CARACTERIZACION PROVINCIAL  
1.1. LOCALIZACION Y AREA DE INFLUENCIA

1.1.1. Ubicación espacial

1.1.1.1. En la región y el país

La provincia de Corrientes está situada en el Noreste de la República Argentina. Geográficamente integra, conjuntamente con las provincias de Misiones y Entre Ríos, la Mesopotamia Argentina, región medular de la Cuenca del Plata.

Sus puntos extremos se sitúan entre los 27°15' Sur y 30°44' Sur; y los 55°37' 1g Oeste y 59°42' 1g Oeste. Esta posición astronómica la sitúa, casi en su totalidad, en la región climática subtropical húmeda.

Al norte, el Alto Paraná la separa de la República del Paraguay, a lo largo de 290 Km. Con la provincia de Misiones limita a través de los arroyos Itaembé, línea geométrica y el arroyo Chirimay.

Al este, el río Uruguay la separa de los Estados Unidos del Brasil y de la República Oriental del Uruguay, a lo largo de 356 Km y 71 kilómetros respectivamente.

Por el sur, se halla separada de la provincia de Entre Ríos, a través de varios arroyos, de este a oeste, el Mocoretá, Tunas, Basualdo, éste último afluente del Guayquiraró el cual, a su vez, vuelca sus aguas en cercanías de la desembocadura del río Corrientes, en el río Paraná.

Por el oeste, el gran río Paraná la separa, a lo largo de 360 Km., de las provincias de Chaco y Santa Fé.

La provincia de Corrientes tiene una superficie total de 88.199 Km<sup>2</sup>, de los cuales el 61,6% está dedicado a la ganadería, 3,7% a actividades agro-forestales y el resto cubierto por lagunas, esteros, bañados, etc. Esta superficie representa el 26% de la Región Económica del N.E.A. que, compuesta por Misiones, Corrientes, Chaco, Formosa y Norte de Santa Fé, abarca una superficie de 338.593 Km<sup>2</sup>.

La ruptura del aislamiento mesopotámico, producido por las grandes obras de Intercomunicación vial, ha realizado aún más la favorable



situación geovial de la provincia de Corrientes. Esta situación me jorará aún más en un futuro próximo cuando las grandes represas en proceso de ejecución mejoren la navegabilidad de los ríos perime- trales y, a través de sus coronamientos, vinculen a Corrientes con Paraguay-Yacyretá, con Santa Fé-Paraná Medio Norte, y con Brasil-Garruchos. Por lo pronto, la habilitación del complejo ferroviario Zárate-Brazo Largo disminuyó sensiblemente la distancia con Buenos Aires, tanto por carreteras como por ferrocarril

Por la primera vía, terminada la pavimentación de las rutas nacionales 14 y 12, la distancia Buenos Aires-Corrientes, disminuirá un 10% por la Ruta Nacional N° 14 y casi un 20% por la Ruta Nacional N° 12. En ese sentido, la distancia en automóvil desde la Capital Federal a Mercedes o Paso de los Libres, se podrá recorrer, prácti camente en 7 hs., y aún menos a Monte Caseros.

En este sentido, puede afirmarse que toda el área sud-oriental de la provincia, articulada por la Ruta Nacional N° 14, las mejoras de la navegación del río Uruguay y la abundante energía hidroeléctrica que ya se dispone, mejorará su situación geoeconómica que tenderá a vin cularse con el gran mercado del eje fluvial La Plata-Buenos Aires-Rosario. Tal fenómeno ya fue previsto por los estudios del SIMEB (Sistema Metropolitano Bonaerense) quien hace llegar el fenómeno de metropolización a la margen entrerriana del río Uruguay.

Hoy la provincia es un corredor de tránsito carretero desde el Chaco hasta Brasil, merced al puente Gral. Belgrano y Paso de los Libres.

Este hecho se acrecentará con la represa de Salto Grande, que ya permite la intercomunicación con la República Oriental del Uruguay, además de los puentes del Bajo Uruguay. Cabe señalar que esta artí culación vial acorta la distancia virtual de Asunción del Paraguay al Plata, por lo que cobra realce la posición ventajosa de Corrientes, en el corazón de la Cuenca del Plata. La terminación del pavimento del tramo correntino de la Ruta Nacional N° 14 acercará, además, Posadas y Encarnación del Paraguay, al área platense.

El puente Zárate-Brazo Largo acortó, los tiempos en 4 hs., para el ferrocarril, es decir un 12%, respecto del tiempo actual desde Corrientes a Lacroze. Debe destacarse que Salto Grande ha permitido la interconexión ferroviaria de la red argentina del Ferrocarril General Urquiza con los ferrocarriles uruguayos, que tienen la misma trocha, al igual que el ferrocarril paraguayo, con lo cual hoy se ha concretado la vinculación a través de la Mesopotamia Argentina de la unión ferroviaria de Asunción con Montevideo.

En cuanto a la navegación, debe destacarse que, en pocos años más, sufrirá cambios sustanciales, pues la construcción del Paraná Medio facilitará la navegación de buques de 17 pies hasta Corrientes (hoy se hace a 9 pies).

Yacyretá no sólo salvará los rápidos del Apipé, sino que posibilitará navegar el Alto Paraná con 12 pies, especialmente si se construye el dique compensador de Itatí; en cuanto al río Uruguay, la construcción del canal lateral de Salto Grande permitirá navegar hasta Monte Caseros, con más de 12 pies de calado, reactivando la escasa navegación del río en esa zona de Corrientes. En ese sentido, la distancia fluvial desde Monte Caseros a Buenos Aires, disminuirá un 25% respecto a la misma latitud en el río Paraná (Departamento Esquina). Esta somera descripción de la favorable posición geovial presente y futura de la provincia de Corrientes, permiten situarla como una verdadera región de convergencia internacional en el ámbito platense, hecho que posibilitará, con un adecuado planeamiento, encarar el desarrollo espacial correntino con ventajas comparativas respecto a áreas situadas en la misma latitud.

En los CUADROS 1.1.1.I, 1.1.1.II y 1.1.1.III se consignan las distancias relativas que separan a Corrientes de los principales puntos geográficos de la región y el país.

#### 1.1.1.2. En la Cuenca del Plata

Corrientes presenta una privilegiada situación relativa, respecto a distintas regiones de la Cuenca del Plata. Desde la provincia se

puede acceder a Porto Alegre (Brasil), en menos de 1 hora de avión o, en su defecto, en 7 horas de automóvil. Si el objetivo es San Pablo, en el país mismo, el vuelo tarda, aproximadamente, 2 horas, mientras que el acceso terrestre, se realiza a través de 1.500 Km. de buenas carreteras.

La distancia que separa a Corrientes del triángulo sur boliviano (Sucre-Potosí-Santa Cruz de la Sierra), es de, aproximadamente, 1.500 Km.

La distancia que separa a la capital provincial de Asunción del Paraguay, es de 400 Km. (aproximadamente media hora de avión).

El análisis de estas distancias comprueba la centralidad correntina respecto de las grandes áreas de la Cuenca del Plata.

#### 1.1.2 Área de Influencia

La provincia de Corrientes posee, por las características particulares de su localización, una extensa área de influencia, tanto nacional como internacional.

A través de las vías fluviales que la circundan, y por medio de las redes de comunicación que la atraviesan y unen con las distintas regiones del país y de las naciones limítrofes, se genera un importante flujo comercial de materias primas y bienes finales.

Este intercambio presenta la característica (aunque en lento y poco dinámico proceso de reversión), de exportar productos primarios e importar bienes finales.

##### 1.1.2.1 Oferta y demanda

La oferta provincial se caracteriza por integrarse con productos primarios, en general escasamente elaborados.

Los mercados extraprovinciales de productos correntinos dirigen su demanda hacia derivados del te, yerba mate, arroz, algodón, tabaco, cítricos y lana y, en menor medida, cueros curtidos y productos cárneos. (CUADRO 1.1.2.III)

Estos mercados abarcan tanto el ámbito nacional, como la exportación.

En el CUADRO 1.1.2.1 se observa la ubicación que ocupa la Provincia, en relación al total del país, respecto de su producción agrícola. También se analiza la relación de las provincias que componen la región NEA, con indicación del rango que ocupa cada producto dentro de cada una de las provincias.

En cuanto a la demanda, cabe decir que los productos industrializados que se consumen en la Provincia, provienen tanto de la región, como del resto del país, y están compuestos, básicamente, de productos alimenticios, químicos, metalúrgicos y de la construcción; aunque en este último rubro, Corrientes participa con cierta producción de carpintería de obra, metálica, ladrillos y cerámicas rojas. (CUADRO 1.1.2.III)

Con respecto al flujo de los recursos humanos, se puede caracterizar a Corrientes como una provincia típicamente expulsora de población, con una marcada acentuación en las áreas rurales. Su crecimiento migratorio es elevado, - 18,4, habiendo aumentado en el último período intercensal.

Del total de la población correntina, 397.800 nativos residen fuera del territorio provincial, la mayoría de los cuales ha emigrado hacia la provincia de Buenos Aires (218.650). Esta elección de lugar de destino ha sufrido una fuerte intensificación en el último período intercensal, dato que se corrobora si se considera que la cifra aludida es 10 veces superior a la registrada en el Censo Nacional de 1947.

Como polos alternativos de atracción de población correntina figuran: Capital Federal (46.550 nativos), Chaco (45.900) y Santa Fe (39.650).

#### 1.1.2.2. Ordenamiento de las áreas

##### . Producción

Se establecieron parámetros de ordenamiento de acuerdo con la producción primaria por departamento y con la participación, también por departamento, de cada actividad industrial en el valor agregado industrial total de la provincia.

También se determinaron las áreas que cuentan con mejores condiciones por su situación, en cuanto a infraestructura y recursos humanos.

En un nivel preliminar, se trata de establecer los departamentos que cuentan con mejores posibilidades, por desarrollarse en ellos -actualmente- algún tipo de actividad industrial, o por contar con recursos que posibilitan su radicación.

Considerados los productos seleccionados por su importancia, la ponderación departamental es la siguiente (CUADRO 1.3.3.XLII)

##### . Algodón

La producción se concentra en los departamentos de San Luis del Palmar, Esquina y Empedrado, en los que se produce más -del 50% del total provincial.

##### . Arroz

Si bien su cultivo se distribuye por todo el territorio provincial, los departamentos de Esquina, Santo Tomé y Lavalle fueron los que tuvieron mayor producción en la cosecha 1977/78.

##### . Tabaco

Su producción se concentra, fundamentalmente, en los departamentos de Goya, Lavalle y San Roque

##### . Te

En la producción nacional, la provincia ocupa el segundo lugar, a continuación de Misiones. En el orden provincial, este producto se ubica en el quinto lugar; la totalidad de su

cultivo se distribuye entre los departamentos de Ituzaingó y Santo Tomé.

. Tung

Este cultivo industrial se produce en los departamentos de Ituzaingó y Santo Tomé.

. Soja

Es un cultivo en desarrollo; las principales zonas productoras se localizan en los departamentos de Santo Tomé e Ituzaingó.

. Cítricos

El lugar destacado que ocupa la provincia en la producción nacional de cítricos se debe, principalmente, al hecho de ser la primera productora de naranjas. Los departamentos de mayor producción son Bella Vista, Monte Caseros y Saladas.

. Ganadería

Las existencias de ganado bovino se hallan más concentradas en los departamentos de Curuzú-Cuatíá, Mercedes, Tanto Tomé, Paso de los Libres e Ituzaingó.

En cuanto al ganado ovino, su mayor concentración se halla en los de Curuzú-Cuatíá, Mercedes y Monte Caseros (CUADRO 1.3.3.XLIII)

. Industrias

Para el análisis de la industria provincial, se consideró la participación que, por departamento, tiene el valor agregado industrial para cada rama de la industria. Se analizó, asimismo, el valor de la producción por departamento.

Del CUADRO 1.1.2.II surge que Goya, con el 70,7% del total del valor agregado industrial de la provincia, es el que más aporta. Los valores se concentran en las ramas de productos alimenticios, bebidas y tabaco; con respecto a este último, cabe señalar que se concentra, en su casi totalidad, en este

departamento.

El departamento Capital sigue en orden de importancia al de Goya, con una participación del 18,8%. Su estructura económica es más diversificada; la participación fundamental corresponde a las actividades vinculadas al sector textil e industria del cuero, que se concentran en este departamento.

En el GRAFICO 1.1.2.1 se observa que ambos departamentos concentran el 80% de la producción provincial, seguidos por Santo Tomé con un valor muy inferior, en tanto que los restantes departamentos tienen un bajo nivel de desarrollo industrial.

#### . Demografía

Se han podido diferenciar, convencionalmente, 4 grupos de departamentos, con cierto grado de homogeneidad, ubicando en un nivel totalmente diferenciado de todo el resto, al departamento Capital.

Dicho grado de homogeneidad se ha determinado a través del porcentaje de población urbana, tasa de crecimiento total, tasa de migración, población total y la magnitud poblacional de sus centros urbanos. (GRAFICO 1.2.1.11).

Así, se observa que el grupo A (Goya, Curuzú Cuatiá, Mercedes, Paso de los Libres, Monte Caseros, Santo Tomé y Bella Vista) presenta un porcentaje de población urbana superior al 51%. En los departamentos que lo componen, la tasa de crecimiento total, si bien fue baja, oscila entre 5 y 8% y su tasa migratoria alrededor de - (- 17,0) (excepto Goya con - 34,2); su población total, en general, está por encima de los 20.000 habitantes y cuentan con centros poblados de más de 10.000 habitantes.

El otro grupo, B, está compuesto por aquellos departamentos que tienen menos del 51% de población urbana, y sus centros poblados no tienen más de 10.000 habitantes; dentro de ellos se distingue -

un subgrupo (Saladas, Empedrado, Sauce, San Roque, Lavalle, Concepción e Itatí) con crecimiento urbano positivo y rural negativo y, como todos, con una tasa migratoria negativa, pasando a ser su tasa de crecimiento total también negativa. El otro subgrupo (Esquina, Gral. Alvear, Ituzaingó, San Martín, San Luis del Palmar, Gral. Paz, Mburucuyá) en cambio, se está ruralizando.

Finalmente, se encuentra el tercer grupo C (San Cosme, San Miguel y Berón de Astrada) sin población urbana y cuya tasa de crecimiento es negativa o muy baja, y su tasa migratoria negativa, alta.

Dentro de esta homogeneidad, como era de esperar, hay indicadores que no responden en algunos departamentos, en igual forma que en otros, pero es sabido que la homogeneidad de áreas, en términos totales, se ve dificultada por la imposibilidad de observar igual comportamiento en todos los indicadores. La homogeneidad sólo representa grupos de comportamientos generales semejantes.

#### . Infraestructura

Ponderados los recursos en infraestructura, se establecieron tres tipos de áreas homogéneas, de acuerdo con la mayor o menor disponibilidad de transporte, energía, telecomunicaciones y agua.

En el GRAFICO 1.1.2.III se consigna la capacidad de los departamentos; los mejor dotados resultan los de Capital, Goya, Cruzú Cuatiá, Bella Vista, Monte Caseros, Paso de los Libres y Santo Tomé.



## 1.2. RECURSOS NATURALES

### 1.2.1 Relieve y suelos

#### 1.2.1.1 Tipos de suelo y capacidades de uso

La provincia carece de estudios y descripciones de suelos con niveles de detalle que permitan extraer conclusiones claras sobre las posibilidades de actividades agrícolas y sus resultados económicos. Ello impide contar con un mapa de regionalización productiva. Se cuenta solamente, con variadas informaciones sobre los grandes grupos y asociaciones de suelos, tales como el Mapa esquemático de suelos de la República Argentina, de Papadakis-Calcano-Etchevehere, el mapa de suelos de la República Argentina, del INTA, efectuado de acuerdo con las normas de la 7ª. aproximación del USDA Soil Service, y el Mapa de Asociaciones de Suelos de la República Argentina, del Instituto de Suelos y Agrotécnica del INTA; asimismo se encuentran en algunos trabajos descripciones de ciertas unidades de suelos que permiten caracterizar con mayor grado de detalle la capacidad de algunas áreas tal como ocurre en el "Plan de ordenamiento y expansión de las colonias oficiales existentes en la Provincia de Corrientes" C.F.I., 1974.

De todas maneras, estas regionalizaciones, en base a asociaciones de grandes grupos de suelos, marcan la heterogeneidad de los suelos existentes, la gran cantidad de suelos hidromórficos, y las extensas superficies que no pueden ser incorporadas a la producción, sin el agregado de importantes modificaciones (área del Iberá, cauces de ríos y arroyos). Asimismo, el complicado relieve general y el micro relieve plantean, en una misma área, superficies heterogéneas, con la consiguiente complicación en el aprovechamiento y uso racional del recurso suelo.

#### 1.2.1.2 Áreas homogéneas

De acuerdo al Estudio "Proyecto de Investigación y demostración sobre producción de forrajes y manejo de pasturas en la Región Mesopo

támica". AGP/SF. Arg. 18 - PNUD-FAO, existen nueve grandes Asociaciones de suelos en el territorio de la Provincia de Corrientes.

En este estudio se analizaron 12 zonas tipo de suelos (Informe técnico N° 1) completados por estudios de suelos de baja intensidad de uso, de las Estaciones del INTA, Mercedes (Ctes.) y Concepción del Uruguay (E.Ríos). Esta caracterización es una imagen de esa heterogeneidad de suelos, en los cuales aparecen los característicos suelos castaño-rojizos y podzólicos amarillo-rojizos en el norte; Regosoles arenosos y ácidos, algunos carentes de drenaje en la región o este y centro-oeste, desplazándose desde el centro-norte hacia el su roeste; otros bien drenados en el oeste; esteros y bañados en el cen tro norte, con hidromórficos grises y planosoles con drenajes de im perfectos a malos, a veces con exceso de sodio; arcillas negras y calcáreas sobre basalto, en el área de Mercedes.

Son escasos los suelos naturalmente fértiles, pero probablemente su productividad está más limitada por las condiciones físicas que por las químicas. El relieve, el microrelieve, la topografía o las condiciones de drenaje, pueden ser sus deficiencias más marcadas. Drenajes mal evolucionados, como en la región de los esteros, o relieves muy planos con suelos arcillosos compactos, como en el área de Paso de los Libres, limitan la capacidad agroproductiva de estos sue los.

También los procesos y condiciones químicas, como son la marcada aci dez y carencias de elementos esenciales, tales como fósforo y potasio (P. y K.) limitan el desarrollo de algunos cultivos, o bien obli gan a la provisión de dichos elementos, con el consiguiente aumento de costos (por ejemplo, fertilización, en soja) descolocando competi tivamente a Corrientes con respecto a otras regiones del país.

Asimismo, en el caso de la ganadería, las relaciones suelo-planta-a nimal presentan serias limitaciones, a raíz de esas carencias de ele mentos esenciales.

Las severas condiciones de erosión aparecen como condicionantes, en



casi todos los suelos de la provincia, bajo diversas formas (en surcos, láminar, en cárcavas), todas ellas como consecuencia de relieves accidentados, de las condiciones físicas de los suelos y el clima. Evidentemente, dentro de situaciones económicas favorables, estas condiciones son susceptibles de ser controladas por medio de tecnologías adecuadas a cada caso.

#### 1.2.1.3 Formas de utilización

De acuerdo al mencionado estudio PNUD-FAO; "Proyecto de Investigación y demostración sobre producción de forrajes y manejo de pasturas en la región Mesopotámica", sobre su zonificación de 9 áreas de suelos dan 11 modelos distintos de uso del suelo, de acuerdo al siguiente criterio:

Agrupación de suelo	Utilización
Zonificada como N°1:	Zona con esteros, sabanas y <u>remanentes</u> de monte. Ganadería, cultivos <u>a</u> <u>anuales</u> y perennes.
Zonificada como N°2 y 3	Selva subtropical y sabana. Yerba <u>ma</u> <u>te</u> , <u>té</u> , <u>tung</u> , ganadería, <u>forestación</u> , agricultura.
Zonificada como N°4	Idem zona N°1.
Zonificada como N°5	Esteros. Pastoreo extensivo.
Zonificada como N°6	Malezales. Ganadería vacuna.
Zonificada como N°7 y 8	Pradera y monte abierto. Ganadería vacuna y lanar, y en el área extremo sudeste (Monte Caseros), <u>citrus</u> , arroz, <u>forestación</u> .
Zonificada como N°9	Bosques ribereños y pajonales. Muy baja densidad de uso.

#### 1.2.1.4 Conservación y mejoramiento

En términos generales para todos los tipos de suelos reconocidos en la provincia de Corrientes no se pueden dar medidas conservacionistas y/o de recuperación, ya que no se dispone de estudios de suelos a nivel de detalle y con una profundización tal que permitan elaborar seriamente esas medidas.

De los trabajos que existen al respecto surge que los problemas más generalizados que afectan los suelos correntinos son la erosión, el drenaje y los bajos niveles de fertilidad, pudiendo aparecer éstos en conjunto o individualmente; por lo tanto, la aplicación de las normas de conservación y recuperación son el resultado y consecuencia de la magnitud que puedan presentar estos problemas, los cuales también determinan la factibilidad económica de las medidas a aplicarse.

Las normas de aplicación en estos casos deberán estar constituidas por paquetes o conjuntos integrales y no por acciones aisladas.

Los conjuntos de medidas técnico-agrícolas pueden ser: desarrollo y empleo correcto de maquinaria agrícola adaptada al medio, normas de manejo de suelos (cultivos en terrazas, curvas de nivel, cultivos en franjas, cultivos intercalados, etc.), rotaciones de cultivos adaptadas a cada suelo y región, normas de manejo y ordenamiento de los sistemas hídricos superficiales a nivel de microcuenca (bordes, captación - conducción - evacuación de aguas a nivel de parcela), - fertilización; desarrollo de cultivares adaptados a casos específicos, forestaciones adaptadas a distintos manejos, etc.

Estas medidas deben acompañar a proyectos de desarrollo regional que contemplen, apoyados por legislación acorde, el tratamiento de las grandes cuencas hídricas, proyectos que no sólo contribuirán a la optimización del recurso suelo agrícola sino, también, a la producción de energía, control de erosión en rutas, control de inundaciones y sequías, navegación, recuperación de áreas anegadizas, etc.

## 1.2.2 Clima

### 1.2.2.1 Temperatura

La marcada diferencia en las temperaturas máximas y mínimas limita las alternativas de cultivos a realizar, ya que no existen condiciones climáticas para el trigo y cultivos similares de invierno. Tampoco se encuentra libre del peligro de heladas, para desarrollar cultivos de tipo tropical (cacao, café). Es decir que, estando influenciado el territorio de Corrientes por un clima de tipo subtropical, se ven muy reducidas las alternativas de cultivos competitivos con los de áreas de clima más definido.

Probablemente, en algunos productos como maíz y soja, se puedan mejorar las perspectivas productivas futuras, con la aparición de cultivos adaptados a las condiciones climáticas, y, o adaptados a zonas climáticas muy localizadas, como la región de Monte Caseros, donde se podría adaptar lino o trigo, en condiciones más óptimas que las actuales.

### 1.2.2.2 Humedad y precipitaciones

Toda la provincia de Corrientes queda incluida entre las isohietas de 1.000 mm de precipitaciones medias anuales, en la región de Esquina, y las isohietas de 1.500 mm, en la región lindante con Misiones, con una marcada disminución en los registros pluviométricos, en toda la provincia, en los meses de Julio/Agosto, en coincidencia con el trimestre más frío del año, en el cual se producen heladas de distinta intensidad, perjudicando las áreas dedicadas al pastoreo.

Los meses más lluviosos son Marzo/Abril y Octubre/Noviembre; en estos últimos dos meses se producen concentraciones de intensas precipitaciones en épocas de siembra y, o de emergencia de plantas, que perjudican los cultivos por su intensidad, hecho que se ve agravado en las zonas de relieve accidentado, acelerándose el escurrimiento superficial de las aguas, con los consiguientes problemas de erosión y, a la vez, los perjuicios económicos por el desmejoramiento en los rendimientos de los cultivos.

### 1.2.2.3 Limitantes y ventajas agroecológicas y ecológicas

Como resumen de una caracterización más amplia del clima y de la ecología general de la Provincia de Corrientes, y de su influencia sobre los recursos naturales, y su capacidad productiva, es conveniente utilizar los sistemas de "Distritos Agroclimáticos" y de "Plantas Índice", ya que estos sistemas caracterizan y regionalizan el clima desde el punto de vista de su influencia agroregional y la presencia y comportamiento de una serie de cultivos representativos condicionados por el medio ambiente, ya que se considera que siendo el clima favorable al desarrollo de un cultivo, éste casi siempre se presenta en la zona, a menos que existan deficiencias edáficas extremas, las cuales se producen en ocasiones y espacios limitados, (no se tienen en cuenta problemas edáficos que puedan ser controlados o modificados económicamente por el hombre).

#### a) Distritos agroclimáticos

En 1950, el Instituto de Suelos y Agrotecnia del Ministerio de Agricultura y Ganadería de la Nación, en su publicación N° 16, "Sistema práctico para dividir los países en distritos agroclimáticos", pone a punto un método práctico para clasificar y regionalizar áreas, de acuerdo con un concepto agroclimático en forma detallada y que pueda agrupar, en cada distrito, localidades o áreas con aptitudes agroclimáticas similares, con su incidencia particular sobre los distintos cultivos. Es así como se han clasificado, en todo el territorio del país, 272 distritos, de los cuales 3 corresponden a la Provincia de Corrientes. Uno de ellos (Empedrado), se proyecta hacia Formosa, Chaco y Santa Fé; otro (Mocoretá), incluye una faja sobre el norte de Entre Ríos, entre Concordia y Paraná, mientras que el restante (Caza Pava), se proyecta sobre una muy angosta faja del sud de Misiones. La clasificación de estos distritos se efectuó de acuerdo al concepto de su autor (De Fina), que entiende que el éxito de un cultivo está dado fundamentalmente por:

- Intensidad térmica de verano e invierno.
- Cantidad y distribución anual de lluvias.
- Otras condiciones climáticas relacionadas con los dos puntos anteriores.

De acuerdo a estos criterios y a la información secundaria utilizada para lograr la clasificación y regionalización agroclimática de la provincia de Corrientes, se obtienen los valores de clasificación del clima regional que se indican en cuadro aparte. Este cuadro señala los Distritos Agroclimáticos correspondientes a la Provincia de Corrientes y Valores Termopluviométricos básicos, límites, que definen los distritos agroclimáticos en la Mesopotamia Argentina.

Se aprecia en este cuadro que los valores no varían fundamentalmente sobre el territorio provincial. En el distrito 3 (Mocoretá), se registran menos precipitaciones en el mes más frío, mientras que este distrito y el 2 (Empedrado), registran precipitaciones mucho más reducidas en el trimestre más frío (Jun.Jul.Ago.) que el distrito 1 (Caza Pava).

A pesar de todo, estas variaciones en muy pocos de los ítems estudiados llegan a producir diferencias marcadas entre cada uno de los distritos, en la presencia o ausencia de los distintos cultivos; para apreciar con más detalle este hecho, se recurre al sistema de cultivos índices, sistema que también propone una caracterización agroecológica.

#### b) Cultivos índice

El Ministerio de Agricultura y Ganadería de la Nación, a través de distintos organismos (Inst. de Suelos, INTA) viene, desde 1944 caracterizando agrogeológicamente al país en base a la presencia y comportamiento de 18 plantas cultivadas. Estas son plantas que el hombre tiene una disposición natural a cultivar, en cualquier lugar en que se asiente; es por ello que en cualquier asentamiento humano que sobrepase los 20 años de establecido y más de 400

habitantes, se considera que alguna de estas 18 plantas siempre está presente. Para el caso particular de la Mesopotamia, se hicieron dos estudios que incluyen 128 localidades (de las cuales 38 corresponden a Corrientes) con reconocimientos realizados en el lapso 1945-1972, llegándose a la conclusión de que en este período de 25 años, no se habían registrado cambios en las condiciones ecológicas de la Mesopotamia, hecho observado por los autores del trabajo (A. De Fina, y otros).

### c) Plantas índice

Los mencionados autores han tomado registro de la presente y comportamiento de estas plantas sin considerar la magnitud (cultivo familiar, comercial, ensayo, etc.) Estas 18 plantas agrupadas de acuerdo a determinados conceptos son:

#### GRUPO 1

(Plantas arbóreas o perennes expuestas todo el año a las contingencias climáticas. Ordenadas en forma creciente por su resistencia a los fríos invernales).

Sub-grupo A: (Prefieren o toleran sin dificultad climas húmedos y lluviosos).

Cacao	(Theobroma cacao)
Ananás	(Ananás spp.)
Banano	(Musa spp.)
Limonero	(Citrus limón)

Sub-grupo B: (Prosperan muy bien bajo climas secos y luminosos, siempre que el suelo disponga de humedad suficiente).

Datilera	(Phoenix dactylifera)
Olivo	(Olea europea)
Higuera	(Ficus Carica)
Vid europea	(Vitis Vinífera)

Sub-grupo C: (Plantas con características intermedias entre los caracteres extremos de los subgrupos A y B).

Nogal europeo (Yuglaris regia)



Duraznero (Prunus pérsica).  
 Peral (Pyrus communis).  
 Manzano (Malus sylvestris).

## GRUPO 2

(Plantas de siembra anual, ordenadas en forma decreciente, por la cantidad acumulativa de temperatura del aire que necesitan para lo grar finalizar la maduración del fruto o del grano).

Algodón (Gussypium hirsutum).  
 Sandía (Citrullus vulgaris).  
 Maíz (Zea Mays).  
 Trigo (Triticum aestivum).  
 Avena (Avena sativa o spp.).  
 Cebada (Hordeum vulgare).

### d) Calificación de las plantas índice

A efectos de obtener un rango de la importancia del comportamiento de cada planta en cada localidad analizada, se otorgan puntos de acuerdo al siguiente concepto:

Abundancia de la planta	4 puntos
Rendimientos elevados	4 puntos
Maduración de granos y frutos muy buena	4 puntos
Máximo puntaje:	12 puntos

Este puntaje puede ser desmejorado de acuerdo al siguiente concepto:

Cuando las condiciones ecológicas, económicas, políticas, sociales, desmejoran, imposibilitan o anulan el cultivo, se restan de 1 a 11 puntos de acuerdo a la incidencia del, o de los factores.

### e) Resumen del comportamiento observado en la provincia en cada cultivo índice

Cacao: Ausente en toda la provincia (es la única planta in-

dice que no fue registrada en ningún lugar del país), demostrando la presencia de condiciones climáticas que provocan heladas, impidiendo el normal desarrollo de esta especie.

Ananás: Menos sensible a las heladas que el cacao, aparece en muchas de la localidades de Corrientes. Pero, donde el cultivo presenta mejores puntajes es en la zona de influencia de los ríos Uruguay y Paraná; esta planta está ausente en localidades lejanas a ambos ríos, los cuales actúan como moderadores de las heladas.

Comportamiento: Malo a regular. Como única excepción, en Paso de la Patria se registra un excelente comportamiento con respecto al este de la provincia y de la región, debido a la presencia de un micro clima creado con condiciones hidrográficas particulares que suavizan las heladas y, probablemente, influyan en la ausencia de éstas durante varios inviernos seguidos.

Banano: Planta algo más resistente a las heladas que el ananás. En cuatro localidades reconocidas en la provincia, el comportamiento fue muy bueno. Se presentó en todas las localidades reconocidas menos dos, logrando los mejores puntajes en el área de influencia climatológica de los grandes sistemas hídricos.

Olivo: Planta que sufre los veranos húmedos y muy lluviosos, prefiriendo suelos de textura liviana y algo pedregosos. Demuestra en toda la provincia, comportamiento de malo a mediocre.

Higuera: Presente en toda la provincia como cultivo familiar. Debido a la preferencia de esta planta por climas de tipo árido, no demuestra mejor comportamiento como cultivo a escala comercial.

Vid: (Europea) Presente en toda la provincia, pero con un comportamiento

to muy deficiente. Esta especie necesita climas templados, a templado cálidos, verano bien seco, despejado y luminoso, con adecuada humedad edáfica; es afectada por alta humedad y calor, condiciones que provocan males de orden criptogámico, que afectan los rendimientos comerciales o bien, si se los controla, aumentan considerablemente los costos de producción.

Nogal: Esta planta exige invierno bien definido, verano largo y no excesivamente caluroso; estas características han planteado en la Provincia una muy escasa difusión y muy mal comportamiento.

Duraznero: Planta exigente en horas de frío invernal. Se considera que la hora de frío debe registrar menos de  $7^{\circ}\text{C}$  en la temperatura del aire. Esta planta está presente en todas las localidades reconocidas en la provincia, con un comportamiento general, de regular a malo, con una sola excepción en que aparece con buen comportamiento.

Peral: La escasez de horas de frío invernal, y la posibilidad de altas temperaturas en el momento de formación y maduración de los frutos, influyen en la poca difusión y el mal comportamiento del cultivo.

Manzano: Planta aún más sensible que el peral, con respecto a la necesidad de horas de frío y a las altas temperaturas de primavera-verano, hecho que ha incidido en la poca difusión y el mal comportamiento.

Algodón: Planta que requiere verano largo y muy caluroso, y no excesivamente húmedo. De toda la región Mesopotámica, esta planta está difundida principalmente en Corrientes, donde demuestra comportamiento de bueno a muy bueno, siempre en la zona del río Paraná, ya que en el sector Este de la provincia casi no existe esta planta.

Sandía: Con requerimientos térmicos menores que el algodón, y a pesar que este cultivo necesita también clima seco,

despejado y luminoso, aparece en todas las localidades reconocidas en Corrientes, con comportamiento de bueno a muy bueno.

Maíz: Con requerimientos térmicos inferiores a los de la san día, aparece en todas las localidades reconocidas en la provincia, con comportamiento bueno.

Trigo: Requiere, al principio de su ciclo vegetativo, un mínimo de horas de frío, de acuerdo a los diferentes -- cultivos; es sensible a las precipitaciones excesivas. Prácticamente ausente en toda la provincia, o -- con muy mal comportamiento.

Avena: Exigente en horas de frío invernal; afectada por altas temperaturas. Ausente, o con comportamiento muy malo, en toda la provincia.

Cebada: Con requerimientos similares a la avena, pero afectada por altas temperaturas con elevados índices de humedad. Ausente, o con muy mal comportamiento, en toda la provincia.

#### f) Conclusiones

Como se desprende del comportamiento demostrado por los 18 cultivos índice en Corrientes, son solamente 5 cultivos los que demuestran un comportamiento muy importante (12 puntos) y 9 los que registran comportamiento importante (11 puntos), de los cuales 5 ya figuran con 12 puntos en otros distritos agroclimáticos. Asimismo, queda en claro que, en términos generales, en los tres distritos agroclimáticos, el comportamiento promedio de los cultivos índice fluctúa entre regular a bueno.

Igualmente, se aprecia un mal comportamiento o ausencia de los cultivos en los que precisan inviernos templados a fríos y sin exceso en la humedad ambiente, mejorando en cultivos que requieren veranos cálidos, con precipitaciones adecuadas, elevándose los rangos en el limonero, el cual encuentra un ambiente óptimo. El clima no

favorece a los cultivos que requieren veranos cálidos, secos y luminosos (nogal, vid), desmejorando las condiciones para cultivos de tipo tropical tales como banano y ananás, que encuentran en Corrientes buenas oportunidades de desarrollo en algunos microclimas, y total ausencia del cultivo en el caso del cacao, planta índice absoluta de existencia de condiciones climáticas de tipo tropical definido, con carencia de heladas invernales (caso que no presenta en todo el país).

Por lo tanto, es conveniente tener en cuenta que la alternativa de cultivos factibles de realizarse en Corrientes, en condiciones económicas o comerciales, es limitada, pudiéndose mejorar con mejor tecnología, sobre todo en lo que respecta al manejo del suelo y a la introducción de cultivares adaptados a los distintos distritos agroclimáticos y, dentro de éstos, a algunos microclimas, como los que son producto de la influencia de los grandes sistemas hídricos de la región.

Asimismo, no existen, en general, cultivos índices con un comportamiento óptimo generalizado en todo el territorio de la provincia. Limonero, Algodón y Maíz presentan un muy buen comportamiento, pero el comportamiento óptimo solamente lo logran sobre el área de influencia del río Paraná.

En el caso de mejorar comportamiento y mejores rendimientos por unidad de superficie, en varios casos se podría optimizar, con la adopción de nuevas tecnologías, cultivares adaptados al ámbito en que se van a emplear, aplicando nuevas normas de manejo de suelos y de administración rural.

### 1.3 ACTIVIDAD ECONOMICA

#### 1.3.1 Composición del P.B.I.

En el análisis del P.B.I. provincial se han considerado dos series estadísticas que, por distinta metodología de cálculo, no constituyen una serie homogénea; por lo tanto no, han sido empalmadas por la Secretaría de Programación y Coordinación Económica Provincial.

La primera comprende el decenio 1960/1969, mientras que la segunda abarca el período que va de 1973 a 1977.

El análisis se focalizó sobre la segunda serie, corroborando los datos obtenidos con la elaborada en el período mencionado en primer término.

##### 1.3.1.1 Estructura productora actual

El sector agropecuario contribuye con el mayor aporte al valor agregado total. En 1977, a pesar de ser el año de menor participación, alcanzó el 26,9% del P.B.I. total. En 1973 registra el mayor valor, (37%) influido, especialmente, por el subsector Ganadería y Granja, que posteriormente cayó acentuadamente. El subsector Agricultura y Servicios Agrícolas ha incrementado su participación, aunque con menores valores relativos, en 1977.

La explotación de minas y canteras, si bien más que duplicó su participación, sólo representa una pequeña porción del P.B.I. total, indicador este del escaso desarrollo de la producción minera provincial.

El sector manufacturero mantiene una participación ligeramente creciente, aunque sus valores estén lejos del nivel promedio del país. En 1977 representó el 17,1% habiendo sufrido una caída coincidente con la baja de la producción industrial nacional.

Electricidad, Gas y Agua se han incrementado notablemente, representando el 0,4 % y 1,3 %, en 1973 y 1977, respectivamente.

La Construcción es un rubro de aumentos notables y constituye otro de los sectores dinámicos de la actividad productiva provincial. Los términos extremos de su posición relativa se reflejan en los siguientes

tes porcentuales: 5,7% y 9,8 %, en 1973 y 1979, respectivamente.

El valor agregado por el Comercio, Restaurantes y Hoteles no se ha modificado a lo largo del período en estudio oscilando permanentemente alrededor del 10 %.

El sector Transporte y Comunicaciones ha cambiado positivamente su posición relativa. En 1977 representó el 8,8 %.

Establecimientos Financieros, Seguros y Bienes Inmuebles es otro de los sectores que han aumentado su importancia, pasando del 3,7 % al 6,0 %.

Por último, el Sector Servicios Comunales, Sociales y Personales, ha disminuído su participación, observándose una tendencia decreciente de 22,1 % al 18,2 %.

Del análisis precedente surge que la Provincia presenta una estructura fuertemente influída por el sector agropecuario y los servicios. Basta compararlos con el nivel nacional donde dichos sectores representan el 12,9 % y el 13,5 %, respectivamente.

La industria manufacturera no ha alcanzado un grado de desarrollo satisfactorio, que se aproxime a los valores relativos del P.B.I. Nacional. Las industrias del Tabaco, Yerba Mate, Té, Textiles y Arroz, son las que agregan mayor valor al producto provincial. Existe poca diversificación de la producción y escaso aprovechamiento de los recursos primarios.

El sector comercio y el sector servicios tienen una importante participación en el valor agregado total, característica ésta de economías poco dinámicas.

### 1.3.1.2 Tendencia histórica

En el breve período analizado se manifiestan como sectores más dinámicos, el primario con 11,6 % de incremento acumulativo anual, entre extremos y, dentro de éste la agricultura y servicios agrícolas, con el 22,3 %.

La explotación de minas y canteras, industrias manufactureras, comercio, restaurantes y hoteles, y transporte y comunicaciones, son los de

menor crecimiento, con el 2,8%, 2,2%, 2,7% y 1,5%, respectivamente.

Sin embargo, sin considerar el año 1977, la variación anual resulta mucho mayor, ya que la tasa acumulativa se acerca al 10,7%.

Los otros sectores con incrementos notables son la Construcción y los Establecimientos Financieros, Seguros y Bienes Inmuebles, con 12,0% y 12,7%.

Electricidad, Gas y Agua, y Servicios Comunales, Sociales y Personales, se encuentran por debajo del crecimiento promedio provincial, con 5,6% y 7,7% anual.

El P.B.I. provincial ha evolucionado al 8,1% anual, cifra ésta que se ubica por encima del valor correspondiente al P.B.I. nacional, que alcanzó en el mismo período sólo el 1,7%.

#### 1.3.1.3 Posibles modificaciones

Cabe esperar una modificación de la estructura productiva actual a través de la formulación de políticas de promoción que induzcan el establecimiento de nuevas industrias. A su vez, la implementación de proyectos de infraestructura generará economías externas que dinamizarán la actividad manufacturera y el sector construcciones, con las consecuencias conocidas de mayor demanda de mano de obra y creación de servicios para dichas actividades, disminuyendo el empleo generado por el sector público.

Además, se prevé una mayor contribución al valor agregado provincial a través de la dinamización del sector agroindustrial, aprovechando sus ventajas comparativas.



### 1.3.2 Producción Industrial

#### 1.3.2.1 Agroindustrias

Según el Censo Nacional Económico de 1974, las agroindustrias (divisiones 31 y 32), la industria de la madera (división 33) y fabricación de papel (división 34), aportan el 95% del monto de producción industrial de Corrientes. En el año 1979 esa participación es, en el país, del 19%. Al grupo 3140 (Tabaco) corresponde el 38%; al grupo 3211 (Textil) el 22%; y al grupo 3116 (que incluye arroz y yerba mate) el 13%, en números redondos. (CUADRO 1.3.2.1).

En relación con los grupos 31 a 34, los porcentuales eran: Tabaco 40%, Textil 24% y arroz y yerba mate 13%, en números redondos.

El Censo Nacional Económico indica la existencia de 866 establecimientos, para estos cuatro grupos (62%). Sobre los 1.394 existentes. De estos últimos, 2,6% corresponde al grupo 3140, el 0,4% al grupo 3211 y el 3,9% al grupo 3116. (CUADRO 1.3.2.11)

En cuanto al personal ocupado, las cuatro divisiones señaladas ocupan el 83% del total provincial. El 15% corresponde al grupo 3140, el 14% al 3211, el 13% al 3116, el 12% al 3117, y el 7% al 3113. (CUADRO 1.3.2.11).

La suma de las divisiones 31 y 32, por sí solas, alcanza un monto de producción que significa el 94% del total de la producción industrial de la provincia, según se consigna en el CUADRO 1.3.2.IV. El Departamento Capital aporta, en las mismas divisiones, el 28% del total provincial, Goya el 58% (solamente con la división 31), Santo Tomé el 5,5% y Curuzú-Cuatiá el 1,8% (CUADRO 1.3.2.IV).

En relación con la cantidad de establecimientos, las ramas 31 y 32 representan el 45% del total de industrias de la provincia, (CUADRO 1.3.2.11); en cambio, en la desagregación departamental del CUADRO 1.3.2.IV, el porcentual es del 50%. El 20% está radicado en el Departamento Capital, el 14% en Goya y el 6% en Curuzú-Cuatiá.

El 73% del personal ocupado en la industria provincial corresponde a las divisiones 31 y 32, según el CUADRO 1.3.2.11. Ese porcentual es

de 72% según los datos del CUADRO 1.3.2.IV. El 41% del personal ocupado en los grupos 31 y 32 está en el Departamento Capital y el 29% en Goya.

La visión proporcionada por censos y estadísticas se corrobora con -- los datos aportados por informantes calificados:

El 73% del valor de la producción está concentrado en los grupos 3116, 3140 y 3211 (CUADRO 1.3.2.I), que representan solamente el 6,9% del total de establecimientos (CUADRO 1.3.2.II).

Las producciones más relevantes de esos grupos, como es suficientemente conocido, se concentran en la industrialización de los recursos -- que se indican seguidamente.

**Tabaco:** Los establecimientos dedicados a la preparación de hojas de tabaco y elaboración de cigarrillos, se encuentran en una zona - que comprende los Dptos. vecinos de San Roque, Lavalle y Goya.

Es en esta zona donde están ubicados los 12 establecimientos provinciales dedicados a esta actividad y, dentro de dicha zona, el Dpto. de Goya concentra el 75% de los establecimientos y los más importantes por valor de producción.

La mayor parte de la materia prima es abastecida por la zona y el resto por zonas vecinas.

**Algodón:** Las actividades básicas de esta industria (preparación e hilado de fibras de algodón) se desarrollan en 5 establecimientos, 4 de los cuales están en los Dptos. Capital y San Luís del Palmar.

En esta zona se concentra el mayor monto de producción de la industria provincial de algodón.

Las actividades derivadas (tejidos y confecciones varias) ocupan 8 establecimientos, 63% de los cuales están ubicados en - el Dpto. Capital.

**Yerba Mate:** De los 6 establecimientos provinciales dedicados a la industrialización de la yerba mate, 5 se encuentran en los Dptos.

de Ituzzaingó y Santo Tomé

Esta zona concentra la producción de yerba mate, no sólo des de el punto de vista del número de establecimientos, sino -- por su incidencia en el monto total de producción provincial.

Estas actividades están altamente especializadas y su área de influen cia es el mercado nacional. El resto de las actividades industriales de la provincia se desarrollan en establecimientos de pequeñas o me - dianas dimensiones, con producciones más orientadas al mercado provin - cial, en la mayor parte de los casos. El 80% del valor de la produc - ción está concentrado en dos departamentos: Goya (41%) y Capital (39%). (CUADRO 1.3.2.III)

#### 1.3.2.2 Otras industrias

La producción total de las industrias de las divisiones 35 a 39 se e - leva a un 5% de la producción industrial de la Provincia de Corrien - tes. El aporte de las Construcciones Navales es del 2% del total (40% de esas divisiones) debida a la producción de una sola empresa (Asti - lleros Corrientes). Si se descarta esta participación, el resto de -- "otras industrias" ocupa un lugar marginal en el espectro industrial de la provincia.

Según los datos del CUADRO. 1.3.2.VI, el grupo 3841 (Construcciones Na - vales y Reparación de barcos) tiene en Corrientes una cantidad de per sonal ocupado por establecimiento que lo sitúa en niveles importantes dentro del país, y supera netamente los niveles del resto de la región. El resto de las industrias de estas divisiones, salvo contadas excep - ciones sin relevancia, se encuentran por debajo de la media regional.

La única actividad importante de estas divisiones está localizada en la Ciudad de Corrientes.

#### 1.3.2.3 Grado de obsolescencia

No existe información secundaria disponible para analizar el grado - de obsolescencia de la industria correntina. En opinión de los infor mantes clave consultados (especialmente de fuentes de financiamien - to y de los organismos específicos de la provincia), solamente las -

industrias importantes presentan un nivel de actualización aceptable de sus equipos. El resto de las industrias, según esos informantes, se desenvuelve con equipos de mayor antigüedad.

Otros informantes calificados, del medio empresario, si bien concordaron con esa impresión, hicieron algunas excepciones para algunos establecimientos medianos, citando como ejemplo, el de aberturas metálicas.

#### 1.3.2.4 Capacidad Real y Ociosa

La provincia carece de información sobre la capacidad ociosa de la industria. El Instituto de Investigaciones Económicas de U.A.D.E., en su informe de Coyuntura de Junio de 1979, sobre utilización de la capacidad productiva del sector manufacturero da cifras que, si se admiten como válidas para Corrientes, indican un buen nivel de ocupación y, en consecuencia, una baja capacidad ociosa.

Esta conclusión puede ser objetada, dada la actual coyuntura económico-social, por la tendencia empresaria a mantener el plantel de personal; aún en situaciones de disminución de la producción. Sin embargo, dados los límites económicos que acotan ese comportamiento, puede deducirse que la capacidad ociosa existente no excede, en general, los límites aceptables para el empresariado.

#### 1.3.2.5 Grado de Integración con otras industrias de la Provincia

Medido el grado de integración industrial por el valor de las materias primas insumidas, y el origen de éstas, se observa que, según los datos del CUADRO 1.3.2.1, los grupos que mayor grado de integración presentan son los de las divisiones 31 y 32 (3111, 3116, 3117, 3134, 3140 y 3211).

En el resto de las divisiones solamente adquiere importancia el grupo 3311 -Aserraderos, ya que el grupo 3841 se abastece, en la mayor parte de sus insumos, con producciones extraprovinciales (chapa de hierro, especialmente).

### 1.3.3. Producción de insumos industriales

#### 1.3.3.1 Niveles de producción

En los CUADROS 1.3.3.1 a 1.3.3.XXVII se indican las superficies cultivadas, la producción y los rendimientos de los principales productos primarios de origen vegetal.

En el CUADRO 1.3.3.XXVIII, se compara la producción algodonera de la provincia de Corrientes, con la de la región NEA y el resto del país.

En los CUADROS 1.3.3.XXIX a 1.3.3.XXXVI se consignan las series - de producción de insumos industriales, de origen agrícola, del país, la región NEA, y Corrientes.

En el CUADRO 1.3.3.XXXVII se consignan las series de superficie cultivada y rendimiento de insumos industriales, de origen agrícola, de la provincia.

En los CUADROS 1.3.3.XXXVIII y 1.3.3.XXXIX, se señalan las existencias de ganado bovino, equino, ovino, y porcino, en el país, en la región comprendida por la provincia de Corrientes, otras provincias del NEA, y provincias limítrofes a Corrientes.

En el CUADRO 1.3.3.XL figura la localización del ganado en pie (bovinos, ovinos y equinos), según censos de 1974 y 1977, para el total del país, la región NEA, Corrientes, y el resto del país.

En el CUADRO 1.3.3.XLI consta la procedencia de los vacunos comprados en estancias, por los frigoríficos y grandes fábricas, y de los vendidos en los mercados de Liniers y Rosarios, y en remates-ferias.

En los CUADROS 1.3.3.XLII y 1.3.3.XLIII se consignan, en porcientos y por departamento, la producción provincial de insumos industriales, agrícola y ganadera.

De los datos consignados en los cuadros citados surge que Corrientes ocupa importantes posiciones en el país, respecto de los siguientes productos: Arroz (primera productora), Té, tung y yerba mate (segunda productora), Maíz de guinea, mandioca y tabaco (cuarta productora).

#### 1.3.3.2 Calidades

Las exigencias de calidad de los productos industriales derivados de recursos agropecuarios y forestales provienen de dos fuentes.

Por un lado, de las calidades demandadas para el producto industrial, por parte de los demandantes de éste, es decir, la imposición del gusto del consumidor, Por otro lado, de los requerimientos de la propia industria, que procura utilizar procesos técnicos que resulten económicamente competitivos.

La resolución de ambos casos está dada - mediando condiciones agroecológicas adecuadas - por el perfeccionamiento de la tecnología del sector primario. Esta tecnología comprende desde el manejo de los cultivos y plantaciones, hasta el dimensionamiento de las unidades de producción y pasa, además, por el mejoramiento de los canales de comercialización, en especial en lo relativo a la tipificación y conservación de los insumos.

Las carencias provinciales en lo referente a la calidad de la producción primaria atañen más a la tecnología que a las condiciones agroecológicas (aunque éstas ocupan un lugar importante para algunos productos).

Un programa de agroindustrialización implica, simultáneamente, un programa de "industrialización" de la producción primaria.

Ambos programas son, en definitiva, fases del mismo proceso de modernización.

#### 1.3.3.3 Comercialización

La producción primaria correntina dispone de canales de comercialización suficientemente organizados para los productos en los cuales la provincia ocupa una posición destacada por los volúmenes ofertados. Tal es el caso de las carnes, arroz, yerba mate, té, tabaco.

No ocurre lo mismo con el resto de los productos. En éstos, la oferta atomizada y el escaso volumen ofrecido, conspiran para la organización de los canales de comercialización, a costos que resulten atractivos para el productor, sin que los precios pierdan competitividad frente al usuario.

Los servicios más relevantes cumplidos por el sistema de comercia-

lización de la producción primaria pueden resumirse en el acopio, la tipificación, y el almacenamiento y conservación de éstos.

La creciente "industrialización" del sistema de comercialización va agregando, en la operación de esos servicios, tecnologías de avanzada que derivan, en definitiva, en un menor costo de los ser vi ci os, por unidad de producto. Solamente la integración de los - m é t o d o s más avanzados en la producción primaria, la producción i n d u s t r i a l y en la comercialización de los productos derivados de - a m b a s, garantizan la competitividad.

El estudio de las falencias provinciales, en lo tocante a la com er c i a l i z a c i o n de la producción primaria e industrial, excede los lí - m i t e s fijados para este trabajo, pero constituyen un aspecto i m p o r t a n t e para la obtención de los logros que se pretenden con él.

#### 1.3.3.4 Grado de elaboración y aprovechamiento dentro de la provincia

Si bien la producción primaria provincial presenta, en algunos pro ductos, un alto grado de aprovechamiento industrial, la mayor parte de los recursos naturales salen de la provincia, con destino al res to del país o del exterior, sin procesos previos de elaboración.

Aún en el caso de los recursos naturales que son ampliamente utili - z a d o s en la industria provincial, existen posibilidades de encarar nuevos procesos aumentando ese grado de utilización.

Los productos industriales, derivados de recursos naturales provin cia l e s, en los cuales Corrientes aparece ocupando posiciones de lí - d e r a z g o en el país, son los siguientes: arroz, té, yerba mate, taba co (en su variedad).

El resto de la producción primaria correntina, o se consume sin ela boración - o con elaboración primaria -, o sale de la provincia para utilizarse como insumos industriales en el resto del país.

#### 1.3.4 Utilizaciones industriales de recursos primarios

En los CUADROS 1.3.4.1 a 1.3.4.IV, del ANEXO CARACTERIZACION se con signan productos industriales derivados de la utilización de las -

carnes, del maíz, de la soja, y de la madera.

Las listas contienen, en unos casos, productos que ya son motivo de explotación industrial y, en otros, derivados posibles que no son explotados comercialmente. En algunos casos, esa falta de explotación comercial se debe a que esos productos son obtenidos de otras materias primas, a menores costos. En otros casos, la falta de explotación es debida a que el producto obtenido de algunos re cursos presenta una calidad menor - para sus utilidades - que el mismo producto obtenido de otras fuentes.

La información disponible no permitió, en el corto plazo del estu dio, preparar otras listas que presentaran similares niveles de - desagregación que las que se acompañan en los cuadros citados. Por otra parte, ese listado, que no formaba parte del llamado a lici- tación, fue presentado a fin de que la Provincia contara con ante- cedentes sobre la posible intensificación del uso de los principa- les recursos naturales. Otros recursos provinciales, como el algo dón, el arroz, el té y la yerba mate, no presentan el sinnúmero de derivados industriales que permiten los recursos naturales elegi- dos. Además, sus utilidades son más conocidas que las de estos últimos.



### 1.3.5. Mercado de productos agroindustriales

#### 1.3.5.1 Productos alimenticios, bebidas y tabaco

##### a) Carne bovina

###### i. Oferta

En el orden nacional la oferta de carne bovina faenada evolucionó positivamente; creció a una tasa anual acumulativa del 3,1% entre 1970 y 1978. Medida en toneladas de carne faenada alcanzó las 3.196.600 tons. en 1978 (CUADRO 1.3.5. IV); en cantidades de cabezas, para el mismo año, la faena alcanzó las 16.472.700 unidades (CUADRO 1.3.5. I).

La oferta provincial creció, por su parte, a una tasa anual acumulativa del 15,2%, entre 1971 y 1977; esto significa un crecimiento más dinámico que el del resto del país (7,5% para el mismo período).

En el año 1971 Corrientes participaba con el 24,2% en la oferta regional y con el 1,0% en la nacional. En 1977, en el primer caso alcanzó el 28,5% y, en el segundo, el 1,4%, con una faena de 203.000 cabezas (CUADRO 1.3.5 II).

En el año en curso (1979) se presentó un proyecto de radicación de la empresa Frigorífico del Norte S.A., con fecha de puesta en marcha para enero de 1980. Se trata de un frigorífico de primera categoría que se propone abastecer la ciudad de Corrientes (se localizará en la Capital) y exportar. La inversión total estimada del proyecto asciende a \$1.021.000.000.

La oferta extraprovincial se localiza fundamentalmente en la Prov. de Buenos Aires; le siguen en importancia las Provs. de Santa Fé y Córdoba.

###### ii. Demanda

La demanda de carne bovina, para el mercado interno, creció a una tasa anual acumulativa del 7,4%, entre 1971 y 1978. Es

ta tasa refleja la fuerte reducción del consumo interno observada entre los años 1971 y 1974, inclusive, en que el consumo por habitante descendió a poco más de 60 kg., cifra inusual en el país. En 1978 el consumo alcanzó las 2.484.600 toneladas, con un promedio de 95 kg./hte. (CUADRO 1.3.5.VI).

La demanda externa, por su parte, creció entre 1971 y 1978, a una tasa anual acumulativa del 5,4% siendo notable la recuperación durante los últimos tres años. En 1975 había alcanzado el nivel más bajo del período considerado -266.000 tons.- y en 1978 superó, en 6.000 toneladas, la cifra record de 706.000 tons. exportadas en 1972.

La evolución de la demanda, tanto interna como externa, se perfila positivamente para los próximos años pero ello no significa que no halla que sortear ciertos inconvenientes de orden coyuntural, en unos casos, y estructural en otros. Entre los primeros está, desde luego, la particular situación en que se desarrolla la economía mundial, sobre la cual pende la amenaza de una nueva crisis, similar a la de 1973; ello podría afectar tanto los excelentes precios que se obtienen hoy, como los volúmenes de colocación.

Internamente, y a pesar de que los precios internos siguen a los internacionales, la carne vacuna sigue siendo un alimento relativamente barato respecto de sus sustitutos y sus complementarios; ello explica que las cifras disponibles de 1979 revelen un nuevo avance del consumo por habitante, que se ubicaría ya entre los 100 y 110 kg.

Los factores de orden estructural a que se ha hecho referencia son, en el mercado externo, la necesidad de afianzar los nuevos mercados que se han ido ganando -como los de Grecia, Israel y los otros países de occidente que no integran la comunidad económica europea- y persistir en la obtención de otros. En el orden interno es necesario paliar el conocido problema de rigidez de la oferta.

### iii. Canales de comercialización

El principal papel en la intermediación corresponde a los comisionistas, que acercan a los oferentes y demandantes, cobrando su gestión. Las compras de los frigoríficos y de las grandes empresas se efectúan directamente en estancia. Los remates-feria se utilizan especialmente como canal de distribución de animales de cría e invernada.

## b) Carne ovina

### i. Oferta

En el orden nacional la oferta de carne ovina faenada retrocedió desde 1971 a la fecha y, en general se puede decir que se mantiene estable en unas 130.000 tons./año, entre 1975 y 1978. La carne ovina faenada alcanzó las ---- 129.800 tons. en 1978 (CUADRO 1.3.5 IV); medida en cantidades de cabezas, para el mismo año, la faena alcanzó las 8.137.000 unidades (CUADRO 1.3.5 I).

La oferta provincial, por su parte, creció a una tasa anual acumulativa del 13,9% entre 1971 y 1977; y ello implica una modificación en su participación durante el período.

En el año 1971 Corrientes participaba con el 91,7% en la oferta regional y con el 1,8% en la nacional. En 1977, en el primer caso alcanzó el 98,8% y, en el segundo, el 5%, con una faena de 240.000, volumen superior al alcanzado en la faena de bovinos (CUADRO 1.3.5 III).

La oferta extraprovincial se localiza, fundamentalmente, en la zona centro-sud del país.

### ii. Demanda

La demanda de carne ovina para el mercado interno descen

dió, entre 1970 y 1978, aún más que la demanda total. El nivel más bajo del período correspondió a 1974, con 87.000 tons. La evolución del consumo por habitante refleja la situación: en 1970 se consumían 5,7 kg./hte., en 1971 6,5 kg./hte., en 1972 4,8 kg./hte. y el promedio de los 6 años restantes fue de 3,7 kg./hte.. En 1977 y 1978 el consumo anual se estableció en las 91.000 toneladas, con 3,5 kg./hte. (CUADRO 1.3.5 VI).

La demanda externa, por su parte, creció entre 1971 y 1978 a una tasa anual acumulativa del 8,4% anual, hasta establecerse, a partir de 1976, en las 40.000 toneladas anuales, aproximadamente.

Es evidente que, en el corto plazo, las mejores posibilidades de demanda la ofrecen las exportaciones. Estas, en 1971, participaban con el 12,5% de la demanda, y en los últimos años absorben alrededor del 30%. Aparte de la Comunidad Económica Europea, los mercados más importantes lo constituyen Arabia Saudita y Argelia.

El mercado interno, por diversas razones -entre las cuales se incluye el gusto del consumidor, los precios relativos con otros bienes competitivos, y las condiciones de preparación y comercialización del producto-, crecerá en función del crecimiento vegetativo de la población.

### iii. Canales de comercialización

Los canales de comercialización del ganado ovino son similares a los descriptos para el ganado bovino. El mercado de Avellaneda, ubicado en el Gran Buenos Aires, donde se concentran las ventas de ganado ovino para el abastecimiento de la Capital Federal y el conurbano, absorbe alrededor del 20% de las ventas para faena; un porcentual similar aparece en el mercado a través de los mataderos municipales y

particulares.

### c) Carne equina

#### i. Oferta

Entre los años 1974 y 1977, las existencias de ganado equino crecieron, en el orden nacional, casi un 12%, tasa estimable si se tiene en cuenta que el ganado vacuno alcanzó el 10%, y el ovino casi no llega a mantenerse en el mismo nivel.

La provincia de Corrientes participa con el 45% en el total de la región y con el 10% en el total del país, tanto en el censo ganadero de 1974, como en el de 1977; es decir que sus existencias aumentaron tanto como en el resto del país.

La carne equina faenada, por su parte, descendió marcadamente en el orden nacional. En 1970 se faenaron 423.300 cabezas; en 1978 solamente 279.700, no obstante observarse un permanente ascenso desde 1974, año en el cual la faena alcanzó su nivel más bajo en el período: 159.000 cabezas.

Estas oscilaciones de la oferta son, por lo que más arriba se expresó, independientes de la disponibilidad de ganado, o de la capacidad de manufactura, y están explicadas por los cambios en la demanda, fundamentalmente externa, a la cual tiene capacidad suficiente, en el orden nacional, para adecuarse. La capacidad instalada de manufactura en la provincia es la que se manifiesta insuficiente para participar más activamente ante desplazamientos de la demanda.

#### ii. Demanda

La demanda externa de carne equina descendió entre 1970 y 1978. En 1970 se exportaron un total de 78.121 tons. -incluyendo menudencias-, en 1978 solamente 46.214 tons. (CUA

DRO 1.3.5 V). Los niveles alcanzables durante el presente año son promisorios, a juzgar por las casi 18.000 tons. exportadas durante los primeros cuatro meses del año. Los volúmenes más bajos de exportaciones correspondieron a los años 1974/75, con alrededor de 30.000 tns./año.

La demanda interna de carne equina es insignificante, ya que no se la utiliza para alimentación en forma directa y sólo tiene algunos usos industriales; la demanda externa constituye, en realidad, el verdadero mercado de la producción nacional.

Los mayores mercados de colocación lo constituyen Japón, en primer lugar -absorbe alrededor del 50% de las exportaciones del país- Holanda y, en menor proporción, Francia.

### III. Comercialización

Lo antedicho para ganado bovino y ovino es válido para este punto.

#### d) Frutas, hortalizas y legumbres

##### i. Oferta

Una idea del promedio de producción anual de frutas, hortalizas y legumbres envasadas la brindan las siguientes cifras, correspondientes a 1972.

Frutas en conserva	216.000 tons.
Frutas desecadas	19.500 tons.
Jugos de fruta concentrados	500 tons.
Hortalizas y legumbres	<u>154.120 tons.</u>
TOTAL	<u><u>390.120 tons.</u></u>

(Industrialización de frutas y hortalizas. Ministerio de Hacienda 1973).

La oferta correspondiente al año 1977, según información recogida en la Cámara Argentina de Vegetales Industrializados, se estimó en 578.870 toneladas; el incremento, entre los años 1972 y 1977 parece singularmente importante e implica una tasa anual acumulativa del 8,3%. Otra realidad se observa analizando los totales por rubro, dentro de las frutas en conserva, por ejemplo, el incremento fue, en los 5 años citados del 20% -259.500 tons. en el año 1977 (CUADRO 1.3.5 XI), contra 216.000, como promedio de producción hasta 1972-, en las frutas desecadas fue aún menor: 10,3%. El verdadero cambio lo constituye el nivel de producción de los jugos de frutas concentrados, que pasaron de un nivel de 500 tns./año, antes de 1972, a 100.000 tns., en 1977.

Lamentablemente, no se llevan estadísticas anuales que permitan un análisis mayor, tanto por rubro, como por producto, pero la Cámara sostiene que las cifras totales de producción alcanzadas durante 1977 son las mayores de los últimos años. Tampoco se dispone de cifras actualizadas respecto de la cantidad de establecimientos y su localización; de los datos disponibles surge que el 60% de los establecimientos se concentra en Mendoza, Buenos Aires y Río Negro y es muy probable que, por su tamaño, impliquen una participa-ción aún mayor de las citadas provincias en el total del país. La provincia de Corrientes contaba, en 1958, con 4 establecimientos elaboradores, con 12 en 1962, con 6 en 1971 (CUADRO 1.3.5 VIII) y, según la información obtenida, con 5 en 1978 (Guía de la Industria de Corrientes).

Dentro de la región, Chaco y Misiones sumaban, en 1971, 9 establecimientos.

## ii. Demanda

La demanda proviene tanto del mercado interno, como del ex

terno; si se compara lo ocurrido durante los diez años anteriores, 1977 marcó un hito en las exportaciones del sector, alcanzando las 125.916 toneladas, equivalentes al 22% de la producción.

Esto, sin embargo, no significa, según sostiene la Cámara respectiva, que la industria conservera se halle en franco desarrollo sino, más bien, a que muchos empresarios, para mantener la permanencia en sus mercados, decidieron cumplir compromisos contraídos y exportar aún con márgenes de utilidad muy reducidos. La situación no parece haber variado mucho a la fecha de este estudio, ya que el tipo de cambio vigente parece ser un fuerte condicionante para la competitividad del sector. Pese a las dificultades señaladas, es indudable que la industria manifiesta en los hechos una tendencia exportadora, que se refleja en los vólúmenes y valores alcanzados por las colocaciones, desde 1970 a la fecha de este estudio.

### iii. Comercialización.

Los canales de comercialización se hallan parcialmente organizados en la provincia, en lo relativo a la producción industrializada.



### e) Aceite de algodón

#### i. Oferta

La oferta de aceite de algodón alcanzó su nivel más alto durante 1975, con 46.706 toneladas, y su nivel más bajo en 1972, con 19.244 tns.; el nivel medio de producción anual desde 1970 a 1977, osciló en las 30/32.000 tns. Estos altibajos no pueden ser explicados sin tener en cuenta la oferta de semilla de algodón, materia prima de la industria aceitera, cuyo comportamiento está determinado por las condiciones de desarrollo del cultivo del algodón durante el período.

Efectivamente, las cosechas de 1970/71 y 1971/72, fueron las que arrojaron los volúmenes más bajos del período -aproximadamente 170.000 tons./año de semilla- y la cosecha de 1974/75 ofreció el volumen más alto: 313.800 tons. de semilla. En el CUADRO 1.3.5 XIV, se consignan los volúmenes, año a año, desde 1970.

La Prov. de Corrientes, que participa con el 3,7%, en promedio, en la producción regional de semilla de algodón -el mayor productor regional y nacional es Chaco-, no cuenta con plantas elaboradoras de aceites, de ningún tipo. En el caso particular en análisis las plantas se ubican principalmente en Chaco (4), tres de ellas con refinerías, Santa Fé (2 plantas) y Formosa (1 planta). No existe, tampoco, proyecto de radicación en vías de concreción, para la instalación de este tipo de industria en la Provincia.

Como puede observarse, las plantas se localizan en las zonas de cultivo, aunque algunas se encuentran en centros urbanos. Las que utilizan semillas de algodón están, generalmente anexas, a las desmotadoras ubicadas en las provincias productoras de algodón. Lo mismo sucede con las que elaboran nueces de tung, cuyas plantas se hallan ubicadas, en su totalidad, en Misiones.

La industria aceitera no cuenta, actualmente, con los adelantos técnicos adecuados para competir en el orden internacional. Esto no impide que la capacidad de elaboración supere con amplitud el nivel de producción de materia prima.

## ii. Demanda

La demanda de aceite de algodón está fuertemente influenciada por el desarrollo de los mercados de los restantes aceites -maíz, soja, oliva, girasol, etc.-, en particular por el aceite de girasol, el más importante de los aceites comestibles y con el cual se mezclan, en general, todos los restantes -y muy particularmente el de algodón que no se comercializa puro- para componer el aceite comestible mezcla. Esto explica que la demanda de aceite de algodón en el mercado interno tenga fluctuaciones a primera vista azarosas, como surge de la comparación del consumo interno de 1974 (11.620 tons.) y 1975 (46.706 tons.).

Al margen de las distorsiones que en el consumo aparente puede introducir la no consideración de las variaciones de existencias, el consumo de 1975 se explica por la producción interna, singularmente baja, de aceite de girasol.

En rigor, el nivel medio anual de consumo de aceite de algodón, internamente, se ubica en las 30.000 tns.; los excedentes se destinan a la exportación.

## iii. Comercialización

Los canales de comercialización de aceites, en general, se hallan desarrollados en el país, tanto en lo referente a su distribución dentro del territorio como a las colocaciones en el exterior. La provincia carece de una estructura comercializadora de la producción -si la posee para su abastecimiento- por la mencionada ausencia de plantas elaboradoras en su área. Esta situación es válida para todos los aceites cuyo mercado se analiza en este punto.

## f) Aceite de maíz

### i. Oferta

La oferta de aceite de maíz es descendente si se observan las cifras desde 1970 a 1977; con un año pico en el cual se alcanzaron las 5.022 toneladas (1973), el decenio comenzó con un nivel de 4.097 toneladas, que no alcanzan a recuperar siete años más tarde (CUADRO 1.3.5 XIV).

La mayor parte de la oferta se concentra en las zonas netamente productoras del cereal; éstas, a su vez, concentran el mayor número de establecimientos del país: Prov. de Buenos Aires (incluida la ciudad de Buenos Aires) y, en pequeñas cantidades, Córdoba.

### ii. Demanda

La demanda de aceite de maíz es exclusivamente interna, para la elaboración de aceites comestibles mezcla. Existe, asimismo, una demanda de aceite de maíz puro, pero es exígua, en parte por cuestiones de preferencias del consumidor y, en parte, por su precio frente a los de otros aceites.

### iii. Canales de comercialización

Presentan, en la provincia, las mismas carencias señaladas para los del aceite de algodón.

## g) Aceite de soja

### i. Oferta

El aceite de soja (que en el país se utiliza, generalmente, en mezclas con otros aceites) se destina, en su casi totalidad, al consumo humano. La producción nacional de aceite de soja creció al mismo ritmo vertiginoso que la expansión del cultivo de la soja, desde principios de la década del 70.

El bajo rendimiento de la producción de aceites comestibles (en el mundo y en el país), el elevado contenido proteico de la

soja, y el alto valor de su subproducto -la harina- han favorecido esa expansión. Adicionalmente, ha venido a compensar, con gran eficiencia, los descensos coyunturales en la producción de semilla de algodón.

En el año 1970, la producción nacional de aceite de soja era de 3.442 tons; en 1977, alcanzó las 90.519 tons. La tasa media anual acumulada durante el período fue del 60%, aproximadamente. Su participación en la producción total de aceites del país pasó del 0,7% en 1970, al 15,5% en 1977. Pasó, así, del séptimo al tercer lugar, detrás de los aceites de girasol y de maní (CUADRO 1.3.5 XIV).

La oferta de aceite de soja es fundamentalmente extrarregional. En la región NEA hay tres establecimientos que elaboran aceite de soja: uno en el Chaco y dos en Formosa. Se trata de aceites mezclas, en todos los casos.

## II. Demanda

La demanda de aceite de soja se ha venido ampliando, tanto - en el mercado interno como en el externo. En el interno, el primer avance importante se produjo durante 1975, año con demandas insatisfechas de aceite de girasol. Durante 1977, asimismo, el consumo interno absorbió el 56% de la producción.

En el mercado externo es ostensible su firmeza durante los últimos años. Las aparentes reducciones de los volúmenes exportables en algunos años (1975, por ejemplo), no se debieron a retracciones en la demanda externa, sino a una mayor absorción del mercado interno.

Tal vez el único punto a vigilar en el mercado del aceite, sea la evolución de los precios del poroto y del aceite de soja. El primero ha demostrado ser más dinámico que los segundos (los aceites en general, y el de soja, en particular), en el orden internacional; y ello constituye, en definitiva, una restricción que afectará la relación costo/precio de la

producción nacional de aceite de soja.

### iii. Canales de comercialización

Presentan, en la provincia, las mismas carencias señaladas para los del aceite de algodón.

### h) Aceite de tung

#### i. Oferta

La oferta de aceite de tung ha oscilado significativamente desde 1970 a 1977. A principios de la década la producción era de 14.315 toneladas; en los tres años subsiguientes sobrepasó las 20.000 toneladas descendiendo, en 1974, a menos de la mitad. En términos generales se puede decir que la tendencia es decreciente, en parte debido a condiciones específicas del mercado internacional, y en parte a que otros cultivos están ofreciendo mayores ventajas comparativas para el productor primario en el país.

La provincia de Corrientes produce tung -pero no aceites, - como ya se ha dicho- mas en volúmenes marginales. La oferta principal proviene de Misiones, cuyas seis plantas de aceite elaboran aceite de tung, cuatro de ellas con exclusividad; las dos restantes producen, también, aceites mezclas.

#### ii. Demanda

La demanda de aceite de tung es fundamentalmente externa, - estimándose que el consumo interno no absorbe más del 5% de la producción. Ver "Actualización y evaluación económica de la esclusa", 1978, vol. I, Entidad Binacional Yacyretá.

La evolución de la demanda externa, por su parte, no ha sido estimulante en los últimos años, en razón de la oferta creciente, tanto de los países productores tradicionales, como de los que, más recientemente, se incorporaron a dicho mercado.

Se observa así que, mientras en los años 1972/73 se exportaron unas 22.200 toneladas de aceite de tung, en 1976 se co-

locaron 16.221 tons. Este volumen sufrió una nueva reducción durante 1977, con la exportación de sólo 15.015 toneladas de aceite.

### iii. Canales de comercialización

Presenta, en la provincia, las mismas carencias señaladas para los del aceite de algodón.

#### i) Harina de soja

##### i. Oferta

La harina de soja, que se utiliza en la alimentación humana como sustituto de otras harinas, integra, también, las fórmulas de alimentos balanceados. Los estudios realizados, y la experiencia en otros países, indican que la harina de soja puede incluirse en fórmulas para la alimentación, en una proporción que puede llegar, como máximo al 25% del total.

La producción de harina en el país ha pasado de 15.523 toneladas en 1970, a 436.830 en 1977. Su molienda se efectúa, fundamentalmente, en las provincias donde el cultivo está más extendido (por ejemplo, Santa Fe).

En la provincia existen sólo dos plantas elaboradoras de harina; una de ellas se dedica a la molienda de trigo. Los restantes establecimientos de molienda se dedican a yerba mate o te.

No se conocen tampoco proyectos de radicación de molinos harineros en la provincia.

##### ii. Demanda

La demanda interna de harina de soja está vinculada, principalmente, a la producción de alimentos balanceados y a usos industriales. Los datos disponibles no han permitido establecer cifras de participación de los distintos usos. Tampoco se han detectado exportaciones de harina de soja, aunque a nivel mundial existe un excelente mercado, que, en 1976, comercializó 11.285.000 tons.

### iii. Canales de comercialización

Los canales de comercialización de harinas se hallan sólo parcialmente desarrollados en la provincia, en razón de su escasa producción de las harinas que tienen mayor participación en la producción nacional y en el propio consumo doméstico de la provincia.

## j) Preparación de arroz

### i. Oferta

La producción arrocerá argentina se centraliza, principalmente, en las provincias de Corrientes y Entre Ríos y, en menor proporción, en Santa Fe y Formosa.

Su industrialización es un proceso simple y se realiza, generalmente, en las propias zonas agrícolas, salvo en áreas de reciente desarrollo, como la provincia de Formosa, que no cuenta aún con molinos arroceros acordes con la dinámica de su producción.

En el CUADRO 1.3.5.XIX se indican los datos de producción (agrícola e industrial) y de las exportaciones de este producto entre 1972 y 1977, que muestran un crecimiento anual del 11,6%

La producción provincial proviene de 29 establecimientos diseminados en las localidades de Corrientes (7), Bella Vista (1), Caá Catí (1), Curuzú Cuatiá (2), Goya (5), Guayquiaró (1), Mercedes (2), Monte Caseros (3), Paso de la Patria (2), Paso de los Libres (2), Saladas (1), Santa Lucía (1) y Santo Tomé (1).

Las variedades producidas responden satisfactoriamente a las calidades exigidas para exportación del tipo largo fino. Además, Corrientes es la más importante productora de la variedad Fortuna, cuyo destino principal es el mercado interno.

## ii. Demanda

La demanda de arroz en el mercado interno se caracteriza por presentar una demanda decreciente para los últimos años. La variación producida entre 1972 y 1977 indica una caída del 16,5% anual. El consumo aparente de este último año fue de 47.131 toneladas frente a 116.460 toneladas en 1972. (CUADRO 1.3.5.XIX)

El sector externo es el que en mayor medida ha dinamizado la producción, ya que ha aumentado notablemente su demanda. En 1972 se exportaron 23.423 toneladas y en 1977, 195.500 toneladas. La tasa anual acumulativa entre los años considerados, es del 52%.

Existen países con los cuales se mantiene un comercio constante, en la mayoría de los casos con volúmenes crecientes. Tal es el caso de la República Federal Alemana, Bélgica, Chile, Francia, Israel, Países Bajos y el Reino Unido de la Gran Bretaña. Con otras naciones, como Cuba y algunos países africanos, ha comenzado una atractiva relación comercial, que se estima se incrementará en los volúmenes demandados.

Dada la pequeña proporción que representan las exportaciones argentinas en el total mundial -el 1,8% - y la buena calidad del producto ofrecido, existen perspectivas favorables para el desarrollo de las ventas externas.

## iii. Canales de comercialización

Por el nivel y desarrollo que ha alcanzado la actividad, los canales de comercialización se encuentran perfectamente organizados a través de empresas privadas y cooperativas.

## k) Yerba Mate

### i) Oferta

La oferta de Yerba Mate, como insumo de los molinos, proviene de las Provincias de Misiones y Corrientes.

Sin embargo, el producto ya elaborado no sólo proviene de mo-



linos ubicados en las provincias mencionadas sino, también, - de Santa Fe, Córdoba y Buenos Aires.

La producción de materia prima ha sido objeto de regulaciones por parte de la Comisión Reguladora de la Yerba Mate (para evitar excesos de sobreoferta, con el consiguiente efecto sobre los productores yerbateros) mediante cupos de cosecha.

En cuanto a la producción industrial, ha existido un proceso de reducción de establecimientos, debido a la rigidez de la - demanda.

De acuerdo a los datos proporcionados por la C.R.Y.M., existí an 65 establecimientos molineros, de los cuales 10 se hallaban en inactividad.

La mayor proporción de la producción se elaboraba en Buenos Al res siguiendo, en orden de importancia, Santa Fe, Misiones y Corrientes. En promedio, se calculan unas 146.000 toneladas - de materia prima procesada.

## II) Demanda

El consumo de Yerba Mate se encuentra suficientemente satisfe cho con la producción actual y depende de los precios relativos de otras infusiones, especialmente el café.

La demanda osciló entre las 126.561 toneladas en 1971 y 138.575 de 1975, de acuerdo a datos de la C.R.Y.M. Se exporta, en promedio, un 3% de esas ventas, con una tendencia decreciente.

Los principales mercados son Chile, Siria y, en ocasiones, Uru guay.

Salvo la introducción de nuevos productos, cuyo insumo lo cons tituya la yerba mate, no se prevé un incremento de la demanda por parte del mercado consumidor.

## III) Comercialización

Los Molinos particulares o cooperativos cuentan con una adecua da red de comercialización que les permite lograr un abasteci miento razonable del consumo.

## 1) Tabaco

### i) Oferta

La Provincia de Corrientes se caracteriza por producir, al igual que la región, tabacos del tipo criollo, que se destinan principalmente a la elaboración de cigarrillos negros.

El Criollo Correntino representa el 97,59% de la producción provincial.

A su vez, la provincia participó con el 13,71% de la cosecha 1977/78.

La oferta de tabaco manufacturado, esencialmente cigarrillos, está marcada por la preponderancia de los denominados rubios, seguidos de los tipo mezcla y, por último, de los cigarrillos negros.

En Corrientes existen cuatro manufacturas, localizadas en el departamento de Goya.

Los principales establecimientos manufactureros se hallan ubicados fuera de la región en estudio, ya que se los encuentra principalmente en Buenos Aires.

### ii) Demanda

La demanda es principalmente interna ya que apenas se exporta el 1% de la producción nacional.

Los cigarrillos, que son el rubro más importante, presentan una detención de la tendencia ascendente que mostraban sus ventas hasta 1976.

Su demanda oscila en valores estables. Por ejemplo, en 1978 las ventas totales representaron 1.844.179.087 paquetes, contra 1.845.378.563 paquetes en 1977.

Los cigarrillos rubios gozan de la preferencia de los consumidores. Sus ventas representaron en 1977 el 77,1% del mercado y, en 1978, el 74,0%.

Los de tipo mezcla oscilan alrededor del 15% y los cigarrillos negros participan entre el 8,9% y el 10% de las ventas totales.

Respecto de 1977, se observa una caída en el consumo de los dos primeros tipos y un leve ascenso de los del último tipo.

### iii) Comercialización

Los canales de comercialización se encuentran suficientemente organizados.

### 1.3.5.2. Textiles, prendas de vestir e industria del cuero.

#### m) Lana

##### i. Oferta

La producción de lana sucia manifiesta una tendencia decreciente en los últimos 10/15 años. En 1965 se produjeron 186.000 toneladas, nivel que no se recuperó de 1970 a la fecha. La oferta total de lana parece estabilizada en alrededor de 160.000 tons/año, observándose distintos comportamientos en la evolución de la oferta, según el tipo de lana de que se trate; así, mientras la producción de lana mediana y crusa fina se mantiene en aproximadamente iguales niveles, la lana fina ha crecido, entre 1970 y 1977, a una tasa anual promedio del 1,0%, en tanto que la crusa gruesa ha descendido en los últimos tres años, a poco menos del 75% de la producción de 1970.

Estas modificaciones en la oferta manifiestan, por un lado, su adecuación a las modificaciones de la demanda y, por el otro -como es el caso de la lana crusa/gruesa-, es el resultado de la reducción de planteles registrada en la región central, productora principal de lana gruesa.

La producción de lana en Corrientes se ha mantenido desde 1970 en, aproximadamente, 6.000 tons/año, en tanto que la oferta de lana fina creció a una tasa anual promedio de 7,0%, en el mismo período. Esto ha significado para Corrientes pasar de una participación del 2% en el total de lana fina (de demanda más dinámica en el período), a una participación del 3%, aproximadamente, en los años 1976 y siguientes. No se conocen lavaderos de lana instalados, ni proyectos de radicación en firme para Corrientes; a pesar de su promisoría posición dentro de la oferta de lanas del país.

El total de lana sucia sometida a lavado osciló en las 93.500 toneladas, desde 1970 en adelante, con un año de mínima (1973) cuando sólo se alcanzaron las 77.510 tons. La lana lavada obtenida osciló, en el período, en las 51.000 tons.

##### ii. Demanda

La demanda de lana proviene tanto del mercado interno como

del externo, cambiando la importancia de uno u otro mercado según el tipo de lana de que se trate.

En el caso de lana sucia, es ostensible el crecimiento de la demanda externa para la lana fina, entre los años 1970 y 1977; las exportaciones, que en 1970 absorbían algo más del 40% de la oferta, en 1977 llegaron a una participación record de 75,3%.

En cuanto a la demanda de lana lavada, específicamente, también -- proviene de ambos mercados, pero en su mayor parte la absorbe el -- mercado interno.

Entre los años 1970 y 1977 el consumo de lana por hilanderías osciló en las 50.600 tons./año, y el promedio anual correspondiente a los 10 últimos años, para los que se dispone de cifras (1968/1977), alcanzó las 48.700 tons./año; esto demuestra la revitalización de la demanda, que se observa desde 1972/73 en adelante.

### iii. Comercialización

La forma habitual de comercialización de lanas sigue la secuencia productor-acopiador-usuario; existen también ventas en consignación y ventas directas en estancia.

En la provincia, donde no existe un mercado de lanas, la forma más habitual de comercialización es la venta al acopiador y ello manifiesta su escaso desarrollo respecto de otras zonas del país.

## n) Hilado de fibras textiles

### i. Oferta

La oferta de hilados de lana ha oscilado, entre los años 1966 y -- 1977, entre las 21/22.000 tons./año y las 27/28.000 tons./año, en los períodos de mayor producción. En general, la producción de hilados se compone de una tercera parte de hilados cardados y de dos terceras partes de hilado peinado.

Si se analiza la producción total de hilados --ya sea cardado o peinado-- por la materias primas con que se asocia, se observa que la participación de los hilados pura lana ha descendido marcadamente entre 1966 y 1977. Así, en los años 1966/67, participaba con el 86% en la

oferta total, en tanto que en los años 1973/74 lo hizo con el 60%. La situación en 1977 -último dato consignado por la Federación de Industrias Textiles Argentinas- era aún más deprimida para los hilados de lana pura: sobre una producción total de 22.100 toneladas, participó con el 52% (11.600 tns.).

Los hilados mezcla, entretanto, desarrollaron un comportamiento inverso, que refleja la tendencia del mercado consumidor a la utilización de fibras naturales, asociadas con artificiales.

La producción nacional de fibra de algodón -materia prima de hilados- ha crecido a una tasa anual acumulativa del 4,4%, entre 1970 y 1978; la oferta se afirmó, en particular, a partir de la cosecha 1972/73, cuando se alcanzaron las 124.800 toneladas, después de dos años con una producción apenas superior a las 80.000 tons. La cosecha 1977/78 alcanzó el volumen más alto desde 1970, con 205.000 toneladas (CUADRO 1.3.3.XXVII).

La producción correntina, por su parte, también creció en el período considerado, a una tasa apenas menor (4,1%), pero su participación dentro del país y la región no es muy significativa (2,5% y 3,2%, respectivamente), dado que el gran productor de algodón -Chaco- participa con 55/60% de la oferta total. (CUADRO 1.3.3.XXVII).

La producción de hilados, en el mismo período, no ha sido tan dinámica, y ello se debe a las condiciones de demanda de hilados, y no a disponibilidad de materia prima. Desde 1970 a 1977 la oferta de hilados de algodón aparece estabilizada en las 88.000 Tons / año aunque -conviene señalar- durante 1976 y 1977 el volumen producido fue inferior a esos valores.

En cuanto a la oferta externa, el algodón sin cardar ni peinar, de fibra más larga de 32 mm., es el rubro de mayor relevancia, en tanto que las importaciones de hilado de algodón ocupan una relativa posición: en 1966 se importaron 75 toneladas y 416 toneladas, en 1976 (menos del 1% de la oferta total).

Existen en Corrientes tres plantas que se dedican a la preparación de fibras de algodón; una de ellas, que también produce hilado, tie

ne iniciada una ampliación para su parte de hilados con una inversión estimada de u\$s 2.300.000.

## ii. Demanda

La demanda de hilados de lana proviene del mercado externo y, en el orden local, de las tejedurías.

La exportación, en forma de tops e hilados de lana, creció marcadamente desde 1970 a la fecha. Entre los años 1966/69 se exportaba un promedio de 2.500 tons./año; en 1970 se exportaron 7.265 toneladas, y en los años 1974/76 las colocaciones en el exterior se mantuvieron en las 22/22.500 tons./año. Estas cifras ponen en evidencia las buenas posibilidades existentes para la exportación de tops e hilados de lana.

La demanda de hilados de algodón, por su parte, es fundamentalmente interna y proviene de las tejedurías. En el año 1976, por ejemplo, la demanda interna alcanzó las 86.000 toneladas, en tanto que las exportaciones absorbieron 5.209 toneladas. El consumo de hilados por parte de la industria manufacturera nacional osciló en las 85.000 tons./año, entre 1970 y 1977, correspondiéndole el nivel más bajo al año 1977 con 79.600 tons. Las exportaciones han tenido un comportamiento desperejo en el período, con tendencia a la declinación. No obstante, el hilado de algodón, sin blanquear, teñir ni mercerizar, es el segundo rubro en orden de importancia en las exportaciones de la industria textil; el primero lo ocupa la exportación de fibra de algodón.

## iii. Comercialización

Los canales de comercialización se hallan parcialmente organizados en la provincia, donde la industria todavía no se ha desarrollado en todas sus etapas.

### a) Tejidos de fibras textiles

#### i. Oferta

La oferta de tejidos de lana ha evolucionado favorablemente entre

los años 1970 y 1977, creciendo a una tasa anual acumulativa del 2,0%, aproximadamente. Los años de producción más alta han sido 1974, 1975 y 1976, con más de 40.000 tns. de tejidos -incluyendo fabricación de mantas, frazadas y alfombras- observándose una tendencia declinante a partir de 1977.

Por su parte, la evolución de la producción de tejidos de algodón, en el mismo período, ha sido mínima, oscilando la oferta de las 86.000 tons./año y aún menos. Ha variado, asimismo, la composición de la oferta ya que, mientras en 1970 los tejidos mezcla representaban el 7,0% del total -excluida la producción de algodón hidrófilo-, en 1977 representaban el 10,0%. La importación de tejidos de algodón ha sido hasta 1977 de muy escasa significación.

La producción de algodón hidrófilo casi se duplicó entre 1970 y 1977, pasando de 4.849 a 9.200 tns.

No existen, hasta la fecha, tejedurías instaladas en la provincia, pero a principios de año fue aprobado el plan de inversiones presentado por Tejidos Argentinos Noreste S.A., para la radicación de una planta industrial, en Bella Vista, que producirá tejidos de algodón de hilados cardados; la inversión total estimada del proyecto asciende a u\$s 16.314.200.

Existe también un proyecto de radicación para la fabricación de algodón hidrófilo.

## ii. Demanda

La demanda de tejidos es fundamentalmente interna, aunque en los últimos años se han colocado en el exterior tanto tejidos de algodón como de lana. El mercado interno de tejidos, directamente vinculado con la evolución de confecciones, se ha mantenido estable desde 1970 con tendencia, a la reducción, a partir de 1976/77.

Una serie de factores están condicionando actualmente la demanda interna de tejidos; por una parte, indudablemente, la competencia de los productos importados, no tanto de tejidos -aunque también se nota un incremento en ese rubro- como de bienes finales y, por



otra parte, la reducción del poder adquisitivo medio de la población. Históricamente, la industria textil está asociada al nivel de ingreso que condiciona el desarrollo de la actividad del sector, tanto en sus ciclos de alza, como de baja; también, históricamente, los saldos de temporada de otros países -donde las estaciones se suceden inversamente a las de Argentina- han sido, por sus precios, una fuerte competencia de la producción nacional. En la actualidad, tipo de cambio, la política arancelaria y la evolución que han seguido los costos de producción de la industria nacional, han reforzado la competitividad de los productos externos.

Cabe señalar que las características apuntadas del mercado son coyunturales y, si bien condicionan, el desarrollo de la industria, no bastan todavía para definir negativamente sus perspectivas de mediano plazo.

### III. Comercialización

Los canales de comercialización de tejidos se hallan bastante desarrollados en el país, en particular si se tiene en cuenta que existe una cierta tendencia a la concentración en la rama textil, ya sea en hilados como en tejidos. En Corrientes, donde hasta la fecha no hay producción de tejidos, la comercialización de éstos tiene un desarrollo incipiente y está dirigida a cubrir las necesidades provinciales.

#### o) Cueros

##### i. Oferta

La oferta de cueros en general, sean vacunos, ovinos o equinos, está vinculada a la faena y la mortandad natural. Dentro de la primera existe la faena controlada, la matanza clandestina -con un volumen muy difícil de evaluar- y la matanza para autoconsumo. Las cifras que brinda la Junta Nacional de Carnes, respecto de disponibilidad de cueros, incluyen la faena controlada, la mortandad natural y, aunque parcialmente, los cueros provenientes de la matanza no controlada.

En el caso ganado equino se ha considerado solamente la oferta de

cueros proveniente de faena controlada, único dato disponible.

La oferta total de cueros se ha mantenido aproximadamente en los mismos niveles, pero con marcada diferencia según se analice la oferta de cueros vacunos o el resto. La industria curtidora se dedica fundamentalmente a la preparación de cueros vacunos, que constituyen el 60% de la oferta total de cueros, en cifras de 1977, en tanto que, según se calcula, aproximadamente el 80% de la industria está dedicada a su elaboración. Prácticamente el total de cueros vacunos disponibles se comercializa, ya sea como cueros crudos o curtidos.

La oferta de cueros curtidos ha crecido un 125%, desde 1970 a la fe - cha, pasando de 6.400.000 cueros a 14.400.000, según las estimaciones correspondientes a 1978. Entre 1970 y 1977 la producción de cueros curtidos creció un 105%, para el mismo período existen datos sobre la evolución de la producción medida en cueros homogéneos ~~del mismo ta~~ maño que confirman una tasa aún más alta: 114%.

La oferta de cueros ovinos ha descendido, entre 1970 y 1977, casi un 20%, pasando de 11.683.000 cueros a 9.791.000. Aproximadamente el 50% de los cueros ovinos se exporta en forma de cueros crudos secos. En 1977 se colocaron alrededor de 4.200.000 cueros, lo que significó un descenso respecto de los 5.450.000 cueros colocados en 1976.

Del total de cueros ovinos curtidos durante 1977 ~~algo más de~~ 4.500.000 unidades, el 80% se curtió con lana y el 20% sin lana.

La potencialidad curtidora de cueros ovinos se mantiene en los últimos cuatro años en los 4 a 4,5 millones de cueros, totalmente curtidos y terminados; ha influido en esta situación de estancamiento la notoria falta de expansión del mercado interno ya que, a diferencia de lo que ocurre en cueros curtidos vacunos, la demanda más importante de cueros ovinos curtidos proviene del mercado local.

En la Provincia de Corrientes existen 16 establecimientos que se dedi - can a la preparación e industrialización de cueros; algunos de ellos son solamente saladeros, pero la mayor parte son curtidurías y existe, también, un taller para la fabricación de calzado.

## ii. Demanda

La demanda de cueros crudos vacunos proviene fundamentalmente de la industria curtidora nacional que absorbe, aproximadamente, el 90% de la oferta total.

La exportación de cueros crudos salados, específicamente, ha descendido marcadamente en la presente década, en razón de disposiciones oficiales que, ya en 1964, promovían la producción de bienes con mayor valor agregado, hasta que en 1972 -por Decreto N°2861- se prohíbe la exportación de cueros crudos salados.

Esta restricción se levantó en el curso del año 1976 y ello se evidencia en el considerable incremento de las exportaciones de cueros crudos, que en 1976 con 1.688.959 cueros colocados triplicó el volumen de 1975. En 1977 se exportaron 2.228.505 cueros crudos.

La industria de la curtiembre posee en el país una capacidad instalada, para el procesamiento, de aproximadamente 16/17.000.000 de cueros. El 85% de esa capacidad la reúnen unas 35/40 empresas; el resto se distribuye en cerca de 400 establecimientos pequeños. En orden de importancia, la industria curtidora se encuentra radicada en el Gran Buenos Aires, Prov. de Buenos Aires y Prov. de Santa Fe.

El peso relativo de la demanda de cada mercado "interno y externo" ha variado mucho en los últimos años; en 1965 el mercado externo absorbía el 10% de la oferta de cueros curtidados; en 1970, el 55%; en 1977, más del 60% y, en 1978, aproximadamente igual. Respecto de esta evolución, la Cámara de la Industria Curtidora señala que existe una demanda exterior insatisfecha, debido a que la zafra de cueros vacunos crudos no crece con el mismo vigor que la demanda.

En el CUADRO 1.3.5 XXXVII se consigna la composición de las exportaciones de cueros vacunos curtidados, en cantidad de cueros equivalentes; hay que considerar que, del 20 al 25% del volumen total consignado se compone de descarnes en sus diversos aspectos, (piquelados, cromo húmedo, etc.), y de partes de cuero (crupones, cabezas, etc.), por lo cual la cantidad de cueros propiamente dicha es inferior.

Es por lo expuesto que, en 1976, los 4.180.000 cueros exportados

equivalen a los 9.464.800 citados en el cuadro y, en 1977, los 8.230.000 cueros curtidos exportados, medidos en cantidad de cueros equivalentes, alcanzan las 11.141.000 unidades; para este último año, 1977, se consigna, asimismo, la composición porcentual de las exportaciones según el país de destino. La mayor proporción la tienen siempre los cueros semiterminados, aunque las colocaciones de cueros terminados es alta en países como Hungría, Sudáfrica, y Rusia.

En orden de importancia -tanto por volumen como por valor de las colocaciones- los mercados externos mayores lo constituyen Estados Unidos, Rusia e Italia.

La demanda interna de cueros curtidos vacunos proviene de la industria del calzado, en primer lugar, y de las diversas industrias manufactureras, como marroquinería, talabartería, vestimenta de cuero, tapicería, etc.

Con respecto a la demanda de cueros ovinos ya se ha dicho que el mercado más importante es el interno; no obstante, el aumento de las exportaciones de cueros curtidos ovinos hace alentar buenas esperanzas para el futuro. Las exportaciones de cueros curtidos ovinos han sido, en 1975, de 930.000 cueros, en 1976 1.125.000 cueros y, en 1977, 1.450.000 cueros. Si se analizan las cifras de este último año, las exportaciones absorbieron el 32% de la oferta y tuvieron como destinos más importantes - en valor - Alemania Occidental, bastante más lejos Estados Unidos y, dentro de los países de Latinoamérica, Uruguay y Brasil son mercados relevantes.

Es importante señalar que no sólo aumentaron las exportaciones de cueros curtidos ovinos sino, también, han aumentado los precios; en 1976 se obtuvo un precio promedio del cuero ovino curtido exportado de 4,5 u\$s/kg., en 1977 ese precio ascendió a 7,15 u\$s/kg.

### iii. Comercialización

La actividad curtidora cuenta con adecuados canales de comercialización tanto en el mercado interno como en el externo. En la provincia existen establecimientos que han comenzado a exportar en forma sostenida y continúa especialmente prendas de cuero de origen ovino.

### 1.3.6. Intercambio regional

Con los datos obtenidos de la información disponible, se analizaron los tipos de productos y los volúmenes que ingresaban o egresaban - de la provincia.

La información completa correspondió al movimiento de mercaderías - por ferrocarril. El flujo de bienes por este medio de transporte, - se refleja en el CUADRO 1.3.6.1.

Los productos ingresados que más se destacan fueron: cemento, hari-na de trigo, cereales, alimentos para animales, harina de hueso y - de pescado y abonos.

Con respecto a los que egresaron, los más importantes fueron: fruu-tas cítricas, semilla de soja, arroz, animales en pie, yerba mate ee laborada, maderas, tabaco y abono.

En cuanto al transporte por camión, de las visitas realizadas a vau-rias empresas que prestan servicio en la provincia, no pudieron obo-tenerse datos estadísticos de los productos que transportan; únu-camente pudo determinarse que los de mayor egreso del territorio sono-los hilados, el arroz y la yerba mate.

Para detectar los productos de intercambio con el exterior que puu-dieran tener como destino u origen la provincia en estudio, se anau-lizaron los ingresos y egresos de mercaderías al y del país por la aduana de Paso de los Libres.

Las importaciones de mayor valor durante los primeros nueve meses - del año 1978, fueron, en miles de dólares: pescado congelado, 1.134; frutas (bananas, en especial), 14.617; cacao, 8.683; compuestos quu-micos, 1.174; plásticos, 1.115; leña, 1.802; ampollas de vidrio, - 2.883; excavadoras, 7.194.

Sobre un total importado por esta aduana de U\$S 58.983.283, el conu-junto de productos señalados (U\$S 38.602.000) representa el 65,4%. Con excepción de la leña, el resto de los productos se destinan a aa bastecer el mercado nacional.

En cuanto a los productos que se exportaron por mayor valor durante los nueve primeros meses de 1978, fueron, en miles de dólares: que-sos, 4.816; hortalizas y legumbres frescas, 12.552; fruta fresca, - 49.607; fruta desecada, 1.014; grano de soja, 1.560; extractos cur-tientes de origen vegetal, 1.890; vidrio estirado o soplado, 2.978; botellas o frascos de vidrio, 5.332; bombas, compresores y otros, - 8.559.

Sobre un total exportado por la aduana de Paso de los Libres de - - U\$S 101.860.983, el conjunto de productos señalados (U\$S 88.308.000) representa el 86,7%.

Se destaca que la producción provincial tiene escasa significación- en el intercambio que se efectúa por la aduana de Paso de los Li-bres, pues -en general- las mercaderías que ingresan están desti-nadas al resto del país, y en cuanto a las que egresan, son de ori-gen primordialmente extrarregional.

#### .Saldos comerciales del intercambio provincial

Como surge del relevamiento de los transportes de y hacia la provin-cia de Corrientes, de ésta egresan productos primarios con escasa o nula elaboración, en tanto que ingresa todo tipo de bienes elabora-dos.

El saldo comercial de la provincia, por lo tanto, resulta desfavora-ble. La cuantificación de la evolución de ese flujo comercial no es posible efectuarla, debido a la inexistencia de información y de es-tadísticas de transporte interprovincial.

### 1.3.7 Estructura financiera

#### 1.3.7.1 Fuentes de Financiamiento

La Provincia de Corrientes cuenta con una infraestructura financiera adecuada para enfrentar la demanda de crédito que puede provenir de la radicación de nuevas industrias. La nómina de bancos localizados en la provincia es la siguiente:

- .Banco de la Provincia de Corrientes  
Casa Central, 4 sucursales, 19 delegaciones y 1 oficina
- .Cofirene  
Casa Central
- .Banco de la Nación Argentina  
13 sucursales y 2 delegaciones
- .Banco Nacional de Desarrollo  
1 sucursal y 1 agencia
- .Banco de Intercambio Regional  
Casa Matriz, 4 sucursales, 1 agencia y 1 delegación
- .Banco de Galicia  
2 sucursales
- .Del Iberá S.A.  
Casa Central
- .Del Iguazú S.A.  
1 sucursal
- .Unido del Litoral  
1 sucursal
- .Del Comercio  
Casa Unica.

Cabe señalar que el Banco de la Provincia de Corrientes ha adquirido una relevancia decisoria como aliado del Estado Provincial en las inversiones que éste define como prioritarias. La participa--

ción del Banco absorbe aproximadamente el 80% del mercado.

La sucursal con asiento en la Capital Federal es un elemento de importancia en la captación de recursos para financiar proyectos de radicación en la provincia.

La Corporación Financiera Regional del Nordeste es otra institución financiera pilar del desarrollo económico provincial.

El ámbito del COFIRENE es la Región Nordeste Argentina, formada por las provincias de Corrientes, Chaco, Formosa, Misiones y el norte de la provincia de Santa Fé.

El Banco financia las inversiones de activo fijo de los proyectos industriales y de servicios de las empresas que quieran radicarse o ampliar su línea de actividades.

En relación con los nuevos proyectos, el criterio que prevalece es el de "asociarse" a las empresas seleccionadas, es decir, apoyarlas íntegramente hasta su consolidación definitiva.

Desde el punto de vista de la participación de los recursos propios de la Empresa, se exige que la participación de éstas no sea inferior al 30% de cada proyecto de inversión a encarar.

#### 1.3.7.2. Préstamos y Depósitos en la Provincia de Corrientes

Los préstamos bancarios otorgados en el ámbito de la Provincia el primer cuatrimestre de 1978 sumaban \$ 83.517.- millones, tal como se observa en el CUADRO 1.3.7.1. Si se compara esta cifra con los montos correspondientes al total del país, surge que a la provincia le corresponde el 1,5% del total de préstamo otorgados. Este porcentual es uno de los más altos de los últimos años, sólo superado levemente en el año 1977, durante el cual la participación provincial sobre el total de préstamos alcanzó el 1,6%.

Del CUADRO 1.3.7.III surge que el 50,8% de los préstamos son destinados a la explotación primaria, el segundo lugar es ocupado por la construcción, que participó en un 16,4%; la actividad industrial se ubica en tercer lugar, con una participación del 16,4%. En el mismo



Cuadro se observa la disparidad existente en los préstamos por actividad, si se lo compara en relación al porcentual en el país. Esa diferencia en la distribución del crédito se explica por la composición del producto bruto provincial, en el cual el sector primario es de gran importancia, sólo superado por el sector servicios, que demanda menos créditos por computarse en tal rubro - los organismos de las administraciones provincial y municipales. La participación del sector industrial en los créditos otorgados está en relación con la magnitud del sector dentro de la economía provincial.

En relación préstamos - depósitos, se observa, en el CUADRO 1.3.7.II, que en la provincia los depósitos bancarios, el primer cuatrimestre de 1978, eran inferiores a los préstamos otorgados, de allí la importancia que tienen las sucursales de los bancos que se encuentran fuera de los límites de la provincia. Los depósitos bancarios realizados en la provincia, en relación al total del país han disminuído el 0,6%; sin embargo, como se ha comentado más arriba, esto no incide sobre el acceso al crédito por parte de los tomadores.

### 1.3.7.3. Líneas de Crédito existentes

A través de las instituciones bancarias que operan en la provincia, existe una variada gama de créditos al sector industrial.

La asistencia financiera para este sector de la producción incluye préstamos para activo fijo, activo de trabajo, avales, etc.

Las características de los préstamos para cada entidad emisora de crédito, se encuentran indicados en los CUADROS 1.3.7.IV a 1.3.7.IX.

El análisis de esos cuadros muestra que no existen restricciones en cuanto a la asistencia financiera, para la implementación de proyectos manufactureros en la provincia.

#### 1.4 ASPECTOS DEMOGRAFICOS Y SOCIALES

##### 1.4.1 La población y su dinámica

##### 1.4.1.1 Crecimiento demográfico

La población de la Provincia de Corrientes creció, entre 1960 y 1970, a una tasa promedio anual del 5,6 por mil, inferior a la media del país, que fue del 15,4 por mil. Aquella tasa, que es ligeramente semejante a la del Chaco (4,2 por mil), inferior a las de Formosa y Misiones (26,9 por mil y 20,3 por mil, respectivamente), y superior a la de Entre Ríos (0,8 por mil), significó un saldo positivo, para la década, de 30.946 habitantes. Si se observan las tasas de natalidad y mortalidad del año 1970, se verifica que el crecimiento vegetativo, en ese año, es muy superior a la tasa promedio de crecimiento global. Esto evidencia que existe una tasa - de crecimiento migratorio de signo negativo que, para el año en - cuestión fue de - 30,7 por mil, y ubica a Corrientes en el 5° lugar en el país, por sus sáldos negativos de migración neta entre 1960 y 1970, y en el 6°, por sus tasas medias anuales de igual índole. Este fenómeno migratorio se verifica en todos los departamentos - excepto Capital- y, si bien se enfatiza, como es clásico, en las edades activas y en el sexo femenino (la tasa de masculinidad de los saldos migratorios en la década del sesenta fue de 88,2), parece abarcar a casi todos los grupos de edades de la población.

Las tasas de crecimiento vegetativo, se presentan, en términos generales, con cifras relativamente altas en la mayoría de los departamentos, pero, como al mismo tiempo aparecen altas tasas de migración, las tasas de crecimiento total registran (exepcto en el Depto. Capital) valores moderados en un grupo reducido de 8 departamentos, para pasar a ser decrecientes en la mayoría de los restantes.

Esto explica que la tasa promedio anual provincial, resulta sólo - del 5,6%, cifra alrededor de la cual, se encuentra el grupo de Goya, Curuzú Cuatiá, Paso de los Libres, Mercedes, Monte Caseros, - Santo Tomé, Bella Vista y San Martín. El resto de los departamen-

tos presentan, por el contrario, una población decreciente en el período intercensal considerado (1960/70), oscilando su tasa negativa entre (- 1,8) y (- 17,0), mereciendo destacarse el caso particular de Mburucuyá, cuya tasa llega al (- 45,9), es decir que - su población se redujo casi a la mitad en el término de 10 años, si bien se debe tener en cuenta que su población total sólo está en el orden de los 6.414 habitantes.

Por otra parte se puede observar que, salvo el Depto. Capital con una tasa migratoria positiva de 9,5, todos los demás departamentos son francamente expulsores de población. Goya presenta una de las más altas tasas de migración (- 34,2) cifra semejante a las de Empedrado (- 36,6) e Itatí (- 36,0) volviendo a destacarse Mburucuyá con la cifra más alta (- 72,3).

Sin embargo, la cifra de Goya resulta más significativa teniendo en cuenta que su población total es mucho más alta que la de los demás departamentos provinciales, por lo cual la cantidad absoluta de población expulsada, es una de las más elevadas.

Uno de los departamentos más estabilizados es el de San Martín, - con una muy baja tasa migratoria por lo cual, en función de su tasa de crecimiento vegetativo, llega a tener una tasa de crecimiento total relativamente elevada (15,7) cifra que le sigue, en orden, al Departamento Capital, si bien se debe considerar que su población es una de las de menor magnitud.

Como la inmigración se da tradicionalmente hacia las ciudades de la propia provincia, en primera instancia, la población urbana pasó de un 48,6% a un 57,2% en 1970, aumentando a una tasa anual del 21,9 por mil, es decir, cuatro veces más que el crecimiento medio de la población.

Este proceso de urbanización es generalizado en la mayoría de los departamentos provinciales, con la sola excepción de Esquina, General Alvear, Ituzaingó, San Luis del Palmar y General Paz, que, por el contrario, reducen su población urbana con relación a la - rural. Estos departamentos son los de más bajo porcentaje relativo de población urbana.

Por otra parte se puede observar que, pese al continuo drenaje de población -que se da fundamentalmente en las edades activas- las altas tasas de fertilidad van incorporando nuevos contingentes al caudal poblacional. Esto se verifica si se considera (únicamente con fines explicativos) la estructura de edades de 1970 como estática, -es decir sin tener en cuenta la dinámica vegetativa y migratoria- y se observa el ingreso y egreso de la población, dentro de los límites estadísticos estimados para la población activa. Se obtendría, así, que entre 1970 y 1980 se añadirían a la categoría todos los que en 1970 tenían entre 5 y 14 años (el 24%), en tanto -que dejarían de pertenecer a ella aquéllos que tenían entre 55 y 64 años (el 6,4%). La diferencia entre ambos porcentajes (17,6%) indica que la presión sobre la ocupación es sumamente alta, dando lugar al fenómeno migratorio y a la sub-ocupación en virtud de una estructura productiva que no da cauce a ese ingreso.

La incidencia de las migraciones en la composición de la población económicamente activa, no es igual en todos los departamentos provinciales. La mayor proporción de población económicamente activa se halla en el departamento Capital: 58,5% (1960), lo que se traduce en el índice de dependencia potencial más bajo (70,8). En cambio los departamentos de Goya, Bella Vista, Curuzú Cuatiá, Mercedes, Paso de los Libres y Santo Tomé, presentan una menor proporción de población económicamente activa (alrededor del 53%), y su índice de dependencia potencial asciende al 87%. El resto de los departamentos mantienen un porcentaje de población económicamente activa, por debajo del 50%, lo cual, salvo algunas excepciones, da un índice de dependencia potencial por encima de 100, es decir que más de la mitad de la población no es económicamente activa. Obviamente, este resultado es consecuencia de que gran parte de las migraciones se dan en las edades incluidas dentro de la escala de edades económicamente activa.

#### 1.4.1.2 Ocupación

En el período 1960 - 1974 se observa que, mientras la población total creció a un ritmo del 5,6 por mil anual, la ocupación industrial tuvo un incremento negativo del - 1,2 por mil, la de comercio y servicios aumentó en un 24,4 por mil, y la ocupación agraria se incrementó en un 37,5 por mil, pese al fenómeno de la urbanización.

A esta composición sectorial deben agregarse las ocupaciones en - instituciones estatales (educación, juzgados, policía, ejército, etc.).

Como dato baste mencionar que, en el año 1974, existían en Corrientes 12.404 docentes en todos los niveles educativos, en tanto la industria ocupó un total de 9.675 personas.

Esta estructura es característica de los países o regiones subdesarrolladas: mientras el crecimiento de la población industrial es inferior al crecimiento demográfico, la población agrícola continúa incrementándose en valores absolutos, pese al éxodo de esta - población, principalmente dirigido a engrosar las actividades terciarias.

En general, los estudios oficiales existentes señalan, precisamente, la participación creciente del sector terciario, con una gran porcentual de "sobreempleo", baja eficiencia y, por ende, bajas - remuneraciones, unido a una tasa de desempleo urbano tradicionalmente alta, aún en la ciudad capital de la provincia.

Un hecho que viene a reforzar esta característica de la ocupación es que la estructura del sector industrial ofrece escasas posibilidades dinámicas en cuanto a generación de empleo. El tabaco, los textiles, y los productos harineros son -tanto por valor de producción como por ocupación- las industrias básicas que se destacan netamente del resto, y se trata de rubros tradicionales, afincados desde hace mucho en la provincia.

#### 1.4.1.3 Perfil poblacional

La consideración de los aspectos sociales a nivel departamental - fue motivo de dos análisis. El primero, de tipo global, se realizó sobre la base del índice de urbanización, y el segundo agrupa los principales indicadores sociales para cada uno de los departamentos de la provincia.

Con respecto al primer análisis cabe destacar que se ha utilizado el criterio de urbanización por considerar que este concepto reúne una serie de elementos que hacen al proceso de mejoramiento del habitat y, consecuentemente, al grado de desarrollo económico.

A partir del grado de urbanización, los departamentos de la provincia fueron agrupados en tres grandes categorías, dentro de las cuales se efectuaron algunas subdivisiones. Resultó así la siguiente calificación:

##### Grupo A)

Departamentos con más del 51% de población urbana y centros poblados de más de 10.000 habitantes.

##### Sub-grupo A1)

Departamentos con grandes aglomeraciones urbanas: Capital.

##### Sub-grupo A2)

Departamentos con centros poblados de nivel ciudades (más de 20.000 habitantes) : Goya, Curuzú Cuatiá.

##### Sub-grupo A3)

Departamentos con centros poblados entre 10.000 y 20.000 habitantes: Mercedes, Paso de los Libres, Monte Caseros, Santo Tomé, Bella Vista.

##### Grupo B)

Departamentos con menos del 51% de población urbana y centros po-

blados menores de 10.000 habitantes.

Sub-grupo B1)

Departamentos que presentan la clásica secuencia de una tasa de crecimiento urbano positiva y una tasa de crecimiento rural negativa: Saladas, Empedrado, Sauce, San Roque, Lavalle, Concepción, Itatí.

Sub-grupo B2)

Departamentos que se están "ruralizando", con los siguientes subtipos:

- i. Departamentos con tasa de crecimiento urbano negativa y tasa de crecimiento rural positiva: Esquina, Gral Alvear, Ituzaingó.
- ii. Departamentos con tasa de crecimiento urbano positiva pero menor que la tasa de crecimiento rural, también positiva: San Martín.
- iii. Departamentos con una tasa de crecimiento urbano negativa mayor que la tasa de crecimiento rural, también negativa: San Luis del Palmar.
- iv. Departamentos con una tasa de crecimiento urbano negativa pero menor que la tasa de crecimiento rural, también negativa ("urbanización relativa"): General Paz, Mburucuyá.

Grupo C)

Departamentos sin población urbana: San Cosme, San Miguel, Berón de Astrada.

1.4.2. Educación y actitudes psicosociales

- 1.4.2.1 La oferta y demanda de educación de Corrientes tenía, en 1970, una tasa de analfabetismo del 18,3% (o sea, unos 63.400 habitantes) ; se ubicaba como la tercera provincia del país en este aspecto, luego del Chaco (20,9%) y Formosa (18,6%), y muy por encima de la media nacional: 7,4%.

El hecho de que el analfabetismo es la resultante de un complejo de causas sociales y económicas lo señala su análisis, según los grupos por edades y sexo:

Entre las personas de mayor edad se dan los más altos índices de analfabetismo, (78,5% para el estamento de 50 y más años), en tanto que el grupo intermedio presenta una tasa menor que las edades más jóvenes (11,5% para el ítem 25/29 años). Es dable observar, además, que el analfabetismo femenino se incrementa relativamente en relación al masculino, con el aumento en edad.

Otra característica importante del perfil de educación es la tasa de deserción en la enseñanza primaria, que es una de las más altas del país: para el período 1968/1974, el 77,4% entre primer y séptimo grado, sobre una media nacional del 50,8%.

En cuanto a la enseñanza técnica, los últimos datos estadísticos de que se dispone (1977), indican que, sobre un total de 30.042 alumnos matriculados en la enseñanza media, 7.983 (26,5%) optaron por este tipo de estudios en los 44 establecimientos diseminados por la provincia. Sin embargo, cabe señalar que una gran parte de éstos se dirigen fundamentalmente hacia la mujer, a través de la enseñanza de manualidades o prácticas del hogar.

Por último, de los 13.122 alumnos inscriptos en la enseñanza universitaria en el año 1977, 871 (6,6%) estaban matriculados en Ingeniería, 535 (4,1%) en Química y Farmacia, 727 (5,5%) Ciencias Exactas y Naturales, y 2.119 (16,2%) en Agronomía y Veterinaria.

#### 1.4.2.2 Actitudes psicosociales

Es sabido que, además de un cierto grado de capacitación, el trabajo en una actividad industrial requiere - aún para el personal no calificado - ciertas motivaciones y actitudes que facilitan la tarea del obrero o técnico dentro del puesto que, en la división del trabajo, le corresponde. Estas actitudes y motivaciones han sido denominadas "modernas" o "urbanas", en el sentido de que las actividades asentadas en las ciudades son las que se encuentran a la cabeza de la productividad y, por ende, de los adelantos organizativos de la empresa.

La incentivación de la ganancia (o sea el abandono del principio de subsistencia), el deseo de ascender, el espíritu de competencia, el



éxito económico identificado como éxito en la vida, conjuntamente con ciertos requerimientos formales que hacen a las características del trabajo industrial, tales como la puntualidad, la adecuación a tareas ininterrumpidas y en espacios cerrados, la estandarización de las mecánicas de trabajo, la impersonalidad etc, suelen ser identificados como algunos de estos requerimientos psicosociales.

Ante la ausencia de estudios concretos que analicen estas orientaciones valorativas en la población correntina, en especial sobre la asimilación de obreros de origen rural en el sector industrial, se plantean a continuación algunas hipótesis, coherentes con el agrupamiento de departamentos indicado precedentemente.

(1) El éxodo rural en Corrientes puede considerarse más que un efecto de la demanda ocupacional de los centros urbanos, una consecuencia de la desocupación y el subempleo rural.

(2) En esta masa migrante y con destino urbano, el cambio residencial implica una apertura al cambio de su proyecto de vida.

(3) A mayor tamaño poblacional del centro urbano, mayor dotación de elementos de infraestructura cultural, educativa y comercial, y por ende, mayor complejidad y variedad en las transmisiones normativas y valorativas.

(4) El hecho que dichos centros (en especial aquéllos que denominamos 'ciudades', es decir, con más de 20.000 habitantes) continúan teniendo tasas de crecimiento positivas, significa que los incrementos migratorios han logrado formas de adaptación a las nuevas necesidades urbanas.

(5) Las características de esta adaptación, empero, pueden ser de distinta índole, según los sectores económicos predominantes (secundario o terciario), el grado de tradicionalidad de los mismos y sus niveles de ocupación.

En conclusión, si bien es en las grandes ciudades donde cabe esperar

una mayor permeabilidad a los requerimientos de una industria moderna, esta situación se ve mediatizada por la coexistencia en ellas de amplios sectores de origen rural, con pautas diferentes, así como de industrias que escasamente han dinamizado sus estructuras, y con los niveles de ocupación secundaria estancados, lo que obliga a la mano de obra que se hubiese calificado en los organismos técnico-educativos de la provincia a migrar en busca de mejores posibilidades.

De todos modos, en términos muy generales, puede aceptarse el ordenamiento de los departamentos de la provincia, realizado según su importancia y tendencias urbanas, como depositarios en grado decreciente de los condicionantes psicosociales.

#### 1.4.3 Salud y condiciones de vida

Numerosos estudios, oficiales y privados, han hecho hincapié en el muy bajo nivel de vida de vastos sectores de la población correntina, especialmente en las áreas rurales. Estos informes señalan una cifra aproximada de 14.000 familias que se encuentran en situación crítica, caracterizada por carencias sanitarias, educacionales y por el subempleo.

Algunos indicadores dan una idea aproximada de la dimensión del problema: si se analizan las defunciones según grupos de edades de la población, resulta - para el período 1968/70 - que la proporción de fallecimientos de personas de más de 50 años es el 54% del total, mientras que los valores nacionales son del 65,6% (con una máxima en la Capital Federal del 82,3%).

Entre los menores de 50 años, el grupo más vulnerable es el que va de 0 a 4 años; para los años anteriormente citados suman alrededor del 28% de las defunciones. Dentro de este grupo, la mortalidad infantil (de niños menores de 1 año) suma alrededor del 22,6%.

Las tasas de mortalidad infantil han sido tradicionalmente altas en Corrientes (entre el 65 y el 85 por mil, en promedio), colocándose

dentro del grupo de provincias con índices más elevados. En general, esta tasa parece haber disminuído entre 1970 y 1976, pasando del 82 por mil al 61,1 por mil, pero aún existe una dispersión es pacial de las cifras que revela la persistencia del problema en varios departamentos. En aquel último año, Curuzú Cuatiá, G. Alvear, Goya, Itatí, Ituzaingó, Mburucuyá, Mercedes, M.Caseros, P. de los Libres, San Cosme, S. Martín, S. Miguel, Sto. Tomé y Sauce, superan el promedio provincial, alcanzando la máxima el último departamento citado, con el 105,3 por mil.

Conviene señalar que es usual que las cifras se revelen por debajo de la realidad ya que, especialmente, en las áreas rurales, los pro blemas de registro de fallecimientos no siempre pueden efectuarse con prontitud. Es por ello que, a veces, departamentos con un mayor grado relativo de desarrollo aparezcan con índices más elevados que otros, claramente en proceso de estancamiento o descomposición.

Entre las causas principales de la mortalidad infantil se hallan las enfermedades diarreicas y, en general, estados de desnutrición que favorecen los ataques virósicos (neumonía, septicemias, bronquitis, etc).

De acuerdo con estimaciones realizadas por el INTA, en 1973, la situación alimentaria de la población correntina y su incidencia sobre las enfermedades endémicas de la región, sólo el 50% de la población se alimenta con una dieta normal, en tanto el resto presenta una ca rencia de nutrientes, especialmente proteínas y hierro (26% de la po blación), calcio, vitamina B y ácido ascórbico (17%), etc.

Es interesante señalar que, en dicho estudio, entre las causas prima rias que afectan la utilización de alimentos se encuentra no sólo la situación económica sino, también, aquellos aspectos que hacen al conocimiento del uso de los alimentos.

Esta incidencia de los aspectos educativos es conocida desde tiempo atrás por las ciencias sociales, en donde es común encontrar una co rrelación entre analfabetismo y mortalidad infantil, en tanto la prí

mera es causal, a menudo, de la no asistencia a los centros médicos, en caso de enfermedades.

Según las estadísticas de la Dirección de Planificación de la Salud, Corrientes cuenta con 33 Hospitales y Policlínicos, 12 estaciones sanitarias, 3 maternidades y 1 puesto sanitario. Los departamentos de Capital y Santo Tomé son los que cuentan con mejores servicios.

En cuanto a la existencia de personal médico, la provincia de Corrientes contaba, según la última información disponible de la Secretaría de Estado de Salud Pública: "Distribución del personal médico. 1969.", con 412 médicos, que representaban 1,362 habitantes por médico, o sea 7 médicos cada 10.000 habitantes.

Con relación al número de camas disponibles en cada departamento, se observa que, el grupo de departamentos con centros poblados con más de 10.000 habitantes, en 1970, presenta una gran preponderancia: del total de 2.143 camas, 1.571 se encuentran allí, destacándose netamente Capital, con el 37% de las camas hospitalarias existentes en la provincia. Si se establece la relación con el volumen de población que el servicio de salud debe asistir, resulta que éste se encuentra bastante rezagado en cuanto a las necesidades de una población de las características sanitarias de la correntina; para toda la provincia existe 1 cama cada 263 habitantes; los valores extremos los presenta Santo Tomé, con 1 cama cada 153 habitantes, y Empedrado, con 1 cama cada 797 habitantes.

Las estadísticas sobre demanda de servicios hospitalarios señalan una notable dispersión de la ocupación de camas dentro del territorio provincial. En efecto, la ocupación promedio alcanzó en 1977 a 62,7%, con valores extremos del 81,8% en Mburucuyá y 33,3% en San Cosme. Además, el departamento Capital concentró en ese mismo año el 39,3% de los días-camas disponible y 50,5% de los pacientes días.

#### 1.4.4 Vivienda y servicios conexos

Los datos de vivienda para la Provincia de Corrientes son antiguos y contradictorios; sólo el censo de 1960 ofrece una descripción del parque según sus características. (CUADRO 1.4.4.1)

Los datos provisionales (no confirmados) del censo nacional de 1970, sólo señalan el número de viviendas por departamento, sin indicar sus características físicas o de antigüedad. Si se comparan las cifras totales entre ambas fechas se observa que en los 10 años transcurridos, el parque aumentó en 17.091 unidades, o sea un 17%.

Si se relaciona la población de cada departamento con el número de sus viviendas, se obtiene el índice de hacinamiento cuyos resultados parecen ser equilibrados en general (salvo en Gral. Lavalle), con un promedio para la provincia de 4,8 hab/vivienda. (CUADRO 1.4.4.11).

Sin embargo, estudios oficiales indican que la carencia de viviendas es uno de los factores que inciden en la emigración de la población correntina. Si bien los conceptos de hacinamiento y de déficit de viviendas no son absolutamente semejantes, resulta evidente la relación entre ambos. Por otra parte, una reciente publicación (Guía "El Economista" 1979] - sin indicar las fuentes sobre las que se elaboraron los datos - estableció un ordenamiento nacional en cuanto al déficit urbano y al hacinamiento en las áreas rurales, en el cual la provincia de Corrientes aparece en el 5º lugar, bastante por encima del nivel promedio.

En cuanto a otros servicios relacionados con la vivienda, se observa que en 1977, sólo 12 localidades de la provincia cuentan con servicio de agua corriente, con una población abastecida estimada en 223.000 habitantes, y un consumo anual de 12 millones de m³; en tanto que 5 localidades cuentan con servicios cloacales parciales, beneficiando a unos 77.000 pobladores.

#### 1.4.5 Niveles de ingreso

##### 1.4.5.1 Posición relativa provincial

La comparación entre los ingresos por personal ocupado entre la Provincia de Corrientes y las Provincias de Chaco, Formosa, Entre Ríos, Santa Fé y Misiones, permite detectar las posiciones relativas que ocupan los sectores asalariados en cada industria de la región.

El análisis se focalizó sobre el Censo Nacional Económico de 1974, que abarca la actividad manufacturera sin considerar los ingresos de otros sectores, como peones rurales, empleados públicos, y personal del sec-

tor servicios.

Según se consigna en el CUADRO 1.4.5.11 se han estudiado las distintas industrias que se hallan establecidas en la Provincia a nivel de grupo de actividades del Código C.I.I.U.

Corrientes ocupa, dentro del promedio general de remuneraciones, el tercer lugar detrás de Santa Fé y Entre Ríos, y delante de Chaco, Misiones y Formosa, en ese orden.

Se se analiza cada actividad en particular, se observa lo siguiente:

- Matanza de ganado, preparación y conservación de carnes y derivados.  
En la provincia se obtenían los mejores niveles de remuneración.
- Elaboración de productos lácteos y helados.  
Los ingresos carecían de significación frente a los de Santa Fé, Entre Ríos y Chaco especialmente.
- Elaboración y conservación de frutas y legumbres.  
Corrientes ocupaba el último lugar.
- Productos de molinería.  
Idem que el anterior, pero con menores diferencias cuantitativas.
- Fabricación de productos de panadería.  
En esta actividad ocupó el primer lugar.
- Elaboración de productos alimenticios diversos.  
Contaba con los mejores ingresos.
- Elaboración de alimentos preparados para animales.  
Ocupó el último lugar.
- Industrias de bebidas no alcohólicas y aguas gaseosas.  
Después de Misiones y Entre Ríos ocupa el tercer nivel.
- Industria del tabaco.  
Contaba con los mejores ingresos.
- Hilado, tejido y acabado de textiles.  
Idem que el anterior.

- Curtidurías y talleres de acabado.  
Ocupó el cuarto lugar, antes que Chaco y Formosa.
- Fabricación de productos de cuero y secaderos de cuero, excepto el calzado y otras prendas de vestir.  
Ocupó el último lugar.
- Aserraderos, talleres de acepilladura y otros talleres para trabajar madera.  
En conjunto con la provincia de Misiones, contaban con los mejores ingresos.
- Fabricación de productos de madera y corcho no clasificados en otra parte.  
Contaba con el mejor ingreso.
- Fabricación de muebles y accesorios, excepto los que son principalmente metálicos.  
Contaba con el nivel más bajo.
- Imprentas, editoriales e industrias conexas.  
Idem que el anterior.
- Fabricación de cámaras y cubiertas.  
Ocupaba el tercer nivel, conjuntamente con Chaco.
- Fabricación de productos de arcilla para construcción.  
Ocupaba el último lugar.
- Fabricación de productos minerales no metálicos no clasificados en otra parte.  
Luego de Santa Fé, contaba con el mejor ingreso.
- Fabricación de muebles y accesorios principalmente metálicos.  
Ocupaba el último lugar.
- Fabricación de productos metálicos estructurales.  
Ocupaba el tercer lugar, después de Santa Fé y Entre Ríos.
- Fabricación de productos metálicos no clasificados en otra parte,

exceptuando maquinaria y equipo.

Contaba con el nivel de ingreso más bajo.

- Construcción y reparación de maquinaria para la agricultura.

Idem que el anterior.

- Construcción de aparatos y suministros eléctricos varios no clasificados en otra parte.

Ocupaba la cuarta posición.

- Construcciones navales y reparación de barcos.

Ocupaba la primera posición, con el mejor ingreso relativo

- Fabricación de vehículos automotores.

Ocupaba la cuarta posición.

- Industrias manufactureras diversas no clasificadas en otra parte.

Se ubicaba en el último nivel.

Las conclusiones que se extraen de los datos analizados pueden verse afectadas por las características de las relaciones empleadas. Para contar con la mayor desagregación posible, se relacionaron las remuneraciones pagadas, con el personal ocupado. No obstante, existen diferencias, que varían de acuerdo a la actividad, entre el personal ocupado y el personal remunerado. La provincia cuenta con datos referentes a estas dos variables únicamente a nivel de división (dos dígitos); éstos fueron utilizados en forma relacionada, para obtener un indicador que marcara la utilización de mano de obra familiar.

En el CUADRO 1.4.5.1 se observa que, para el total de la actividad provincial, de cada cien personas ocupadas, setenta y seis eran remuneradas. La división que cuenta con mayor cantidad relativa de personal remunerado, es la que se dedica a la elaboración de productos textiles, prendas de vestir e industria del cuero. Mientras que la fabricación de productos minerales no metálicos, es la división que presenta la menor proporción de este índice, con treinta y seis personas remuneradas de cada cien ocupadas.

Las industrias cuyo personal contaba con mejores ingresos respecto del



promedio provincial, son mostradas en el CUADRO 1.4.5.III.

Del mismo surge que la actividad textil, la industria del tabaco, la elaboración de productos derivados de yerba mate y té, los frigoríficos y las construcciones navales -en ese orden-, son las ocupaciones que se encuentran sobre el promedio provincial, mientras que todas las demás actividades se ubican debajo del mismo, ocupando el último lugar fabricación de muebles.

Es en estas actividades, precisamente, donde Corrientes ocupa el primer lugar en la región, lo cual denota que las empresas que las integran son, simultáneamente, las más importantes en su rama, no solamente en la provincia sino, también, en la región, en cuanto al nivel de remuneraciones de su personal.

## 1.5 INFRAESTRUCTURA Y SERVICIOS

### 1.5.1 Transportes y comunicaciones

#### 1.5.1.1 Transportes

Desde el punto de vista del transporte, Corrientes constituye un nudo geográfico situado en el corazón de la Cuenca del Plata, donde se articulan las grandes vías fluviales del Alto Paraná, Paraguay y Paraná Medio, y el aún escasamente navegable río Uruguay; es punta de riel del F.C. Gral. Urquiza, lugar de paso de éste en su ramal de vinculación con el ferrocarril paraguayo, y, en poco tiempo más, con el ferrocarril uruguayo, a través de Salto Grande.

Por medio de dos grandes carreteras, la R.N. 12 y la R.N. 14, se articula con Misiones, la región chaqueña, la República del Brasil (a través de Paso de los Libres) y con Entre Ríos, la R.O. del Uruguay y Buenos Aires, a través de los grandes puentes fluviales. Por último, el aeropuerto internacional de Camba Punta vincula la provincia con los grandes centros urbanos regionales.

En este aspecto de la infraestructura, y en especial en lo concerniente a carreteras, se está viviendo un cambio de situación que conlleva mejoras en todo el sistema de transporte.

A efectos de visualizar la situación de este sector en el marco general del Estudio, se han confeccionado cuadros de situación, a nivel departamental, en los cuales se ponderó la disponibilidad de cada medio, en cada jurisdicción. Este análisis fue luego trasladado a los GRAFICOS 1.5.1.1 y 1.5.1.11.

- a) Carreteras: Actualmente la red cuenta con 10.805 Km., de los cuales son rutas nacionales 1.972 Km.. A fines de 1978 el total de kilómetros pavimentados era de 2.276, habiéndose pavimentado, en el último trienio, un promedio de 200 Km./año, con una inversión de 246 millones de dólares, en ese período. Como puede observarse en el GRAFICO 1.5.1.1, las principales rutas perimetrales y transversales, como la R.N. 12 y R.N. 123, están pavimen-

tadas, y la R.N. 14 lo está en su mayor extensión. Todas las cabeceras departamentales tienen acceso directo a rutas asfaltadas, con la sola excepción de Mburucuyá, donde está en construcción.

El GRAFICO 1.5.1.1 también permite destacar la alta densidad de rutas en la franja costera del río Paraná y N.O. provincial, al igual que en la subregión sudeste.

Por otro lado, con la habilitación de Zárate-Brazo Largo, toda el área comprendida en el triángulo Mercedes-Paso de los Libres-Mocoretá, ha quedado a pocas horas de automóvil de Buenos Aires, ligándose aún más al área de mercado del litoral platense.

El GRAFICO 1.5.1.1, asimismo, destaca la importancia que, para la red caminera, tiene el estero del Iberá, en la medida que divide a la provincia en dos subregiones bien diferenciadas: la primera, articulada en Corrientes, con eje de prolongación hasta Goya; y la segunda, conformada por el triángulo Curuzú Cuatiá-Paso de los Libres-Monte Caseros. Queda fuera de esta regionalización el ángulo nordestino, más ligado a la geoeconomía misionera que a la de Corrientes.

En cuanto a los servicios móviles de carretera, puede destacarse que cubren perfectamente la demanda del mercado, tanto en lo referente a cargas, como a pasajeros. El CUADRO 1.5.1.1 muestra solamente a 2 departamentos con servicios insuficientes.

- b) Ferrocarriles: La provincia cuenta con 944 Km. de vías férreas, pertenecientes al F.C. Gral. Urquiza, el cual divide el centro ferroviario de Monte Caseros prolongando dos ramales: uno hacia Posadas y Paraguay, y otro a Corrientes, con derivación -en M. Mantilla- hacia Goya.

El ramal del río Uruguay presta un servicio bastante eficiente, situación que ha permitido que, en los últimos años, incrementara su nivel de cargas, especialmente las de gran volumen y bajo valor específico. En cambio, el ramal transversal a Corrientes

presenta deficiencias en su servicio, que se reflejan en una evolución regresiva, tanto del volumen de carga como del número de pasajeros transportados. Los ramales secundarios Goya-Mantilla y Curuzú Cuatiá-San Jaime (Entre Ríos), muestran una situación aún más precaria.

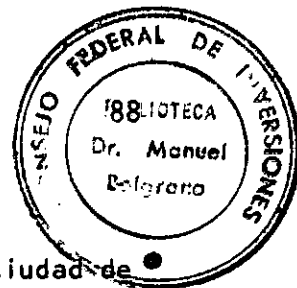
No obstante que la empresa ferroviaria realiza crecientes esfuerzos tendientes a la mejora de los servicios, las deficiencias de infraestructura son aún considerables, situación que trae como consecuencia, entre otras cosas, lentitud en los convoyes, y una frecuencia de servicios sólo mediana. Sin embargo, el ferrocarril cubre una franja muy significativa del mercado de cargas de la provincia, dadas las particulares características productivas de ésta, y los crecientes niveles de eficiencia logrados por las mejoras introducidas. Esta caracterización no es homologable en lo que a transporte de pasajeros se refiere.

En otro orden de cosas, cabe destacar que el ferrocarril de trocha económica de Corrientes a Mburucuyá y General Paz, ya no presta servicios, conservando tan solo un valor turístico.

En el CUADRO 1.5.1.1 se resumieron las principales características de la red ferroviaria, a nivel departamental, evaluándose como "insuficientes" aquellas jurisdicciones que carecen de servicios ferroviarios, o que cuentan con ramales clausurados.

- c) Transporte fluvial: Desde el punto de vista del transporte por agua, se observa la existencia de 3 grandes arterias fluviales: el Alto Paraná, el Paraná Medio (el cual recibe el tráfico proveniente del río Paraguay) y el río Uruguay.

En la actualidad, estas vías navegables permiten el paso de diferentes tipos de embarcaciones, variando los calados mínimos admitidos según el río de que se trate: Paraná Medio, 9 pies; Alto Paraná, de 4 a 6 pies (dada la presencia de los pasos cerca nos de Itatí y Apipé) y Uruguay, de 3 a 4 pies de calado.



El puerto más importante de la provincia es el de la ciudad de Corrientes, con un tráfico que oscila en las 200.000 tons/año.

Sin ser puerto se destaca, por su gran tonelaje de cargas, el embarcadero y playa de Ituzaingó, debido al tráfico de canto rodado proveniente de los yacimientos existentes en la zona.

De los restantes puertos existentes (Goya, Esquina y Bella Vista), sólo el primero tiene una cierta importancia, aunque es de destacar que su tráfico está en declinación. En la zona, un servicio de balsas une Goya con Reconquista.

Como se observa en el CUADRO 1.5.1.11, los otros puertos de atraque fluviales de la provincia, son sólo simples embarcaderos por lo cual, cualquier proyecto industrial que se encare y que requiera de ellos, debe contemplar mejoras para su operatividad.

De lo antedicho surge que la ciudad de Corrientes, con su puerto, constituyen el nudo crucial del sistema fluvial de la región, dado que es un centro obligado de paso y, eventualmente, de transbordo, reparaciones y suministros para la navegación.

El tráfico de mayor importancia en la actualidad es el de cargas, realizado a través de embarcaciones de empuje. Este servicio está a cargo de la Flota Fluvial del Estado, conjuntamente con diversas empresas privadas, caracterizándose por su falta de regularidad, situación que no impide que igualmente cubran los requerimientos de carga de la provincia.

El tráfico del río Uruguay está compuesto principalmente por productos forestales.

En otro orden de cosas, cabe destacar que los servicios en el Alto Paraná se ven muy limitados por la existencia de los rápidos del Apipé. La construcción de Yaciretá-Apipé permitirá salvarlos y llevar el calado de las embarcaciones a 12 pies, aunque la ruta fluvial seguirá limitada por los pasos de Itatí y Paso

de la Patria, que son de muy escaso calado.

En el CUADRO 1.5.1.II se ponderó como "insuficiente" a los departamentos que no cuentan con puertos o servicios de transporte fluvial.

- d) Transporte aéreo: Como se observa en el CUADRO 1.5.1.II, la provincia cuenta con varios aeropuertos de pista asfaltada (sobre saliendo nítidamente el internacional de Camba Punta), además de 8 aeródromos de pista de tierra.

La mayor cantidad de tráfico aéreo de cabotaje se centraliza en la ciudad de Corrientes (o en su alternativa: Resistencia, a escasos kilómetros de la ciudad capital), donde se cuenta con servicios diarios a Buenos Aires. Asimismo, existen vuelos semanales a Curuzú Cuatiá, Mercedes, Paso de los Libres, Monte Caseros y Goya.

Genéricamente, se puede señalar que el servicio de transporte aéreo es suficiente, llegándose, en algunos casos, a la supresión de vuelos, dada la escasez de demanda (en ciudades del sudeste correntino, por ejemplo).

Es de destacar que el aeropuerto de Posadas es una alternativa de utilización de servicios a que apelan las poblaciones de Ituzingó y Santo Tomé, dada su proximidad geográfica.

En el CUADRO 1.5.1.II se ponderó como "insuficiente" (criterio zonal) a los departamentos carentes de infraestructura aérea.

**Contenedores:** Esta moderna modalidad del transporte, especializada en cargas generales, no es un tipo de tráfico habitual en el sistema arterial correntino, caracterizado por cargas a granel, animales, etc.. Sin embargo, y cada vez en mayor medida, está haciendo su gradual aparición, especialmente en el área de la ciudad capital, y a través del puente internacional Paso de los Libres-Uruguayana.

**Situaciones específicas:** Si se realiza una ponderación general, a

nivel departamental, del sistema de transporte, se puede observar la existencia de 7 departamentos con servicios suficientes: Bella Vista, Capital, Curuzú Cuatiá, Goya, Monte Caseros, Paso de los Libres y Santo Tomé. Si bien más de la mitad de los departamentos de la provincia entran en la categoría de servicios de moderado desarrollo, sólo 5 merecieron la ponderación más baja, es decir, la de servicios insuficientes.

Si se analiza la situación provincial de transportes, desde el punto de vista de la conectividad de áreas, definida por el grado y número de conexiones entre un punto y otro del espacio geográfico, se observa que el centro con mayor grado de conectividad es el departamento Capital. A este departamento le siguen, en orden de importancia decreciente, en lo que a conectividad se refiere, Goya, Paso de los Libres, Monte Caseros y Curuzú Cuatiá.

Un tercer estamento diferenciable dentro de este ítem, lo constituyen los departamentos de Mercedes, Santo Tomé, Saladas, Bella Vista, Esquina, Lavalle e Ituzaingó.

#### 1.5.1.2 Comunicaciones

a) Telecomunicaciones: La red de telecomunicaciones de la provincia se encuentra en la actualidad en notable expansión, debido a la ejecución, por parte de la Secretaría de Estado de Comunicaciones, del Plan Integral de Telecomunicaciones.

Los CUADROS 1.5.1.III y 1.5.1.IV muestran la situación actual que presenta la provincia, con respecto al sector telecomunicaciones, a nivel de centros urbanos, villas y colonias.

De un análisis comparativo de la situación provincial, con respecto al resto del país, surge que Corrientes posee un mediano desarrollo de las telecomunicaciones; característica que cambiará fundamentalmente una vez cumplido el Plan Integral antecitado, el cual culmina hacia 1981.

En la actualidad, las subregiones mejor servidas de la provin-

cia son las comprendidas en los ejes Corrientes-Goya y Paso de los Libres-Monte Caseros, articulándose ambos a través de un eje NO-SE desde San Roque hasta Monte Caseros, pasando por Mercedes y Curuzú Cuatiá.

En este aspecto de la infraestructura, vastas áreas del SO y - NNE tienen aún deficiencias notorias.

Los CUADROS 1.5.1.III y 1.5.1.IV permiten determinar una poderación a nivel departamental de los principales sistemas, considerando la existencia de una o más centrales telefónicas por localidades, los planes de obras, la existencia de cabinas públicas de larga distancia, con relación a la población servida, como así también la existencia de télex y de oficinas mixtas de - - - ENCotel. La evaluación de los distintos sistemas determinó un puntaje que demostró que los departamentos mejor servidos son: Capital, Curuzú Cuatiá, Goya, Ituzaingó y Paso de los Libres. - La situación de los restantes puede también observarse en los - cuadros mencionados.

En éstos se señala, asimismo, los planes de obra hasta 1981 programados por ENTel con respecto al servicio urbano, que alcanzan a los principales núcleos poblacionales: 16 nuevos C.P.L.D. para localidades sin servicio, 2 nuevas Centrales Manuales, 10 nuevas Centrales Automáticas y la ampliación de 3 Centrales Automáticas ya existentes.

En cuanto al servicio interurbano telefónico, se prevé la instalación o ampliación de 47 vínculos, más el Centro Automático Interurbano de Goya con 350 líneas, que brindará gran fluidez a este tipo de comunicación.

Por otra parte, el sistema de radioenlaces de alta capacidad, - cubrirá casi todo el contorno de la provincia, desde Reconquista (Prov.de Santa Fe) a Goya-Corrientes-Posadas (convenio firmado en julio de 1979) y toda la costa del río Uruguay, desde Posadas (Prov.de Misiones), hasta General Pacheco (Prov.de Buenos-Aires).



Los sistemas se intercomunicarán vía San Roque-Mercedes - Curuzú Cuatiá-Monte Caseros; comprende 960 canales y multiplex asociado, incluyendo un haz para telefonía, otro para televisión y un ter-  
cero para reserva, todos bidireccionales, con estaciones repeti-  
doras preparadas para demodular en distintas localidades.

Con respecto a servicios radioeléctricos, la Secretaría de Esta-  
do de Comunicaciones pretende obtener -gradualmente- la radio-  
nalización del espectro, para lo cual es condición previa el des-  
arrollo del servicio telefónico, a efectos de limitar, en la me-  
dida de lo posible, un medio de uso alternativo para telecomuni-  
caciones, como lo es el radioeléctrico.

b) Radiodifusión y televisión

En cuanto a radiodifusión y televisión, Corrientes cuenta con -  
servicios insuficientes, agravados por tratarse de una región -  
fronteriza estratégica, ya que limita con tres países. Esta -  
situación podrá modificarse en pocos años, debido al ambicioso -  
plan de obras que se implementa desde la Secretaría de Estado de  
Comunicaciones.

Actualmente, la provincia cuenta con 7 radioemisoras y 2 canales  
de televisión ( 1 mayor, en la ciudad de Corrientes: LT 80, TV.  
Canal 13; y 1 menor en Curuzú Cuatiá: Canal 6), además de 11 re-  
petidoras cuya ubicación se detalla en el CUADRO 1.5.1.VI. Las  
radioemisoras tienen un alcance oscilante entre 100 y 140 Kms..

Con respecto al futuro, el "Documento Técnico Básico para la ela-  
boración del Plan Nacional de Radiodifusión", aprobado por al Se-  
cretaría de Estado de Comunicaciones y la Secretaría de Informa-  
ción Pública de la Presidencia de la Nación, prevé para Corrien-  
tes tres servicios: radiodifusión sonora, con modulación de am--  
plitud en ondas hectométricas y con modulación de frecuencia en-  
ondas métricas, y televisión en ondas métricas.

Estas previsiones incluyen 11 estaciones de radiodifusión sonora,  
con modulación de amplitud, y 16 con modulación de frecuencia, así

como 3 estaciones autónomas y, o de origen, 9 repetidoras menores y 1 servicio adicional en U.R.F.

Estas previsiones aseguran una mejor utilización del espectro radioeléctrico y un mayor aprovechamiento de las potencias, que permitirá cubrir, prácticamente, toda la población de la provincia e, inclusive, áreas fronterizas de los países vecinos.

La ponderación de estos factores, señalada en el CUADRO 1.5.1.VI, destaca como mejor servidos a cinco departamentos: Capital, Curuzú Cuatía, Goya, Mercedes y Paso de los Libres; y como áreas de servicios insuficientes, a los situados en la subregión nor-central de la provincia.

## 1.5.2 Energía y combustibles

### 1.5.2.1. Consumo específico habitual por rama en estudio

Para este trabajo se hizo un estudio comparativo sobre el consumo de electricidad en la industria, a efectos de su posible aplicación en la provincia de Corrientes. La determinación de niveles de consumo por sectores industriales es un problema que plantea muchos supuestos, debido a la falta de un patrón universal. Al respecto, debe señalarse que el consumo industrial de electricidad varía por diversos factores; entre los cuales se destacan la tecnología utilizada, intensidad de capital, el marco geográfico, la estación del año, las modalidades operativas del sistema eléctrico, etc..

Ante esto, se consideró conveniente comparar diversos estudios específicos para determinar -con cierto grado de aproximación- un rango de intensidad de consumo eléctrico por sectores, para lo cual se consultaron diversas fuentes, a saber: "Estudio de Energía de América Latina", de Naciones Unidas; "La Industria en América Latina", de Soza Valenzuela; "Estudio sobre industrias electrointensivas en Neuquén", de Papes-Planes SA; "La consommation d'électricité", de Patrice Romain; "Fichas de Trabajos Prácticos e Investigación", del Instituto de Economía de la Energía, de Bariloche, y análisis del

Censo Nacional Económico de 1963. Finalmente, se consultó a diversos especialistas en temas afines al fin perseguido.

De estos estudios se confeccionaron rangos comparativos, uno de los cuales se consigna en el CUADRO 1.5.2.III, sobre el consumo de electricidad por sectores industriales en cinco países industrializados (Francia, Alemania, Gran Bretaña, Suecia y EE.UU.de América). Se consideró el consumo en Kwh por mano de obra y el consumo, en moneda, - por unidad de Valor Agregado.

En el mencionado cuadro se determinó un rango de mayor a menor uso de electricidad por sectores, que es -en general- coincidente con los patrones de consumo en Argentina . También se efectuó la ponderación en tres niveles de consumo.

En el CUADRO 1.5.2.I se determina la energía eléctrica consumida - por la industria, sectorizada en veinte niveles, y la producción e-laborada, medida en miles de pesos; la determinación se hizo en ba-se a datos del Censo Económico de 1963.

De estos dos factores se obtuvo un índice, a partir del cual se logró un rango de consumo donde figura, en primer lugar, "Minerales - no metálicos" y, en último lugar, la industria del tabaco.

Para la Argentina industrial de 1963, se obtuvieron 3 niveles de - consumo, figurando en el primer nivel 7 sectores, en tanto que en - las de bajo consumo se ubican sólo 3.

A fin de aproximarse aún más a aquellas industrias más cercanas a - la estructura productiva correntina, se extrajo de los trabajos del Instituto de Economía de la Energía, de Bariloche, el consumo espe-cífico de electricidad en las agroindustrias argentinas, medido en toneladas equivalentes de petróleo por tonelada de producto.

En esta agrupación industrial figuran, en los primeros niveles del- consumo, Pasta y papel bagazo, Frigoríficos, Pasta y papel madera, y Secado de tabaco. Como puede observarse, los niveles de alto consu

mo eléctrico son distintos, según se trate de industrias pesadas o agroindustrias (CUADRO 1.5.2.11).

Con esta diversidad de fuentes informativas, con un intenso cruzamiento de datos e informaciones técnicas sobre sectores específicos de la industria, y con las limitaciones apuntadas al principio, se analizó el consumo eléctrico industrial en la provincia de Corrientes y sus posibilidades de desarrollo.

#### 1.5.2.2 Variación del consumo eléctrico según tamaño

#### 1.5.2.3 y según tecnología

Precedentemente se señalaron las limitaciones existentes para la determinación del consumo eléctrico industrial, debido a la cambiante situación del medio productivo, la tecnología, el uso de los equipos, etc..

Al respecto, puede afirmarse que hay un consumo específico de electricidad para cada sector industrial implantado en cada una de las macrorregiones argentinas. Si bien no hay estudios específicos, en este sentido, para la provincia -y en especial, por subsectores industriales pormenorizados- el CUADRO 1.5.2.11 es el que más se acerca a la determinación de consumos en Corrientes. En especial, algunos de los rubros señalados son propios de esta provincia que, desde el punto de vista tecnológico, no tiene grandes diferencias con iguales sectores del litoral sur argentino; tal es el caso de secado de tabaco, jugos cítricos, secado de yerba, etc..

Por otra parte, como lo señalan las cifras del Censo Nacional Económico del año 1963 (véase CUADRO 1.5.2.1), las industrias alimenticias, textiles, de tabaco y construcciones livianas -prácticamente las ramas situadas en la provincia- figuran como subsectores de bajo consumo eléctrico, hecho que coincide con lo existente a nivel provincial.

También debe señalarse que en Argentina -y, en general, en América Latina- el consumo eléctrico industrial muestra una relación direc

ta de crecimiento en función del tamaño de las plantas, en especial a partir de un nivel mínimo de funcionamiento de los equipos. Tal circunstancia puede asimilarse para el caso correntino.

A fin de ilustrar el consumo eléctrico de la industria en la provincia, se confeccionó el CUADRO 1.5.2. X , que indica la participación del sector en el total de energía facturada en el quinquenio 1973/77. En sus cifras no se incluye la autoproducción, en gran medida industrial, que oscila entre 2.500 y 4.000 MWh.

Si se asume que el año 1975 fue un año "pico" para la actividad manufacturera -hecho que coincide, con cierto desfasaje, con lo sucedido en el país- puede señalarse que la capacidad "ociosa", para el parque eléctrico, alcanza a un 2%

Esto no significa que los márgenes de crecimiento del sector sean meramente vegetativos, pues el sistema eléctrico de la provincia de Corrientes está conectado con el del Chaco, por Corrientes, y con - Salto Grande, por Monte Caseros, lo cual permite prever sensibles expansiones. Además, a partir de 1982, la provincia integrará el sistema interconectado nacional, con lo cual su vulnerabilidad será mucho menor.

#### 1.5.2.4 Disponibilidad y requerimientos

##### a) Energía eléctrica

La provincia de Corrientes ha tenido, en el transcurso del último lustro, un notable incremento, tanto en su infraestructura eléctrica, cuanto en su producción y consumo.

El CUADRO 1.5.2.IX es suficientemente demostrativo de tal hecho.

Del cuadro puede colegirse que la potencia instalada se ha incrementado, en el período 1973/77, en un 65%, en tanto que la producción lo hizo en un 101%. Este incremento es uno de los mayores de todo el país, considerado el mismo período, pues quiebra el mero crecimiento vegetativo o tendencial.

Así es como la participación correntina en la potencia instalada nacional, que en 1973 era de 0,7%, pasa al 1% en 1977, mientras que la producción lo hace del 0,5% al 0,8%.

También el consumo por habitante registra incremento: de 184/KWh/hab.en 1973, se llegó a 265 KWh/hab.en 1977; es decir, un crecimiento del 44%.

El CUADRO 1.5.2.IV muestra la distribución sectorial de la energía facturada del último trienio (donde se incluyen las importaciones provenientes del Chaco).

En el cuadro se observa que el uso residencial alcanza casi a la mitad del total, en tanto que el sector industrial muestra una participación oscilante entre el 22 y el 24%. Debe destacarse que la autoproducción, básicamente industrial, con una potencia instalada de 3.600 KW, representa el 6,5% del parque provincial.

Esta situación pone de manifiesto el sensible mejoramiento de la infraestructura eléctrica en el corto plazo, determinante básico de localización industrial, aún antes que las gigantescas obras hidroeléctricas que se llevarán a cabo en la próxima década y que hará que Corrientes se transforme en uno de los sectores mejor servidos de la República, en cuanto a energía y navegación, por ejemplo.

En cuanto al mediano plazo, la provincia quedará unida al sistema nacional de interconexión, a través de la recientemente licitada línea de alta tensión de 500 Kv, desde Santa Fe a Resistencia (Chaco), y de ésta a Corrientes, capital. Esta red tiene previsto entrar en funciones, tentativamente, en 1982.

El CUADRO 1.5.2.V consigna la situación del parque eléctrico provincial, a niveles departamentales. No se considera necesario hacer un comentario pormenorizado, destacándose sólo el hecho de que el departamento Capital cuenta con el 41% de la potencia ins

talada en la provincia y el 62% del consumo eléctrico; la explicación es que abastece a varias localidades de su área de influencia, tales como Itatí, Empedrado, Saladas, San Luis del Palmar, San Cosme y otras. Como ya se señalara, este sistema está interconectado con el Chaco.

El segundo departamento en importancia en cuanto a consumo de electricidad es Goya, con el 24% del total de la provincia. Su central está interconectada con la de la Capital por una L.A.T. de 132 Kv y redes menores de 33 y 13.2 Kv.

De la observación del GRAFICO 1.5.2.1, de redes y centrales eléctricas, se desprende que una de las subregiones mejor servidas es la franja costera del río Paraná, que se extiende desde Goya a Itatí, con eje articulador en la ciudad de Corrientes; esta franja está extendiéndose lentamente hacia el interior de la provincia, hasta chocar con la barrera natural del Iberá.

Otra de las áreas con servicios eléctricos suficientes es el sudeste, que cuenta con líneas de 132 Kv, en construcción, para el triángulo Monte Caseros-Mercedes-Paso de los Libres, así como la ciudad de Curuzú Cuatiá. Este sistema pronto recibirá la energía proveniente de Salto Grande, por lo que puede presumirse que en un futuro próximo será una de las regiones mejor servidas del litoral argentino. También puede destacarse el ángulo nordestino de la provincia, departamento de Santo Tomé, ligado por redes al área sudmisionera.

Al igual que para otros sectores de la infraestructura económica provincial, se efectuó una ponderación de la suficiencia del servicio eléctrico para cada departamento (CUADRO 1.5.2.VI).

De su lectura surge que las jurisdicciones mejor abastecidas son Capital, Bella Vista, Goya, Mercedes, Curuzú Cuatiá, Monte Caseros, Paso de los Libres y Santo Tomé.

También se han tenido en cuenta las redes eléctricas provinciales, volcándose en el CUADRO 1.5.2.VIII, por departamento, las líneas - de alta tensión existentes, en construcción y programadas y, ade-- más, las subestaciones a ejecutarse, con indicación de su potencia de transmisión.

b) Petróleo, gas y otros combustibles

En este sector, la provincia de Corrientes es netamente importadora, puesto que no produce petróleo ni gas.

Asimismo, participa en términos mínimos en el consumo global de - hidrocarburos, los que guardan correlación con el porcentual de - su población con respecto al total nacional. En el CUADRO 1.5.2. XII se observa que el consumo de nafta representa un 2% del total nacional, mientras que son algo menores los de kerosene, gas oil - y fuel oil. Por el contrario, el consumo de diesel oil, que alcanza a un 4,6% del total nacional, es uno de los más altos del país en cuanto a consumo por habitante; cabe señalar que gran parte de las centrales eléctricas provinciales se alimentan con este combustible, constituyéndose en las principales consumidoras.

En el mismo cuadro se puede observar que Corrientes duplica la media nacional en consumo de diesel, en tanto que está por debajo - del índice 100 de la Argentina en los demás combustibles.

Como se observa en el CUADRO 1.5.2.XI la evolución del consumo - global de naftas indica un crecimiento, en el período 1970/77, - del 45%. En aeronaftas, kerosene y combustibles para retropropulsión, el consumo provincial ha sufrido disminución; por el contrario, el consumo de gas oil, diesel oil y fuel oil creció muy por encima de la media nacional (en los ocho años analizados, 93%, - 280% y 105%, respectivamente).

Este notable incremento podría significar un crecimiento y una mayor intensidad de uso de los sectores ligados al espectro industrial y mecanizado.



Por otra parte, de acuerdo a datos de los boletines estadísticos de la Secretaría de Estado de Energía - Dirección de Combustibles, la capacidad operativa de almacenamiento de combustibles en la provincia de Corrientes osciló, en los primeros cinco años de la década, en los 3.200 m<sup>3</sup>.

Con respecto al consumo de gas, éste se reduce al de gas licuado, registrándose -estadísticamente- sólo en el departamento Capital (CUADRO 1.5.2.XIII) Si bien está creciendo tendencialmente, su participación en el consumo nacional es baja; pues sólo alcanza a un 0,8%; en término de usuarios, representa el 0,1%, situándose muy por debajo de la media nacional: las 7,7 calorías por habitante cada 100 habitantes.

El aprovisionamiento de combustibles llega a la provincia, en su mayor parte, por vía acuática. Para la década 1980/90, está previsto -dentro del plan de obras nacionales- la construcción del gasoducto Resistencia-Posadas que, pasando por la provincia de Corrientes, abastecerá de gas natural a su capital, Itatí e Ituzaingó; es decir, los núcleos urbanos del norte correntino.

Tal inyección de energía, sumada a la hidroeléctrica, permitirá a Corrientes contar con insumos energéticos más que suficientes para sus planes de desarrollo industrial, urbanos y agropecuarios.

### 1.5.3

#### Aguá

#### 1.5.3.1

##### Disponibilidad industrial

Los recursos de agua con que cuenta la provincia de Corrientes están señalados en los CUADROS 1.5.3.I y 1.5.3.II, en los que se indican las disponibilidades hídricas por departamento, con respecto a precipitaciones, aguas superficiales, aguas subterráneas y el servicio urbano de agua potable.

Hasta la fecha no se cuenta con información actualizada de Obras Sanitarias de la Nación sobre el servicio de agua potable.

---

Los resultados del relevamiento de aguas superficiales figuran en el GRAFICO 1.5.3.1 .

El análisis exhaustivo de la hidrología de la provincia de Corrientes se desarrolló en "Proyecto de Tecnificación y Desarrollo Hortícola de la provincia de Corrientes", del año 1971, realizado para el Consejo Provincial de Desarrollo

Se describe, a grandes rasgos, la situación general, particularizando los resultados que se observan en los CUADROS 1.5.3.1 y 1.5.3.11, especialmente la ponderación general de los departamentos, que surge de tomar en cuenta los grandes ríos con mayor puntaje, seguido por los ríos menores, arroyos y esteros, las aguas subterráneas -tanto por su abundancia como por su aptitud- y, finalmente, la disponibilidad de servicios de agua potable en los núcleos urbanos.

La sumatoria analítica de cada factor dió como resultado la determinación de áreas con disponibilidad óptima (1), con menor dotación de agua (2) y, en tercer lugar, con recursos hídricos insuficientes; esto, claro está, dentro del marco provincial, pues si se comparan las áreas nombradas en último término con áreas semiáridas -como las del oeste argentino-, tendrían una situación de primer nivel.

En el panorama hídrico nacional, Corrientes se ubica en la región de mayor disponibilidad de agua dulce del país, dado que está situada en el corazón de la Cuenca del Plata y se encuentra contorneada por el río Paraná y el río Uruguay.

Esta excelente dotación de agua se complementa con precipitaciones suficientes, que oscilan entre 1.400 mm en el extremo nordeste y 1.000 mm en el sudoeste.

Como se manifiesta en los cuadros mencionados, esta situación produce un derrame superficial de  $23.400 \text{ Hm}^3$ , que equivale a  $740 \text{ m}^3/\text{seg}$ . Las precipitaciones -si bien registran relativa regularidad durante todo el año- muestran picos lluviosos en el comienzo del otoño y de la primavera, en tanto que el invierno es el período más seco.

Las aguas superficiales se ven reducidas significativamente como consecuencia de las altas temperaturas que se registran en las postrimerías del verano, lo que produce síntomas de sequía en esa época. La evaporación oscila entre 1.300 y 1.500 mm anuales.

Geomorfológicamente, la provincia de Corrientes tiene un drenaje -deficiente, debido a obstrucciones en los cursos de agua; esto produce la formación de cuerpos de agua semiestancados, tales como esteros, bañados y lagunas. La situación señalada varía en la meseta mercedina, puesto que el escurrimiento de las aguas es casi inmediato en razón de la presencia de suelos rocosos y con pendiente; por esta razón, dicha meseta tiene un sistema de drenaje radial, -con epicentro en Mercedes.

En resumen, se puede concluir que los escurrimientos de los cursos de agua guardan relación con las precipitaciones, si bien se producen defasajes por retención de los esteros e infiltración al subsuelo.

En condiciones normales, toda la red hidrográfica de la provincia de Corrientes -considerados sus ríos, arroyos, lagunas, esteros y bañados- tiene una superficie de 16.800 Km<sup>2</sup>, que representa el -19% de la superficie total de la provincia. Este hecho la sitúa -entre las tres provincias de mayor proporción de agua sobre superficie total, de la Argentina, a lo que hay que agregar la suficiente disponibilidad de agua subterránea con que cuenta.

#### a) Aguas superficiales

Los ríos y arroyos de la provincia corren a través de las dos -principales pendientes: la del río Paraná -alto y medio- y la del río Uruguay. Entre estas pendientes se hallan dos ambientes geomorfológicos de gran importancia hidrográfica: la hondonada-correntina, en el centro-norte provincial, ocupada por los esteros y lagunas del Iberá, y la meseta mercedina al sur, centro -de dispersión de aguas de las dos pendientes.

Ríos y arroyos se alimentan del derrame meteórico, una vez producido el escurrimiento superficial. Pero esta alimentación no es pareja en todas las zonas, dado que en la subregión del Uruguay, la presencia de afloramientos rocosos posibilita un aporte inmediato de las aguas a los ríos, mientras que en la subregión occidental, los suelos sedimentarios de tipo psamítico posibilitan la percolación, aumentando el caudal de los cursos de agua, a partir de los 2 meses posteriores a los períodos de lluvias.

Estas características hacen que los cursos de agua interiores correntinos, registren los mínimos caudales hacia fines del verano, contribuyendo también a ello, la gran evaporación del período estival.

En el CUADRO 1.5.3.1 se observan todos los cursos de agua existentes, discriminados por departamento, con indicaciones de caudal y aptitud de sus aguas. De un análisis pormenorizado de éste surge que la disponibilidad de aguas superficiales es suficiente en todas las áreas, con la sola excepción de la meseta mercedina y las lomadas del nordeste, donde la presencia de esteros y lagunas es ocasional.

#### b) Aguas subterráneas

En el CUADRO 1.5.3.11 se pueden observar todos los registros existentes, a nivel departamental, y se especifica el caudal, la aptitud y la profundidad del manto, en los casos en que ésta estuviera determinada. La información recopilada indica que casi todos los departamentos poseen agua subterránea disponible, en cantidades suficientes y aptas, tanto para uso agro-ganadero como industrial.

Las aguas subterráneas, al igual que las de superficie, tienen un derrame hacia dos cuencas colectoras principales: la del Paraná y la del Uruguay.

La primera, hacia el oeste, presenta mantos aluviales y anchos va

lles fluviales que, si bien no poseen un drenaje superficial desarrollado, en muchos casos hacen de colector de las aguas subterráneas menos profundas. Es de destacar que las abundantes lomas-testigo situadas entre Itá-Ibaté y Goya, presentan características particulares, resultado de las cuales es la presencia de aguas salinas.

La característica general de la cuenca occidental, en lo que al tema de la salinidad se refiere, es que ésta aumenta con la profundidad. Es así que, en toda la cuenca, las aguas que se ubican por encima de los 100 metros son, por lo general, aptas para el consumo, variando únicamente los caudales disponibles, los cuales se incrementan ligeramente, de nordeste a sudoeste.

La cuenca del río Uruguay posee, en general, buenas condiciones hidrogeológicas, aunque éstas varían de acuerdo a las zonas.

La región de Mercedes y Curuzú Cuatiá actúa como zona de cargas, produciéndose la descarga en la margen izquierda del Uruguay.

La cuenca oriental presenta espesores considerables en los mantos sedimentarios. La formación Serra Geral altera los cursos de drenaje subterráneo, al igual que el basalto que, al alcanzar distintas profundidades, altera los acuíferos.

En toda el área los caudales de explotación son grandes, como se observa en Yapeyú, Paso de los Libres y Monte Caseros.

Puede considerarse que toda la cuenca es muy apta para riego, consumo humano y usos industriales.

Considerado el recurso a nivel de toda la provincia, puede decirse que las aguas subterráneas son aptas, dado que el 75 % de las muestras tomadas dieron por resultado la existencia de buenas condiciones, especialmente para uso agro-ganadero, casi no se registran inconvenientes para uso industrial, a excepción de problemas de caudal en el área noroeste.

c) Servicios de agua potable

En la actualidad, los servicios de agua potable están cubiertos, en forma conjunta, por la Nación y la provincia.

El sistema urbano registra en los últimos años incrementos consi  
derables, tanto en el número de centros urbanos servidos, como en la cantidad de población abastecida. Como se observa en el CUA  
DRO 1.5.3.11, también es considerable el plan de mejoras, tanto programadas, como en ejecución: cerca de 30 centros urbanos (to-  
dos ellos menores de 2.000 hab.) tienen prevista la instalación del servicio por parte de la provincia, hecho que permitirá que, hacia mediados de la década del ochenta, se pueda contar con ca-  
si el 90 % de los centros urbanos servidos por sistemas de agua potable, abarcando al 75 % de la población urbana correntina.

Con respecto al sistema de desagüe cloacal, los planes de obras previstos permitirán contar con el servicio al 100 % de las ciu  
dades de la provincia.

#### 1.5.3.2 Disponibilidad areal

Del análisis global del recurso agua en la provincia de Corrientes, surge que las jurisdicciones que poseen una óptima dotación, son las de: Capital, Lavalle, Monte Caseros, Paso de los Libres y San Martín.

Por el contrario, se puede considerar que los departamentos de Con-  
cepción, Berón de Astrada, Itatí, Mburucuyá, Mercedes, San Luis del Palmar y Sauce tienen una dotación de agua insuficiente. El resto de las áreas se ubica en el rango de disponibilidad media.

Con respecto al grado de significación que adquiere el recurso agua en la definición de localizaciones industriales, se puede considerar que la situación general de la provincia es buena, no existiendo zo  
nas que presenten impedimentos extremos, dado que, con un mínimo es  
fuerzo de capital, aplicado a incentivar la exploración, y desarro-  
llar los sistemas de transporte, se puede obtener el recurso de la gran cantidad de cursos superficiales y subterráneos que recorren la provincia.

## 1.6 TECNOLOGIA DEL MEDIO

### 1.6.1. Grado de utilización de los recursos

#### 1.6.1.1 Recursos naturales

La utilización del recurso natural, en general es baja, ya que disponibilidades de capital importancia en el ámbito provincial, como el recurso hídrico, están aún sin aprovechamiento. Los sistemas de riego se utilizan en muy pocos casos (solamente para arroz), pero sin tecnología apropiada.

En relación con la pesca y fauna autóctonas, si bien se sabe de su explotación, se carece de datos sobre su valor económico y no se cuenta con información secundaria sobre la conveniencia de su explotación.

Corrientes participa con el 4% en el total de la producción nacional de pesca fluvial, mientras que Entre Ríos y Santa Fe alcanzan el 40% y 24%, respectivamente.

El clima reinante, que ha dado forma al sistema hídrico y a las distintas asociaciones de suelos, ofrecen al hombre un tipo de tierra muy particular donde, en un área geográfica reducida, aparecen relieves complicados con suelos de distintos tipos de acuerdo a su ubicación en estos relieves.

De acuerdo a esta estructura se han efectuado los asentamientos urbanos, las vías de comunicación y se distribuyen las tierras agrícolas y ganaderas. Esta configuración ha traído como resultado una atomización y heterogeneidad en la distribución de los cultivos.

Asimismo, desde el punto de vista microeconómico plantea problemas al productor agropecuario en la elección y utilización de su predio.

La heterogeneidad de suelos y relieves, así como la influencia climática, descartan actualmente cultivos de amplia difusión en otras áreas del país, (trigo, alpiste, sorgo, girasol) por lo menos a niveles económicos; otros cultivos, como soja, se van adaptando a algunas áreas determinadas (Santo Tomé-Virasoro); otros como maíz y mandioca, aparecen como cultivos de uso casero y con una oferta atomizada y distribuida sobre toda la provincia. Té, yerba, tung y recursos forestales, han encontrado buenas condiciones en el área de tierras lateríticas y se ven trabadas en la ampliación del área cultivada por razones

de mercado y por reglamentaciones oficiales.

Arroz, cítricos y ganadería bovina, ovina y equina, están en los primeros niveles productivos del país; arroz y cítricos se ven impedidos de seguir ampliando sus respectivas áreas de cultivo por razones de mercado ya que, con tecnología adecuada, Corrientes todavía ofrece excelentes posibilidades para ampliar estas actividades.

En ganadería, se ha sufrido el mismo proceso que experimentó la actividad en todo el país; no se continuó optimizando la actividad por falta de incentivos en los precios percibidos por los productos; actualmente esta circunstancia se ha modificado y, por lo tanto, se pueden esperar buenos resultados en esta actividad.

Con la incorporación de tecnología de manejo de suelos, y de cuencas hídricas; con la incorporación de cultivares adaptados al ambiente, se pueden esperar buenas mejoras productivas, si van acompañadas de buen manejo de la actividad agropecuaria, buena conducción empresarial, así como una optimización de los canales de comercialización.

#### 1.6.1.2 Infraestructura y servicios

Como se expresó anteriormente, la provincia no es deficitaria en energía y agua, los dos rubros que, prácticamente, definen la infraestructura industrial. Más aún, los proyectos energéticos a concretarse en su área de influencia, ofrecerán un exceso de energía que, si se ofrece a precios promocionales, puede inducir la instalación de industrias electrointensivas.

Se ha visto que muy pocas empresas, de contados sectores manufactureros aportan, prácticamente, el total de la producción industrial de la provincia. Estas empresas se ubican, en primer lugar, en las áreas de producción de las materias primas. La alternativa es elegir la localización en función de la infraestructura y servicios.

En ese sentido, y tal como se observa en el punto 1.5.1.1, hay un solo departamento favorecido en todos los rubros: Capital.

Los restantes departamentos de la provincia poseen ventajas relativas



respecto de los distintos ítems de infraestructura, que se pueden clasificar de la siguiente manera:

- Energía:** Hay tres zonas delineadas por los departamentos mejor abastecidos.  
Zona 1: departamentos ubicados sobre el río Paraná (Capital, Bella Vista y Goya).  
Zona 2: departamentos del sureste (Mercedes, Curuzú Cuatiá, Monte Caseros y Paso de los Libres).  
Zona 3: Santo Tomé.
- Agua:** Existen dos zonas con dotación óptima del recurso.  
Zona 1: sobre el río Paraná (Capital y Lavalle).  
Zona 2: sobre el río Uruguay (San Martín, Paso de los Libres y Monte Caseros).
- Carreteras:** Las zonas de mayor densidad de rutas se estructuran tomando las R.N. 12 y 14 como columnas vertebrales, con picos en el N.O. y S.E. provinciales.
- Ferrocarril:** Hay tres zonas suficientemente abastecidas.  
Zona 1: sobre el río Paraná (Capital y Empedrado).  
Zona 2: sobre el río Uruguay (Santo Tomé, General Alvear, San Martín, Paso de los Libres y Monte Caseros).  
Zona 3: Saladas, San Roque, Mercedes y Curuzú-Cuatiá.
- Fluvial:** Los departamentos con estructura portuaria suficiente se encuentran sobre el río Paraná: Bella Vista, Capital, Goya e Ituzaingó.
- Aéreo:** Existen tres zonas bien abastecidas.  
Zona 1: sobre el río Paraná (Capital y Goya).  
Zona 2: sobre el Uruguay (Paso de los Libres y Monte Caseros).  
Zona 3: en el centro de la provincia (Mercedes y Curuzú-Cuatiá).

Transporte  
en general:

Como resumen de la estructura de transporte, los departamentos más favorecidos se agrupan en tres zonas:

Zona 1: sobre el río Paraná (Capital, Bella Vista, Goya)

Zona 2: sobre el río Uruguay (Santo Tomé, Paso de los Libres, Monte Caseros)

Zona 3: en el centro de la provincia (Curuzú-Cuatíá)

Comunicaciones: Con respecto a los servicios de teléfonos, telex y oficinas mixtas de ENCoTel, los departamentos mejor servidos se ubican en tres zonas:

Zona 1: sobre el Paraná (Ituzingó, Capital y Goya)

Zona 2: sobre el Uruguay (Paso de los Libres)

Zona 3: en el centro de la provincia (Curuzú-Cuatíá).

La infraestructura de servicios se ha ido vertebrando a través de dos ejes costeros y un núcleo central, y todo hace prever su futuro desarrollo se hará sobre esa base.

La consideración de futuras localizaciones industriales recaerán, seguramente, en alguna de las zonas que se presentan como mejor abastecidas desde el punto de vista de la infraestructura.

La infraestructura está subutilizada en toda la provincia de Corrientes, pero se pueden establecer grados de utilización.

En primer lugar, la máxima intensidad de uso se da en el eje Capital-Goya y en el de Monte Caseros-Paso de los Libres (siempre con capacidad de crecimiento).

Una segunda franja, con menor aprovechamiento que la anterior, sería la formada por los departamentos de Mercedes y Curuzú Cuatíá, en un eje transversal que uniría Bella Vista y Paso de los Libres.

En tercer lugar se ubicaría un eje Goya a Esquina; otro de Yapeyú a San Carlos, con centro en Santo Tomé; otro eje lo constituirían Corrientes-Ituzaingó-Posadas; y, por último, San Roque-Saladas.

#### 1.6.1.3 Equipamiento

No existen estudios específicos sobre el nivel de equipamiento de la industria correntina, ni sobre su grado de obsolescencia.

La información recogida en medios oficiales y empresarios es: --  
conteste en adjudicar un buen nivel de equipamiento en las indus  
trias provinciales más importantes: tabaco, textiles, arroz y --  
yerba mate.

En cambio, en el resto de las industrias provinciales, según in  
formaciones de los mismos informantes, adolecería de equipamien  
tos insuficientes y, en muchos casos, obsoletos.

El corto plazo previsto para este estudio impidió concentrar de  
masiados esfuerzos en detectar, en detalle, el nivel del equipa  
miento industrial correntino y su grado de obsolescencia. Sin -  
embargo, algunos análisis parciales permiten concluir que, en el  
caso de las industrias más importantes, la renovación de equipos  
es constante y su antigüedad promedio no pasa de los cuatro a --  
cinco años.

Esa conclusión surge del estudio de algunos de los balances comer  
ciales a los cuales pudo accederse. El análisis consistió en esta  
blecer la antigüedad del equipamiento mediante los índices de ac-  
tualización de valores de los bienes de uso.

Salvo el caso de los terrenos y, en otros, de los edificios, el -  
análisis permite concluir que en el resto de los bienes de uso  
(Maquinarias, equipos, instrumental, rodados), la renovación es -  
patente.

### 1.6.2. Capacidad empresarial y organización

La división social del trabajo se manifiesta, en las unidades de producción, en un complejo sistema de especialidades técnicas, comerciales, administrativas, financieras, que obligan a delimitar responsabilidades, funciones, tareas; crear mecanismos de coordinación, comunicación, información y, por último, armonizar todo ello en una estructura orgánica adecuada.

La estructura industrial correntina muestra un espectro desequilibrado, en el cual coexisten unidades de producción con niveles organizativos muy elementales, y unidades de producción con niveles organizativos que se comparan con los mejores niveles alcanzados en el país (un reducido grupo de empresas, casi todas de significación nacional).

El mejoramiento del nivel medio de la industria provincial exige, simultáneamente, incorporar unidades de producción para cuya operación se requieran altos niveles de organización empresarial y, -por otra parte, estar en condiciones de ofrecer facilidades para que las empresas potenciales encuentren en la provincia condiciones favorables o -por lo menos- similares a las que se ofrecen en otras localizaciones.

Además de los programas de capacitación que la propia empresa puede encarar con su propio personal, y del apoyo oficial que se puede proporcionar a esos programas (por ejemplo, facilitando profesores), es indudable que la provincia puede encarar otras formas de apoyo logístico a los requerimientos empresariales.

Es indudable que la capacitación de personal, sin la existencia de una demanda provincial de puestos de trabajo, solamente contribuye a su emigración. Es también notorio que, no pocas veces, la -falta local de esa persona inhibe la radicación de empresas (aun-que esta situación va cambiando, merced al cada vez más nacionalizado mercado de trabajo, en lo referente al personal de más alto nivel).

En el análisis de las actividades y de los proyectos seleccionados, se tuvo muy en cuenta la incidencia del requerimiento organizativo en la concreción de los respectivos proyectos, y ello queda señalado en las ponderaciones.

#### 1.6.3. Capacidad financiera

Las principales dificultades actuales que se presentan para el acceso al crédito, por parte de las industrias correntinas, no derivan del desconocimiento de sus fuentes, ni de hábitos culturales-tradicionales (como es frecuente en gran parte de los productores rurales) sino, más bien, de la incertidumbre sobre el costo real del financiamiento por defasajes entre la tasa nominal de interés y el nivel de precios de la industria.

Del análisis de las fuentes de financiamiento y de las informaciones recogidas en bancos situados en la provincia, no existen otras restricciones para que los inversores potenciales accedan a los préstamos bancarios, en los tipos y con las características que se ofrecen.

#### 1.6.4. Calidad del personal

Del análisis de la oferta y demanda de educación, y de la información recogida de funcionarios y empresarios de la provincia, se desprende que, en lo que atañe a los niveles intermedios de calificación del trabajo, la Provincia no presenta restricciones importantes, ya que es opinión generalizada que el personal correntino demuestra facilidad de aprendizaje y adaptabilidad a distintas modalidades de operación. Esta condición puede ser reforzada por medio de acciones oficiales, en el campo de la enseñanza especializada, y por la acción privada, en el ámbito de sus propias necesidades.

## 1.7. ASPECTOS INSTITUCIONALES Y LEGALES

### 1.7.1. Políticas y legislación fronterizas

La ubicación geográfica de la provincia de Corrientes, lindante con las Repúblicas del Paraguay, del Brasil y del Uruguay, haría presumir la existencia de alguna legislación que favorezca el desarrollo de las áreas fronterizas. Sin embargo, Corrientes, como se expresa más adelante, no tiene en su territorio regiones de fomento específico, por razones de Defensa Nacional, ni norma alguna que tienda a favorecer, por ejemplo, la exportación o la importación de mercaderías por las aduanas del Paraná o del Uruguay.

El desarrollo logrado por Paso de los Libres, se debe, única y exclusivamente, a la iniciativa privada y a un régimen tarifario -- marítimo y ferroviario --, que lleva al absurdo económico de convertir en más conveniente, por ejemplo, enviar manzanas y peras -- desde Neuquén hasta Río de Janeiro (casi 5.000 Km.), por medio de camiones y con una red vial con serias deficiencias, que hacerlo por vía marítima o ferroviaria.

Las normas que se vinculan con las zonas y áreas de frontera, son las siguientes:

- a) Ley 18.575 - Sobre Zonas y Areas de Frontera.
- b) Decreto 468/70 - Reglamentario de la ley 18.575.
- c) Decreto 362/76 - Modifica al Decreto 468/70, creando nuevas Areas de Frontera.
- d) Decreto 135/77 - Amplía el Area de Frontera de Tartagal - Salta.
- e) Decreto ley 19.524/72 - Establece un régimen de escuelas especial para Zonas y Areas de Frontera.
- f) Decreto 1.531/72 - Reglamentario del Decreto ley 19.524/72.

La Zona de Frontera es el espacio adyacente al límite internacional de la República y la legislación procura establecer previsiones tendientes a promover su crecimiento sostenido (Art. 1, L.18.575).

Los objetivos generales comprenden el poblamiento de estas zonas mejoramiento de su infraestructura, explotación de sus recursos naturales, integrarlas con el resto del país y afianzar vínculos

espirituales, culturales y económicos entre sus pobladores y los de países vecinos.

Dentro de las Zonas de Frontera se delimitan Areas de Frontera, para las cuales se prevé la promoción prioritaria de su desarrollo (Art. 3, L.18.575).

Actualmente, las áreas de frontera son las siguientes:

- |                            |              |
|----------------------------|--------------|
| 1) Area Bdo. de Irigoyen   | - Misiones   |
| 2) Area Bermejo            | - Chaco      |
| 3) Area Clorinda           | - Formosa    |
| 4) Area Tartagal           | - Salta      |
| 5) Area Chos Malal         | - Neuquén    |
| 6) Area Junín de los Andes | - Neuquén    |
| 7) Area Epuyen             | - Chubut     |
| 8) Area Corcovado          | - Chubut     |
| 9) Area Senguerr           | - Chubut     |
| 10) Area Río Chico         | - Santa Cruz |
| 11) Area Calafate          | - Santa Cruz |

(art. 2 del Decreto 362/76, y art. 1 del Decreto 135/77).

En el GRAFICO 1.7.1.1. se señalan las actuales áreas de frontera, zonas de frontera, y zonas de seguridad.

Las medidas de promoción consisten en regímenes especiales crediticios, impositivos y arancelarios, para la instalación de industrias y ampliación de las existentes, la creación de adecuada infraestructura de transportes y comunicaciones, etc. (Art. 6, L.-18.575).

Las Zonas de Seguridad, legisladas por el Decreto 15.385 y Leyes 21.913 y 14.027, se superponen a las anteriores. Se establecen, para ellas, ciertas restricciones a los propietarios u ocupantes de inmuebles, referidas a la nacionalidad de éstos.

En el CUADRO 1.7.1.1 se indican los tratamientos de ALALC para el intercambio de los productos correspondientes a los proyectos seleccionados.

Se descartaron los criterios vinculados con los convenios del SELA, porque su orientación hacia la solución de los problemas que requieren grandes inversiones de capital y tecnología, lo colocan fuera de la problemática general de este estudio.

#### 1.7.2. Promoción industrial

Se consideraron, las medidas derivadas de la Ley Nacional de - Promoción Industrial (L. 21.608) y de sus Decretos Reglamentarios, en cuanto instituyen listados de industrias de mayor interés para las distintas regiones. Así, se compararon las industrias promovidas en la región del Noreste, y en las demás del - país estableciéndose, a nivel regional, cuáles habían sido consideradas con exclusión de otras regiones y cuáles, incluidas en - otras listas, no figuraban en la del Noreste.

En lo que respecta a las leyes locales de fomento industrial, se han revisado, además de la de la Provincia de Corrientes (L.3.190), correspondientes a las de Formosa (L.416), Misiones (L.1.052), - Chaco (L.1.218), Santa Fe (L.6.410) y Entre Ríos (L.5.539), comparándose, como puede apreciarse en el CUADRO 1.7.1.1 las franquicias que otorgan los distintos Estados Provinciales.

Todas las leyes de promoción industrial de la región prevén el otorgamiento de exenciones impositivas, el otorgamiento de crédito y avales, y la facilitación del acceso a la propiedad fiscal. Incluyen, además, el apoyo tecnológico y político, en cuanto a la - obtención de otros beneficios a nivel nacional o municipal.

Difieren, dentro de ello, en los términos y porcentuales de la - exención impositiva considerándose que, en ese aspecto la legislación de Corrientes es más favorable que la de las otras provincias, por cuanto desgrava el 100% durante 10 ó 15 años, según se trate o no de industrias nuevas para el país.

Las leyes del Chaco, Formosa y Entre Ríos disminuyen la exención. La primera, a partir del 7º año; la segunda, a partir del 6º año y, la tercera, a partir del 5º año. Chaco sólo alcanza a otorgar la



exención por 10 años y Formosa la extiende a 15 años, sin establecer diferencias entre industrias nuevas o no. Misiones otorga franquicias por 10 años, o hasta 15 en los casos de promoción especial. La provincia de Santa Fe otorga también 10 ó 15 años de exención al 100%, pero condicionada a requisitos y limitaciones que no tiene la Ley de Corrientes.

La legislación de Corrientes no prevé el otorgamiento de subsidios, que sí contempla la legislación de Formosa, para compensar los sobre-costos de localización, y que veda, expresamente, la del Chaco.

Tampoco contempla Corrientes el reintegro de inversiones de bien público, realizadas por las empresas (que sí incluyen las leyes de Chaco y Misiones), ni el otorgamiento de tarifas preferenciales en los Servicios Públicos provinciales, que ofrece Misiones.

La Ley de Corrientes ofrece la posibilidad de integrar parcialmente el capital de las empresas beneficiarias, contemplado también por la Ley de Formosa.

En consecuencia, puede considerarse a la legislación de Corrientes más favorable en cuanto a exenciones impositivas, menos favorable en cuanto al otorgamiento de subsidios y reintegro de inversiones de bien público, y similar en cuanto a los demás beneficios que otorga la Ley 3.190.

La modificación de la legislación de desarrollo industrial, al suprimir los polos de desarrollo, tornó inoperante el estudio que se había previsto en un principio, sobre su incidencia en las radicaciones fabriles.

### 1.7.3. Legislación financiera y crédito

La legislación financiera no presenta aspectos particulares que puedan incidir sobre las decisiones de inversión. En relación con el crédito véase el punto referido al financiamiento (1.3.7).

#### 1.7.4. Tributos y tarifas públicas

Se ha revisado el Código Fiscal de la provincia de Corrientes (T.O. por Decreto 3.804 y modificaciones hasta el 19/6/1979) - que contempla las normas que regulan los impuestos inmobiliarios, a los ingresos brutos, de marcas y señales, de sellos y de automotores y otros rodados. No se encontró disposición alguna que establezca diferencias significativas con los Códigos o Leyes tarifarias de otras provincias.

#### 1.7.5. Reglamentaciones y control público

En lo que respecta a las normas que, en una u otra forma podrían afectar, por vía de reglamentaciones que exigieran tipos comerciales, envases determinados, control de componentes u otros conceptos, se ha revisado la legislación asequible, observándose que la totalidad de los productos alimenticios y medicinales están sujetos a este tipo de norma, que se extienden - al tabaco, en cuanto a que su elaboración está estrictamente controlada, por el régimen de Impuestos Internos; el algodón, cuya fibra debe ajustarse a determinada tipificación; y a los insecticidas y fertilizantes de formulación controlada, o de elaboración prohibida, como es el caso de los clorados.

Dentro de este grupo se han incluido, también, aquellas disposiciones que limitan la cosecha, o prohíben la plantación de materias primas con destino industrial, en este caso, la yerba mate y la caña de azúcar.

La legislación consultada es la siguiente:

1. Ley 18.811 - Industria Frigorífica
2. Ley 20.466 - Fertilizantes
3. Dto. Ley 6.704/63 - Sanidad Vegetal
4. Ley 20.563 - Granos
5. Ley 14.770 - Algodón
6. Ley 19.597 - Azúcar
7. Dto. Ley 9.244/63 - Frutas
8. Dto. Ley 6.640/63 - Leche
9. Ley 20.371 - Yerba Mate

De acuerdo con las normas señaladas, se han caracterizado los productos alcanzados por ellas.

1.7.6. Posibilidades y limitaciones provinciales

El contexto institucional y legal actual no resulta favorable para incentivar la radicación de industrias en Corrientes, si no existen otros factores locacionales que compensen la deficiencia anotada. Desde el punto de vista del contexto nacional, porque, tanto Misiones, como Chaco y Formosa, tiene áreas de frontera beneficiarias de un régimen de promoción preferencial.

Desde el punto de vista del contexto provincial porque, salvo en lo relativo a exenciones impositivas, no presenta mejores beneficios que el resto de la región NEA. En lo que se refiere a subsidios y, o reintegros de inversiones, presenta menos ventajas que Formosa, en el primer caso, y Chaco y Misiones, en el segundo.

La medida general más importante es obtener del gobierno nacional la creación de áreas de frontera para la provincia. Avalan ese requerimiento la posición trilímitrofe con el exterior que presenta Corrientes, situación que no presentan las otras provincias del NEA.

Entre las medidas particulares, cuya concreción está en el ámbito de las decisiones provinciales, se pueden citar las siguientes:

a) Costo financiero

Se presenta como recomendable crear incentivos a los potenciales inversores, mediante una disminución de sus costos financieros. A tal efecto, la Provincia, por medio del Banco de la Provincia de Corrientes, podría ceder parte, o todo el interés real de los préstamos que conceda a industrias nuevas seleccionadas. El mecanismo sería absorber la diferencia entre la tasa de interés nominal y la elevación del nivel de precios mayoristas no agropecuarios, para los períodos considerados.

El Banco de la Provincia sería reintegrado por la Tesorería provincial, de las diferencias apuntadas.

b) Otros costos

Entre los requerimientos diferenciales diferenciales que presenta la radicación en provincias de personas no residentes en ella se encuentra el suministro de vivienda para el personal del más alto nivel de la conducción empresarial. Un incentivo, en este sentido, estaría dado por la asignación de viviendas de propiedad fiscal, adecuadas a los requerimientos-señalados.

c) Apoyo administrativo

Entre los escollos menores pero que, a veces, inhíben decisiones de inversión, se encuentran los trámites administrativos a cumplir para concretarla. A fin de atenuarlos, por lo menos, es recomendable la asignación de un funcionario provincial en cargado, durante el período del trámite, de colaborar con el potencial inversor, haciéndose cargo de preparar todos los elementos requeridos para llevar a feliz término la gestión de la empresa.

Otra medida menor, pero que coadyuvaría para una mejor predisposición de los inversores potenciales, sería la de facilitar el acceso al télex oficial, mientras se tramita la radicación.